



Resultados do 4T12

Fevereiro, 2013



Operacional

- Investimentos de R\$ 831 milhões em 2012, aumento de 12% em relação ao ano de 2011
- Redução de 19% no DEC e de 15% no FEC
- Aumento de 1,0% no consumo de energia

Financeiro

- Receita bruta totalizou R\$ 15.314 milhões, aumento de 0,5%
- Ebitda de R\$ 656 milhões, redução de 77%
- Lucro Líquido de R\$ 108 milhões, diminuição de 93%

Regulatório

- Em 24 de janeiro de 2013, foi aplicado índice de revisão tarifária extraordinário com base no Programa de Redução do Custo de Energia, regulamentado através da MP 579 que foi convertida na Lei 12.783 em 14 de janeiro de 2013. A redução média das tarifas foi de 20%, em vigor a partir de 24 de janeiro de 2013

Dividendos

- A Administração propõe a distribuição de proventos no montante total de R\$ 55 milhões, referente a 25% do lucro distribuível de 2012, já incluindo o valor dos juros sob capital próprio, sendo R\$ 0,31/ação ON e R\$ 0,34/ação PN

Caso Eletrobrás

- Em 21 de fevereiro de 2013, foi publicada a decisão do TJRJ favorável à AES Eletropaulo, anulando integralmente a decisão de 1ª instância de 12 de dezembro de 2012

Social

- **Segurança:** queda de 19% em acidentes com colaboradores próprios e terceirizados, sendo registrado 1 fatalidade com colaborador contratado e diminuição de 19% nos acidentes fatais com a população
- **Inovação e Excelência para a Satisfação do Cliente:** índice de satisfação do cliente atinge 80,6%, na pesquisa Abradee – o maior índice desde que a pesquisa foi iniciada
- **Desenvolvimento e Valorização de Comunidades:** investimento de R\$ 122 milhões em projetos sociais, eficiência energética e acesso à energia elétrica regularizada, beneficiando cerca de 1,7 milhão pessoas

