SIMPAR

SIMH
B3 LISTED NM


# RESULTADOS 2T21

12 de agosto de 2021

JSL Entender para Atender
movida aluguel de carros
GRUPO VAMOS
CSBRASIL Companhia de Serviços
Original CONCESSIONÁRIAS
BBC LEASING & CONTA DIGITAL

SIMPAR

# Resultados 2T21

RECORDE

**Lucro Líquido**

**R$ 392 mm**

+186,4% a/a

+128,9% t/t

Recorrente: R$344 mm

Margem Líquida: **12,4%**

RECORDE

**Receita Líquida de Serviços**

**R$ 2,4 bi**

+82,9% a/a

+9,2% t/t

RECORDE

**EBITDA**

**R$ 965 mm**

+105,1% a/a

+31,5% t/t

Recorrente: R$877 mm

Margem EBITDA[1]: **39,6%**

**Alavancagem**

**3,3x**

3,7x – 1T21

3,5x – 4T20

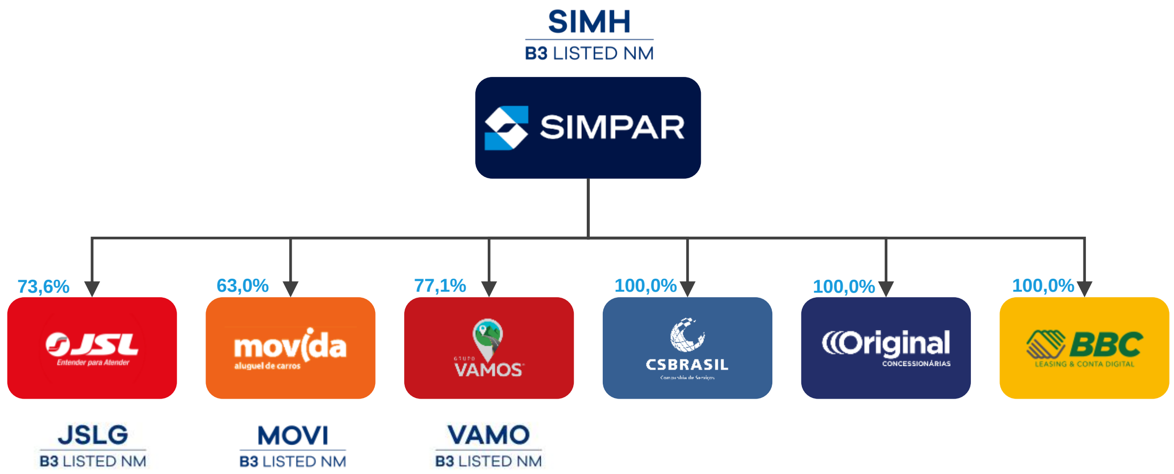
**ROIC 2T21 Anualizado:**

**14,6%**

**ROE 2T21 Anualizado:**

**26,7%**

## Grupo SIMPAR




Nota: (1) Margem sobre a Receita Líquida de Serviços

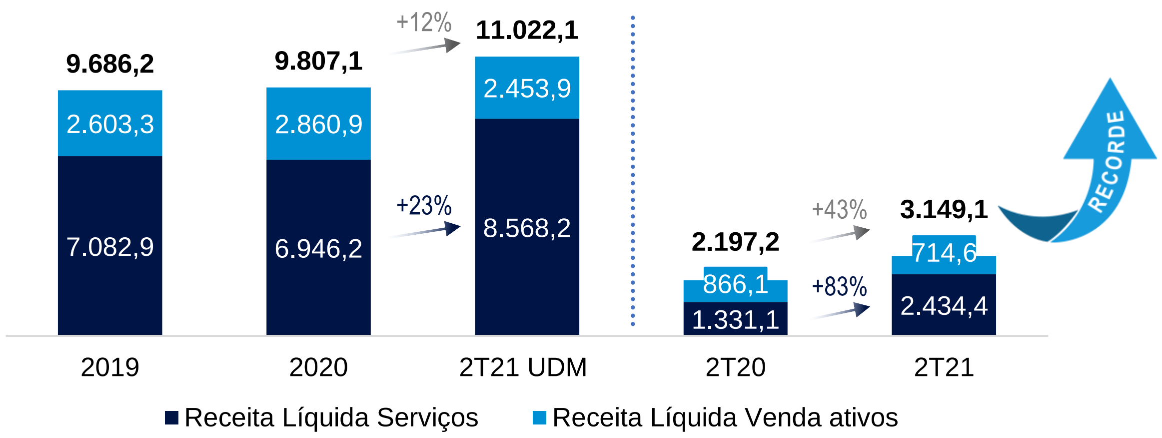
## Destaques Estratégicos da SIMPAR no 2T21

- **SIMPAR anunciou em junho o resgate total dos bonds 2024, que foram liquidados em julho**
  - Alinhado com nosso planejamento, alongamos o prazo médio de amortização da dívida líquida para 7,7 anos (4,3 anos no 4T20)
- **SIMPAR aprova desdobramento de ações SIMH3**
  - **Proporção de 1:4**
  - Tornar a ação mais atrativa a um número maior de investidores
  - Impacto positivo na liquidez e participação em novos índices
- **Governança:**
  - Submetemos em junho proposta de incorporação da CS Frotas que foi aprovada por unanimidade pelos acionistas minoritários da Movida

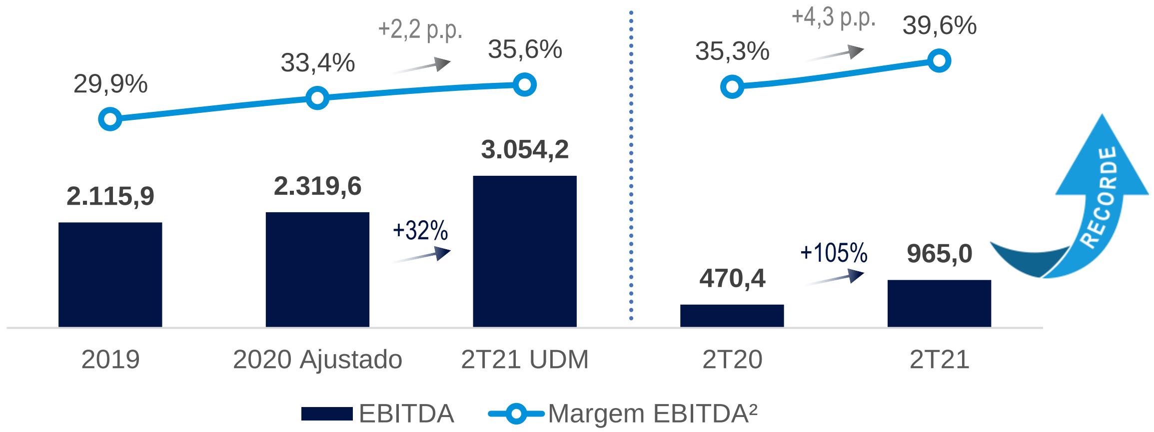
# Destaques Financeiros

R$ milhões

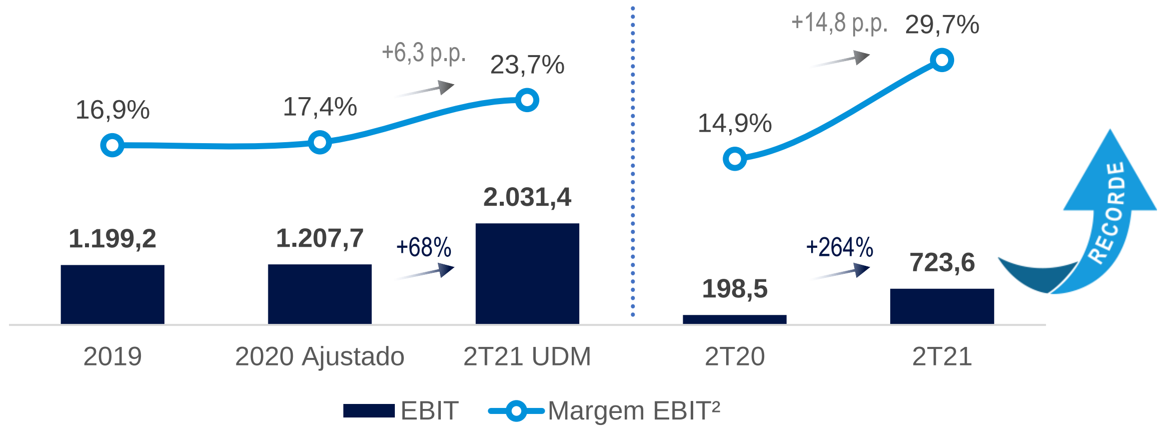
## Receita Líquida



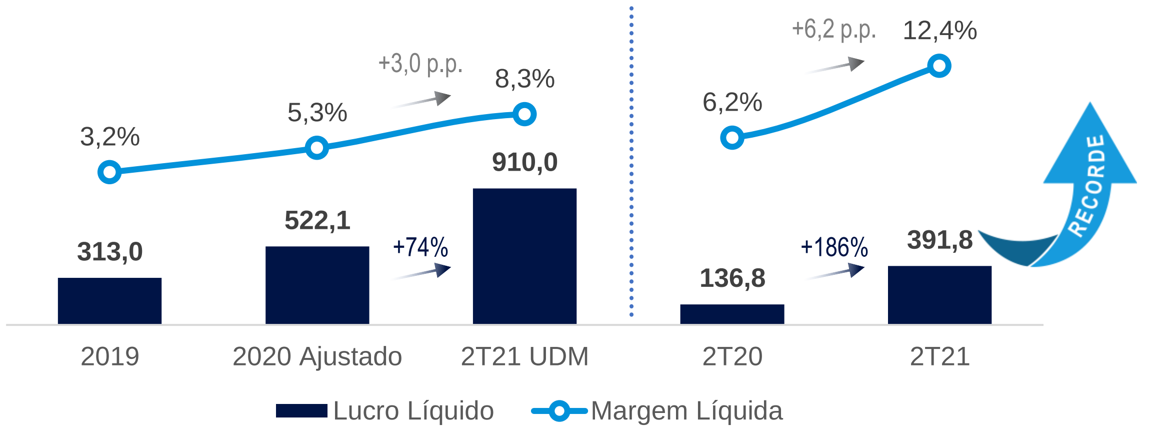

## EBITDA[1]




## EBIT[1]




## Lucro Líquido[1]




Notas: (1) 2020 Ajustado desconsidera o impairment realizado no 1T20 e a reversão de impairment realizada no 4T20 pela Movida; (2) Margem como percentual da Receita Líquida de Serviços

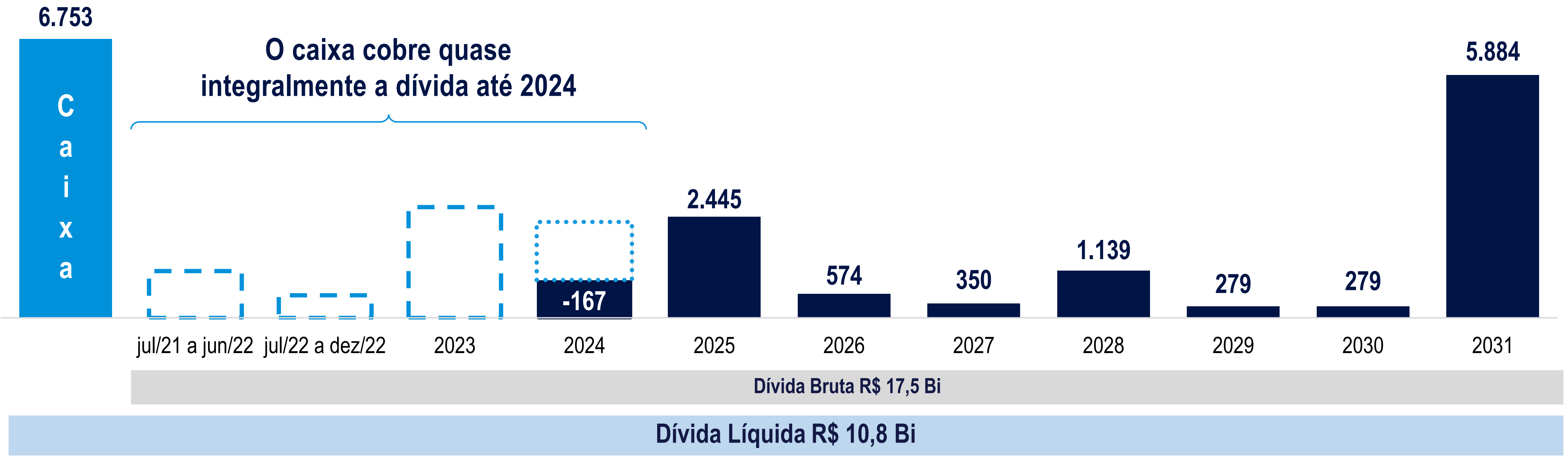
# Endividamento: Cronograma de Amortização da Dívida Bruta no 2T21 Proforma

SIMPAR

Exclui US$184 mm no caixa e na dívida referente a quitação antecipada dos Bonds 2024 em julho/21

