



**Novembro - 2017**



# Agenda

**8h30**      **Credenciamento**

**9h00**      **Abertura do evento pela APIMEC**

## **Apresentações**

- **Julian Nebreda** – CEO AES Brasil
- **Ítalo Freitas** – CEO
- **Ricardo Cyrino** – CCO
- **Clarissa Sadock** – CFO

**11h00**      **Encerramento**

- **Julian Nebreda** – CEO AES Brasil

**11h15**      **Q&A**



**Julian Nebreda • CEO AES Brasil**

A decorative white graphic element consisting of a horizontal line that ends in a circle, positioned to the right of the text.

# Crescimento com manutenção de dividendos



## CRESCIMENTO

Diversificação com foco em **fontes complementares**



## GESTÃO DO PORTFÓLIO

**Estratégia de comercialização** de energia utiliza inteligência de mercado



## DIVIDENDOS

Manutenção do histórico robusto de **payout de dividendos**



**Ítalo Freitas • CEO**

A decorative white graphic element consisting of a horizontal line that ends in a circle, positioned to the right of the text.

# Oportunidades com as mudanças tecnológicas

COMO É...

CENTRALIZADO E LINEAR

PURO *COMMODITY*

TRADICIONAL

...COMO SERÁ

RENOVÁVEIS CENTRALIZADAS E FORTE PRESENÇA DISTRIBUÍDA

CENTRADO NO CLIENTE & ORIENTADO A SERVIÇOS

DIGITAL

ACELERADORES DA MUDANÇA



Regulação



Matriz energética



Demanda de clientes

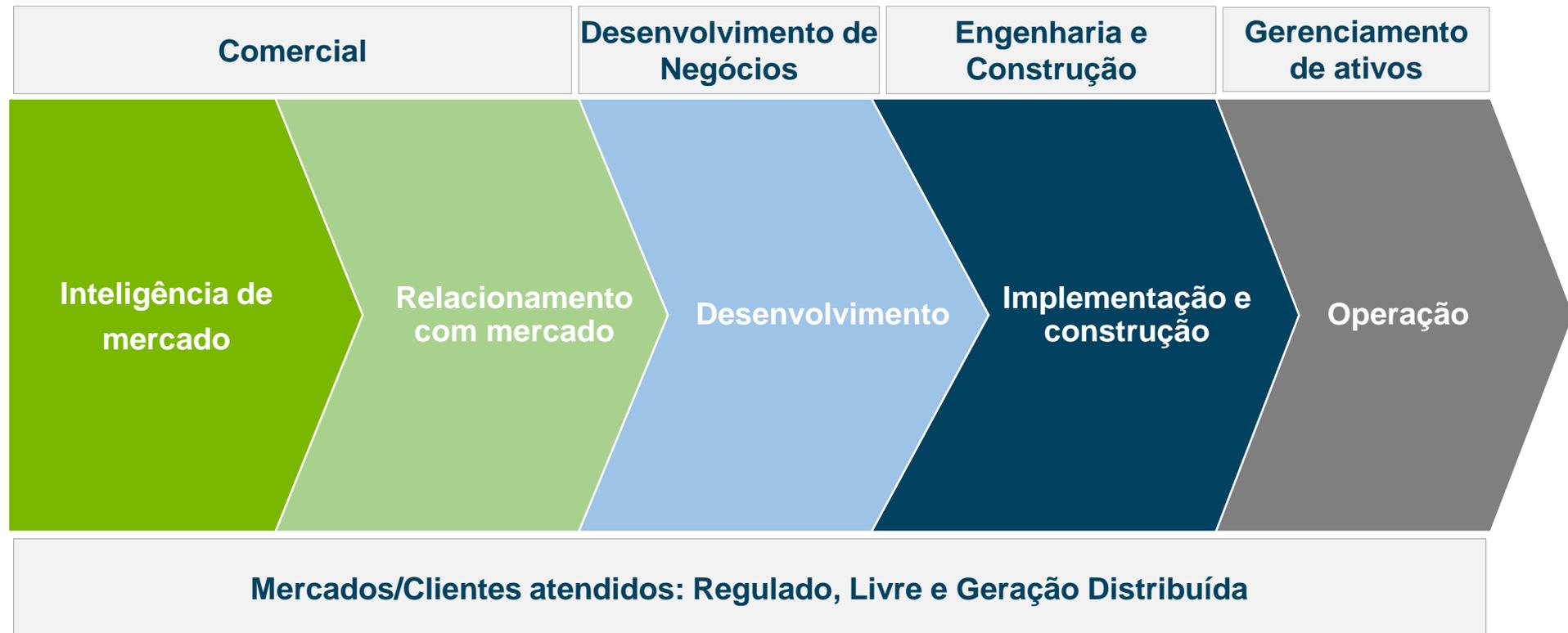


Novas tecnologias



