

Apresentação Corporativa

↗ 4Tri 2013

Destaques anuais :

↗ RECEITA LÍQUIDA de R\$ 3.872,7 milhões, com expansão anual de 14,8%

- Deca: +18,2%
- Painéis: +13,1%

↗ EBITDA ajustado recorrente atinge R\$ 1.200,1 milhões com margem de 31,0%

- Deca: R\$ 319,5 milhões, +9,3% y-o-y, e margem de 23,4%
- Painéis: R\$ 880,6 milhões, +20,3% y-o-y, e margem de 35,1%

↗ LUCRO LÍQUIDO RECORRENTE: R\$ 561,6 milhões, + 23,3% y-o-y

- ROE recorrente de 13,3%
- Desconsiderado o custo financeiro dos investimentos realizados, o ROE vai a 14,2%

↗ INVESTIMENTOS no período: R\$601,5 milhões

- Conclusão da OPA para aquisição adicional de capital da TABLEMAC

↗ PAY OUT de 40% em 2013

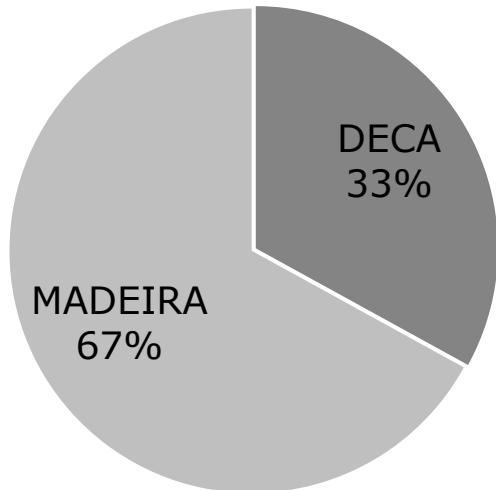
- Remuneração líquida aos acionistas de R\$ 197,3 milhões
- Valor 33% superior ao dividendo mínimo



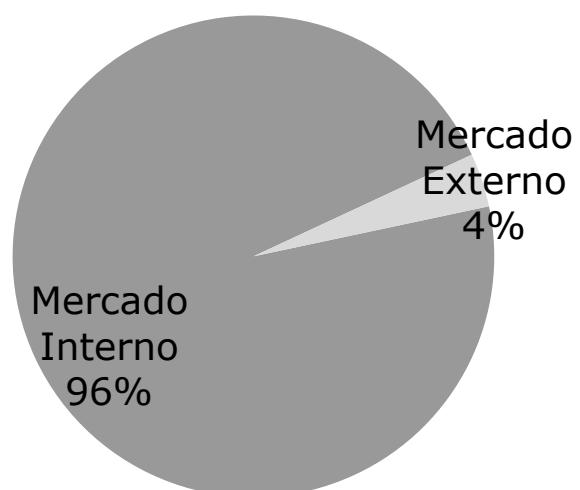
Receita Líquida Consolidada

R\$ milhões	4º tri/13	3º tri/13	%	4º tri/12	%	2013	2012	%
Receita Líquida	1.008,1	1.027,7	-1,9%	930,7	8,3%	3.872,7	3.372,5	14,8%
Madeira	675,3	655,9	3,0%	621,2	8,7%	2.505,9	2.216,1	13,1%
Deca	332,8	371,8	-10,5%	309,5	7,5%	1.366,8	1.156,5	18,2%
Margem Bruta	34,6%	38,4%	-	35,7%	-	37,3%	35,1%	-

↗ RECEITA LÍQUIDA POR DIVISÃO
(em % 4T 2013)



↗ RECEITA LÍQUIDA MERCADO INTERNO/
MERCADO EXTERNO (em % 4T 2013)



Destaques financeiros – Conciliação do EBITDA

Reconciliação EBITDA R\$ ' milhões	4º tri/13	3º tri/13	%	4º tri/12	%	2013	2012	%
Lucro Líquido do Período	70,3	170,2	-58,7%	149,4	-53,0%	520,1	459,7	13,1%
Imposto de Renda e Contribuição Social	35,6	50,8	-29,9%	37,8	-5,8%	170,5	112,9	51,1%
Resultado Financeiro Líquido	37,5	30,4	23,7%	29,0	29,7%	117,0	118,8	-1,5%
EBIT	143,4	251,4	-43,0%	216,2	-33,7%	807,6	691,4	16,8%
Depreciação, amortização e exaustão ⁽¹⁾	151,9	90,3	68,2%	88,5	71,6%	407,6	334,3	21,9%
Parcela da Exaustão do Ativo Biológico	57,1	57,0	0,2%	47,1	21,2%	218,1	162,8	34,0%
EBITDA de acordo com CVM527/12	352,4	398,8	-11,6%	351,8	0,2%	1.433,3	1.188,4	20,6%
Margem EBITDA CVM 527/12	35,0%	38,8%	-	37,8%	-	37,0%	35,2%	-
Variação do Valor Justo do Ativo Biológico	(40,9)	(73,8)		(39,9)		(191,5)	(144,6)	
Benefício a Empregados	(1,1)	(10,4)		(7,5)		(15,6)	(14,1)	
Outros	(0,2)	(0,2)		4,8		(0,4)	4,6	
Evento Extraordinário ⁽²⁾	(5,7)	(4,1)		(7,8)		(25,7)	(9,8)	
EBITDA Ajustado e Recorrente	304,5	310,4	-1,9%	301,5	1,0%	1.200,1	1.024,6	17,1%
Margem EBITDA Ajustado e Recorrente	30,2%	30,2%	-	32,4%	-	31,0%	30,4%	-

⁽¹⁾ Consta na amortização o valor de (-) R\$53.574 mil referente a baixa do ágio da Tablemac

⁽²⁾ Eventos de natureza extraordinária, a saber: **Em 2013:** (+) R\$42.318 mil referentes à reversão de superávit oriundo do plano de benefício definido, fechado, da Fundação Itaúsa, (-) R\$14.362 mil referentes à descontinuação das operações da Deca Piazza e (-) R\$2.257mil referentes a outros ajustes. **2012:** (+) R\$16.395 mil referentes à reversão do PIS semestralidade e (-) R\$6.599 mil decorrentes das operações descontinuadas (Deca Piazza, Argentina).

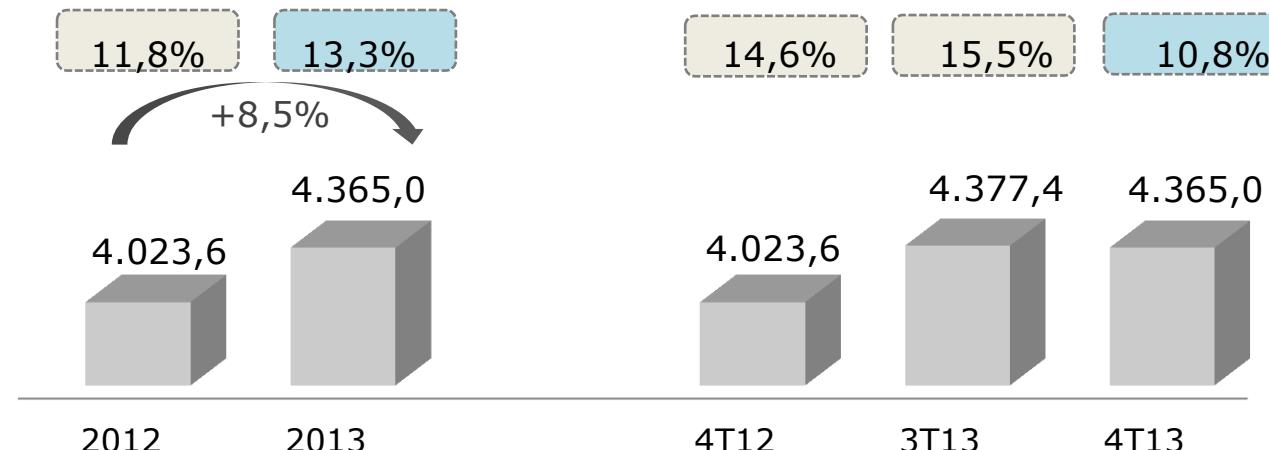
Destaques financeiros

Após ajustes IFRS R\$ milhões	4º tri/13	3º tri/13	%	4º tri/12	%	2013	2012	%
Lucro Líquido	70,3	170,2	-58,7%	149,4	-52,9%	520,1	459,7	13,1%
Operações Descontinuadas ⁽¹⁾	-5,7	-4,1	-	2,3	-	14,4	6,6	-
Evento Extraordinário ⁽²⁾	53,5	-	-	-6,6	-	27,1	-10,8	-
Lucro Líquido Recorrente	118,1	166,1	-28,9%	145,1	-18,6%	561,6	455,5	23,3%
ROE	6,4%	15,9%	-	15,0%	-	12,3%	11,9%	-
ROE Recorrente	10,8%	15,5%	-	14,6%	-	13,3%	11,8%	-

⁽¹⁾ Destaque das operações descontinuadas (Deca Piazza, Argentina).