**7,7 ANOS**
Prazo médio da Dívida Líquida[1]

**6,0x COBERTURA**
Dívida de curto prazo[2]

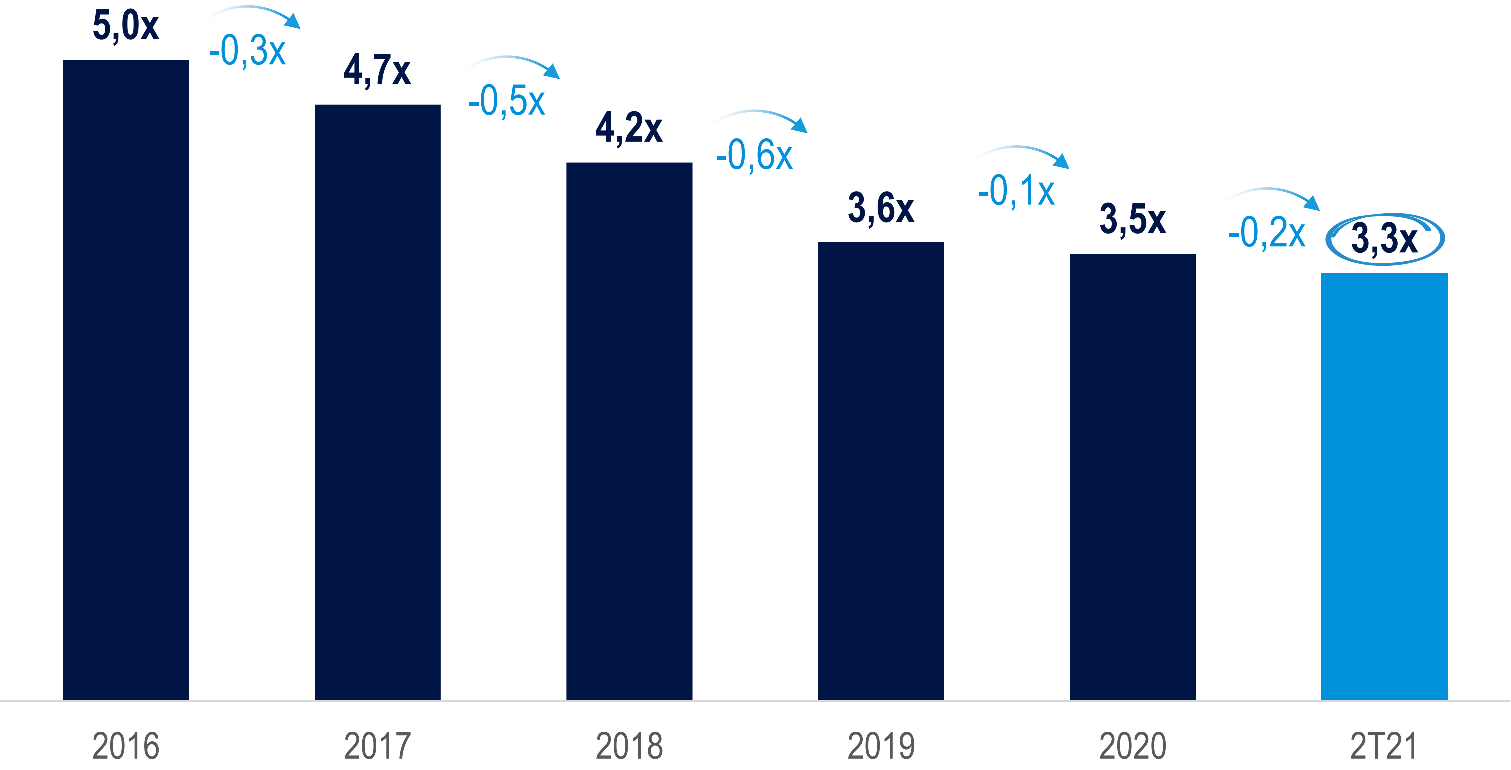



Notas: (1) O Prazo médio da Dívida Líquida da Holding é de 9,5 anos; (2) A cobertura da dívida de curto prazo da holding é de 5,4x

# Alavancagem

Dívida Líquida/EBITDA

**<u>Acelerar</u>** o ritmo de **<u>crescimento</u>** das empresas com expansão dos retornos e respeitando o compromisso de **<u>diminuição gradual da alavancagem</u>**




**META:**

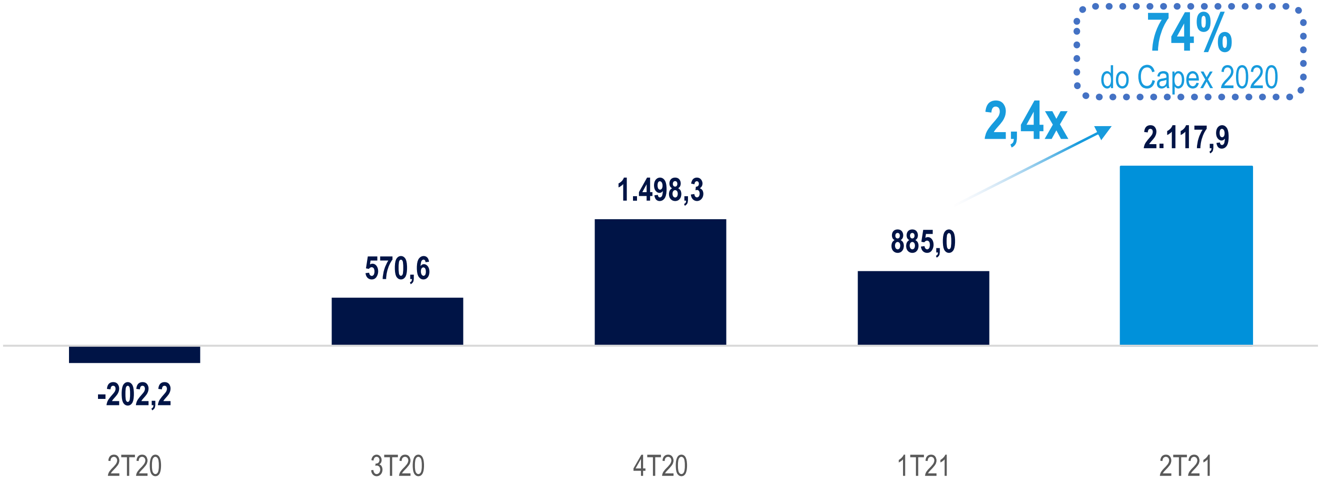
ATINGIR ÍNDICE

**MENOR QUE 3X**

Terminar cada ano com uma alavancagem **<u>inferior ao ano anterior até atingir a meta</u>**

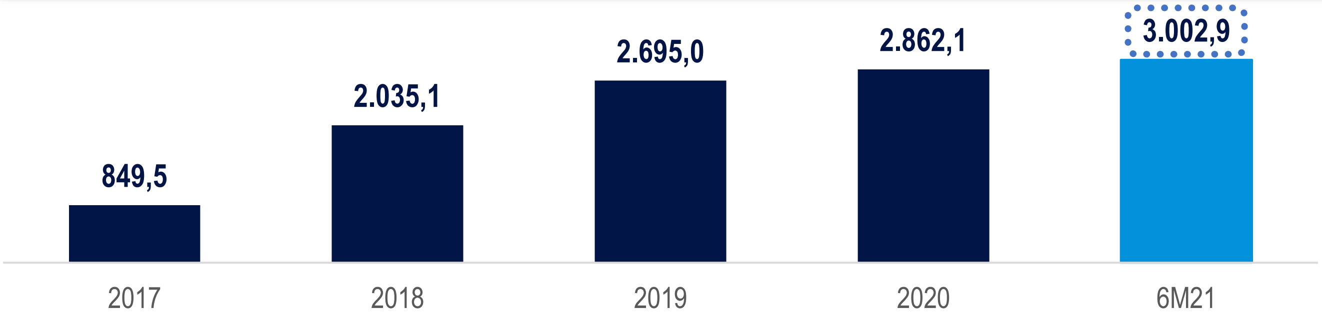
# Investimentos
(R$ milhões)

## Evolução Trimestral do Capex Líquido



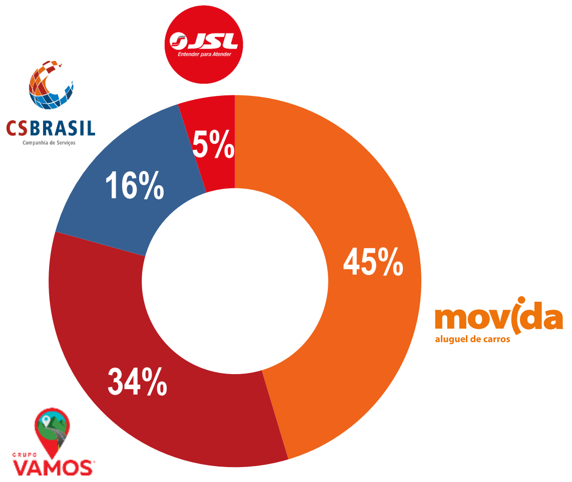

## Evolução Anual do Capex Líquido

**Capex até junho de 2021 já é maior que o Capex dos últimos 4 anos**



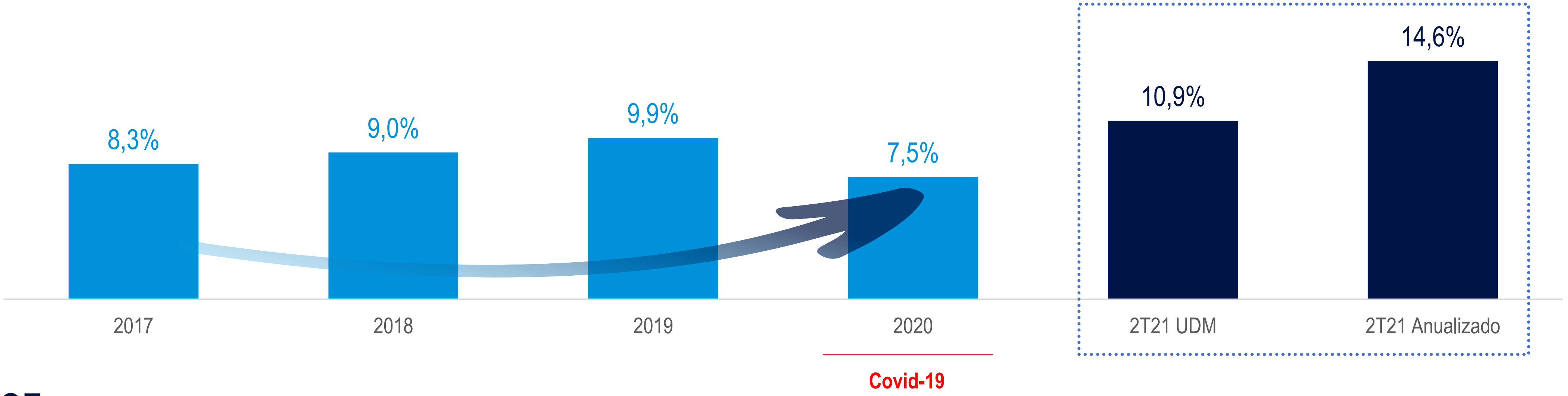

**~95%** da base dos ativos
**livres de quaisquer ônus**

## Proporção Capex Líquido 6M21

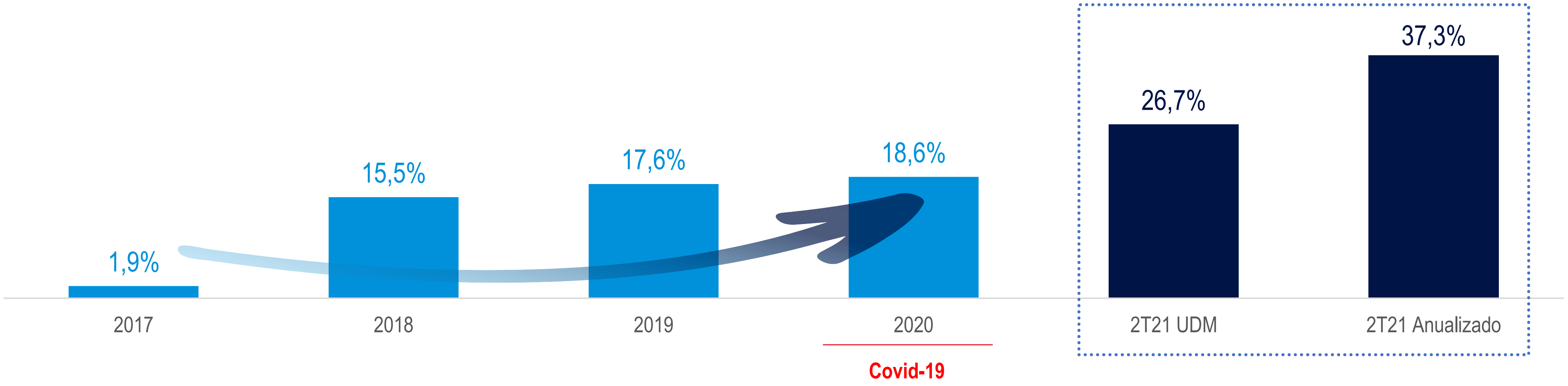


# ROIC e ROE: Evolução contínua nos últimos anos

## ROIC




## ROE



## Destaques Financeiros

**Lucro Líquido**
**R$93,1 milhões** no 2T21, **121% maior** que o 1T21
R$44,8 milhões quando desconsiderados itens não recorrentes

**EBITDA**
**R$211,7 milhões** no 2T21, +158% que no 2T20 e +66% vs 1T21

**Receita Bruta:**
**R$1,1 bilhão** no 2T21, +59% vs 2T20 e +6% maior que o 1T21

| | 2T21 | ▲A/A | ▲T/T | UDM |
|---|---|---|---|---|
| **Rec. Líquida de Serviços** | **902,5** | **+64%** | **+6%** | **3.205,5** |
| **EBITDA** | **211,7** | **+158%** | **+66%** | **578,6** |
| *Margem EBITDA[1]* | *23,5%* | *+8,5 p.p.* | *+8,5 p.p.* | *18,0%* |
| **EBIT** | **155,4** | **+485%** | **+85%** | **359,0** |
| *Margem EBIT[1]* | *17,2%* | *+12,4 p.p.* | *+7,4 p.p.* | *11,2%* |
| **Lucro Líquido** | **93,1** | **N.A.** | **+121%** | **183,1** |
| *Margem Líquida* | *10,1%* | *N.A.* | *+5,3 p.p.* | *5,5%* |
| **Lucro Líquido Ajustado** | **44,8** | **-375%** | **-6%** | **140,4** |
| *Margem Líquida* | *4,9%* | *+7,7 p.p.* | *-0,6 p.p.* | *4,2%* |
| **Dívida Líquida** | **1.931** | **-3%** | **+19%** | **1.931** |
| **Alavancagem** | **2,7x** | **-1,8x** | **-0,4x** | **2,7x** |
| **ROIC UDM** | **13,4%** | **+6,0 p.p.** | **+4,3 p.p.** | **13,4%** |

## Crescimento da Receita Bruta com M&As


**R$ 782 milhões** EBITDA

**R$ 254 milhões** Lucro Líquido

## Destaques Estratégicos

**Aquisição Marvel**

– Aumento da participação no transporte rodoviário de **cargas congeladas e refrigeradas de alto valor agregado**