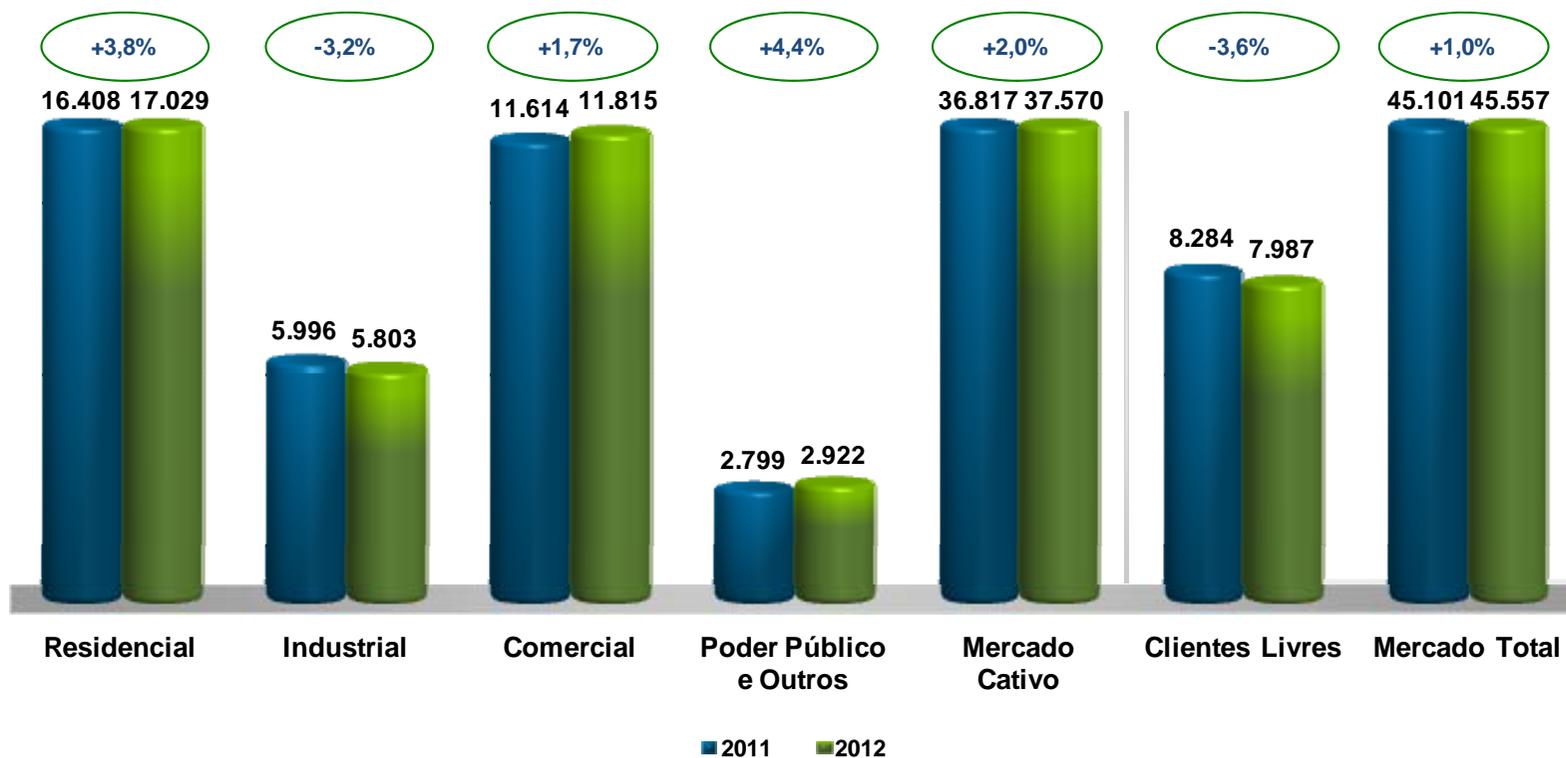
Ambiental

- **Uso Eficiente dos Recursos Energéticos:** R\$ 44 milhões investidos em 520 unidades – como hospitais, escolas e prédios públicos, gerando eficiência e com consumo de energia elétrica reduzido em 38.846 MW

Reconhecimentos

- **Prêmio Nacional da Qualidade - PNQ 2012**, da Fundação Nacional de Qualidade - FNQ
- **ISE – Índice de Sustentabilidade Empresarial**, da BM&FBovespa – 2012/2013 - pelo oitavo ano consecutivo
- Eleita a empresa mais admirada do Brasil, pelo quarto ano consecutivo, na categoria “Fornecimento de Energia Elétrica” no prêmio promovido pela revista Carta Capital
- **Prêmio Criança**, da Fundação Abrinq/Save the Children, pelo atendimento à crianças de até 6 anos no Centro de Educação Infantil Luz e Lápis
- **Guia Exame de Sustentabilidade**, o Grupo AES Brasil foi reconhecido como uma das 20 empresas modelo em sustentabilidade pela revista Exame.

Evolução do Consumo (GWh)¹



1 – Consumo próprio não considerado

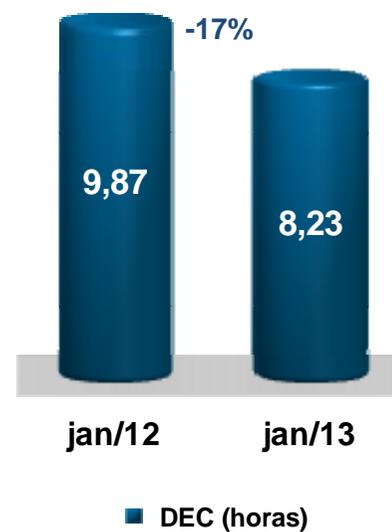
DEC abaixo do limite regulatório,
sendo o menor desde 2006

DEC¹ (últimos 12 meses)