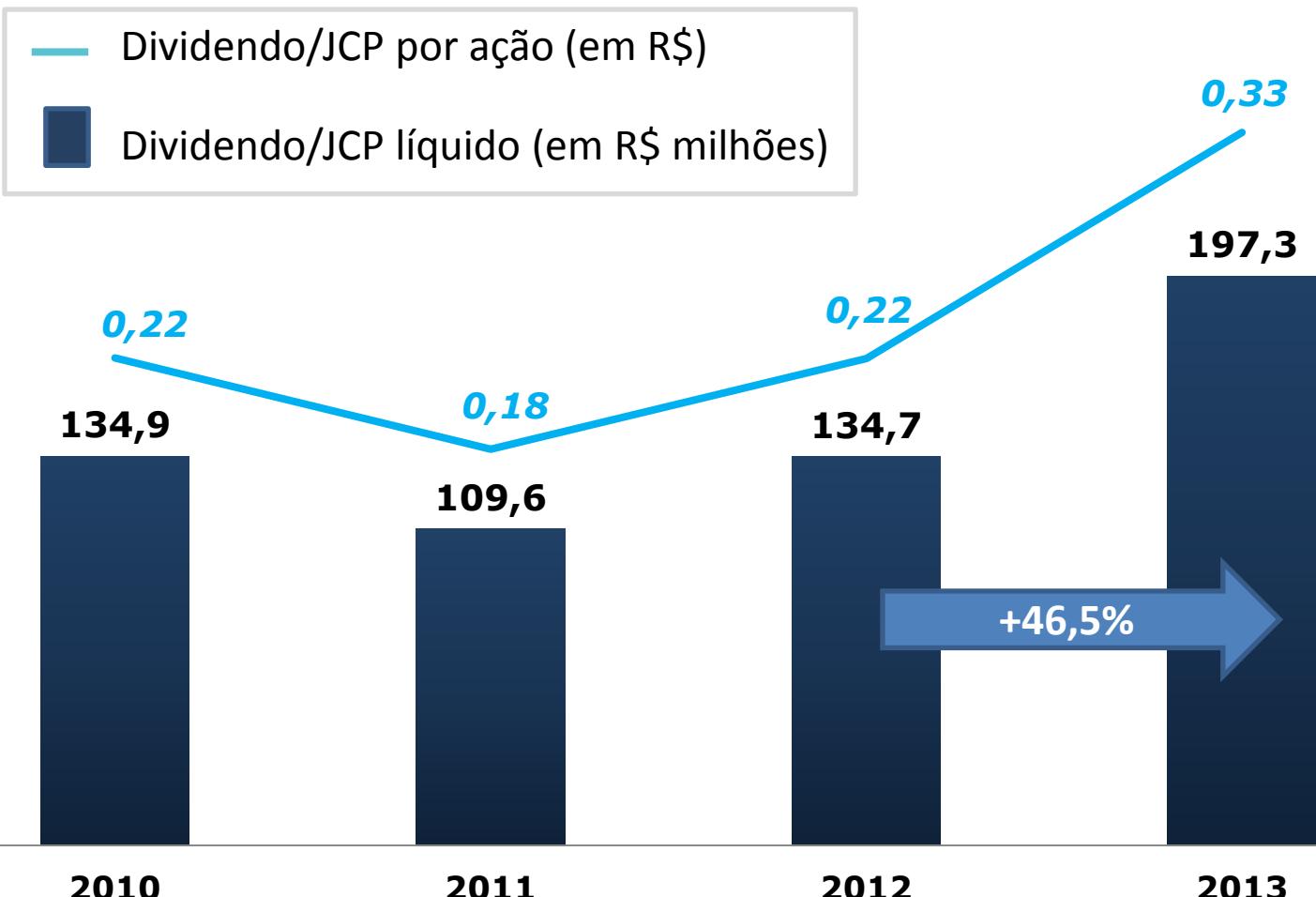
⁽²⁾ Além do efeito no lucro dos eventos já mencionados, por ocasião da reconciliação do EBITDA, houve, no 4T2013, o reconhecimento da baixa do ágio quando da aquisição do controle da Tablemac. Este impacto foi de (-) R\$53.574 mil e não afetou o EBITDA.

↗ PATRIMÔNIO LÍQUIDO (R\$ milhões) e ROE RECORRENTE (%)



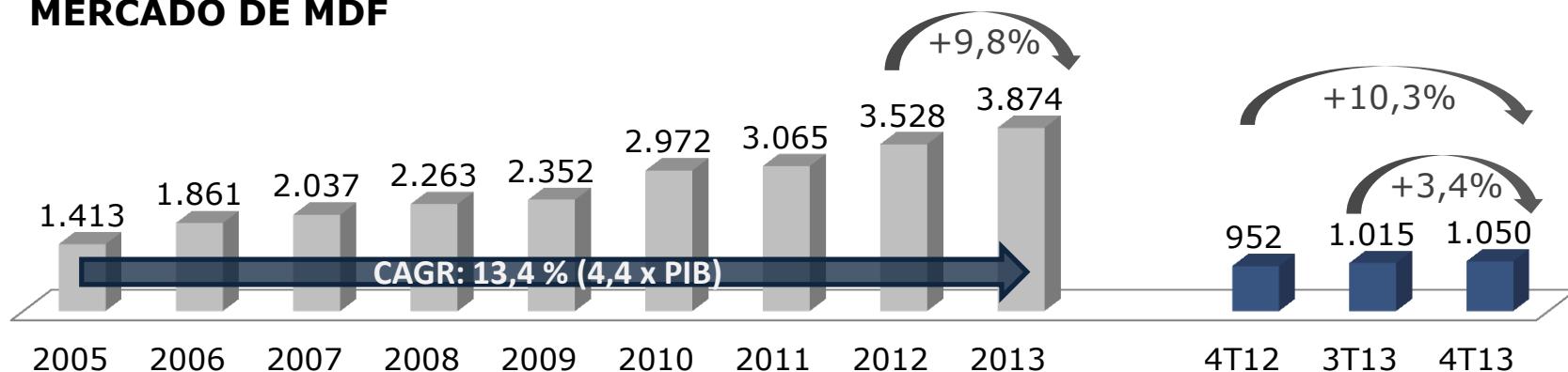
⁽¹⁾ ROE 2013 desconsiderado o custo financeiro dos investimentos realizados:
2013 = 14,2% e **4T13 = 11,3%**

Remuneração líquida aos acionistas

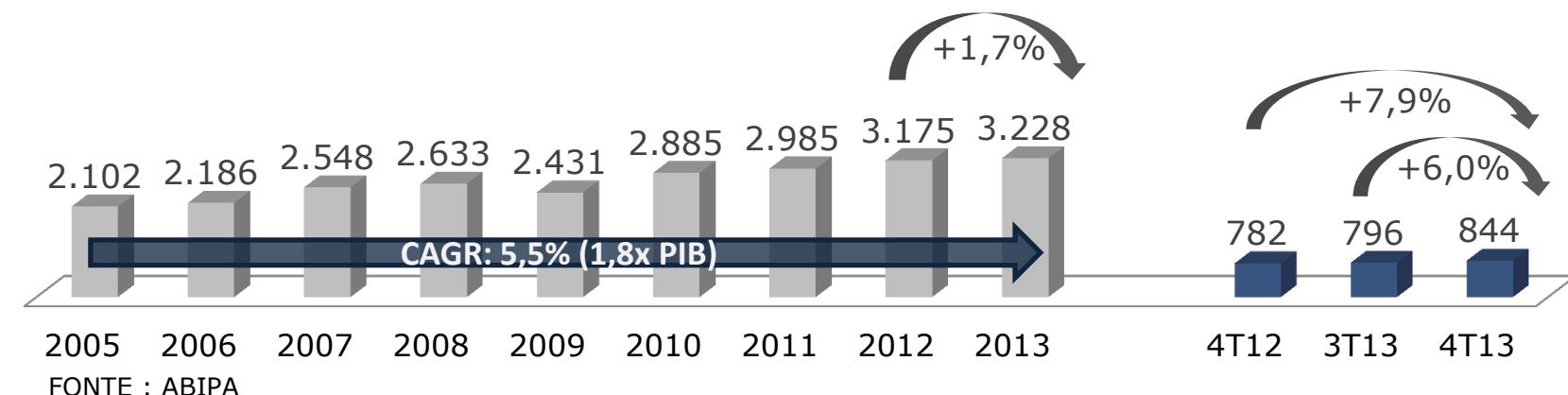


Destaques operacionais: DEMANDA DE PAINÉIS NO BRASIL (em '000 m³)

MERCADO DE MDF



MERCADO DE MDP



FONTE : ABIPA

CAPACIDADE ANUAL (em '000 m ³)	NOMINAL	EFETIVA *	DISPONÍVEL*
MDF	6.141	5.230	4.500
MDP	4.741	4.030	3.740
Total	10.882	9.260	8.240

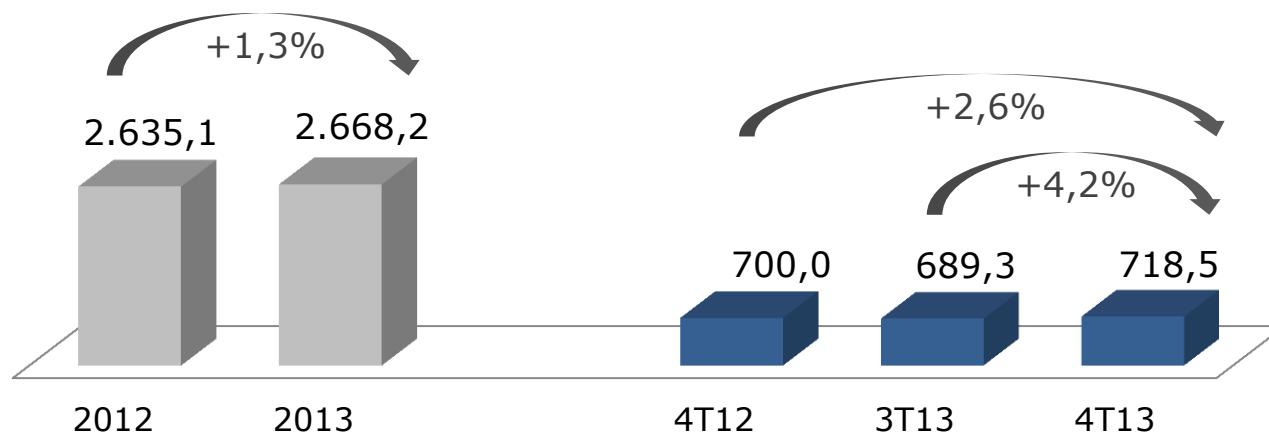
*Estimativa Duratex :

Capacidade disponível: com base nas linhas já instaladas, considerando os períodos de ramp-up, e levando em consideração os gargalos e investimentos necessários Efetiva: Com investimentos periféricos mencionados e ramp-up finalizado

Destaques operacionais: MADEIRA

duratex durafloor

↗ VOLUME EXPEDIDO (em '000 m³)



↗ CAPACIDADE INSTALADA e GRAU DE OCUPAÇÃO 4T13 (sobre disponível)

CAPACIDADE ANUAL (em '000 m ³)	NOMINAL	EFETIVA*	DISPONÍVEL**	GRAU DE OCUPAÇÃO (sobre disponível - %)
MDF	2.500	1.990	1.550	82%
MDP	1.900	1.670	1.450	93%
Chapa	210	195	195	99%
Total	4.610	3.855	3.195	88%

*Capacidade efetiva anual da Duratex com base nas linhas já instaladas, após os períodos de ramp-up e investimentos periféricos