Nota: (1) Margem como percentual da Receita Líquida de Serviços

## Destaques Financeiros

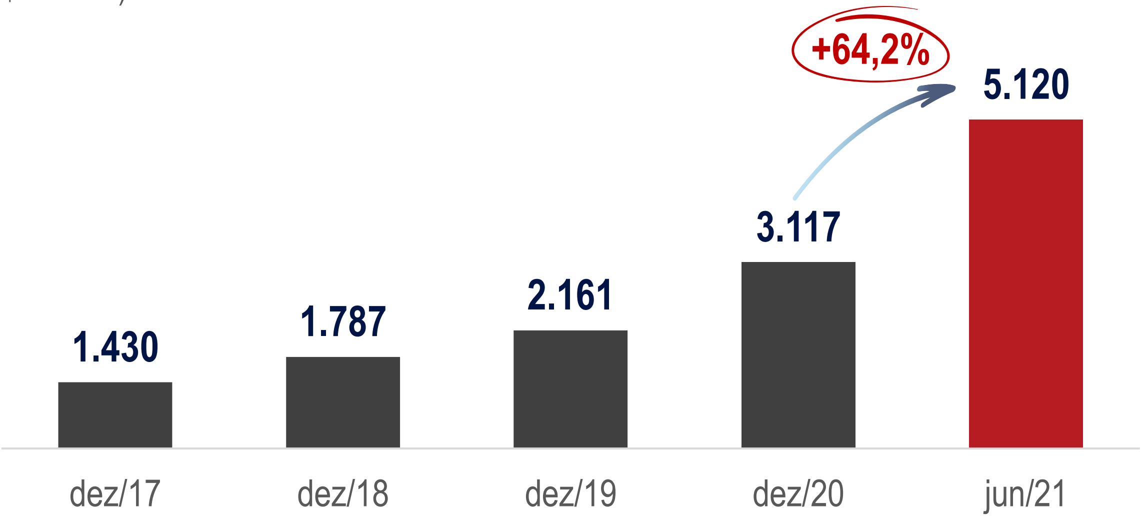
**Lucro Líquido**
R$100 milhões no 2T21, 2,5x maior em relação ao 2T20 (que não teve impacto do covid) e 37% maior versus o 1T21

**EBITDA**
R$253,8 milhões no 2T21, crescendo 66% a/a e 24% t/t

***Backlog* (receita futura contratada)**
R$5,1 bilhões no 2T21, 64,2% maior que no final de 2020

| | 2T21 | ▲A/A | ▲T/T | UDM |
|---|---|---|---|---|
| **Rec. Líquida de Serviços** | **637,6** | **+114%** | **+34%** | **1.907,5** |
| **EBITDA** | **253,8** | **+66%** | **+24%** | **805,1** |
| *Margem EBITDA¹* | *39,8%* | *-11,5 p.p.* | *-2,9 p.p.* | *42,2%* |
| **EBIT** | **174,5** | **+104%** | **+33%** | **510,1** |
| *Margem EBIT¹* | *27,4%* | *-1,3 p.p.* | *-0,1 p.p.* | *26,7%* |
| **Lucro Líquido** | **100,0** | **+155%** | **+37%** | **276,6** |
| *Margem Líquida* | *15,0%* | *+3,1 p.p.* | *+0,9 p.p.* | *13,3%* |
| **Dívida Líquida** | **1.910** | **+4%** | **+29%** | **1.910** |
| **Alavancagem** | **2,4x** | **-0,9x** | **+0,3x** | **2,4x** |
| **ROIC UDM** | **12,0%** | **+1,0 p.p.** | **+0,7 p.p.** | **12,0%** |

## Receita futura contratada – Backlog
(R$ milhões)




## Destaques Estratégicos

**Aquisição BMB**

**Primeiro** centro de **customização** de caminhões e ônibus **VW/MAN do Brasil**

**Rating S&P**

Elevado para **brAA+**

Nota: (1) Margem como percentual da Receita Líquida de Serviços

## Destaques Financeiros

**Lucro Líquido**
**R$174 milhões** no 2T21, um **crescimento de 59%** versus 1T21

**RAC**
**Frota** de **78,5 mil carros**, com adição de 12,5 mil no 2T21 vs 2T20, **maior frota já alcançada**

**GTF**
**EBITDA Recorde** de **R$128 mm** e **Frota** de **55,8 mil** carros, com adição de 16,1 mil no 2T21 vs 2T20

| | 2T21 | ▲A/A | ▲T/T | UDM |
|---|---|---|---|---|
| **Rec. Líquida de Serviços** | **538,0** | **+80%** | **+1%** | **1.963,1** |
| **EBITDA** | **388,5** | **+157%** | **+28%** | **1.211,4** |
| *Margem EBITDA¹* | *72,2%* | *+21,5 p.p.* | *+14,8 p.p.* | *61,7%* |
| **EBIT** | **315,5** | **+533%** | **+30%** | **872,1** |
| *Margem EBIT¹* | *58,6%* | *+41,9 p.p.* | *+12,9 p.p.* | *44,4%* |
| **Lucro Líquido** | **173,9** | **+6589%** | **+59%** | **459,3** |
| *Margem Líquida* | *14,4%* | *+14,2 p.p.* | *+0,8 p.p.* | *11,4%* |
| **Dívida Líquida** | **3.728** | **+63%** | **+12%** | **3.728** |
| **Alavancagem** | **2,9x** | **+0,3x** | **-0,3x** | **2,9x** |
| **ROIC UDM** | **11,4%** | **+2,4 p.p.** | **+3,0 p.p.** | **11,4%** |

## Destaques Estratégicos

### Incorporação da CS Frotas

**+1** movimento **aprovado** pelos **acionistas minoritários** e acompanhado pelo controlador, assegurando **elevados padrões de governança do Grupo SIMPAR**

### Rating S&P

Elevou o rating após a incorporação da CS Participações

**BB-** e **brAA+**

## Movida e CS Frotas 2T21 (Pró-forma)

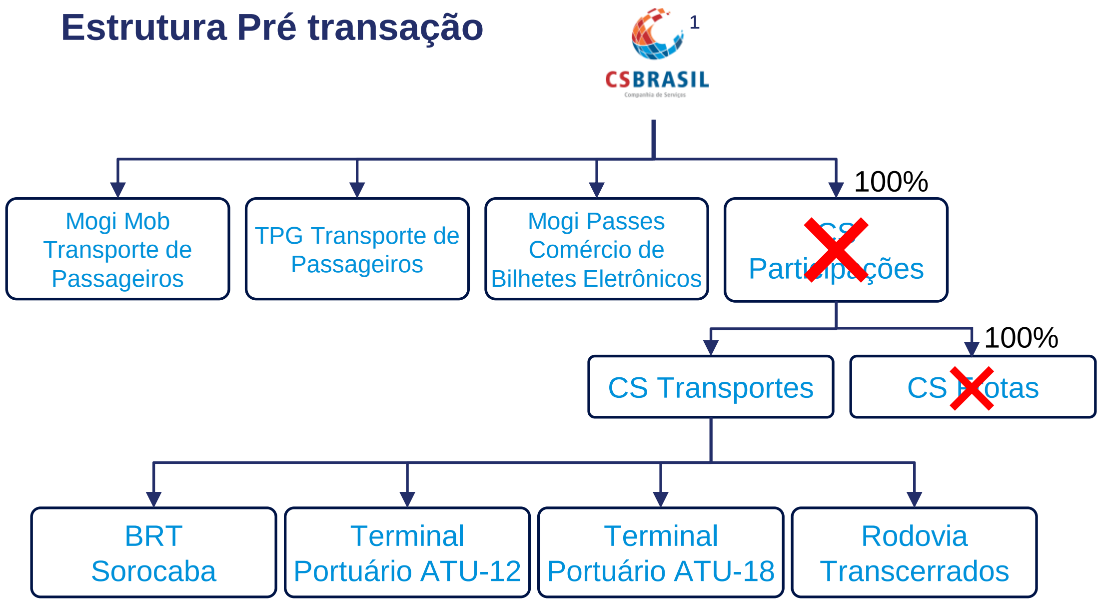
**Criação** da **segunda maior** empresa de GTF Leves do Brasil

| | movida | CSFROTAS | movida + CSFROTAS |
|---|---|---|---|
| Frota Total² (# mil) | 134 | 25 | **159** |
| Receita Líquida (R$ mm) | 1.211 | 139 | **1.350** |
| EBITDA (R$ mm) | 388 | 75 | **463** |
| Lucro Líquido (R$ mm) | 174 | 24 | **198** |
| ROE 2T21 Anualizado (%) | 28,3% | 21,2% | **27,4%** |
| ROIC 2T21 Anualizado (%) | 14,8% | 14,0% | **14,7%** |

Notas: (1) Margem como percentual da Receita Líquida de Serviços; (2) Frota patrimonial que considera veículos em mobilização e desmobilização

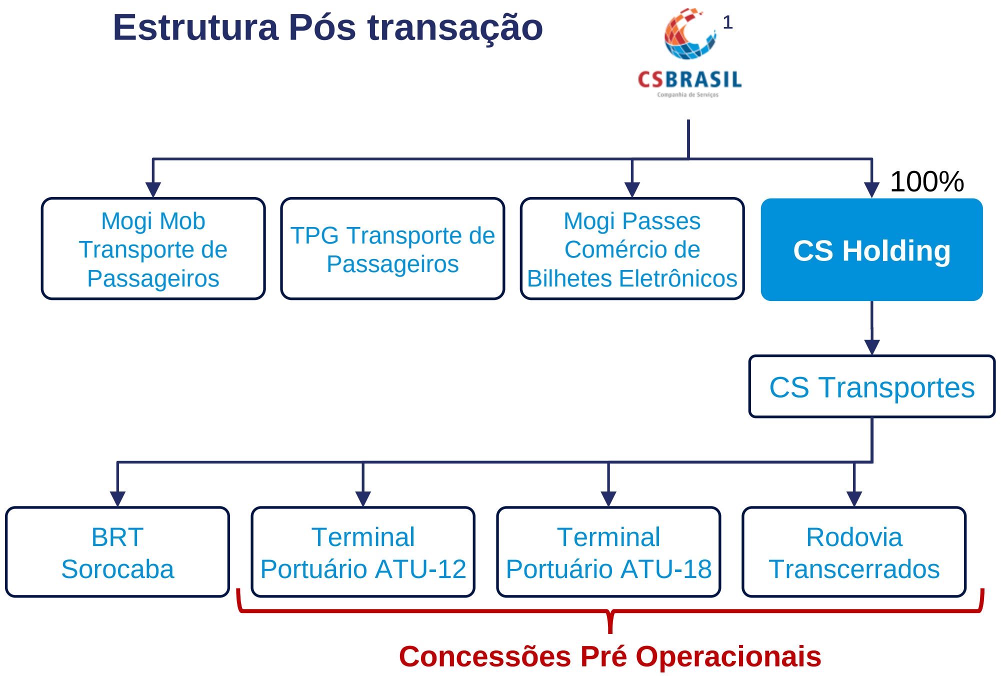
# Estrutura pré e pós incorporação da CS Frotas pela Movida

## Estrutura Pré transação




| 2T21 Anualizado (R$ mm) | Receita Líquida | EBITDA |
|---|---|---|
| GTF Leves | 717,1 | 363,0 |
| GTF pesados | 26,4 | 19,3 |
| GTF com mão de obra | 235,1 | 25,9 |
| Transporte Municipal de Passageiros e Limpeza Urbana | 142,3 | 3,7 |
| Total | **1.120,9** | **411,9** |

## Estrutura Pós transação




| 2T21 Anualizado (R$ mm) | Receita Líquida | EBITDA |
|---|---|---|
| GTF Leves (em término de contrato, vide nota)² | 159,7 | 64,6 |
| GTF Pesados | 26,4 | 19,3 |
| GTF com Mão de Obra | 235,1 | 25,9 |
| Transporte Municipal de Passageiros e Limpeza Urbana | 142,3 | 3,7 |
| **Total** | **563,5** | **113,6** |

Notas: (1) A CS Brasil também possui a CS Finance, empresa utilizada apenas para captação de dívida no exterior; (2) Em término de contrato / não autorizado pelo poder concedente e não incluído na incorporação realizada pela Movida

CSBRASIL
Companhia de Serviços

## Destaques Financeiros

**Lucro Líquido**
Lucro Líquido de R$33 mm no 2T21, +74% a/a e +7% t/t

**Lucro Operacional (EBIT)**
R$72,5 mm no 2T21, +69% a/a e 15% superior ao 1T21

**Receita Líquida de Serviços**
R$196,8 mm, crescimento de 22% a/a no 2T21 e 4% vs 1T21

| | 2T21 | ▲A/A | ▲T/T | UDM |
|---|---|---|---|---|
| **Rec. Líquida de Serviços** | **196,8** | **+22%** | **+4%** | **724,3** |
| **EBITDA** | **103,0** | **+24%** | **+14%** | **358,1** |
| *Margem EBITDA¹* | *52,3%* | *+0,5 p.p.* | *+4,3 p.p.* | *49,4%* |
| **EBIT** | **72,5** | **+69%** | **+15%** | **217,6** |
| *Margem EBIT¹* | *36,8%* | *+10,1 p.p.* | *+3,3 p.p.* | *30,0%* |
| **Lucro Líquido** | **33,2** | **+74%** | **+7%** | **97,5** |
| *Margem Líquida* | *11,8%* | *+1,4 p.p.* | *-0,4 p.p.* | *9,9%* |
| **Dívida Líquida** | **1.065** | **+28%** | **-2%** | **1.065** |
| **Alavancagem** | **3,0x** | **+0,3x** | **-0,2x** | **3,0x** |
| **ROIC UDM** | **9,4%** | **+0,5 p.p.** | **+0,8 p.p.** | **9,4%** |

## Destaques Estratégicos

### Concessão da Rodovia Transcerrados

- CS Brasil **venceu e assinou o contrato** para a concessão da rodovia, estratégica para a **exportação brasileira de grãos**
- Prazo: **30 anos**


Nota: (1) Margem como percentual da Receita Líquida de Serviços

CSBRASIL
Companhia de Serviços

# Transformação do portfólio de negócios

## Racional para decisão de investimentos

- Prestação de serviços de longo prazo
- Operações com receitas resilientes e diversificadas
- Rentabilidade aliada com geração de caixa
- Perspectivas de aumento de volume em setores estratégicos no Brasil
- Respeitando critérios de alocação de capital e retorno sobre o capital empregado
- Potenciais sinergias com o Grupo


| | Terminal Portuário ATU-12 | Terminal Portuário ATU-18 | Rodovia Transcerrados | BRT Sorocaba |
|---|---|---|---|---|
| **Serviço** | Movimentação e Armazenagem de Granéis Minerais | Movimentação e Armazenagem de Granéis Vegetais | Operação e manutenção de rodovias | Transporte de Passageiros |
| **Participação da CS** | 100,00% | 100,00% | 64,00% | 49,75% |
| **Prazo** | 25 anos | 15 anos | 30 anos | 20 anos |
| **TIR real mínima alavancada** | 13% | 13% | 15% | 20% |
| **Ano Maturidade** | 2025 | 2026 | 2024 | 2023 |

| | Concessões na Maturidade[1] |
|---|---|
| **Receita Líquida** | 372 |
| **EBITDA** | 180 |
| *Margem EBITDA* | *48%* |
| **Lucro Líquido** | 83 |
| *Margem Líquida* | *22%* |