Aumento da descentralização

# Inovar e desenvolver novos produtos nos prepara para os desafios do setor



# Estratégia robusta de crescimento

- **Foco em projetos que ofereçam à Companhia oportunidade de capturar retornos adicionais, mediante:**
  - ✓ **Diversificação de fontes de energia**
  - ✓ **Excelência operacional**
  - ✓ **Estrutura de capital otimizada**



**50%** do EBITDA com fontes não hidráulicas **até 2020** com contratos de longo prazo

# 657 MW adicionados ao portfólio em 2017, sendo 271 MW no Estado de São Paulo

## Complexo Eólico Alto Sertão II



386,1 MW

Autorização até 2047

R\$ 165,23 /MWh

## Complexo Solar Boa Hora



91 MWp

Autorização até 2051

R\$ 318,65 /MWh

## Complexo Solar Bauru



180 MWp

Autorização até 2050

R\$ 265,43 /MWh



## **Novo Centro de Operações oferece eficiência operacional**

- Um dos mais modernos do país
- Centro de monitoramento e pesquisa de novas tecnologias
- Operação centralizada e automatizada dos ativos e eclusas
- Tecnologia de drones para monitoramento

**Ricardo Cyrino • CCO**

A decorative graphic element consisting of a horizontal white line that ends in a white circle, positioned to the right of the text.

# Ser a melhor administradora de risco hidrológico do país é o nosso foco

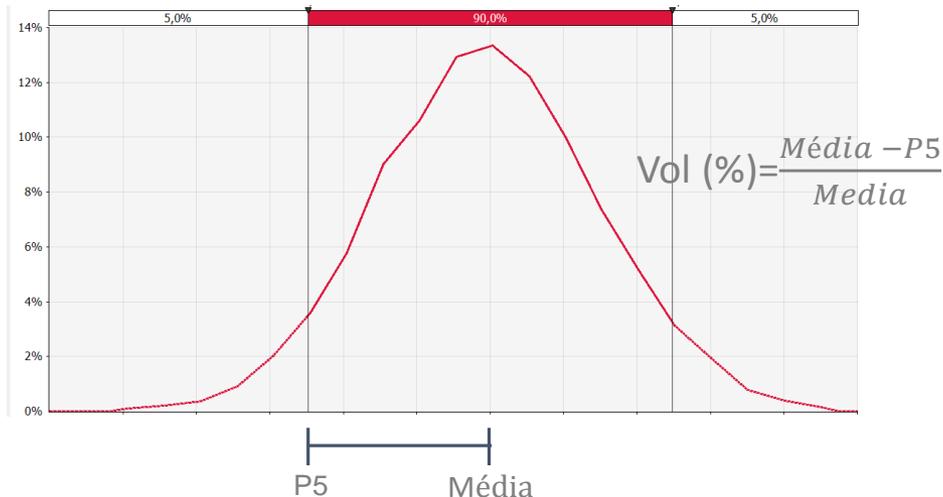
Projeções diárias de **mapas climáticos**