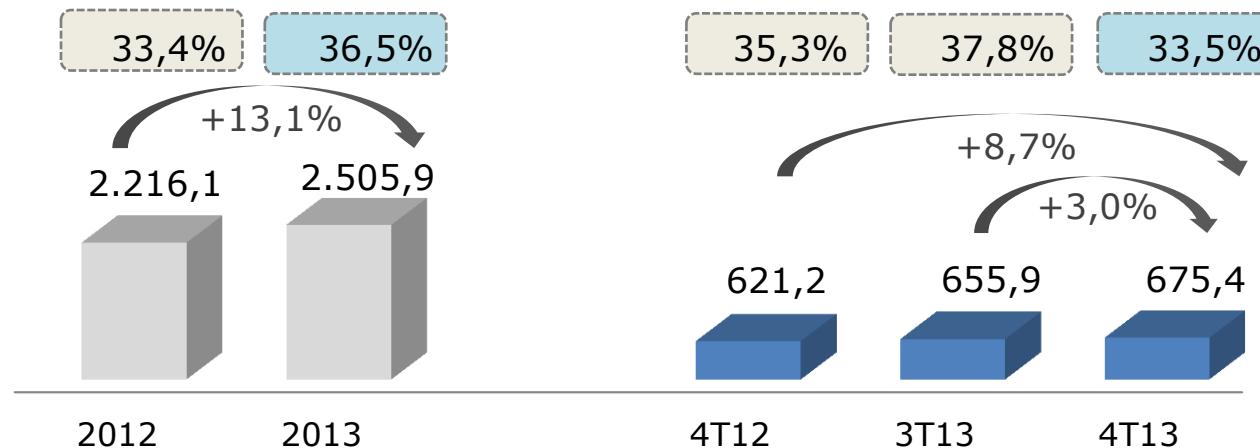
**Situação no trimestre.



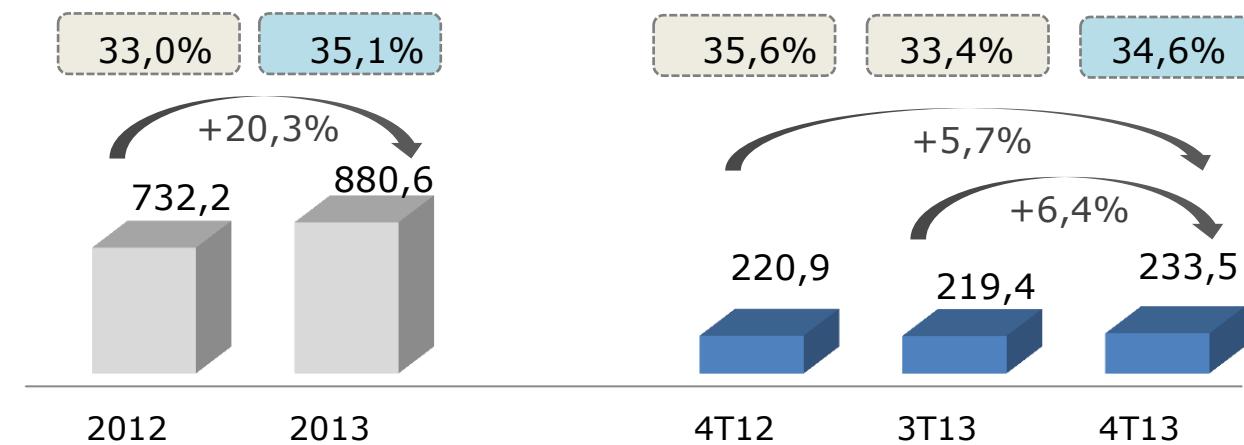
Destaques operacionais: MADEIRA

duratex durafloor

RECEITA LÍQUIDA (R\$ milhões) e MARGEM BRUTA (%)

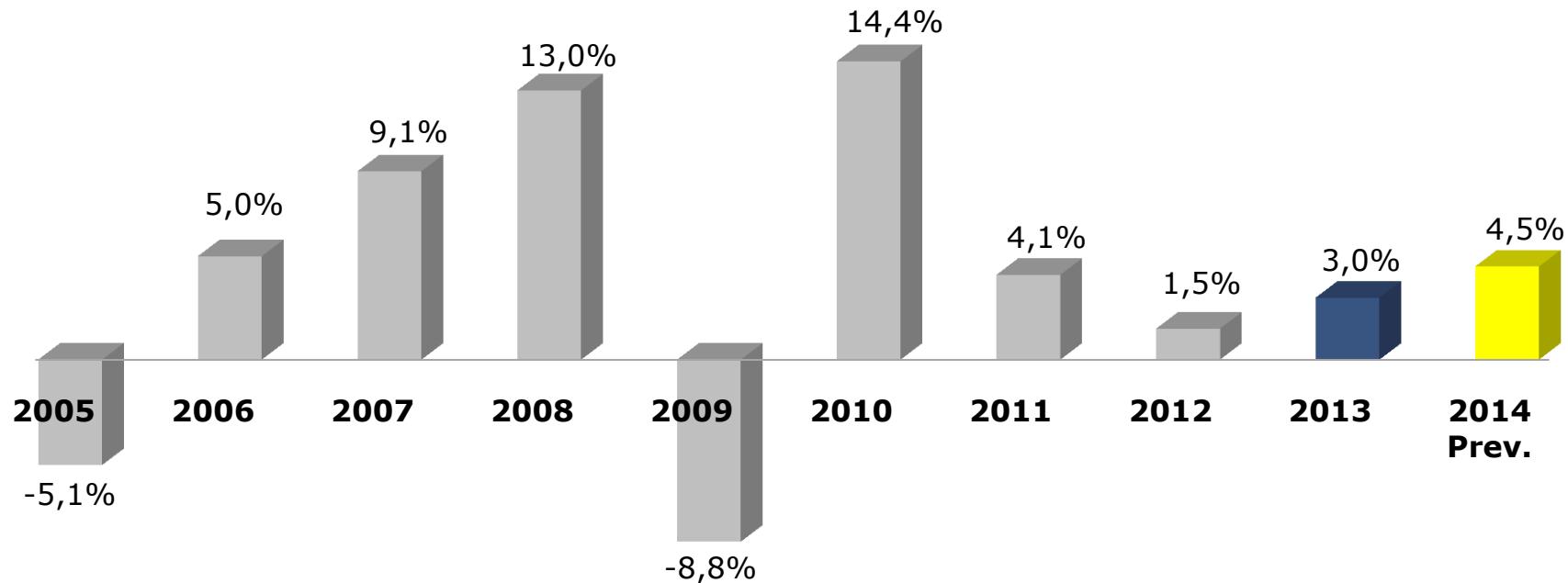


EBITDA RECORRENTE (R\$ milhões) e MARGEM EBITDA (%)



Destaques operacionais: MERCADO DE MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO

ÍNDICE ABRAMAT MERCADO INTERNO Realizado e Projetado para 2014



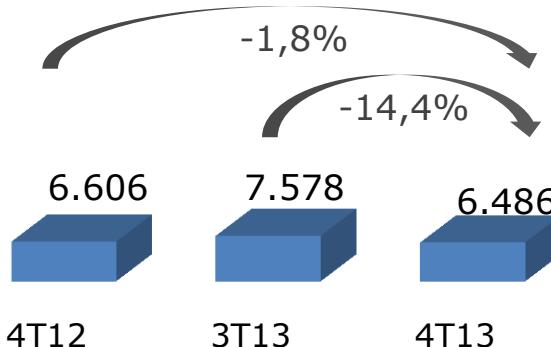
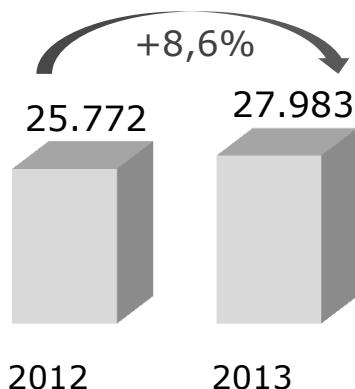
Fonte: Associação Brasileira da Indústria de Materiais de Construção

ÍNDICE ABRAMAT: mede o crescimento da receita da indústria de materiais de construção no mercado doméstico; desempenho relativo ao mesmo período do ano anterior

Destaques operacionais

deca hydra

↗ VOLUME EXPEDIDO (em '000 peças)



↗ CAPACIDADE NOMINAL INSTALADA e GRAU DE OCUPAÇÃO 4T13 (inclui expansão de 2013)

(em '000 peças)	CAPACIDADE NOMINAL ANUAL	GRAU DE OCUPAÇÃO (%)
LOUÇAS SANITÁRIAS	12.250	72%
METAIS SANITÁRIOS	24.600*	79%
Total	36.850	76%

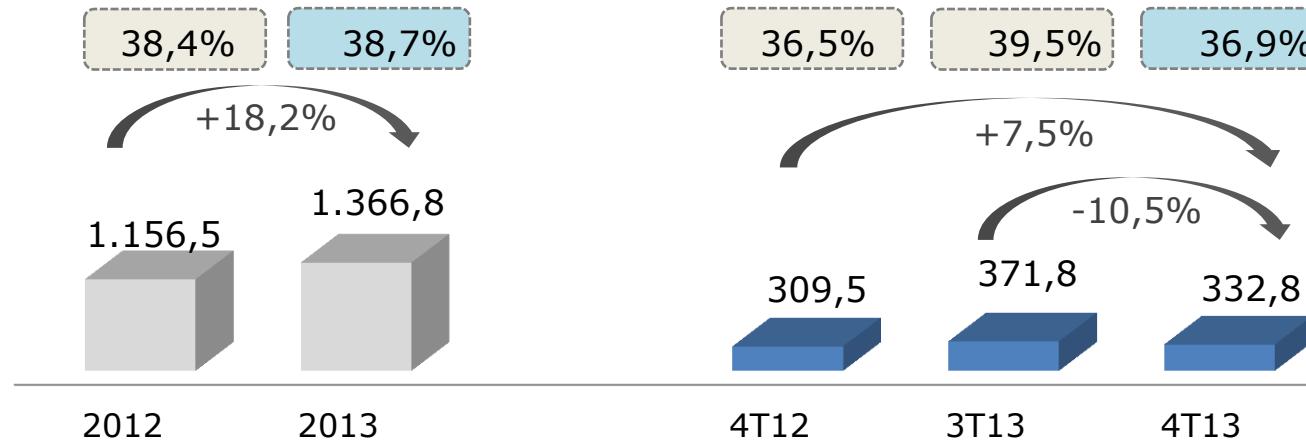
(*) Inclui capacidades da Thermosystem (Chuveiros eletrônicos e aquecedores solar) e Mipel (válvulas)