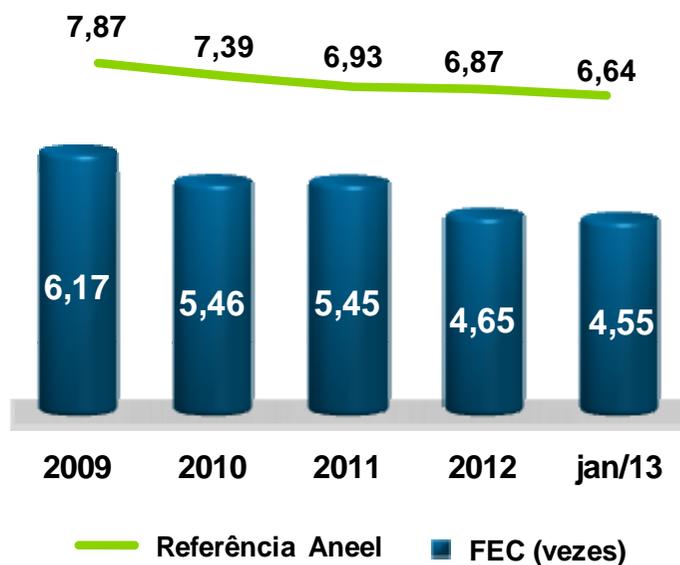
▶ DEC Referência Aneel para 2013: 8,49 horas

DEC¹ (últimos 12 meses)



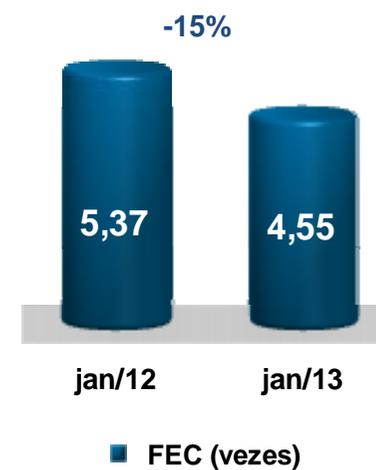
FEC permanece abaixo do limite regulatório

FEC¹ (últimos 12 meses)



► FEC Referência Aneel para 2013: 6,64 vezes

FEC¹ (últimos 12 meses)

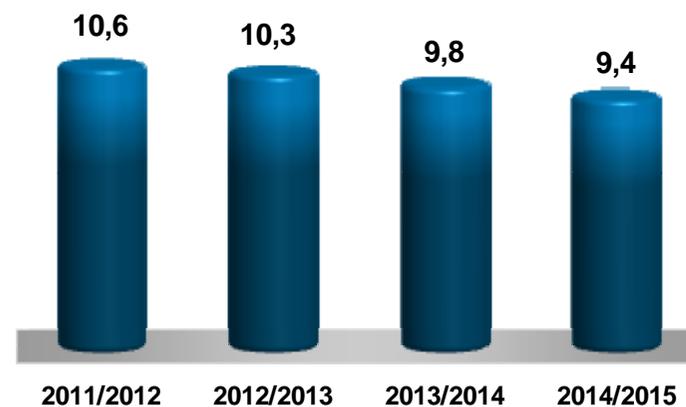


Nível de perdas abaixo do referencial regulatório para o 3º Ciclo de Revisão Tarifária

Perdas (últimos 12 meses)



Referencial Regulatório² - Perdas Totais (últimos 12 meses)



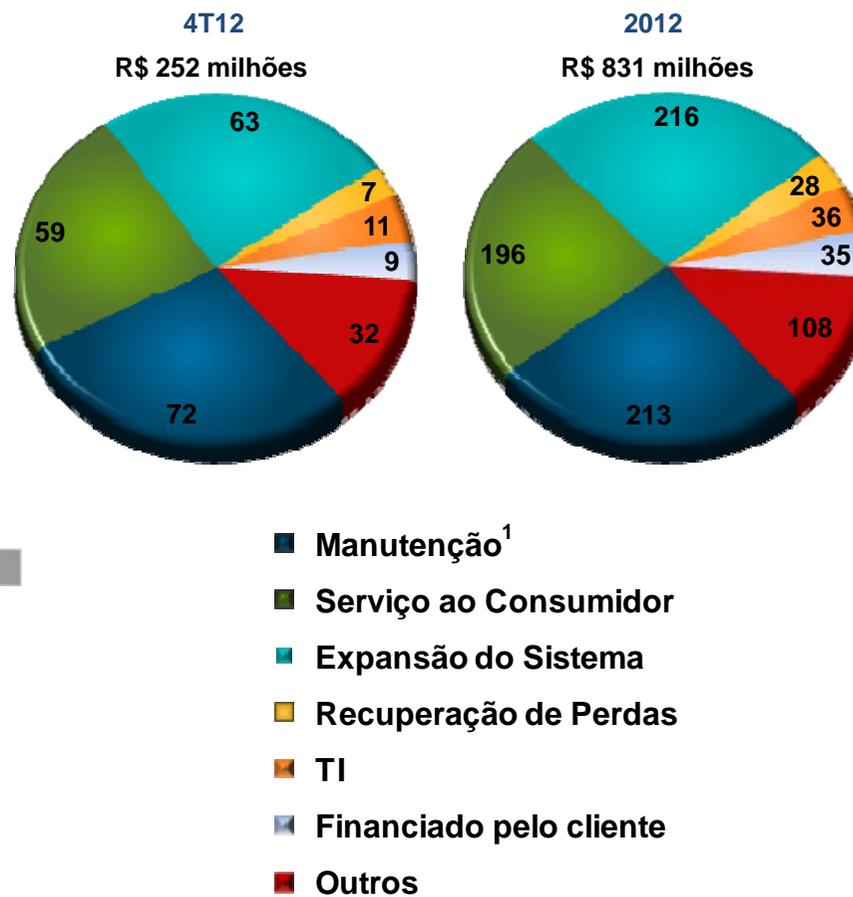
1- Em janeiro de 2012, a Companhia aprimorou a metodologia de apuração das perdas técnicas. Como consequência desse fato, as perdas técnicas calculadas situam-se em torno de 6,1%.