Média da TIR mínima das Concessões **14%**

Nota: (1) Considera o período de maturidade de cada concessão. Ressaltamos que o BRT Sorocaba impacta somente EBITDA e Lucro Líquido por ser contabilizado na linha de equivalência patrimonial

SIMPAR

Original CONCESSIONÁRIAS

## Destaques Financeiros

RECORDE

**Lucro Líquido**
R$9,5 milhões no 2T21, **89% maior** que 1T21, com ROIC 2T21 anualizado de **35,4%**

RECORDE

**Ticket médio**
**Preço de Veículos** vendidos 10% maior no 2T21 versus 1T21, atingindo **R$79,4 mil**

**Volume de vendas no varejo**
**1.695 unidades**, 19% menor no 2T21 versus 1T21, dada a menor produção das montadoras

| | 2T21 | ▲A/A | ▲T/T | UDM |
|---|---|---|---|---|
| **Rec. Líquida de Serviços** | **161,6** | **+163%** | **-8%** | **707,9** |
| **EBITDA** | **18,7** | **+835%** | **+52%** | **60,2** |
| *Margem EBITDA[1]* | *11,5%* | *+8,3 p.p.* | *+4,5 p.p.* | *8,5%* |
| **EBIT** | **14,6** | **n.a.** | **+76%** | **43,0** |
| *Margem EBIT[1]* | *9,1%* | *n.a.* | *+4,4 p.p.* | *6,1%* |
| **Lucro Líquido** | **9,5** | **n.a.** | **+89%** | **25,4** |
| *Margem Líquida* | *5,9%* | *n.a.* | *+3,1 p.p.* | *3,6%* |
| **Dívida Líquida** | **-84** | **+28%** | **+17%** | **-84** |
| **Alavancagem** | **n.a.** | **n.a.** | **n.a.** | **n.a.** |
| **ROIC UDM** | **26,4%** | **+20,5 p.p.** | **+11,7 p.p.** | **26,4%** |

## Objetivo Estratégico

**A SIMPAR tem por objetivo utilizar a plataforma da Original para se transformar na maior companhia de comercialização de automóveis do Brasil**

Nota: (1) Margem como percentual da Receita Líquida de Serviços

BBC
LEASING & CONTA DIGITAL

## Destaques Financeiros

RECORDE

**Lucro Líquido**
R$1,0 milhão ante R$1,4 milhão no 2T20

**Carteira de crédito (VPL)**
+26% no 2T21 versus 1T21, totalizando R$209 mm

**ROIC**
2T21 UDM de 16,1%

| | 2T21 | ▲A/A | ▲T/T | UDM |
|---|---|---|---|---|
| **Rec. Líquida de Serviços** | 10,1 | -4% | -1% | 43,7 |
| **EBITDA** | 3,1 | 0% | -15% | 15,6 |
| *Margem EBITDA[1]* | *30,1%* | *+1,2 p.p.* | *-5,0 p.p.* | *35,7%* |
| **EBIT** | 3,0 | +5% | -16% | 15,5 |
| *Margem EBIT[1]* | *29,9%* | *+2,7 p.p.* | *-5,1 p.p.* | *35,5%* |
| **Lucro Líquido** | 1,0 | -6% | -27% | 6,2 |
| *Margem Líquida* | *9,9%* | *-0,2 p.p.* | *-3,5 p.p.* | *14,3%* |
| **Dívida Líquida** | -29 | -47% | +17% | -29 |
| **Alavancagem** | n.a. | n.a. | n.a. | n.a. |
| **ROIC UDM** | 16,1% | -7,2 p.p. | -1,2 p.p. | 16,1% |

## Objetivo Estratégico

**Ser o principal meio de pagamento e financiamento do ecossistema de transporte de cargas e aplicativos do Brasil**

Nota: (1) Margem como percentual da Receita Líquida de Serviços

# Histórico de Geração de Valor e Criação de Novos Negócios

## Valor de mercado das empresas listadas[1]

**Considera a participação da SIMPAR no MKT Cap de cada empresa**


## Soma das Partes[1]

**Considerando apenas empresas listadas**

| Part. da SIMPAR empresas listadas **R$18,5 Bi** | - | Dívida Líquida Holding 2T21 **R$2,2 Bi** | = | Soma das Partes **R$16,3 Bi** |
|---|---|---|---|---|

SIMPAR Mkt Cap
**R$13,3 Bi**

Desconto implícito da SOTP Companhias listadas
**19%**

Companhias não listadas deveriam ter **valor zero** na soma das partes?

Nota: (1) Valor de mercado no fechamento de 10/08/2021

# Pilares Fundamentais para a Criação de Valor para a SIMPAR e Controladas

*A **SIMPAR** controla e administra seis empresas independentes que prestam serviços de locação, logística, mobilidade e serviços financeiros com valor agregado, com foco em contratos de longo prazo*

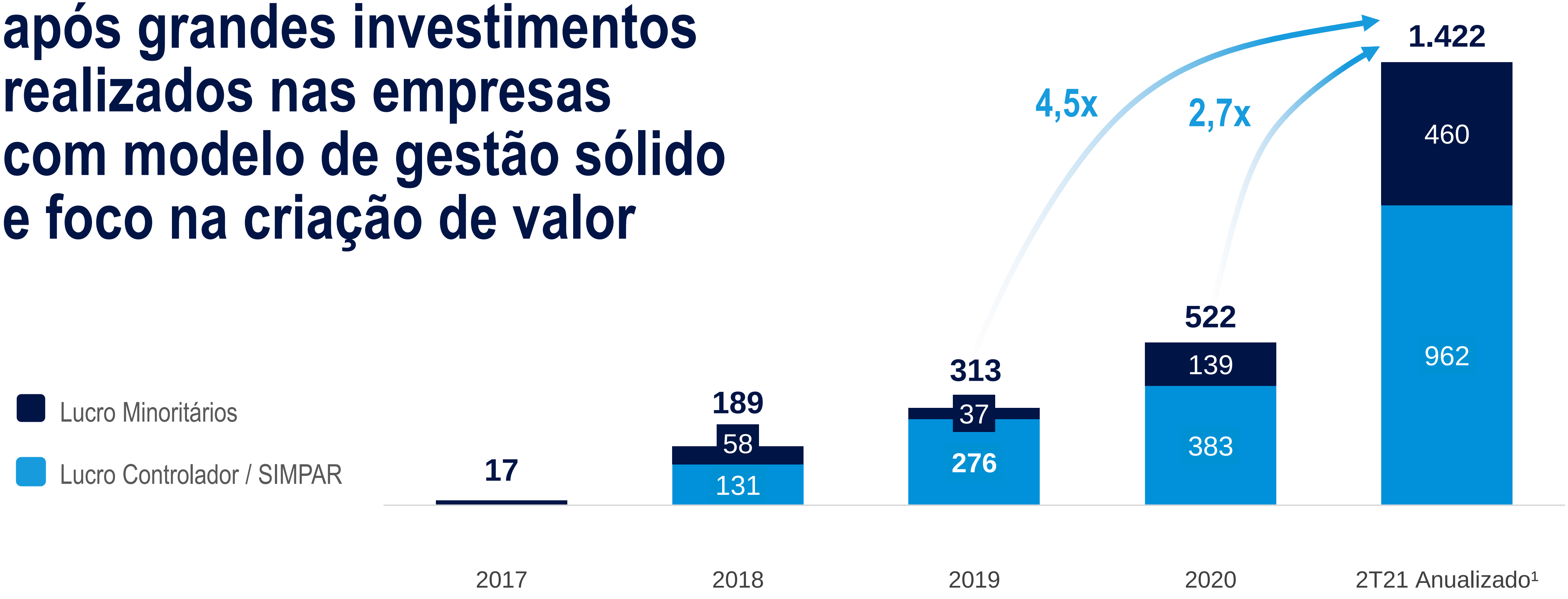
*Adquirimos, alugamos, financiamos, mantemos, operamos e vendemos veículos e equipamentos*

SIMPAR

1. **Controle e gestão ativa de empresas independentes que permitem agilidade na execução**
2. **Diversificação em setores, clientes e contratos possibilitando crescimento orgânico e por aquisições em setores essenciais e em franca expansão**
3. **Empresa preparada para participar e desenvolver novos negócios**
4. **Quadro de gestores ("donos do negócio") e colaboradores extremamente dedicados e orientados ao atendimento dos clientes**
5. **Cultura e valores que asseguram a nossa trajetória de criação de valor sustentável**

# Transformação nos Resultados

## após grandes investimentos realizados nas empresas com modelo de gestão sólido e foco na criação de valor




**Lucro Líquido Consolidado de R$392 mm e Lucro do Controlador de R$267 mm no 2T21**

Nota: (1) Não anualiza resultado não recorrente referente ao efeito líquido de créditos de impostos no montante de R$48,3 mm

SIMPAR

SIMH
B3 LISTED NM


# MUITO OBRIGADO.

**Aviso Legal**

Esta apresentação de resultados tem como objetivo detalhar os resultados financeiros e operacionais da SIMPAR S.A. no segundo trimestre de 2021.

Algumas das afirmações e considerações aqui contidas constituem informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria e se baseiam nas hipóteses e perspectivas atuais da administração da Companhia que podem ocasionar variações materiais entre os resultados, performance e eventos futuros. Os resultados reais, desempenho e eventos podem diferir significativamente daqueles expressos ou implicados por essas afirmações, como um resultado de diversos fatores, tais como condições gerais e econômicas no Brasil e outros países, níveis de taxa de juros, inflação e de câmbio, mudanças em leis e regulamentos e fatores competitivos gerais (em bases global, regional ou nacional). Dessa forma, a administração da Companhia não se responsabiliza pela conformidade e precisão das informações adicionais não auditadas ou revisadas por auditoria discutidas no presente relatório, as quais devem ser analisadas e interpretadas de forma independente pelos acionistas e agentes de mercado que deverão fazer suas próprias análises e conclusões sobre os resultados aqui divulgados.

## Relações com Investidores

Tel: +55 (11) 2377-7178 E-mail: ri@simpar.com.br Site: ri.simpar.com.br

S&P Dow Jones Indices — MSCI — ITAG — IGC — SMLL — IGCT — IBRA B3

# Anexos – Reconciliação dos números ajustados

SIMPAR - Consolidado

| Reconciliação do EBITDA (R$ milhões) | 2T20 | 1T21 | 2T21 | ▲ A / A | ▲ T / T | 6M20 | 6M21 | ▲ A / A | UDM |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Lucro Líquido Contábil** | **136,8** | **171,2** | **391,8** | **+186,4%** | **+128,9%** | **50,5** | **563,0** | **+1014,9%** | **910,0** |
| Prejuízo de operações descontinuadas | 19,8 | - | - | - | - | 19,8 | - | - | 8,8 |
| Resultado Financeiro | (103,0) | 229,8 | 181,0 | - | -21,2% | 67,2 | 410,8 | +511,3% | 718,4 |
| IR e contribuição social | 145,0 | 115,7 | 150,8 | +4,0% | +30,3% | 101,4 | 266,4 | +162,7% | 394,2 |
| Depreciação e Amortização | 242,5 | 180,1 | 204,5 | -15,7% | +13,6% | 482,2 | 384,6 | -20,2% | 884,8 |
| Amortização (IFRS 16) | 29,4 | 37,0 | 36,9 | +25,5% | -0,2% | 65,4 | 73,9 | +13,0% | 138,0 |
| **EBITDA Contábil** | **470,4** | **733,7** | **965,0** | **+105,1%** | **+31,5%** | **786,4** | **1.698,7** | **+116,0%** | **3.054,2** |
| Movida - Impairment ativos | - | - | - | - | - | 195,4 | - | - | (50,1) |
| Movida - Impairment contas a receber | - | - | - | - | - | 50,3 | - | - | (17,9) |
| JSL - Créditos Extemporâneos Líquidos, Provisões e Outros | - | - | (87,8) | - | - | - | (87,8) | - | (87,8) |
| **EBITDA Ajustado** | **470,4** | **733,7** | **877,2** | **+86,5%** | **+19,6%** | **1.032,1** | **1.610,9** | **+56,1%** | **2.898,4** |
| (+) Custo com venda de ativos | 775,6 | 311,1 | 519,5 | -33,0% | +67,0% | 1.382,5 | 830,5 | -39,9% | 2.066,1 |
| **EBITDA-A Ajustado** | **1.246,0** | **1.044,8** | **1.396,7** | ***+12,1%*** | ***+33,7%*** | **2.414,6** | **2.441,4** | ***+1,1%*** | **4.964,5** |

SIMPAR - Consolidado

| Reconciliação do EBIT (R$ milhões) | 2T20 | 1T21 | 2T21 | ▲ A / A | ▲ T / T | 6M20 | 6M21 | ▲ A / A | UDM |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **EBIT Contábil** | **198,5** | **516,7** | **723,6** | **+264,5%** | **+40,1%** | **238,8** | **1.240,2** | **+419,3%** | **2.031,4** |
| JSL - amortização de ágio das aquisições[1] | - | 8,5 | - | - | - | - | 8,5 | - | 8,5 |
| Movida - Impairment ativos | - | - | - | - | - | 195,4 | - | - | (50,1) |
| Movida - Impairment contas a receber | - | - | - | - | - | 50,3 | - | - | (17,9) |
| JSL - Créditos Extemporâneos Líquidos, Provisões e Outros | - | - | (75,6) | - | - | - | (75,6) | - | (75,6) |
| **EBIT Ajustado** | **198,5** | **525,2** | **648,0** | ***+226,4%*** | ***+23,4%*** | **484,5** | **1.173,1** | ***+142,1%*** | **1.896,3** |

SIMPAR - Consolidado

| Reconciliação do Lucro Líquido (R$ milhões) | 2T20 | 1T21 | 2T21 | ▲ A / A | ▲ T / T | 6M20 | 6M21 | ▲ A / A | UDM |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Lucro Líquido Contábil** | **136,8** | **171,2** | **391,8** | **+186,4%** | **+128,9%** | **50,5** | **563,0** | **+1014,9%** | **910,0** |
| JSL - amortização de ágio das aquisições[1] | - | 5,6 | - | - | - | - | 5,6 | - | 5,6 |
| Movida - Impairment ativos | - | - | - | - | - | 195,4 | - | - | (50,1) |
| Movida - Impairment contas a receber | - | - | - | - | - | 50,3 | - | - | (17,9) |
| Movida - IR/CS sobre ajustes | - | - | - | - | - | (76,2) | - | - | 23,1 |
| Holding - Provisão de prêmio futuro Call Bond 2024 | - | 27,1 | - | - | - | - | 27,1 | - | 27,1 |
| JSL - Créditos Extemporâneos Líquidos, Provisões e Outros | - | - | (48,3) | - | - | - | (48,3) | | (48,3) |
| **Lucro Líquido Ajustado** | **136,8** | **203,8** | **343,5** | ***+151,1%*** | ***+68,5%*** | **220,0** | **547,3** | ***+148,8%*** | **849,4** |