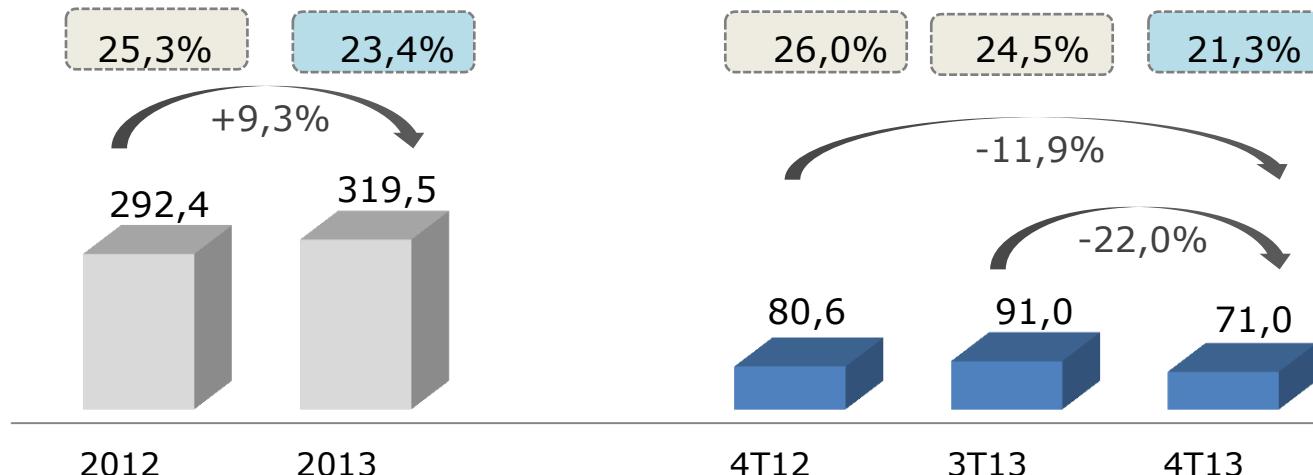
Destaques operacionais

deca hydra

↗ RECEITA LÍQUIDA (R\$ milhões) e MARGEM BRUTA (%)



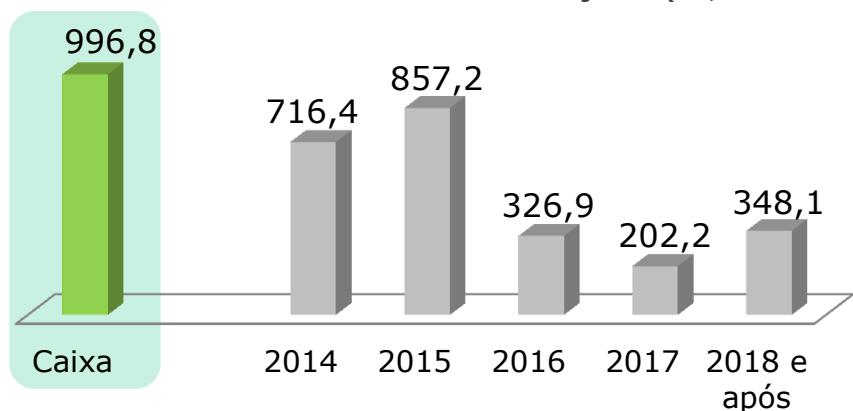
↗ EBITDA RECORRENTE (R\$ milhões) e MARGEM EBITDA (%)



Endividamento

R\$ ´ 000	31/12/2013	30/09/2013	Var R\$	31/12/2012	Var R\$
Endividamento curto prazo	716.373	615.269	101.104	681.774	34.599
Endividamento longo prazo	1.734.468	1.778.034	(43.566)	1.720.013	14.455
Endividamento total	2.450.841	2.393.303	57.538	2.401.787	49.054
Disponibilidades	996.843	831.875	164.968	1.032.077	(35.234)
Endividamento líquido	1.453.998	1.561.428	(107.430)	1.369.710	84.288
Endividamento líquido / PL (em %)	33,3%	35,7%	-	34,0%	-
Endividamento Líquido / EBITDA UDM	1,17	1,27		1,33	

↗ CRONOGRAMA DE AMORTIZAÇÃO (R\$ milhões)

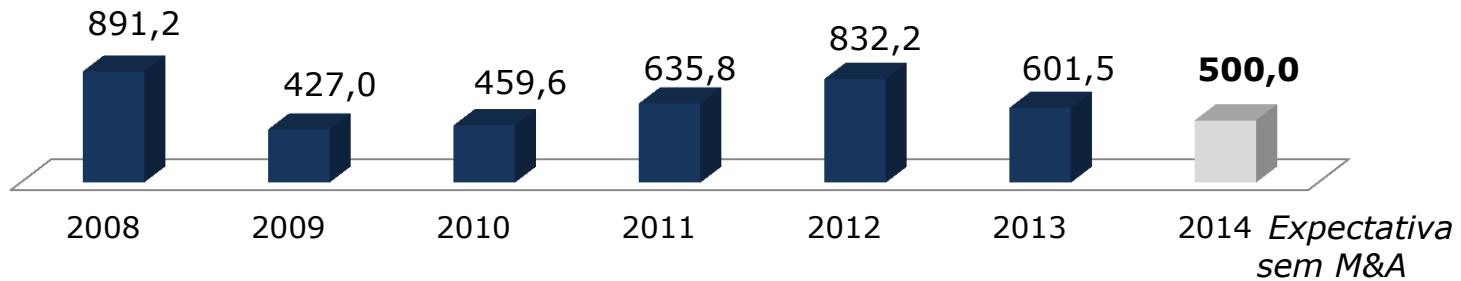


↗ ORIGEM DA DÍVIDA (%)

Moeda Nacional	80,4%
Moeda Estrangeira *	19,6%

*(100% hedge)

CAPEX consolidado (R\$ milhões)



Conclusão da OPA Tablemac (Colômbia):

- aquisição da totalidade das ações ofertadas, 14.772.002.647 ações a COP\$8,60 /ação
- investimento adicional de aproximadamente R\$152 milhões (1T14)
- a Duratex passou a deter 80,62% de participação no capital e passa a consolidar seu resultado em 2014



Capacidades

MADEIRA Capacidade efetiva (em '000 m ³)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2016
MDF	553	850	1.530	1.530	1.530	1.600	+40,8% 2.250*	2.250
MDP	1.275	1.620	1.620	1.620	1.620	1.670	+6,6% 1.780*	1.780
Chapa de Fibra	334	195	195	195	195	195	195	195
Nova planta MDF ou MDP								680
TOTAL	2.162	2.665	3.345	3.345	3.345	3.465	4.225	4.905

DECA Capacidade nominal (em '000 peças)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Metais	14.400	15.600	15.800	15.800	17.000	+7,1% 18.200	+35,2% 24.600*	24.600
Louças	3.800	6.200	7.200	7.200	9.800	+25,0% 9.800	12.250	12.250
TOTAL	18.200	21.800	23.000	23.000	26.800	28.000	36.850	36.850

(*) Inclui capacidades da Tablemac, Thermosystem (Chuveiros eletrônicos e aquecedores solar) e Mipel. (válvulas)



Evolução dos Projetos de Expansão e Aquisição

Investimento aproximado de R\$1,2 bi (2011 a 2013)

EXPANÇÕES

Projetos	Produtos	Capacidade
Itapetininga	MDF	520 mil m ³
Taquari	MDP	230 mil m ³
Queimados	Louças sanitárias	2.400 mil peças /ano

AQUISIÇÕES

Projetos	Produtos	Capacidade	Evolução 2013/2012
Thermosystem	Duchas eletrônicas	1.500 mil peças /ano	Receita + 31% EBITDA + 10%
Mipel	Válvulas de bronze	.Capacidade adquirida: 780 mil peças /ano	.Após ajustes: 2.600 mil peças / ano
Tablemac	MDF/MDP	260 mil m ³	Receita 9m13/12: + 26,4% (em BRL) EBITDA 9m13/12: + 29,8% (em BRL)



Posicionada para crescer

- ↗ Estrutura de capital equilibrada para explorar oportunidades de M&A
- ↗ Conclusão de importantes investimentos em ambas Divisões
- ↗ Elevado grau de integração florestal
- ↗ Proximidade dos clientes com diversificação geográfica
- ↗ Equipe capacitada, focada e motivada



Duratex

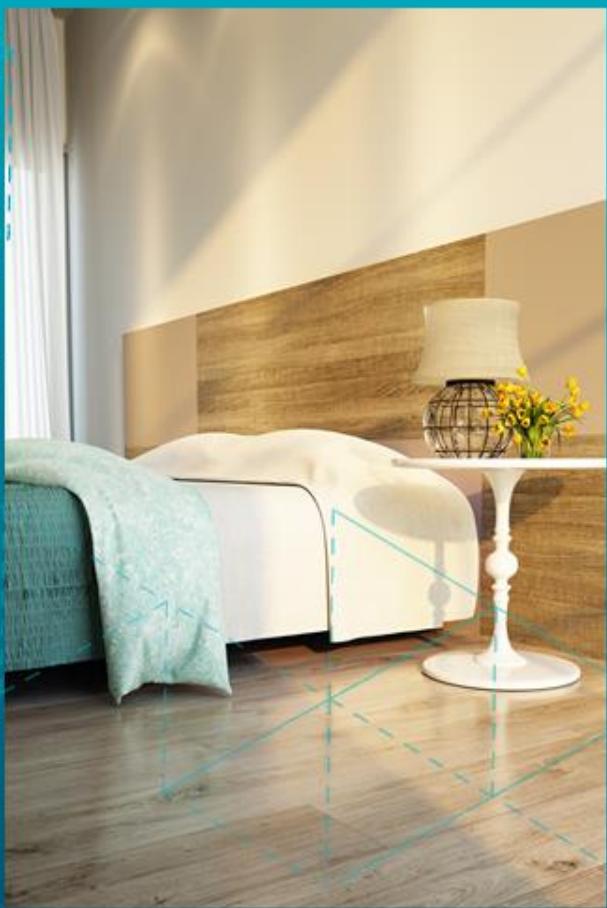
DISCLAIMER

As informações aqui contidas foram preparadas pela Duratex S.A. e não constitui material de oferta para a subscrição ou compra de valores mobiliários da Companhia. Este material contém informações gerais sobre a empresa e mercados em que se encontra inserida. Nenhuma representação ou garantia, de forma expressa ou inclusa, é feita acerca, e nenhuma confiança deve ser depositada, na exatidão, justificação ou totalidade das informações apresentadas.

