VITALYZE.ME SAÚDE E TECNOLOGIA S.A.
CNPJ/MF nº 10.345.009/0001-98
NIRE 35.300.362.462

Companhia Aberta

FATO RELEVANTE

REAPRESENTAÇÃO

Vitalyze.Me Saúde e Tecnologia S.A. ("Companhia") (BM&FBovespa: VTLM3) em cumprimento ao disposto no inciso XXI, parágrafo único, da Instrução CVM nº. 358/02, conforme alterada, vem a público reapresentar o Fato Relevante que foi divulgado no dia 25 de outubro de 2016, seguindo solicitação encaminhada pelo Ofício CVM nº 393/2016/CVM/SEP/GEA-2, com o objetivo de indicar as premissas da projeção que podem ser influenciadas pela administração e quais escapam ao seu controle.

A Companhia informa que iniciou a divulgação de suas projeções (*Guidance*) em 25 de outubro de 2016 para os exercícios de 2017, 2018 e 2019, que passarão a constar também no item 11.1 do seu Formulário de Referência.

As premissas que originaram este *Guidance* foram as seguintes:

Os valores divulgados na projeção da Companhia são expectativas baseadas no mapeamento realizado pela empresa no setor de saúde e na inovação que o produto agregaria ao seu consumidor final, para os próximos anos (2017 a 2019).

Assim, **as premissas que estão dentro do controle** da empresa são: **(i)** número de médicos credenciados, que serão o principal canal de venda da empresa, pois estes farão a prescrição do exame ao seu paciente, com o objetivo de identificar potenciais doenças de acordo com seu mapeamento genético. Além de identificá-las, o objetivo do produto (tecnologia) é a prevenção, com o acompanhamento do paciente pela plataforma digital proprietária da Companhia, que indicará o médico correto para fazer o

monitoramento para a prevenção de doenças, com indicações de exames, suplementos e de um programa de qualidade de vida que melhore o bem-estar e a longevidade daquele paciente. **(ii)** o número de exames por ano, que está relacionado ao credenciamento dos médicos, pois assumimos que a maior parte das vendas da Companhia será pela prescrição de exames pelos médicos conveniados. **(iii)** As rubricas receita líquida e EBITDA estão correlacionadas às premissas acima, pois os custos de estrutura comercial e despesas administrativas foram dimensionados de acordo com o crescimento do número de exames e médicos.

As variáveis que **estão fora do controle da administração** da companhia são: **(i)** ambiente político, **(ii)** ambiente econômico **(iii)** ambiente regulatório do Brasil e do setor, que podem afetar nossas projeções tanto positiva quanto negativamente.

- Estima-se que no quarto trimestre de 2016 ocorram os primeiros credenciamentos de médicos e clínicas para venda do kit de coleta de material genético e atendimento aos pacientes para acompanhamento do programa de qualidade de vida. As atividades de marketing serão lançadas com visão mais institucional, falando da empresa e do produto. Inicia-se também internamente o desenvolvimento da plataforma digital proprietária.

- No primeiro trimestre de 2017 ocorrem os testes do sistema e do modelo comercial, em forma de projeto-piloto. No segundo trimestre, devem ser iniciadas as vendas por uma equipe comercial de 8 executivos. A força de vendas deverá se concentrar nos estados de São Paulo e Rio de Janeiro, alcançando, no final de 2017, entre 315 e 470 médicos credenciados, com prescrição total de 9.600 a 14.400 exames em um ano. Serão utilizadas atividades de marketing com uso de material específico para venda aos profissionais da saúde e redes sociais para atingimento do público de pacientes (consumidor final). Apesar do EBITDA negativo em 2017, a previsão é de que ao final do ano a Companhia já atinja "*break even point*".

- Em 2018, a força de vendas deverá se expandir para as principais capitais brasileiras, através de uma equipe comercial de 12 executivos. Ao final deste

ano, estima-se um número entre 684 a 925 médicos credenciados nacionalmente e entre 25.500 a 34.500 exames realizados.

- Em 2019, atingiremos escala nacional de vendas, com uma equipe comercial composta por 16 executivos de vendas e um número entre 1.050 a 1.280 médicos credenciados e entre 40.800 a 49.500 exames realizados.

Premissas	2017	2018	2019
Nº de exames por ano	9.600 a 14.400	25.500 a 34.500	40.800 a 49.500
Nº de médicos credenciados	315 a 470	684 a 925	1.050 a 1.280
Receita Líquida (R$ milhões)	15,0 a 22,0	40,0 a 54,0	63,8 a 78,0
EBITDA (R$ milhões)	(4,8) a (3,2)	9,4 a 12,7	16,1 a 19,7

As projeções estão vinculadas ao projeto em desenvolvimento pela "Vitalyze.Me" de análise de mapeamento genético voltado para a prevenção de doenças, bem-estar e longevidade, que se utilizará de tecnologia e sistema próprios a serem desenvolvidos em parceria com médicos internacionais e apoiada por um time de tecnologia, por meio de uma plataforma proprietária.

As projeções foram elaboradas e consideram a nossa expectativa acerca das operações, tendo em vista, especialmente, a venda de exames pelos seguintes canais: (i) médicos conveniados, (ii) e-commerce e (iii) assinatura mensal do serviço de acompanhamento do programa de bem-estar (aplicativo).

Vale ressaltar que as projeções são estimativas e que não constituem promessa de desempenho, de modo que poderão ser revistas (positiva ou negativamente) pela administração da Companhia a cada 12 meses, ou em períodos menores, se necessário. O *Guidance* contém informações prospectivas, as quais estão sujeitas a riscos e incertezas, pois foram baseadas em crenças e premissas da administração e em informações disponíveis no mercado naquele momento. Os resultados futuros podem ser substancialmente diferentes daqueles expressos no *guidance*.

São Paulo, 09 de novembro de 2016.
Natasha Namie Nakagawa
Diretora de Relações com Investidores