SIMPAR

SIMH
B3 LISTED NM

# 2Q21 RESULTS

August 12, 2021

JSL Entender para Atender | movida aluguel de carros | Grupo VAMOS | CS BRASIL Companhia de Serviços | Original Concessionárias | BBC Leasing & Conta Digital

# 2Q21 Results

SIMPAR

### Net Income
RECORD
## R$ 392 mn
+186.4% YoY

+128.9% QoQ
Recurrent: R$344 mn
Net margin: **12.4%**

### Net Revenues from Services
RECORD
## R$ 2,4 bn
+82.9% YoY

+9.2% QoQ

### EBITDA
RECORD
## R$ 965 mn
+105.1% YoY

+31.5% QoQ
Recurrent: R$877 mn
EBITDA margin[1]: **39.6%**

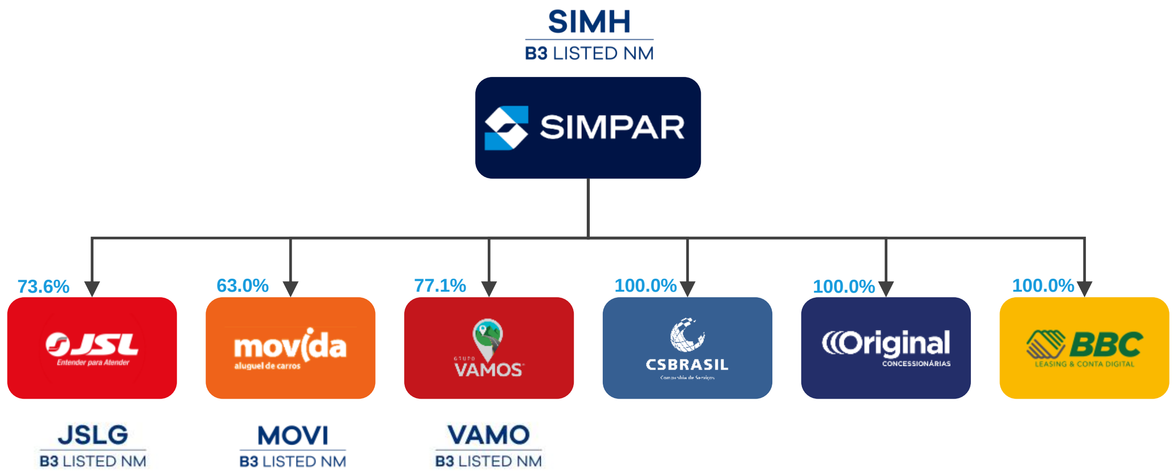
### Leverage
## 3.3x
3.7x – 1Q21

3.5x – 4Q20

### Annualized ROIC 2Q21:
## 14.6%

### Annualized ROE 2Q21:
## 26.7%

## SIMPAR Group




Note: (1) Margin as a percentage of Net Revenue from Services

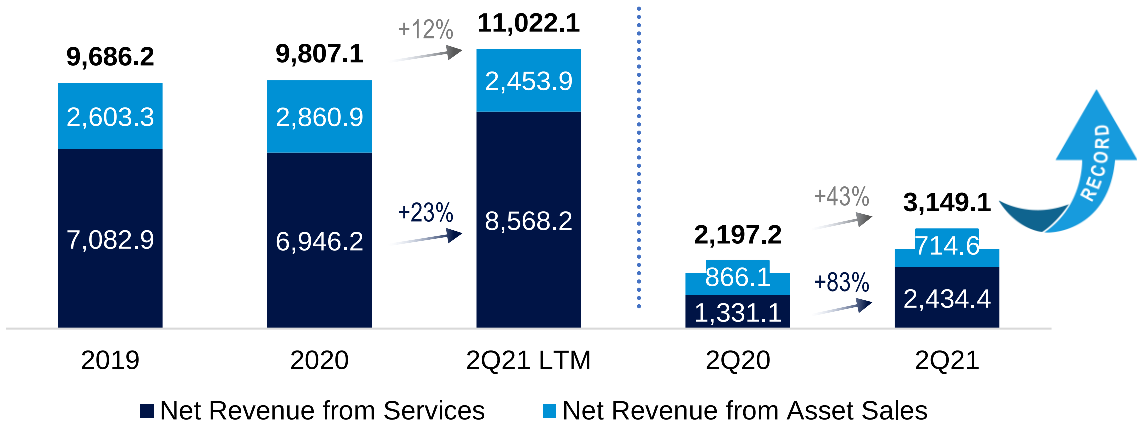
## SIMPAR's Strategic Highlights in 2Q21

- **SIMPAR performs full redemption of 2024 bonds**
  - In line with the strategy, we extended the average maturity of the net debt amortization to 7.7 years (from 4.3 years in 4Q20)
- **SIMPAR approves split of SIMH3 shares**
  - **1:4 Ratio**
  - Increase the appeal of the share to a larger number of investors
  - Positive impact on liquidity and entry into indexes where we are not present
- **Governance:**
  - In June, we submitted a proposal for the merger of CS Frotas, which was unanimously approved by the minority shareholders of Movida

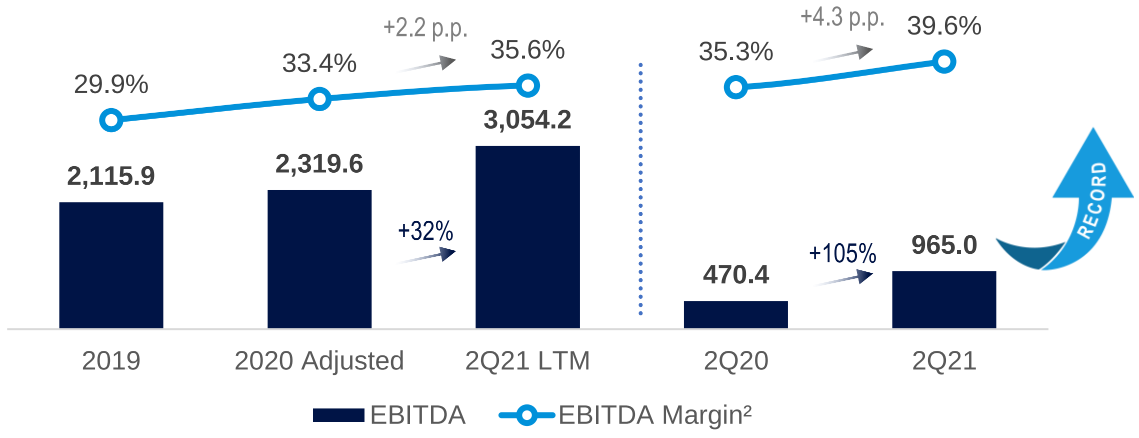
# Financial Highlights

R$ million

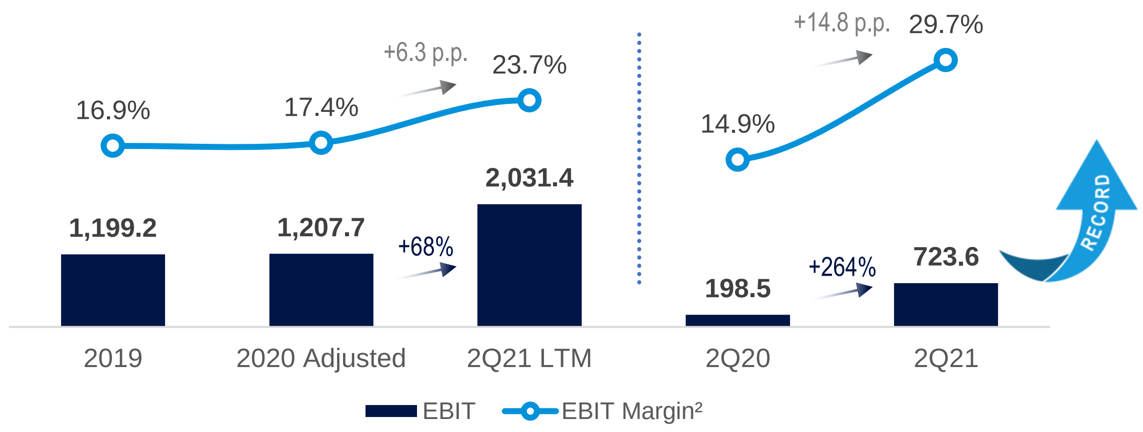
## Net revenue



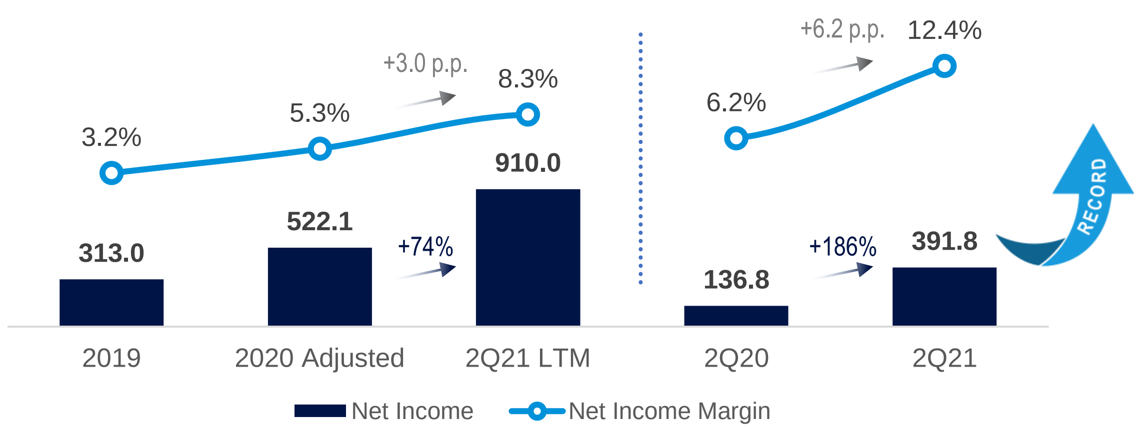

## EBITDA[1]




## EBIT[1]




## Net Income[1]



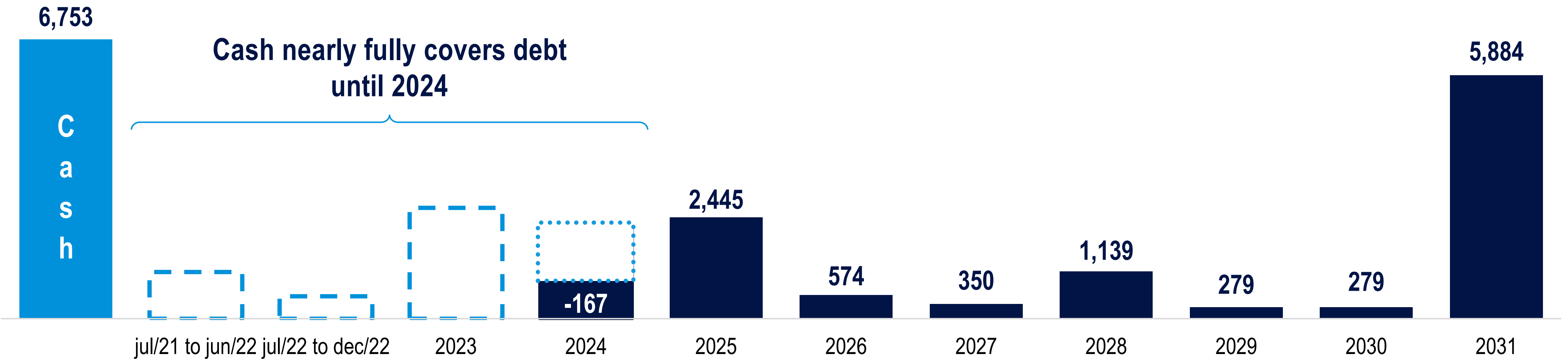

Notes: (1) 2020 Adjusted disregards the impairment carried out in 1Q20 and the reversal of impairment carried out in 4Q20 by Movida, (2) Margin as a percentage of Net Revenue from Services

# Indebtedness: Gross Debt Amortization Schedule in Proforma 2Q21

Excludes US$184 million in cash and debt related to the early redemption of the 2024 Bonds that was executed in July/21

**7.7 YEARS**
Average Term of Net Debt[1]

**6.0x COVERAGE**
Short-term debt[2]




Gross Debt R$17.5 billion

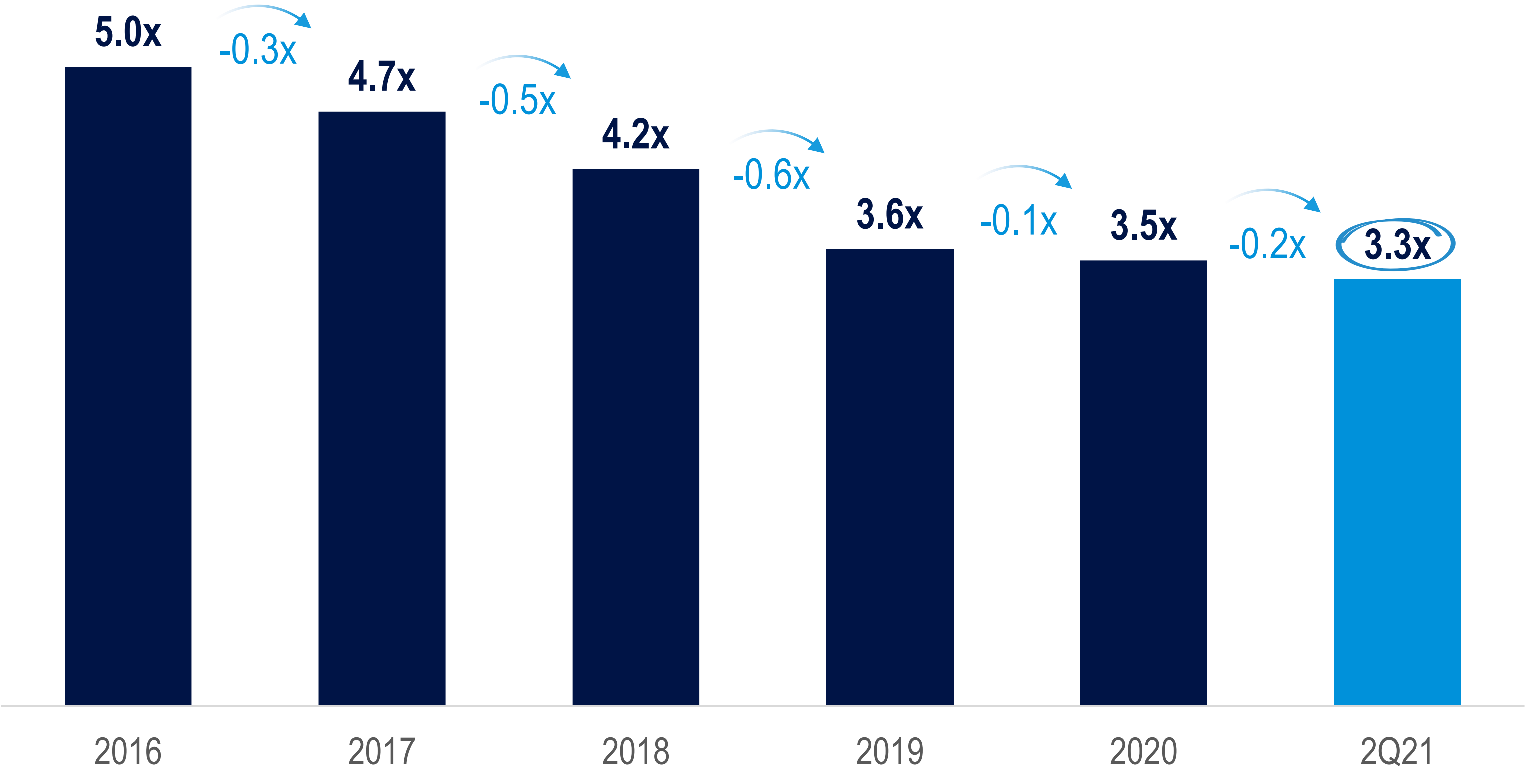
Net Debt R$10.8 billion

Notes: (1) The average Net Debt Term of the Holding is 9.5 years; (2) The coverage of the holding's short-term debt is 5.4x