2- Valores estimados pela Companhia para torná-los comparáveis ao referencial para perdas não técnicas do mercado de baixa tensão determinado pela Aneel.

Histórico dos Investimentos (R\$ milhões)



Investimentos (R\$ milhões)



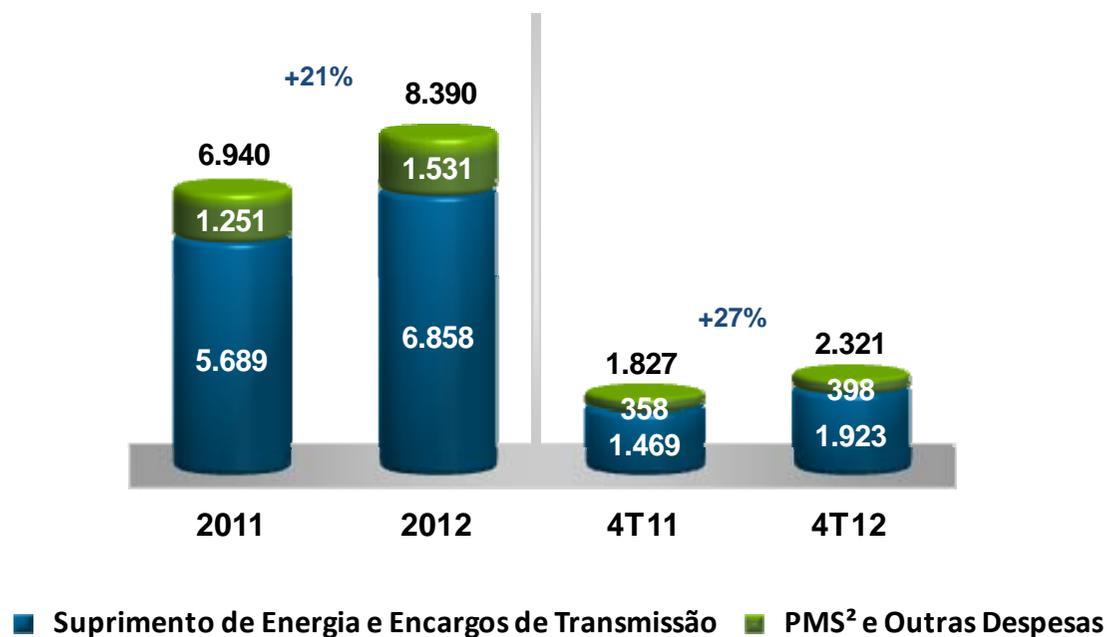
1 – Capex de manutenção é o investimento realizado para modernização da rede e melhoria da qualidade do serviço

Receita Bruta (R\$ milhões)



Maior preço médio de compra de energia devido à energia proveniente de leilões, variação do dólar e reajuste do contrato bilateral