**Antecipação** dos efeitos da hidrologia no preço

**Agilidade** na implementação da estratégia

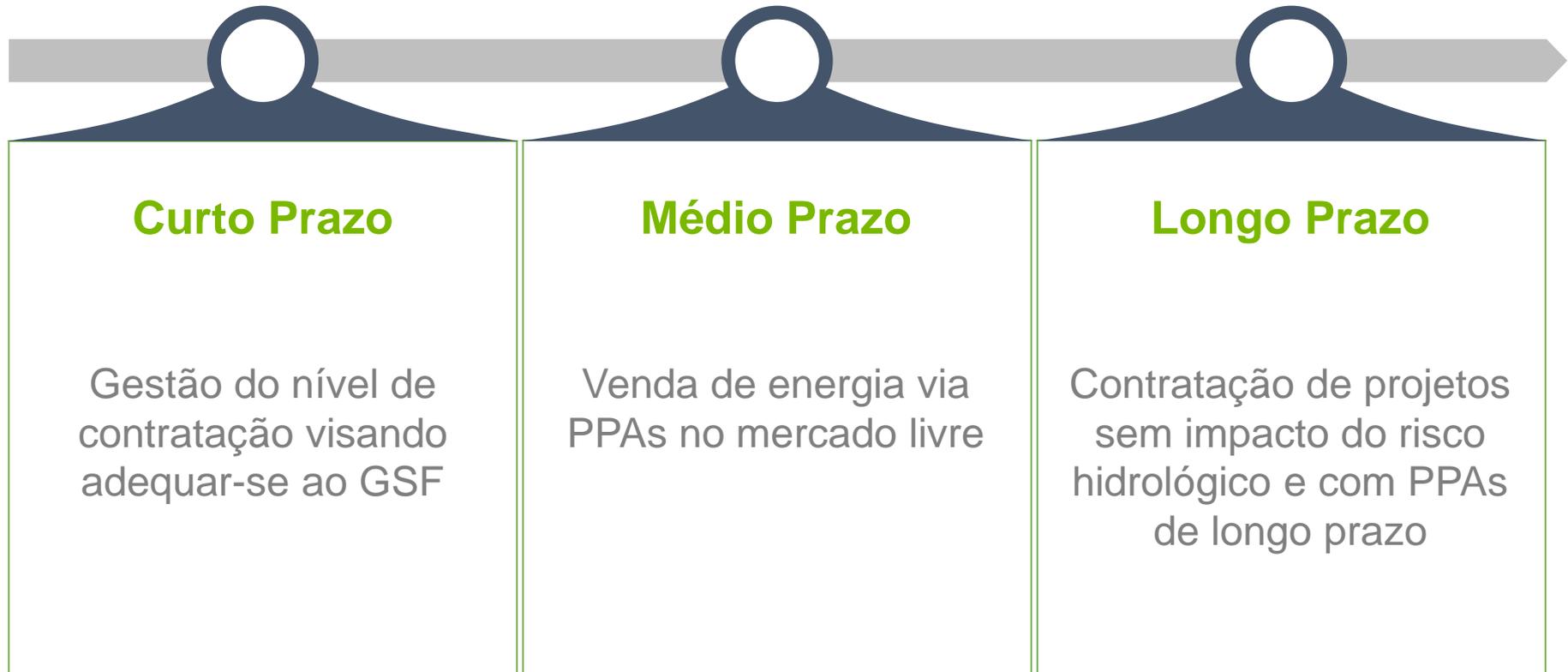
Estratégia comercial **integrada**

Melhor **relacionamento** com os clientes

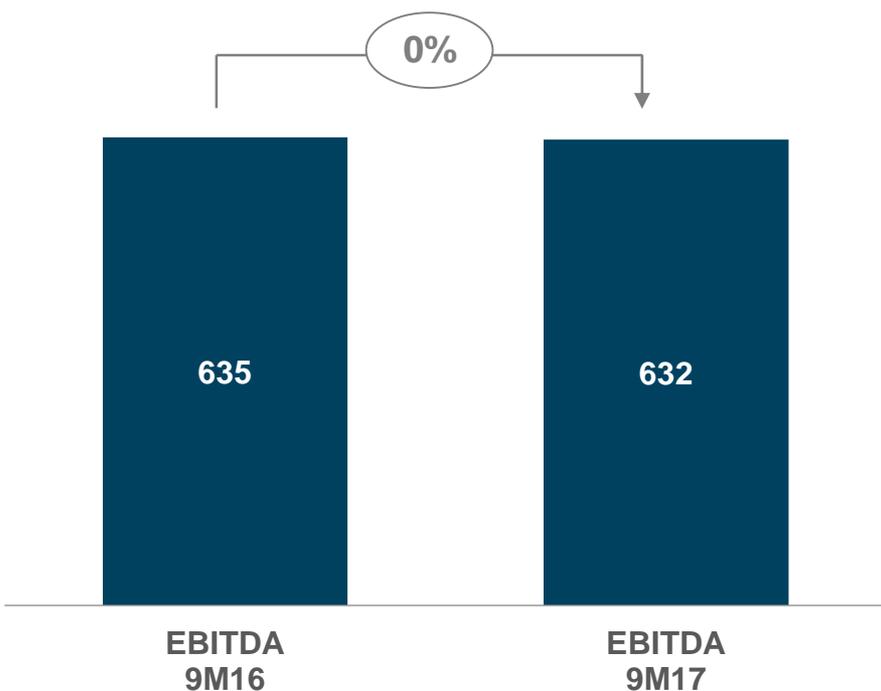


Redução da volatilidade na margem comercial, devido a