A Duratex não pode dar qualquer certeza quanto a realização das expectativas apresentadas.

Fevereiro de 2014



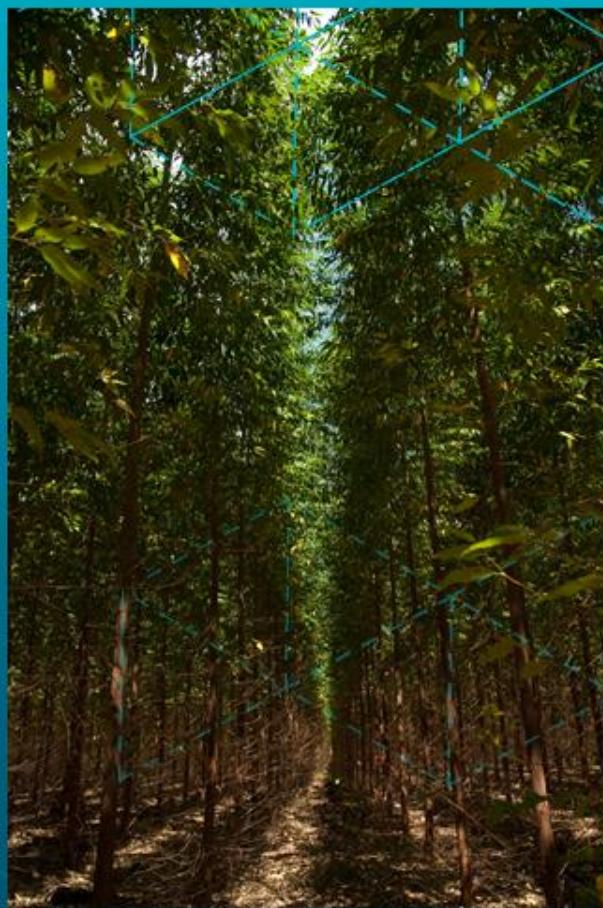


Relações com Investidores

investidores@duratex.com.br
www.duratex.com.br/ri



Duratex



Corporate Presentation
↗ 4Q13

Highlights:

↗ NET REVENUE OF R\$3,872.7 mn, with an annual growth of 14.8%

- Deca: +18.2%
- Wood: +13.1%

↗ Recurring adjusted EBITDA reached R\$1,200.1 mn with a margin of 31,0%

- Deca: R\$319.5 mn, +9.3% y-o-y, and margin of 23.4%
- Wood: R\$880.6 mn, +20.3% y-o-y, and margin of 35.1%

↗ Recurring NET INCOME: R\$561.6 mn, + 23,3% y-o-y

- Recurring ROE of 13.3%
- Disregarding the financial cost of investments, ROE would have gone to 14.2%

↗ INVESTMENTS during the period: R\$601.5 mn

- Completion of Tender Offer for acquisition of additional capital of Tablemac

↗ PAY OUT of 40% in 2013

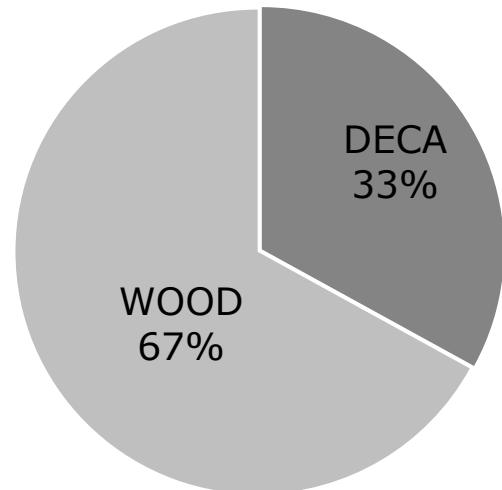
- Net remuneration to shareholders of R\$ 197.3 mn
- Pay out for the year 33% higher than the minimum dividend



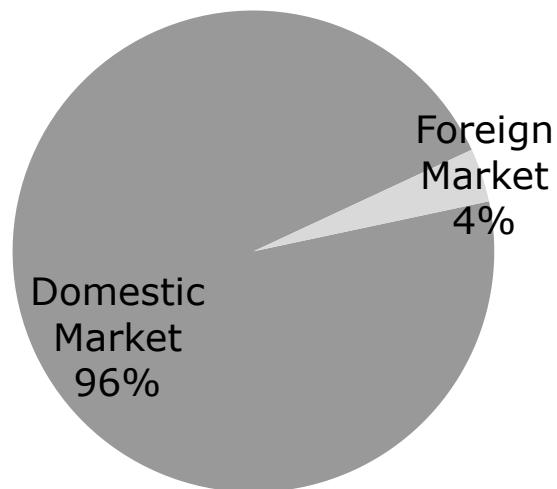
Consolidated Net Revenue

R\$ million	4Q13	3Q13	%	4Q12	%	2013	2012	%
Net Revenue	1,008.1	1,027.7	-1.9%	930.7	8.3%	3,872.7	3,372.5	14.8%
Wood	675.3	655.9	3.0%	621.2	8.7%	2,505.9	2,216.1	13.1%
Deca	332.8	371.8	-10.5%	309.5	7.5%	1,366.8	1,156.5	18.2%
Gross Margin	34.6%	38.4%		35.7%		37.3%	35.1%	

↗ NET REVENUE PER DIVISION
(in % 4Q 2013)



↗ NET REVENUE DOMESTIC MARKET/ FOREIGN MARKET (in % 4Q 2013)



Financial Highlights – EBITDA Reconciliation

Reconciliation EBITDA R\$ million	4Q13	3Q13	%	4Q12	%	2013	2012	%
Net Income	70.3	170.2	-58.7%	149.4	-53.0%	520.1	459.7	13.1%
Income tax and social contribution	35.6	50.8	-29.9%	37.8	-5.8%	170.5	112.9	51.1%
Net Financial Result	37.5	30.4	23.7%	29.0	29.7%	117.0	118.8	-1.5%
EBIT	143.4	251.4	-43.0%	216.2	-33.7%	807.6	691.4	16.8%
Depreciation, amortization and depletion ⁽¹⁾	151.9	90.3	68.2%	88.5	71.1%	407.6	334.3	21.9%
Depletion tranche of biological asset	57.1	57.0	0.2%	47.1	21.2%	218.1	162.8	34.0%
EBITDA according to CVM527/12	352.4	398.8	-11.6%	351.8	0.2%	1,433.3	1,188.4	20.6%
EBITDA Margin CVM 527/12	35.0%	38.8%	-	37.8%	-	37.0%	35.2%	-
Change in Fair Value of Biological Assets	(40.9)	(73.8)		(39.9)		(191.5)	(144.6)	
Employee benefit	(1.1)	(10.4)		(7.5)		(15.6)	(14.1)	
Others	(0.2)	(0.2)		4.8		(0.4)	4.6	
Extraordinary events ⁽²⁾	(5.7)	(4.1)		(7.8)		(25.7)	(9.8)	
Recurring Adjusted EBITDA	304.5	310.4	-1.9%	301.5	1.0%	1,200.1	1,024.6	17.1%
Recurring Adjusted EBITDA MARGIN	30.2%	30.2%	-	32.4%	-	31.0%	30.4%	-

(1) Includes the value of (-) R\$ 53,574K related to the write-off of Tablemac's goodwill

(2) Events of an extraordinary nature: **In 2013:** (+) R\$ 42,318K linked to the reversion of the surplus related to the Defined Benefit pension plan fund of Fundação Itaúsa, (-) R\$14,362K linked to the discontinuation of the operations at Deca Piazza and (-) R\$2,257K linked to other adjustments. **2012:** (+) R\$16,395K linked to the reversion of tax provision (PIS) and (-) R\$6,599K linked to the discontinued operations of Deca Piazza, Argentina

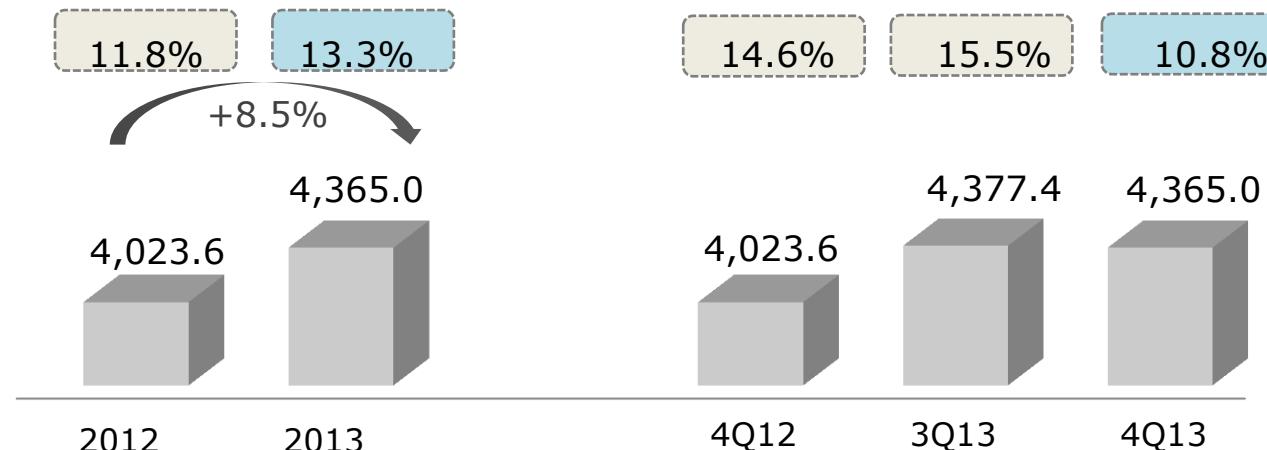
Financial Highlights

(in R\$ million)	4Q13	3Q13	%	4Q12	%	2013	2012	%
Net Income	70.3	170.2	-58.7%	149.4	-52.9%	520.1	459.7	13.1%
Discontinued Operations ⁽¹⁾	-5.7	-4.1	-	2.3	-	14.4	6.6	-
Extraordinary events ⁽²⁾	53.6	-	-	-6.6	-	27.1	-10.8	-
Recurring Net Income	118.1	166.1	-28.9%	145.1	-18.6%	561.6	455.5	23.3%
ROE	6.4%	15.9%	-	15.0%	-	12.3%	11.9%	-
Recurring ROE	10.8%	15.5%	-	14.6%	-	13.3%	11.8%	-