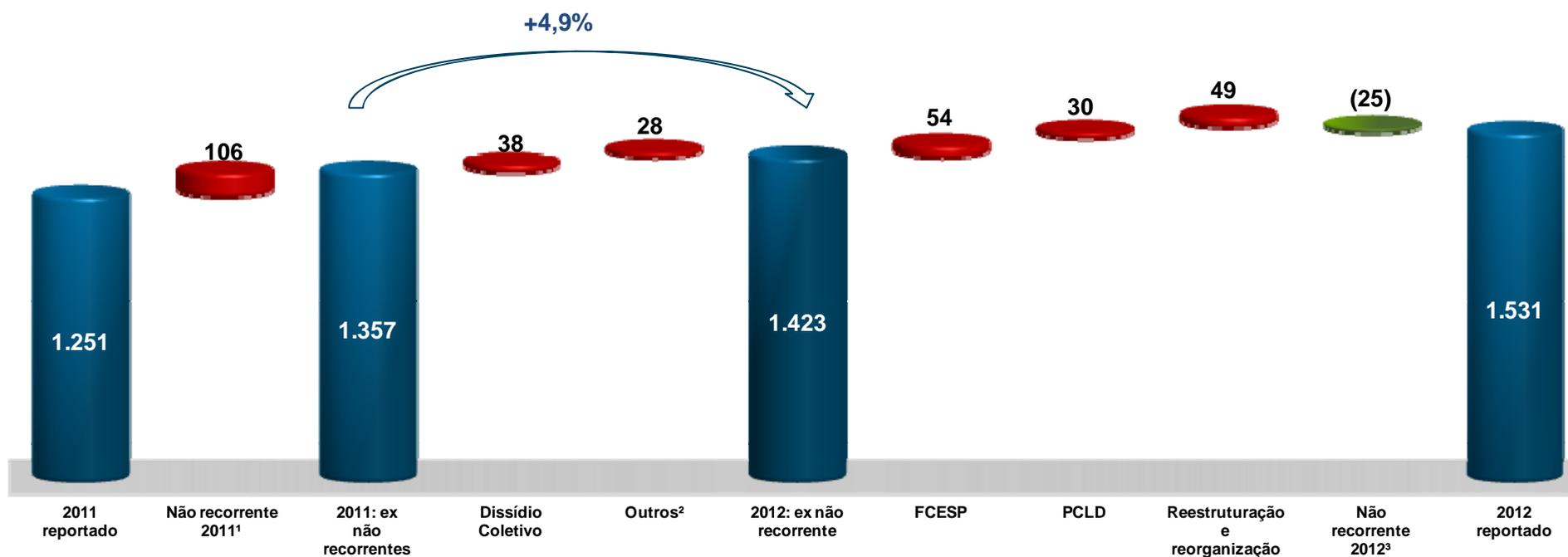
Custos e Despesas Operacionais ¹ (R\$ milhões)



1 – Não inclui depreciação e outras receitas e despesas operacionais

2 – Pessoal, Material e Serviços

PMSO (R\$ milhões)