# Leverage

Net Debt / EBITDA

**Increase** the **growth** rate of the companies by expanding returns and respecting the commitment to **gradually reduce leverage**




**GOAL:**

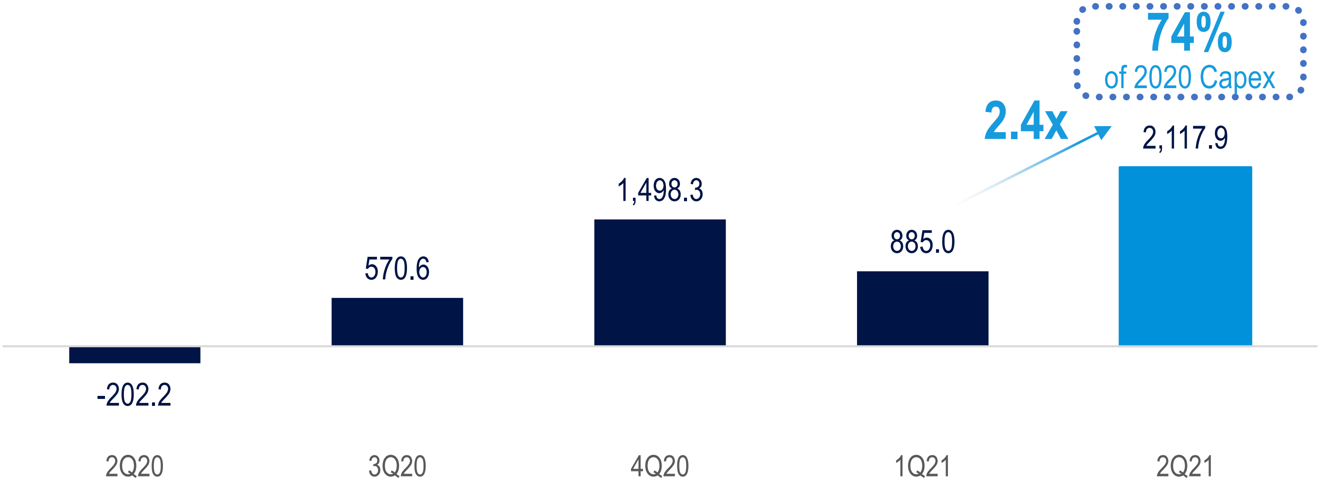
REACH THE INDEX

**LOWER THAN 3X**

End each year with a **lower leverage than the previous year until the target is reached**

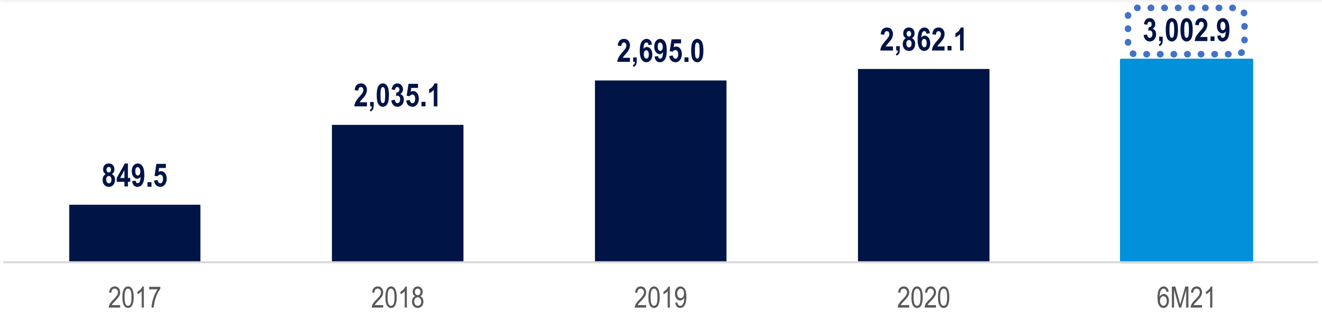
# Capex
(R$ million)

## Quarterly Evolution of Net Capex



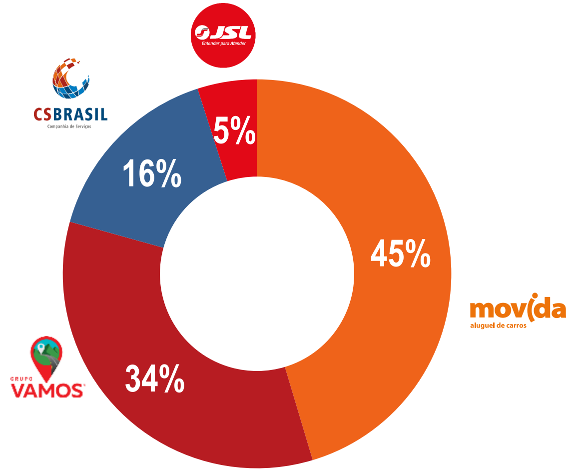

## Annual Evolution of Net Capex

**Capex up to June 2021 is already higher than the Capex of the last 4 years**



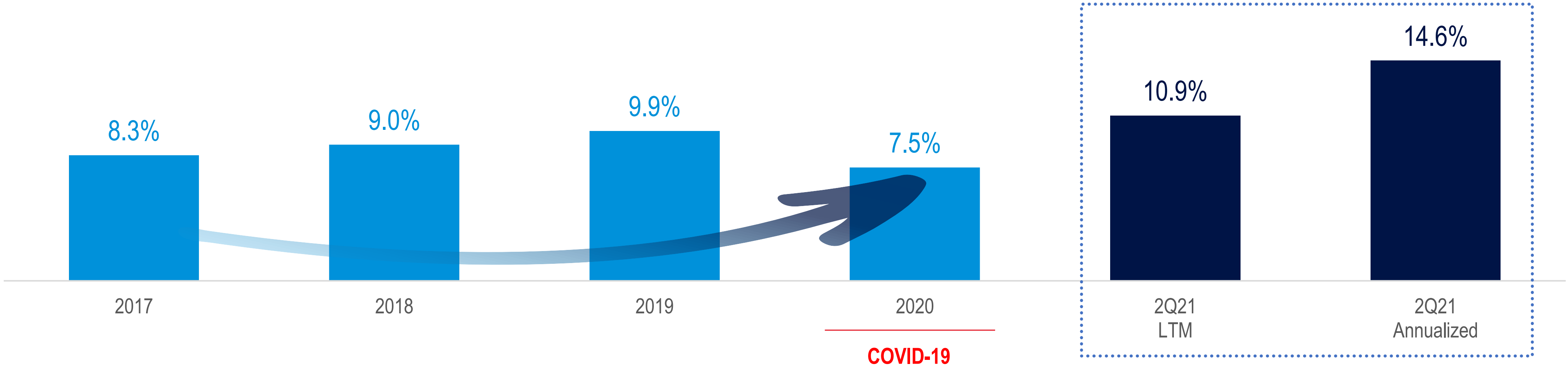

**~95% of the base of assets free of liens and encumbrances**

## 6M21 Net Capex Ratio

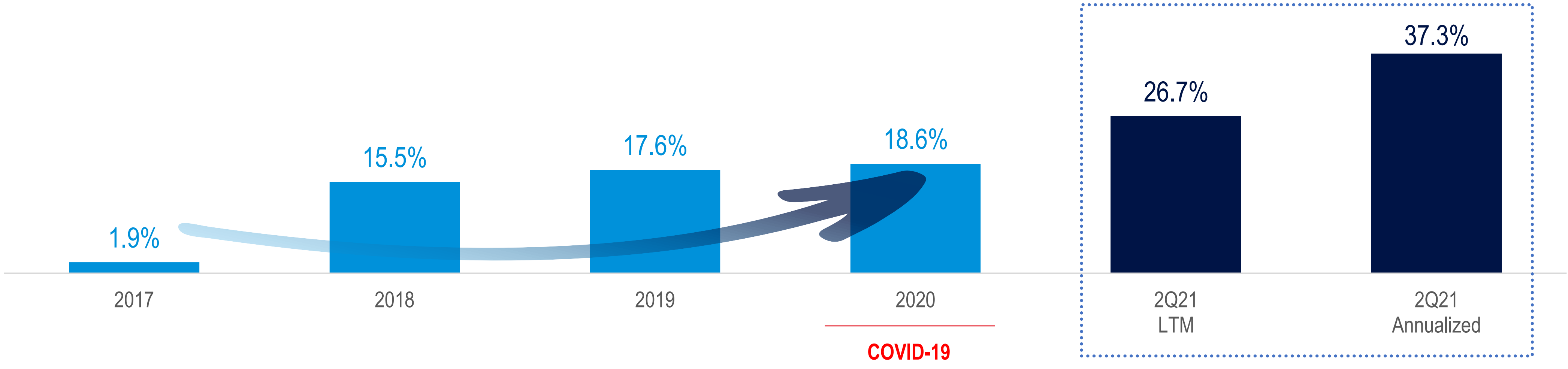


# ROIC and ROE: Ongoing evolution in the past years

## ROIC




## ROE



## Financial Highlights

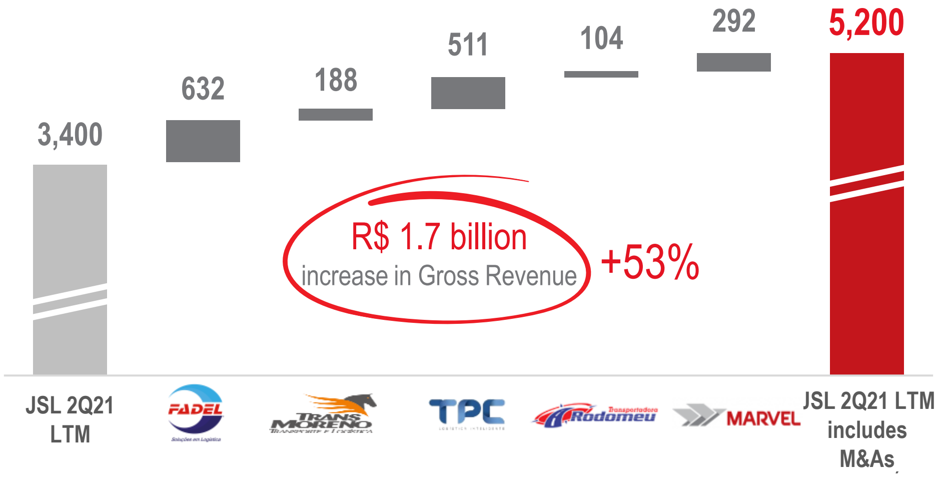
**Net Income**
**R$93.1 million** in 2Q21, **121% higher** than 1Q21
R$44.8 million when excluding non-recurring items

**EBITDA**
**R$211.7 million** in 2Q21, +158% vs 2Q20 and +66% vs 1Q21

**Gross Revenue:**
**R$1.1 billion** in 2Q21, +59% vs 2Q20 and +6% higher than 1Q21

| | 2Q21 | ▲YoY | ▲QoQ | LTM |
|---|---|---|---|---|
| **Net Revenue from Services** | **902.5** | **+64%** | **+6%** | **3,205.5** |
| **EBITDA** | **211.7** | **+158%** | **+66%** | **578.6** |
| *EBITDA MArgin¹* | *23.5%* | *+8.5 p.p.* | *+8.5 p.p.* | *18.0%* |
| **EBIT** | **155.4** | **+485%** | **+85%** | **359.0** |
| *EBIT Margin¹* | *17.2%* | *+12.4 p.p.* | *+7.4 p.p.* | *11.2%* |
| **Net Income** | **93.1** | **N.A.** | **+121%** | **183.1** |
| *Net Margin* | *10.1%* | *N.A.* | *+5.3 p.p.* | *5.5%* |
| **Adjusted Net Income** | **44.8** | **-375%** | **-6%** | **140.4** |
| *Net Margin* | *4.9%* | *+7.7 p.p.* | *-0.6 p.p.* | *4.2%* |
| **Net Debt** | **1,931** | **-3%** | **+19%** | **1,931** |
| **Net Debt / EBITDA** | **2.7x** | **-1.8x** | **-0.4x** | **2.7x** |
| **LTM ROIC** | **13.4%** | **+6.0 p.p.** | **+4.3 p.p.** | **13.4%** |

## Gross Revenue Growth with M&As




**R$ 782 million**
EBITDA

**R$ 254 million**
Net Income

## Strategic Highlights

**Marvel Acquisition**

– Increased participation in road transport of **high added value frozen and refrigerated cargo**


Note: (1) Margin as a percentage of Net Revenue from Services

## Financial Highlights

**Net Income**
R$100 million in 2Q21, 2.5x higher compared to 2Q20 (which had no impact from covid) and 37% higher compared to 1Q21