(1) Highlight of the discontinued operations (Deca Piazza, Argentina)

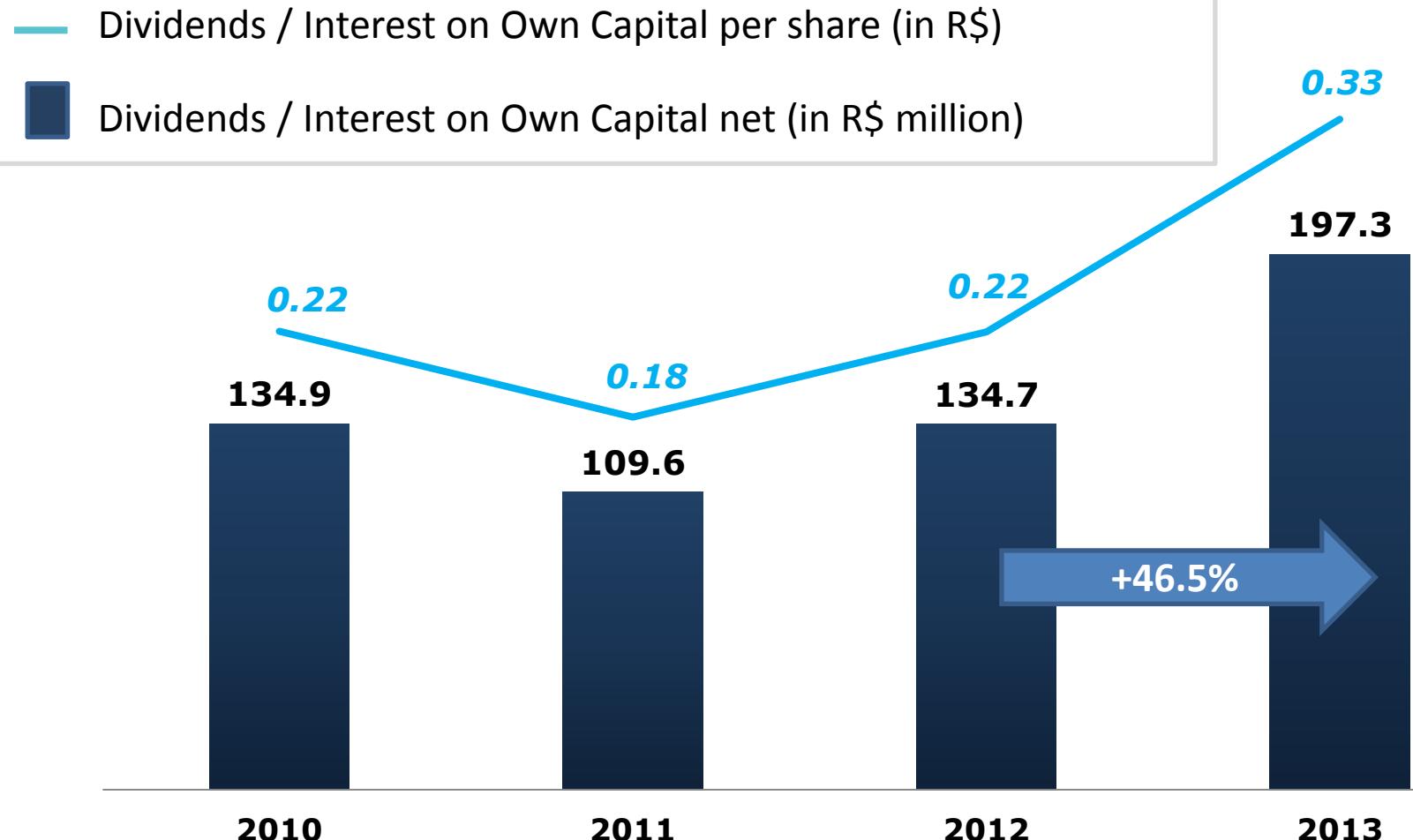
(2) Besides the before mentioned events, that impacted the EBITDA, there was an additional event during 4Q13, which involved the recognition of the goodwill, associated to the acquisition of Tablemac's control, write-down. This event resulted in an impact of (-) R\$ 53.574K on bottom line, which did not affect the EBITDA

↗ EQUITY (R\$ million) and RECURRING ROE(%)



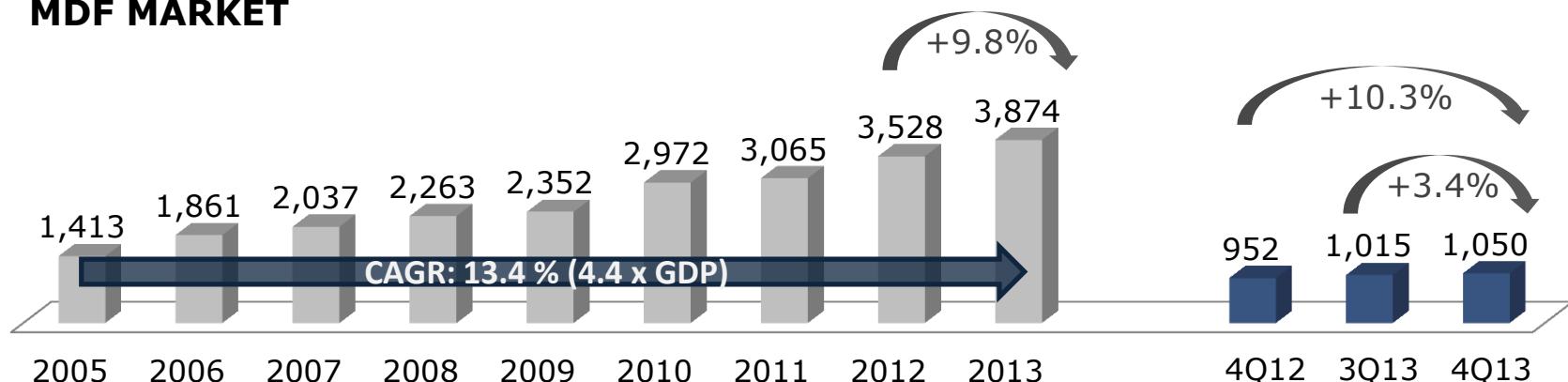
(1) ROE 2013 disregarded the financial cost of the CAPEX incurred:
2013 = 14.2% and **4T13 = 11.3%**

Net shareholders' remuneration

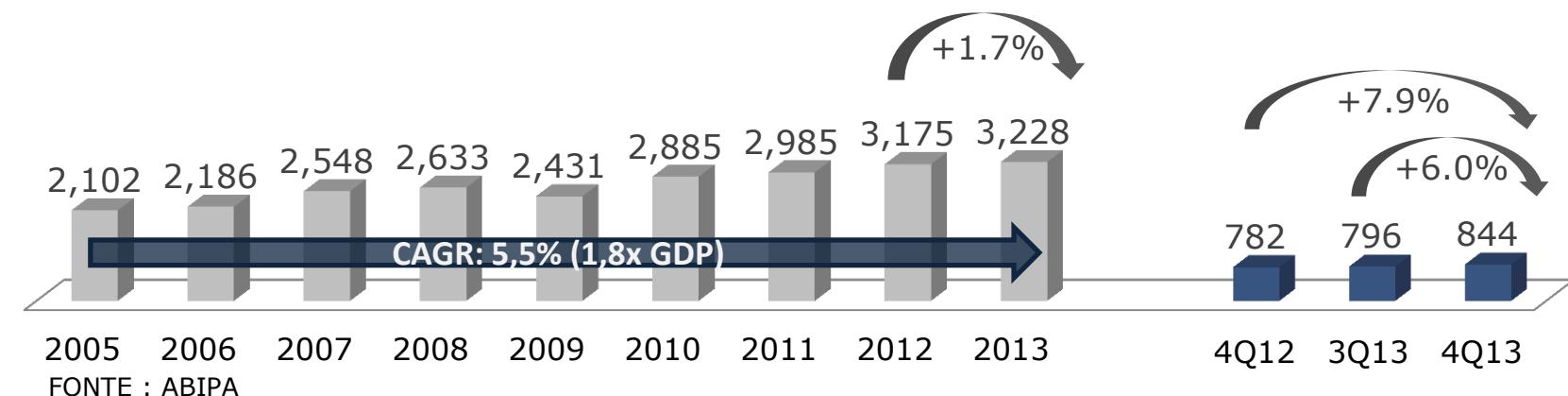


Operating Highlights: DEMAND OF WOOD PANELS (in '000 m³)

MDF MARKET



MDP MARKET



FONTE : ABIPA

ANNUAL CAPACITY (IN '000 m ³)	NOMINAL	EFFECTIVE *	AVAILABLE*
MDF	6,141	5,230	4,500
MDP	4,741	4,030	3,740
Total	10,882	9,260	8,240

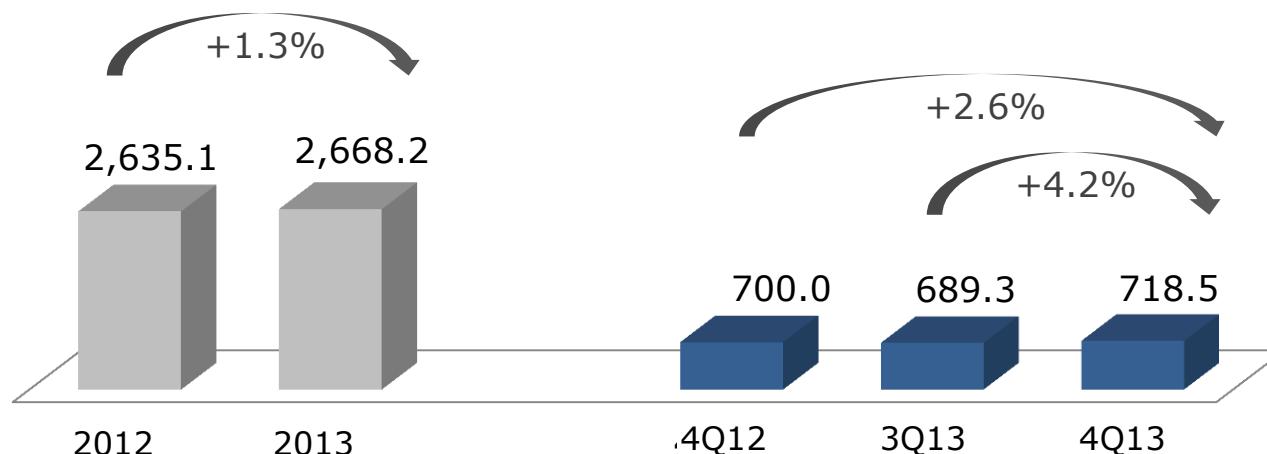
* Estimate Duratex:

Available capacity: based on the lines already installed, considering the ramp-up periods, and taking into account the bottlenecks and investments needed . Effective: With peripheral investments and full ramp-up

Operacional Highlights: WOOD



↗ SHIPPED VOLUME (in '000 m³)



↗ INSTALLED CAPACITY & OCCUPANCY RATE (4Q13 over available)

ANNUAL CAPACITY (IN '000 m ³)	NOMINAL	EFFECTIVE*	AVAILABLE**	DEGREE OF OCCUPATION (over available - %)
MDF	2,500	1,990	1,550	82%
MDP	1,900	1,670	1,450	93%
Chapa	210	195	195	99%
Total	4,610	3,855	3,195	88%

*Duratex' annual effective capacity based on the already installed lines and after the full ramp-up process and peripheral debottlenecking investments

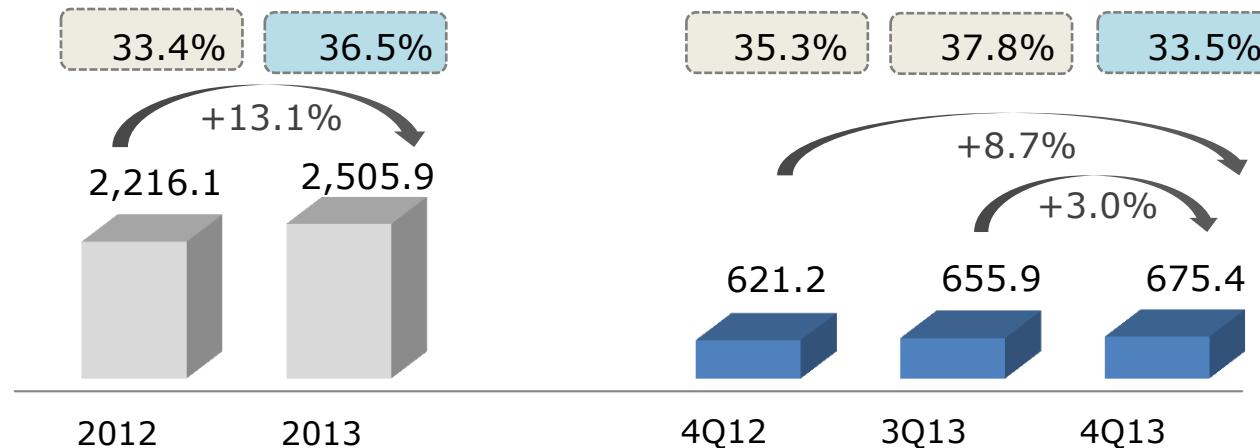
**Existing situation during the quarter



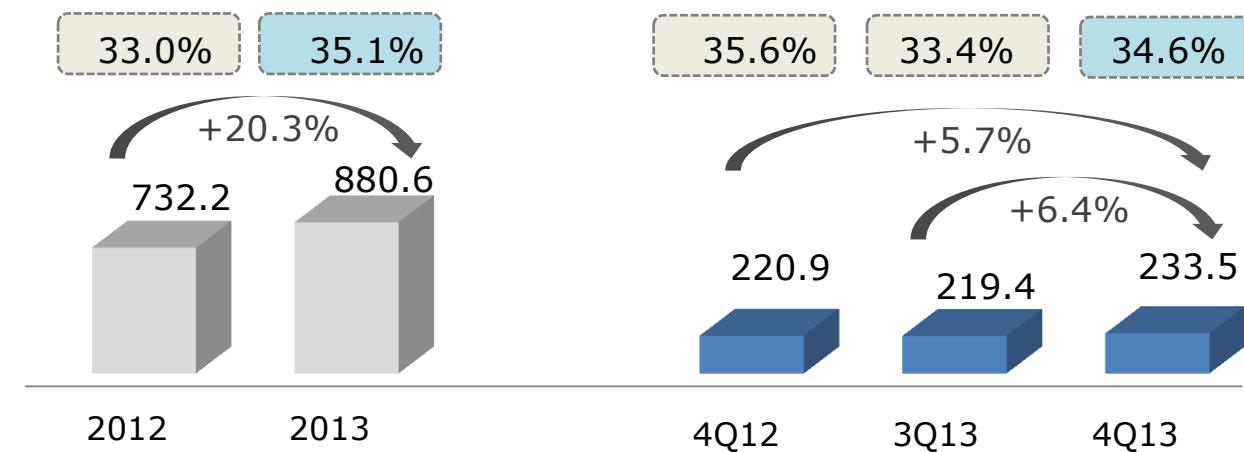
Operating Highlights: WOOD



↗ NET REVENUE (R\$ million) and GROSS PROFIT (%)

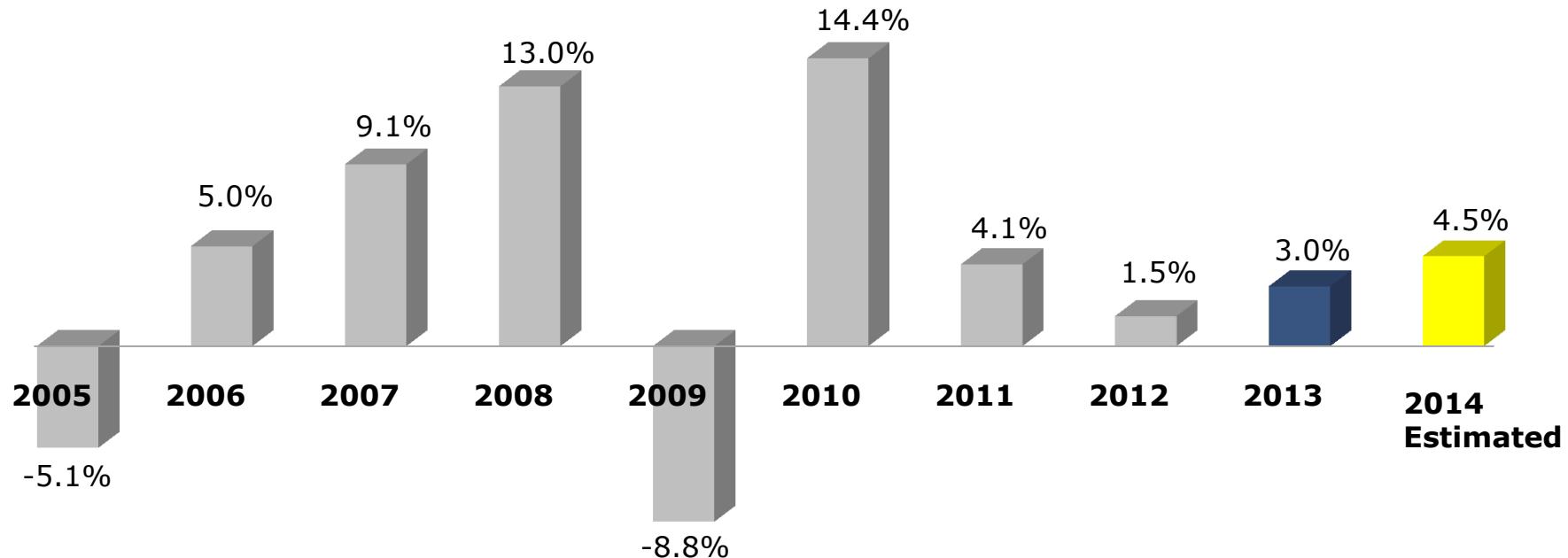


↗ RECURRING EBITDA (R\$ million) and EBITDA MARGIN (%)



Operational Highlights: BUILDING MATERIALS INDUSTRY

ABRAMAT INDEX – DOMESTIC MARKET (2013 real data and 2014 expectancy)



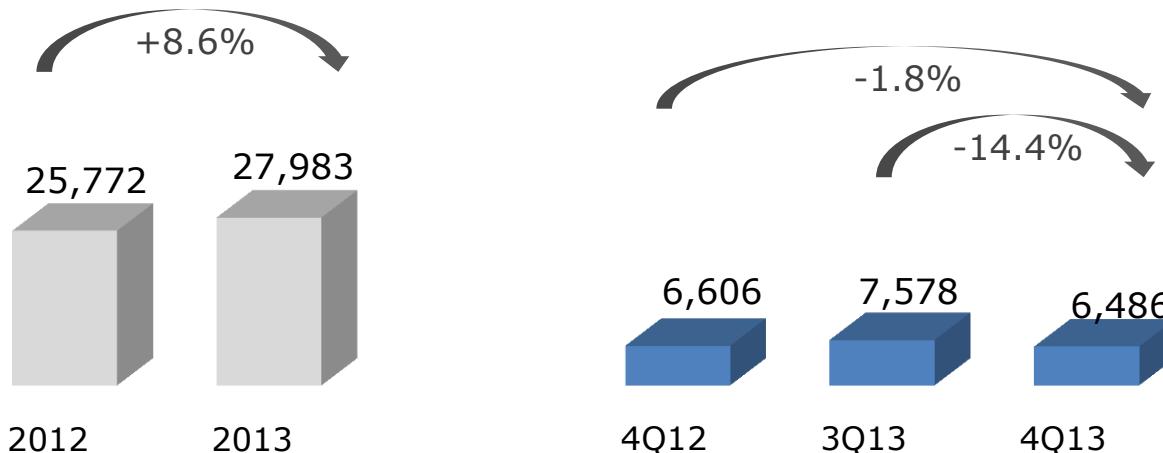
Source: Associação Brasileira da Indústria de Materiais de Construção
ABRAMAT INDEX: indicator of sales performance, in R\$, for the Building Materials Industry; performance in relation to the same period of the previous year



Operational Highlights

deca hydra

↗ SHIPPED VOLUME (in '000 items)



↗ INSTALLED CAPACITY & OCCUPANCY RATE 4Q13 (includes 2013 expansions)

(IN '000 items)	NOMINAL ANNUAL CAPACITY	LEVEL OF OCCUPANCY (%)
SANITARY WARE	12,250	72%
METAL FITTINGS	24,600*	79%
Total	36,850	76%