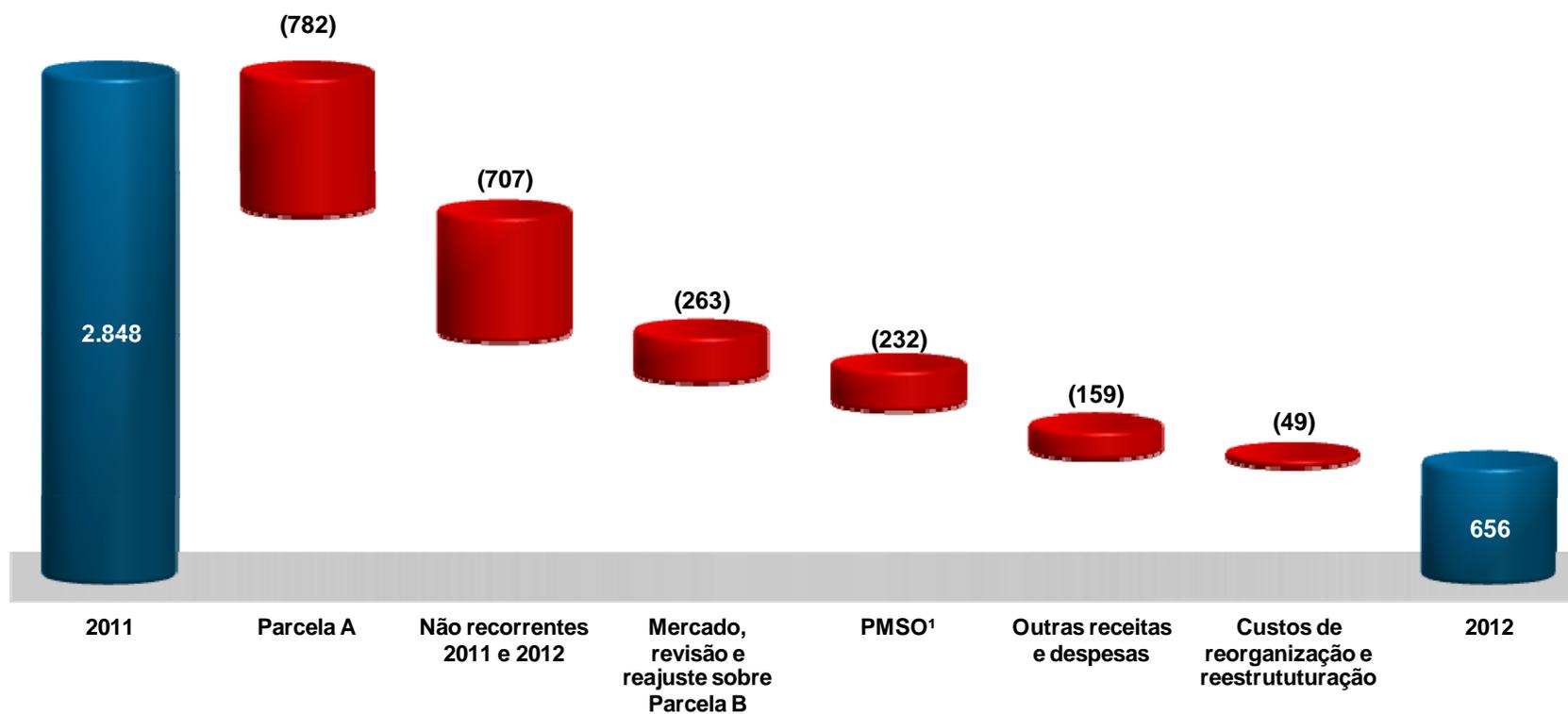
1 – Não recorrente 2011: Reversões de contingências trabalhistas e tributárias e mudança no critério de contabilização da PCLD

2 – Outros: Despesas com Plano de Ação 2011-2012, manutenção de frota, *call center*, compensados pela redução nas despesas com publicidade e consultoria, entre outros.

3 – Não recorrente 2012: Reversões de provisão cível e trabalhista no 2T12 e despesas com TI

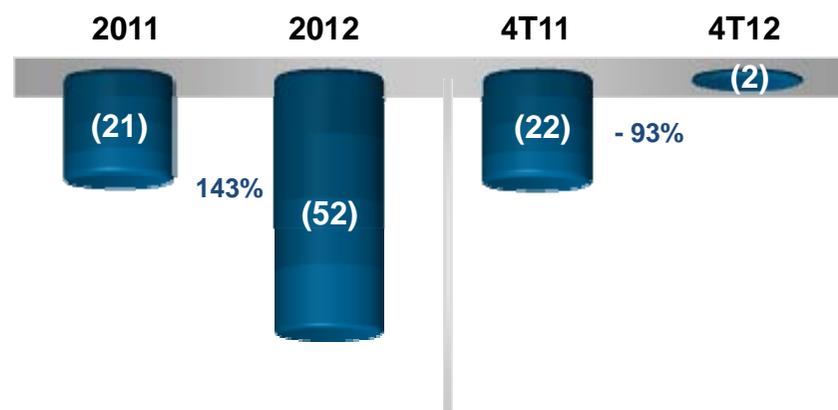
Redução do Ebitda reflete a revisão tarifária, maiores custos com Parcela A e ganho extraordinário (AES Atimus SP em 2011)

Ebitda (R\$ milhões)