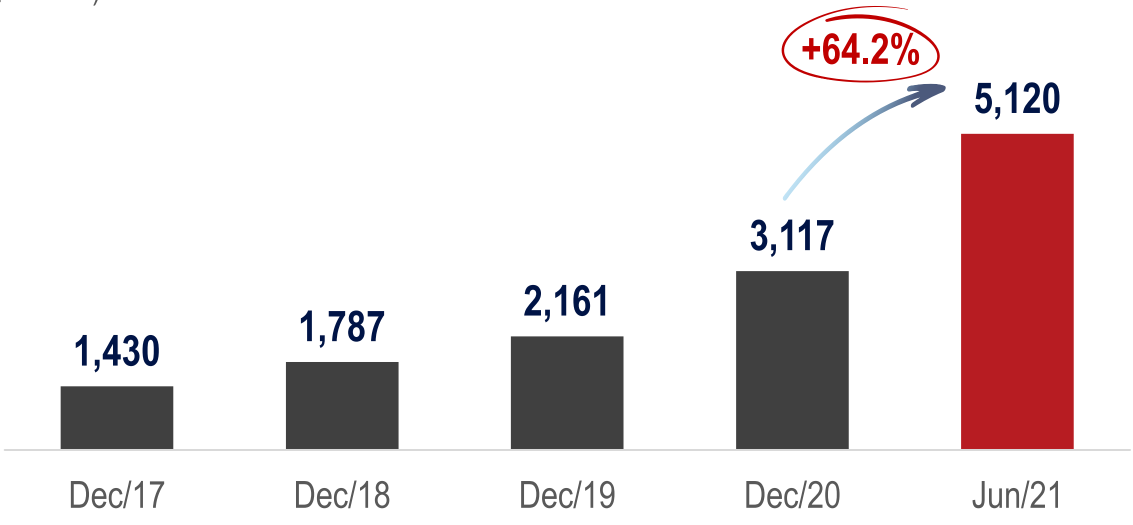
**EBITDA**
R$253.8 million in 2Q21, growing 66% YoY and 24% QoQ

***Backlog*** **(future contracted revenue)**
R$5.1 billion in 2Q21, 64.2% higher than at the end of 2020

| | 2Q21 | ▲YoY | ▲QoQ | LTM |
|---|---|---|---|---|
| **Net Revenue from Services** | **637.6** | **+114%** | **+34%** | **1,907.5** |
| **EBITDA** | **253.8** | **+66%** | **+24%** | **805.1** |
| *EBITDA MArgin¹* | *39.8%* | *-11.5 p.p.* | *-2.9 p.p.* | *42.2%* |
| **EBIT** | **174.5** | **+104%** | **+33%** | **510.1** |
| *EBIT Margin¹* | *27.4%* | *-1.3 p.p.* | *-0.1 p.p.* | *26.7%* |
| **Net Income** | **100.0** | **+155%** | **+37%** | **276.6** |
| *Net Margin* | *15.0%* | *+3.1 p.p.* | *+0.9 p.p.* | *13.3%* |
| **Net Debt** | **1,910** | **+4%** | **+29%** | **1,910** |
| **Net Debt / EBITDA** | **2.4x** | **-0.9x** | **+0.3x** | **2.4x** |
| **LTM ROIC** | **12.0%** | **+1.0 p.p.** | **+0.7 p.p.** | **12.0%** |

## Backlog - (future contracted revenue)

(R$ million)




## Strategic Highlights

**BMB Acquisition**

First VW/MAN truck and bus customization center in Brazil

**S&P Rating**

Upgraded to **brAA+**

Note: (1) Margin as a percentage of Net Revenue from Services

movida aluguel de carros

## Financial Highlights

RECORD

**Net Income**
**R$174 million** in 2Q21, an **increase of 59%** versus 1Q21

RECORD

**RAC**
**Fleet of 78.5 thousand cars**, with the addition of 12.5 thousand in 2Q21 vs 2Q20, **largest fleet ever reached**

RECORD

**GTF**
**Record EBITDA of R$128 million** and Fleet of **55.8 thousand cars**, with the addition of 16.1 thousand in 2Q21 vs 2Q20

| | 2Q21 | ▲YoY | ▲QoQ | LTM |
|---|---|---|---|---|
| **Net Revenue from Services** | **538.0** | **+80%** | **+1%** | **1,963.1** |
| **EBITDA** | **388.5** | **+157%** | **+28%** | **1,211.4** |
| *EBITDA MArgin[1]* | *72.2%* | *+21.5 p.p.* | *+14.8 p.p.* | *61.7%* |
| **EBIT** | **315.5** | **+533%** | **+30%** | **872.1** |
| *EBIT Margin[1]* | *58.6%* | *+41.9 p.p.* | *+12.9 p.p.* | *44.4%* |
| **Net Income** | **173.9** | **+6589%** | **+59%** | **459.3** |
| *Net Margin* | *14.4%* | *+14.2 p.p.* | *+0.8 p.p.* | *11.4%* |
| **Net Debt** | **3,728** | **+63%** | **+12%** | **3,728** |
| **Net Debt / EBITDA** | **2.9x** | **+0.3x** | **-0.3x** | **2.9x** |
| **LTM ROIC** | **11.4%** | **+2.4 p.p.** | **+3.0 p.p.** | **11.4%** |

## Strategic Highlights

### Incorporation of CS Frotas

**+1** movement approved by **minority shareholders** and accompanied by the controller, ensuring high **governance standards** for the SIMPAR Group

### Rating S&P

Ratings upgrade after the merger

**BB-** and **brAA+**

## Movida and CS Frotas 2Q21 (Proforma)

**Creation** of the **second largest** company of light GTF in Brazil

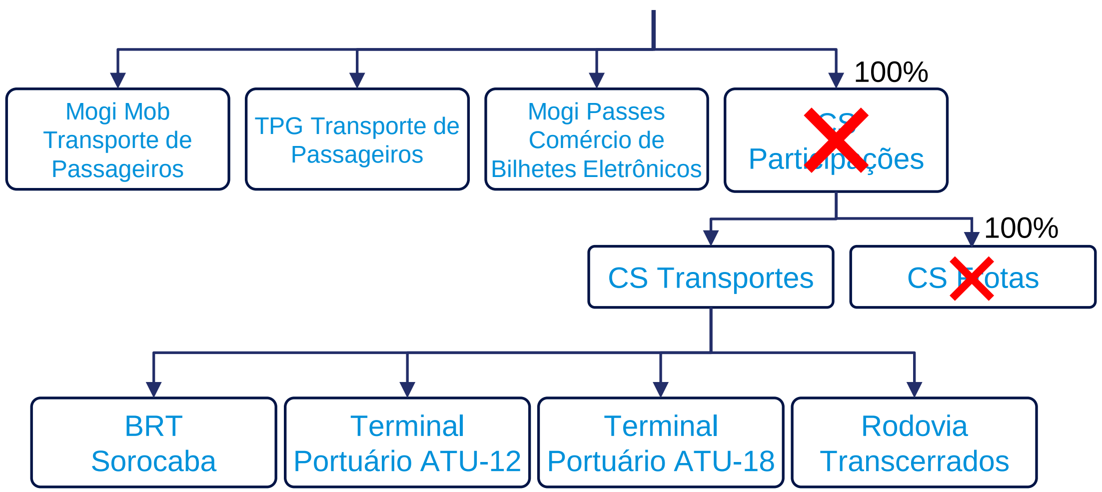
| | movida | CSFROTAS | movida + CSFROTAS |
|---|---|---|---|
| Total Fleetl[2] (# Thousand) | 134 | 25 | **159** |
| Net Revenue (R$ mn) | 1,211 | 139 | **1,350** |
| EBITDA (R$ mn) | 388 | 75 | **463** |
| Net Income (R$ mn) | 174 | 24 | **198** |
| ROE 2Q21 Annualized (%) | 28.3% | 21.2% | **27.4%** |
| ROIC 2Q21 Annualized (%) | 14.8% | 14.0% | **14.7%** |

Notes: (1) Margin as a percentage of Net Revenue from Services; (2) Equity fleet considers vehicles in mobilization and demobilization

CSBRASIL
Companhia de Serviços

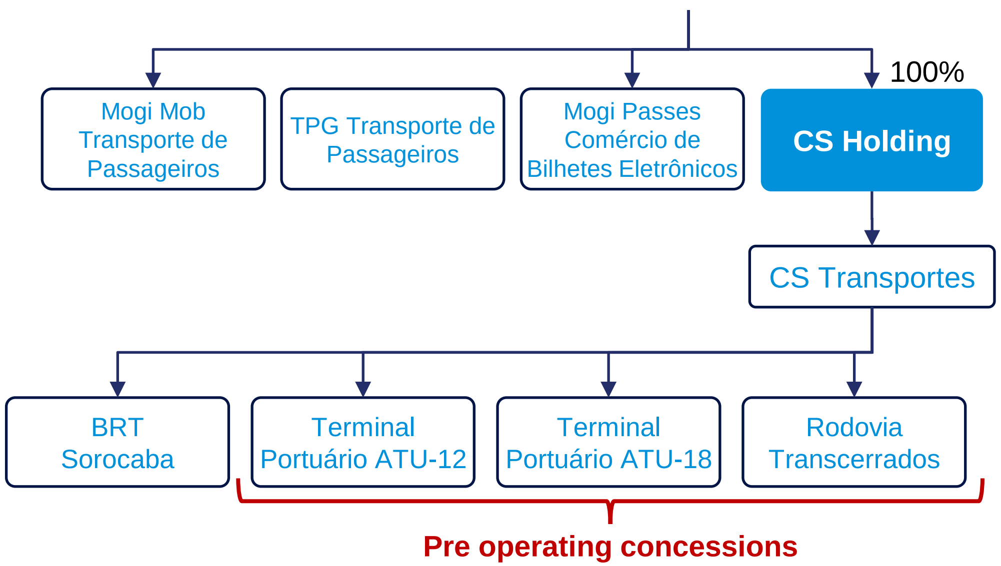
# Structure pre and post incorporation of CS Frotas into Movida

## Structure Pre Incorporation




| 2T21 Anuallized (R$ mn) | Net Revenue | EBITDA |
|---|---|---|
| GTF Light Vehicles | 717.1 | 363.0 |
| GTF Heavy Vehicles | 26.4 | 19.3 |
| GTF with Labor | 235.1 | 25.9 |
| Municipal Passenger Transport and Urban Cleaning | 142.3 | 3.7 |
| Total | **1,120.9** | **411.9** |

## Structure Post Incorporation




| 2T21 Anualllized (R$ mn) | Net Revenue | EBITDA |
|---|---|---|
| GTF Light Vehicles (contract termination, see note below)[2] | 159.7 | 64.6 |
| GTF Heavy Vehicles | 26.4 | 19.3 |
| GTF with Labor | 235.1 | 25.9 |
| Municipal Passenger Transport and Urban Cleaning | 142.3 | 3.7 |
| **Total** | **563.5** | **113.6** |

Notes: (1) CS Brasil also owns CS Finance, a company used only to raise debt abroad; (2) Upon termination of contract / not authorized by the granting authority and not included in the merger carried out by Movida

SIMPAR

CSBRASIL
Companhia de Serviços

## Financial Highlights

**Net Income**
R$33 million in 2Q21, +74% YoY and +7% QoQ

**Operating Income (EBIT)**
R$72.5 million in 2Q21, 69% higher than 2Q20 and 15% higher than 1Q21

**Net Revenue from Services**
R R$196.8 million, up 22% YoY in 2Q21 and 4% versus 1Q21

| | 2Q21 | ▲YoY | ▲QoQ | LTM |
|---|---|---|---|---|
| **Net Revenue from Services** | **196.8** | **+22%** | **+4%** | **724.3** |
| **EBITDA** | **103.0** | **+24%** | **+14%** | **358.1** |
| *EBITDA MArgin¹* | *52.3%* | *+0.5 p.p.* | *+4.3 p.p.* | *49.4%* |
| **EBIT** | **72.5** | **+69%** | **+15%** | **217.6** |
| *EBIT Margin¹* | *36.8%* | *+10.1 p.p.* | *+3.3 p.p.* | *30.0%* |
| **Net Income** | **33.2** | **+74%** | **+7%** | **97.5** |
| *Net Margin* | *11.8%* | *+1.4 p.p.* | *-0.4 p.p.* | *9.9%* |
| **Net Debt** | **1,065** | **+28%** | **-2%** | **1,065** |
| **Net Debt / EBITDA** | **3.0x** | **+0.3x** | **-0.2x** | **3.0x** |
| **LTM ROIC** | **9.4%** | **+0.5 p.p.** | **+0.8 p.p.** | **9.4%** |

## Strategic Highlights

### Transcerrados Highway Concession

– CS Brasil was the **winner and signed the contract** for the concession of the highway, strategic for the **Brazilian export of grains**

– Term: **30 years**


Note: (1) Margin as a percentage of Net Revenue from Services

CSBRASIL
Companhia de Serviços

# Business Portfolio Transformation
## Rationale for investment decision

- Long-term service provision
- Resilient and diversified revenue operations
- Profitability combined with cash generation
- Perspectives for volume increase in strategic sectors in Brazil
- Respecting criteria for capital allocation and return on invested capital
- Potential Group synergies


| | Port Terminal ATU-12 | Port Terminal ATU-18 | Transcerrados Highway | BRT Sorocaba |
|---|---|---|---|---|
| **Service** | Moving and Storage of Mineral Granes | Moving and Storage of Bulk Vegetables | Operating and maintaining of highways | Passenger Transportation |
| **CS - %Share** | 100.00% | 100.00% | 64.00% | 49.75% |
| **Term** | 25 years | 15 years | 30 years | 20 years |
| **Leveraged Minimum Effective IRR** | 13% | 13% | 15% | 20% |
| **Operating Year Full** | 2025 | 2026 | 2024 | 2023 |

| | Concessions at Maturity[1] |
|---|---|
| **Net revenue** | 372 |
| **EBITDA** | 180 |
| *EBITDA Margin* | *48%* |
| **Net Income** | 83 |
| *Net Margin* | *22%* |

Average Minimum IRR of Concessions 14%

Note: (1) Consider the maturity period of each concession. We emphasize that BRT Sorocaba only impacts EBITDA and Net Income as it is accounted for in the equity method