hidrologia, em ~80% para 2018, resultado da estratégia comercial

# Execução da estratégia no curto, médio e longo prazos para gestão da hidrologia



# Gestão de portfólio mantém EBITDA no mesmo patamar dos 9M16



(R\$ milhões)



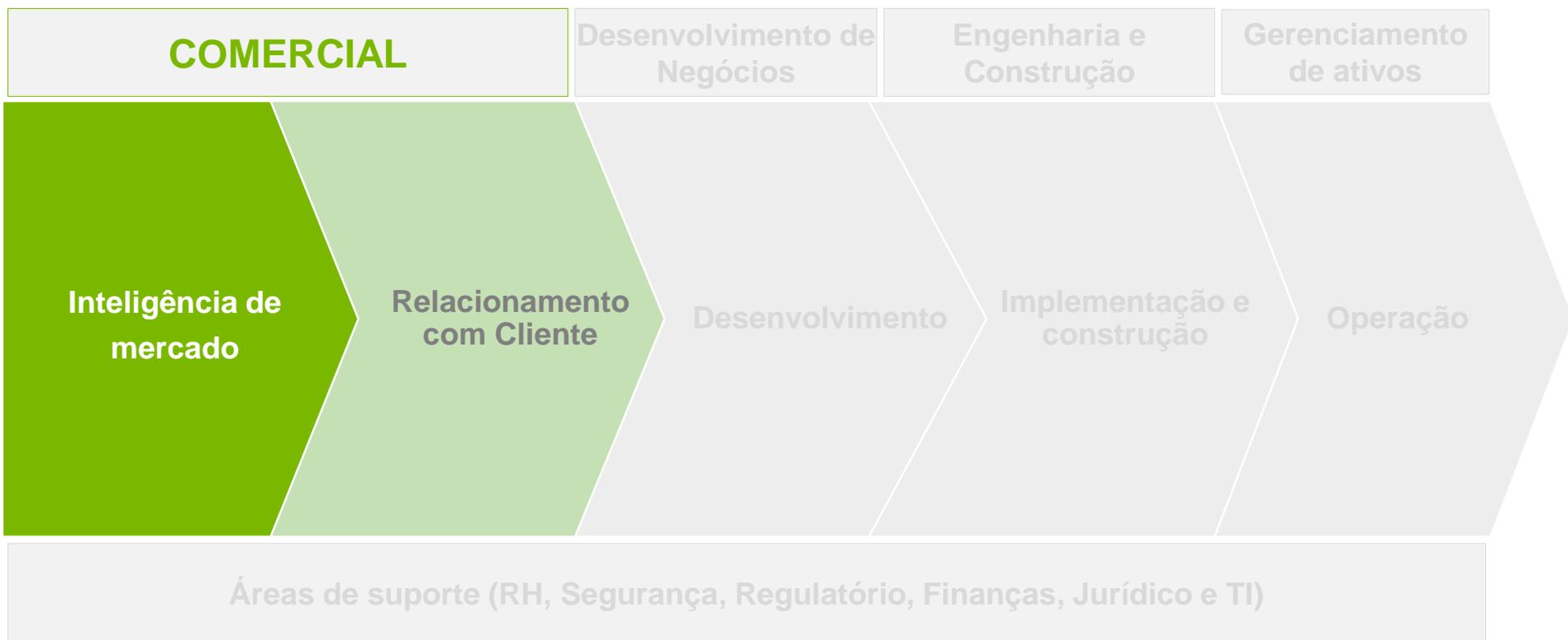
Risco hidrológico nos 9M17



Plano de mitigação:

- Curto Prazo: R\$ 130 milhões
- Médio Prazo: R\$ 172 milhões
- Longo Prazo: R\$ 51 milhões

# Inteligência de Mercado atua para garantir melhores oportunidades



# Nosso diferencial competitivo

## Portfólio de Produtos



## Iniciativas

### Estudo de Mercado

Análise de tendência e competição, gerando *insights* estratégicos

### Segmentação de Mercado

Definição e acompanhamento de segmentos foco

### Geração Leads

Uso de *big data* para levantamento de clientes *prospects*

### Plano de Marketing

Iniciativas *online* e *off-line* com foco no cliente

## Clientes Internos

*Top Management*

Relacionamento com Cliente

P&D e Inovação

Desenvolvimento de novos negócios

# Cliente no centro da estratégia comercial

Gerir a experiência do Cliente em todas etapas do Relacionamento...

... aumenta a Satisfação do Cliente e promove reputação da AES Tietê Energia...

... e alavanca a Geração de Valor.



**Clarissa Sadock • CFO**

A decorative graphic element consisting of a horizontal white line that ends in a white circle, positioned to the right of the text.

# Estratégia financeira clara e objetiva



MANUTENÇÃO DO *PAYOUT* DOS DIVIDENDOS

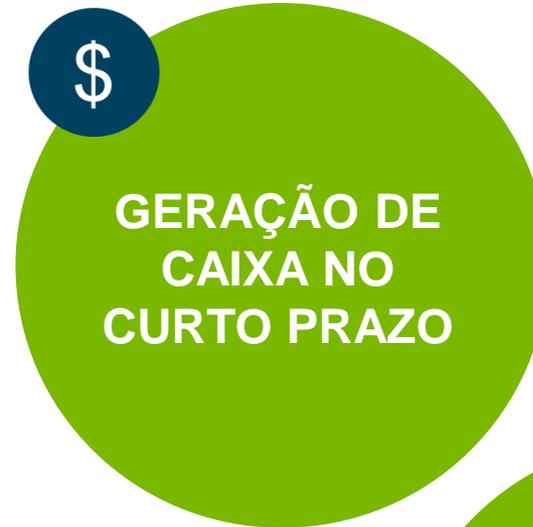


CRESCIMENTO



PREVISIBILIDADE NA  
GERAÇÃO DE CAIXA

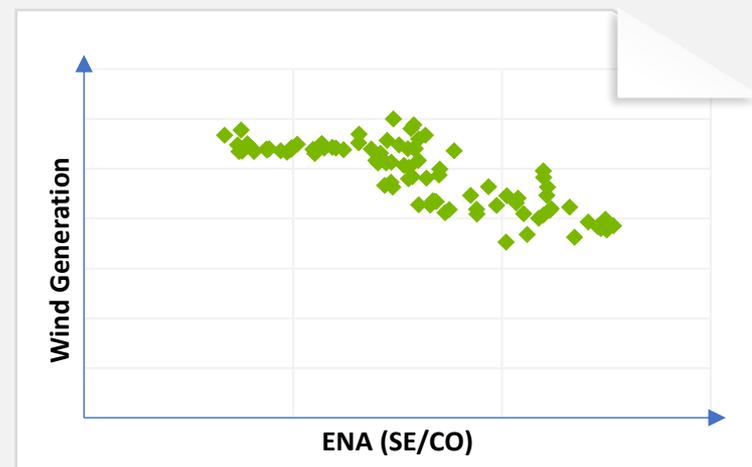
# Crescimento com projetos que maximizam o retorno da Companhia