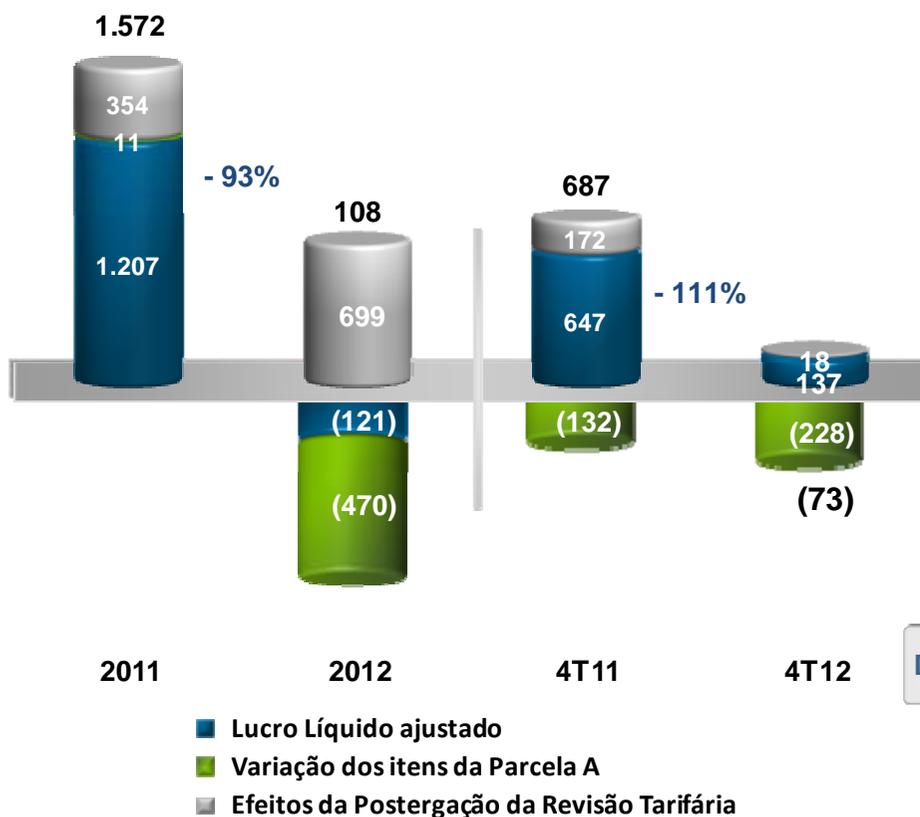


1 – Variação do PMSO, excluindo custos de reorganização e reestruturação e não recorrentes 3T11 e 3T12

Resultado Financeiro (R\$ milhões)



Lucro Líquido (R\$ milhões)



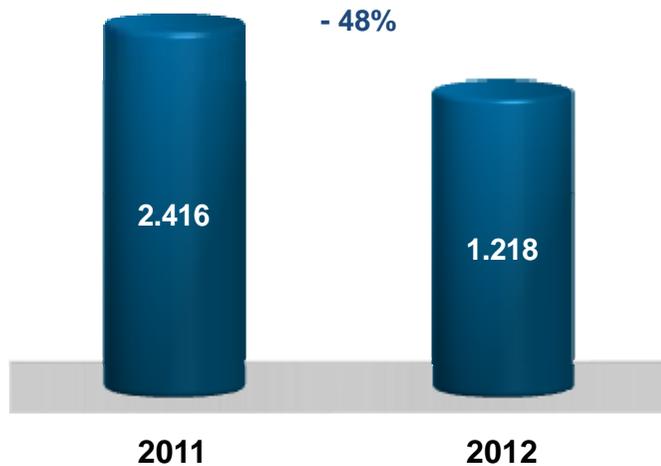
Dividendos 2012 (R\$ milhões)

Lucro do Exercício - 31 DEZEMBRO 2012	107,9
Realização de ajuste de avaliação patrimonial	89,9
Dividendos e JSCP prescritos	5,1
Constituição de Reserva Legal (5%)	(9,9)
Base para distribuição de dividendos	193,1
Dividendos intermediários já distribuídos	-
JSCP já destinados - 31/12/2012	54,3
Dividendos complementares propostos	0,5
Reserva estatutária	138,2