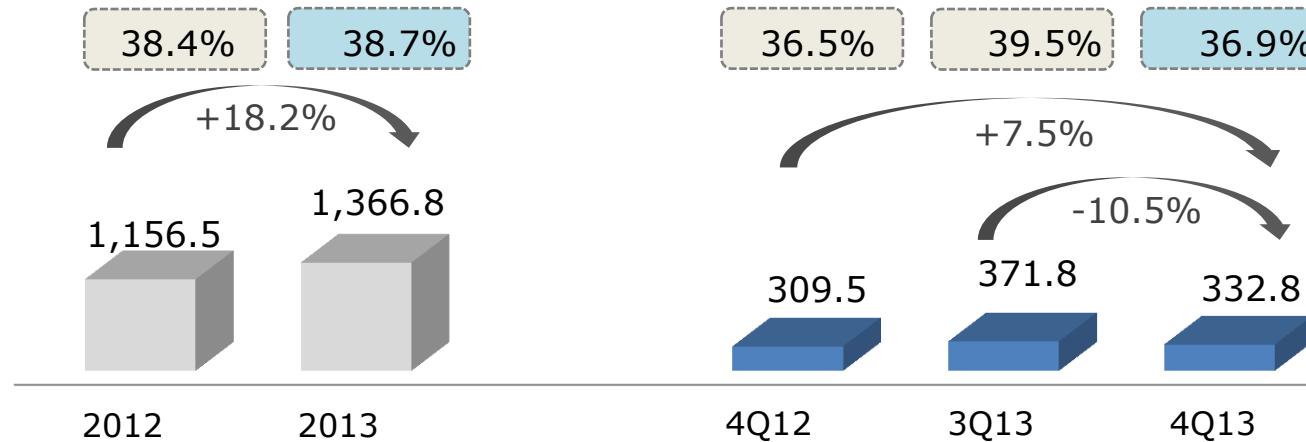
(*) Includes capacities of Thermosystem (electronic showers and solar heaters) and Mipel (valves)



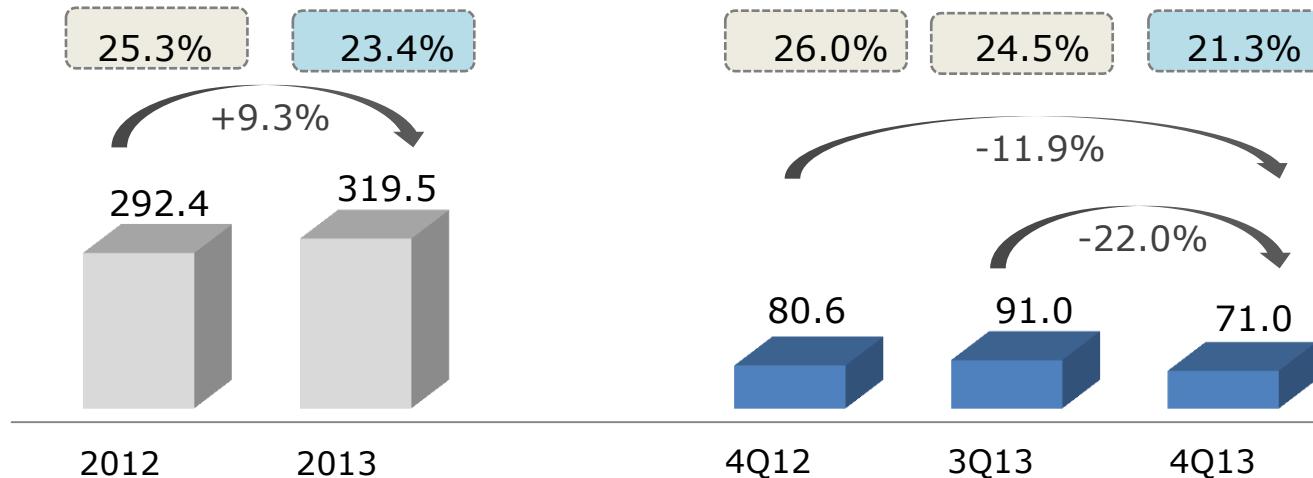
Operational Highlights

deca hydra

NET REVENUE (R\$ million) and GROSS PROFIT (%)



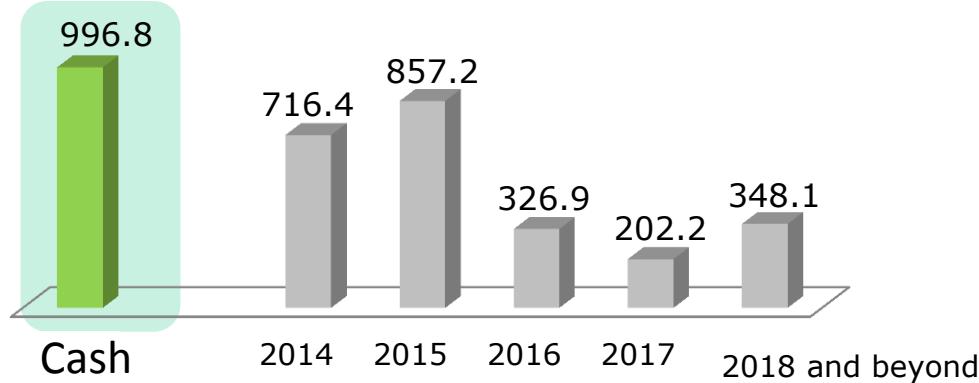
RECURRING EBITDA (R\$ million) and EBITDA MARGIN (%)



Indebtedness

R\$ ´ 000	31/12/2013	30/09/2013	Var R\$	31/12/2012	Var R\$
Short Term Debt	716,373	615,269	101,104	681,774	34,599
Long Term Debt	1,734,468	1,778,034	(43,566)	1,720,013	14,455
Total Debt	2,450,841	2,393,303	57,538	2,401,787	49,054
Cash	996,843	831,875	164,968	1,032,077	(35,234)
Net Debt	1,453,998	1,561,428	(107,430)	1,369,710	84,288
Net Debt/ Equity (em %)	33.3%	35.7%	-	34.0%	-
Net Debt/ Equity (last 12 months)	1.17	1.27	-	1.33	-

↗ AMORTIZATION SCHEDULE (R\$ million)



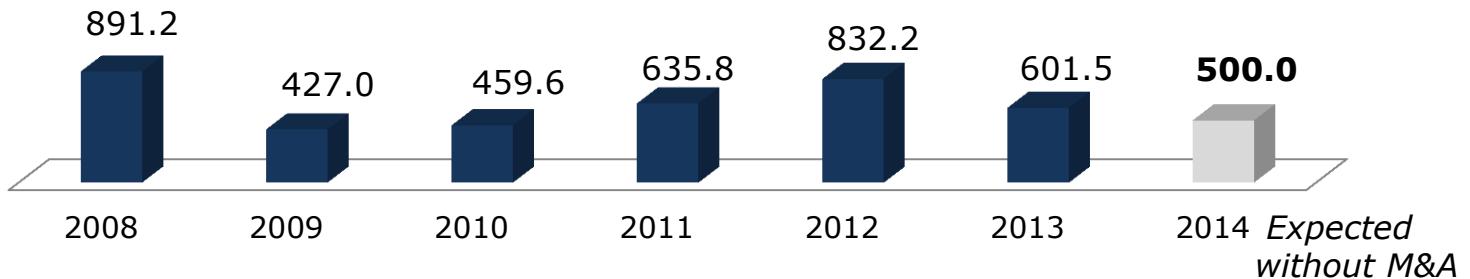
↗ ORIGIN OF DEBT (%)

Domestic Currency	80,4%
Foreign Currency *	19,6%

*(100% hedge)



Consolidated CAPEX (R\$ million)



Completion of Tablemac's Tender Offer (Colombia):

- acquisition of all the tendered shares, 14,772,002,647 shares at COP\$8.60 / share
- additional investment of approximately US\$152 million
- Duratex now holds 80.62% stake in the Tablemac's capital stock and starts consolidating its results in 2014



Capacities

Wood Effective Capacity (in '000 m ³)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2016
MDF	553	850	1,530	1,530	1,530	1,600	+40.8% 2,250 *	2,250
MDP	1,275	1,620	1,620	1,620	1,620	1,670	+6.6% 1,780 *	1,780
Hardboard	334	195	195	195	195	195	195	195
New MDF or MDP facility								680
TOTAL	2,162	2,665	3,345	3,345	3,345	3,465	4,225	4,905

DECA Nominal Capacity (in '000 items)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Metals	14,400	15,600	15,800	15,800	17,000	+7.1% 18,200	+35.2% 24,600*	24,600
Ceramics	3,800	6,200	7,200	7,200	9,800	+25.0% 9,800	12,250	12,250
TOTAL	18,200	21,800	23,000	23,000	26,800	28,000	36,850	36,850

(*) Includes capacities of Tablemac, Thermosystem (electronic showers and solar heaters) and Mipel (valves)



Evolution of Expansion Projects and Aquisitions

Investment of approximately R\$1.2 Bn (between 2011 - 2013)

ORGANIC GROWTH

Projets	Products	Capacity
Itapetininga	MDF	520 K m ³
Taquari	MDP	230 K m ³
Queimados	Sanitary Ware	2.400 mil K /year

AQUISITIONS

Projects	Products	Capacity	Evolution 2013/2012
Thermosystem	Electronic showers	. 1.500K items /year .Acquired capacity: 780K items /year	. Net Revenue + 31% . EBITDA + 10% .After adjustment: 2.600 K items / year
Mipel	Valves		
Tablemac	MDF/MDP	. 260K m ³	. Net Revenue 9M13/12: + 26.4% EBITDA 9M13/12: + 29.8%



Positioned to grow

- ↗ Balanced capital structure to explore M&A opportunities
- ↗ Completion of major investments in both Divisions
- ↗ High degree of forest integration
- ↗ Proximity to customers with geographic diversification
- ↗ Skilled, focused and motivated team



Duratex

DISCLAIMER

The information contained herein were prepared by Duratex SA and does not constitute an offering material for subscription or purchase of securities of the Company. This material contains general information about the company and the markets in which it is inserted. No representation or warranty, express or included, it is taken on, and no reliance should be placed on the accuracy, justification or completeness of the information presented.

Duratex can give no assurance as to achievement of the expectations presented.

February 2014





Investor Relations

investidores@duratex.com.br
www.duratex.com.br/ri