# Previsibilidade na geração de caixa

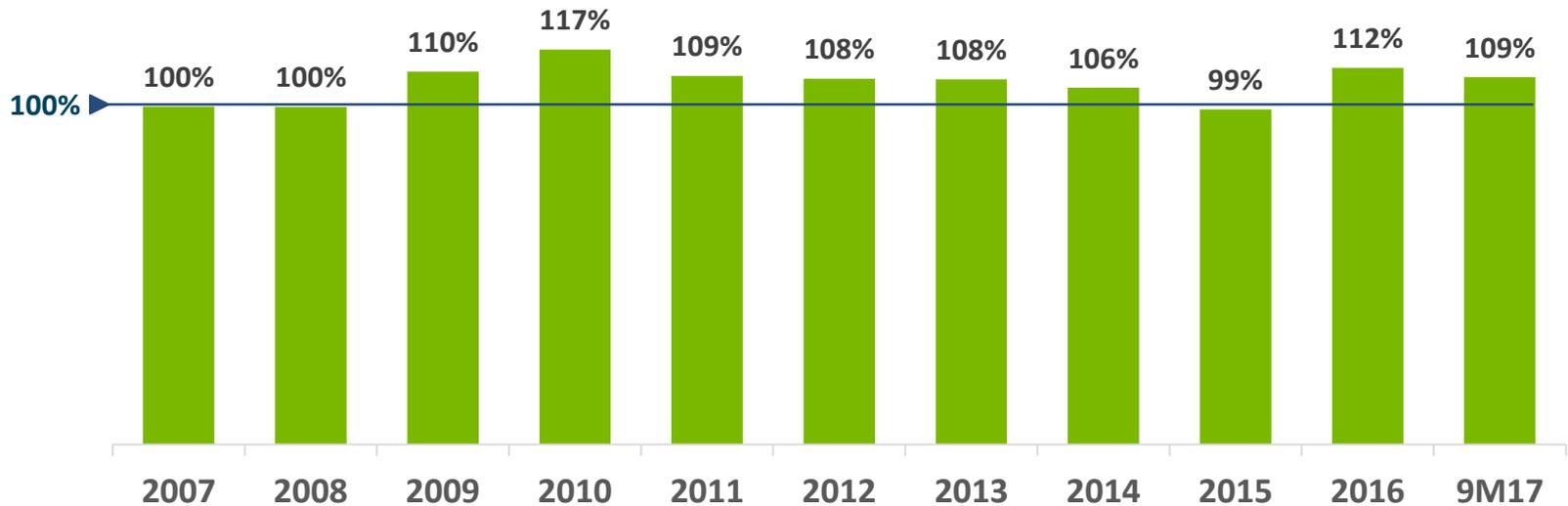
- ✓ **Diversificação do portfólio**
- ✓ **Mitigação do risco hidrológico**

**Fonte eólica apresenta  
uma correlação  
negativa à fonte  
hídrica**



# Manutenção da prática de distribuição de dividendos

## *Payout de Dividendos*



**Julian Nebreda • CEO AES Brasil**

A decorative white graphic element consisting of a horizontal line that ends in a circle, positioned to the right of the text.

# Transformação da AES Tietê Energia gerando valor aos acionistas

## Aquisição de ativos

- ✓ Complementariedade de fontes
- ✓ Previsibilidade de resultados
- ✓ Apreciação de retorno da AES Tietê Energia



## Estratégia comercial

- ✓ Maior Margem Comercial
- ✓ Mitigação de riscos
- ✓ Satisfação do Cliente

## Inovação e Novas energias

- ✓ Provedor de novas soluções de energia
- ✓ Soluções sob medida para os clientes
- ✓ Ampliação da carteira de produtos e serviços

Q&A

A decorative graphic element consisting of a horizontal white line that ends in a white circle, positioned to the right of the "Q&A" text.



REUNIÃO  
APIMEC  
**2017**

## RELAÇÕES COM INVESTIDORES

 [RI.AESTIETE@AES.COM](mailto:RI.AESTIETE@AES.COM)

 + 55 11 2195-2210

 [RI.AESTIETE.COM.BR](http://RI.AESTIETE.COM.BR)