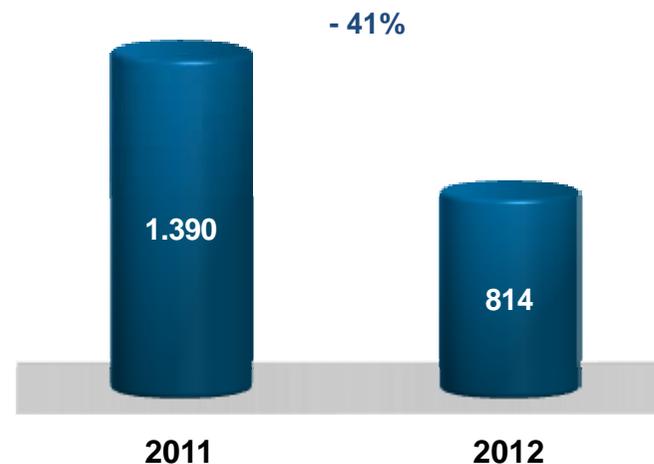
Datas previstas: Ex-dividendos: 05/04/13; Pagamento: até final de 2013

Menor geração de caixa devido à revisão tarifária e aumento das despesas com Parcela A

Geração de Caixa Operacional (R\$ milhões)

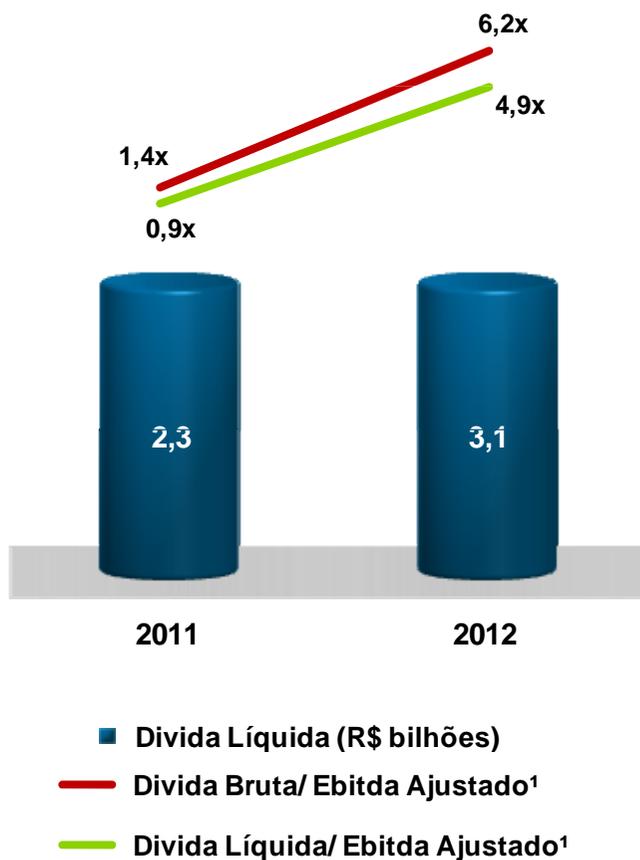


Saldo Final de Caixa (R\$ milhões)



Aumento da dívida líquida em função do menor saldo de disponibilidades

Dívida Líquida



Custo Médio e Prazo Médio (Principal)



1 –EBITDA ajustado pelas despesas referentes a Fundação Cesp e ativos e passivos regulatórios.

Principais Iniciativas

Operacionais

- ✓ Mudança da sede corporativa
- ✓ Otimização das bases operacionais
- ✓ Revisão do número de lojas através do aumento de serviços terceirizados
- ✓ Reestruturação organizacional
- ✓ Crescimento de 30% na produtividade das equipes operacionais da regional norte (em fase de implementação para demais regionais)
- ✓ Aumento do número de clientes atendidos por canais automáticos
- ✓ Renegociação dos contratos de suprimentos

Financeiras

- ✓ Venda de imóveis com valor estimado de R\$ 239 milhões, dos quais R\$ 160 milhões já foram vendidos
- ✓ Renegociação dos *covenants* e alongamento do perfil da dívida
- ✓ Redução nas despesas gerenciáveis estimada em R\$ 100 milhões a partir de 2013



Resultados 4T12

Declarações contidas neste documento, relativas à perspectiva dos negócios, às projeções de resultados operacionais e financeiros e ao potencial de crescimento das Empresas, constituem-se em meras previsões e foram baseadas nas expectativas da administração em relação ao futuro das Empresas. Essas expectativas são altamente dependentes de mudanças no mercado, do desempenho econômico do Brasil, do setor elétrico e do mercado internacional, estando, portanto, sujeitas a mudanças.