SIMPAR

Original CONCESSIONÁRIAS

## Financial Highlights

**Net Income**
R$9.5 million in 2Q21, **89% higher** than 1Q21, with 2Q21 annualized **ROIC of 35.4%**

**Average Ticket**
**Price of sold vehicles** 10% higher in 2Q21 versus 1Q21, reaching **R$79.4 thousand**

**Sales Volume in Retal**
**1,695 units**, 19% lower than in 2Q21 vs 1Q21, due to a decline in car manufacturers' production volume

| | 2Q21 | ▲YoY | ▲QoQ | LTM |
|---|---|---|---|---|
| **Net Revenue from Services** | **161.6** | **+163%** | **-8%** | **707.9** |
| **EBITDA** | **18.7** | **+835%** | **+52%** | **60.2** |
| *EBITDA MArgin[1]* | *11.5%* | *+8.3 p.p.* | *+4.5 p.p.* | *8.5%* |
| **EBIT** | **14.6** | **-** | **+76%** | **43.0** |
| *EBIT Margin[1]* | *9.1%* | *-* | *+4.4 p.p.* | *6.1%* |
| **Net Income** | **9.5** | **-** | **+89%** | **25.4** |
| *Net Margin* | *5.9%* | *-* | *+3.1 p.p.* | *3.6%* |
| **Net Debt** | **-84** | **+28%** | **+17%** | **-84** |
| **Net Debt / EBITDA** | **n.a.** | **n.a.** | **n.a.** | **n.a.** |
| **LTM ROIC** | **26.4%** | **+20.5 p.p.** | **+11.7 p.p.** | **26.4%** |

## Strategic Goal

**SIMPAR aims to use Original's platform to become the largest car sales company in Brazil**

Note: (1) Margin as a percentage of Net Revenue from Services

BBC
LEASING & CONTA DIGITAL

## Financial Highlights

**Net Income**
R$1.0 million compared to R$1.4 million in 2Q20

RECORD

**Loan portfolio (NPV)**
+26% in 2Q21 versus 1Q21, totaling R$209 million

**ROIC**
2T21 LTM of 16.1%

| | 2Q21 | ▲YoY | ▲QoQ | LTM |
|---|---|---|---|---|
| **Net Revenue from Services** | **10.1** | **-4%** | **-1%** | **43.7** |
| **EBITDA** | **3.1** | **-0%** | **-15%** | **15.6** |
| *EBITDA MArgin[1]* | *30.1%* | *+1.2 p.p.* | *-5.0 p.p.* | *35.7%* |
| **EBIT** | **3.0** | **+5%** | **-16%** | **15.5** |
| *EBIT Margin[1]* | *29.9%* | *+2.7 p.p.* | *-5.1 p.p.* | *35.5%* |
| **Net Income** | **1.0** | **-6%** | **-27%** | **6.2** |
| *Net Margin* | *9.9%* | *-0.2 p.p.* | *-3.5 p.p.* | *14.3%* |
| **Net Debt** | **-29** | **-47%** | **+17%** | **-29** |
| **Net Debt / EBITDA** | **n.a.** | **n.a.** | **n.a.** | **n.a.** |
| **LTM ROIC** | **16.1%** | **-7.2 p.p.** | **-1.2 p.p.** | **16.1%** |

## Strategic Goal

**To be the main means of payment and financing provider of the cargo transport ecosystem and apps from Brazil**

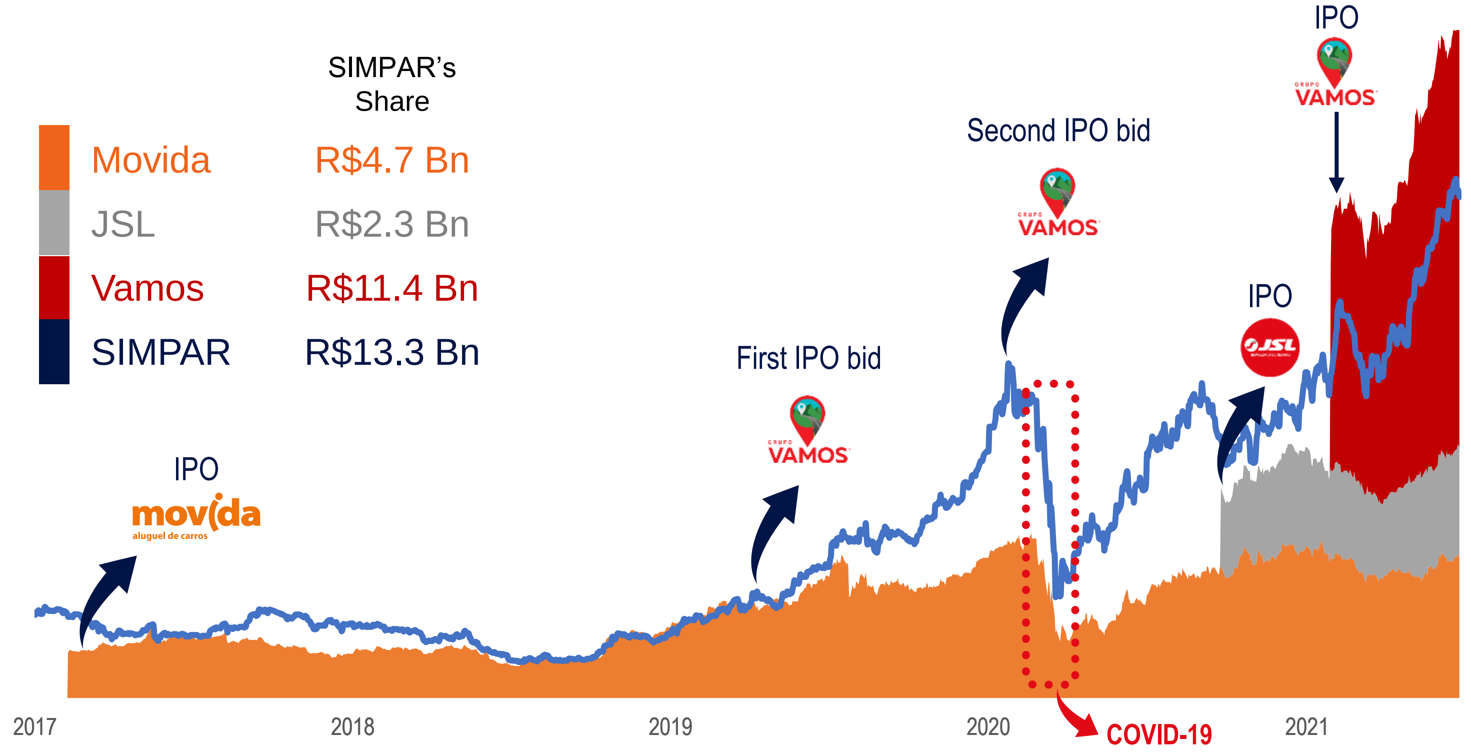
Note: (1) Margin as a percentage of Net Revenue from Services

# Track Record of Successful Business Creation

## Market value of listed companies[1]

**Considers SIMPAR's share in each company's MKT Cap**

| | SIMPAR's Share |
|---|---|
| Movida | R$4.7 Bn |
| JSL | R$2.3 Bn |
| Vamos | R$11.4 Bn |
| SIMPAR | R$13.3 Bn |




## Sum of the Parts[1]

**Considering only listed companies**

SIMPAR's Share listed companies **R$18.5 Bn** - Net Debt 2Q21 Holding **R$2.2 Bn** = Sum of the Parts **R$16.3 Bn**

SIMPAR Mkt Cap **R$13.3 Billion**

Implied SOTP discount Listed companies **18%**

Should unlisted companies be **rated zero** when adding up the parts?

Note: (1) Market value at closing on 08/10/2021

# Essential Pillars for Value Creation for SIMPAR and Subsidiaries

***SIMPAR*** *controls and manages six independent companies that provide value-added rental, logistics, mobility and financial services, focused on long-term contracts.*

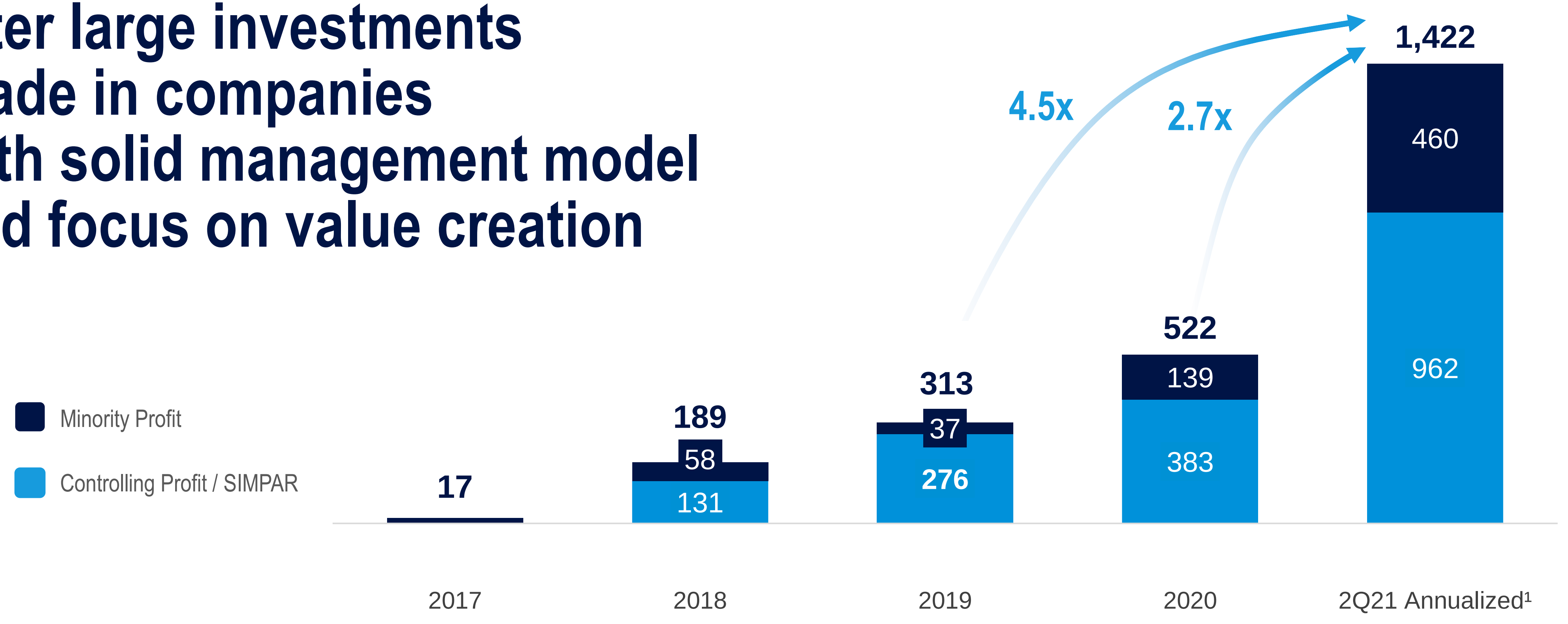
*We buy, rent, maintain, finance, operate and sell vehicles and equipment*

SIMPAR

1. **Control and active management of independent companies that allows agility in the execution**
2. **Diversification in sectors, customers, and contracts that enables organic and inorganic growth in essential and growing sectors**
3. **Holding is ready to own and develop new businesses**
4. **Specialized board of managers (“business owners”) and employees highly dedicated and oriented to customer service**
5. **Culture and values assuring that we will not diverge from our trajectory of sustainable value creation**

# Results Transformation

**after large investments made in companies with solid management model and focus on value creation**




**Consolidated Net Income of R$392 million and Controlling Income of R$267 million in 2Q21**

Note: (1) Does not annualize non-recurring income referring to the net effect of tax credits in the amount of R$48.3 million

SIMPAR

SIMH
B3 LISTED NM


# THANK YOU.

## Disclaimer

This presentation aims to detail the financial and operating results of SIMPAR S.A. for the second quarter of 2021.

Some of the statements contained herein constitute additional information that has not been audited or reviewed by the auditors and is based on Management's current opinion and prognoses. Consequently, there may be material differences between said statements and the Company's actual future results, performance and events. Actual results, performance and events may differ substantially from those expressed or implied by said statements as a result of various factors, including the general and economic situation in Brazil and other countries, interest, inflation and exchange rates, changes in laws and regulations, and general competitive factors (at global, regional or national level). Consequently, Management accepts no responsibility for the conformity or accuracy of the additional information in this report that has not been audited or reviewed by the auditors. Said information should be examined and interpreted in an independent manner by shareholders and market agents who could carry out their own analyses and reach their own conclusions regarding the results disclosed herein.

## Investor Relations

Phone: +55 (11) 2377-7178 E-mail: ri@simpar.com.br Website: ri.simpar.com.br

S&P Dow Jones Indices A Division of S&P Global | MSCI | Índice de Ações com Tag Along Diferenciado ITAG | Índice de Ações com Governança Corporativa Diferenciada IGC | Índice Small Cap SMLL | Índice de Governança Corporativa Trade IGCT | IBRA B3

# Attachments - Reconciliation of adjusted numbers

SIMPAR

SIMPAR - Consolidated

| EBITDA Reconciliation (R$ million) | 2Q20 | 1Q21 | 2Q21 | ▲ Y o Y | ▲ Q o Q | 6M20 | 6M21 | ▲ Y o Y | LTM |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Accounting Net Income** | **136.8** | **171.2** | **391.8** | **+186.4%** | **+128.9%** | **50.5** | **563.0** | **+1014.9%** | **910.0** |
| Loss from discontinued operations | 19.8 | - | - | - | - | 19.8 | - | - | 8.8 |
| Financial Result | (103.0) | 229.8 | 181.0 | - | -21.2% | 67.2 | 410.8 | +511.3% | 718.4 |
| Income tax and Social contribution | 145.0 | 115.7 | 150.8 | +4.0% | +30.3% | 101.4 | 266.4 | +162.7% | 394.2 |
| Depreciation / Amortization | 242.5 | 180.1 | 204.5 | -15.7% | +13.6% | 482.2 | 384.6 | -20.2% | 884.8 |
| Amortization (IFRS 16) | 29.4 | 37.0 | 36.9 | +25.5% | -0.2% | 65.4 | 73.9 | +13.0% | 138.0 |
| **Accounting EBITDA** | **470.4** | **733.7** | **965.0** | **+105.1%** | **+31.5%** | **786.4** | **1,698.7** | **+116.0%** | **3,054.2** |
| Movida - Impairment of Assets | - | - | - | - | - | 195.4 | - | - | (50.1) |
| Movida - Impairment of trade receivables | - | - | - | - | - | 50.3 | - | - | (17.9) |
| JSL - Net Untimely Credits, Provisions and Other | - | - | (87.8) | - | - | - | (87.8) | - | (87.8) |
| **Adjusted EBITDA** | **470.4** | **733.7** | **877.2** | **+86.5%** | **+19.6%** | **1,032.1** | **1,610.9** | **+56.1%** | **2,898.4** |
| (+) Cost of Selling Assets | 775.6 | 311.1 | 519.5 | -33.0% | +67.0% | 1,382.5 | 830.5 | -39.9% | 2,066.1 |
| **Adjusted EBITDA-A** | **1,246.0** | **1,044.8** | **1,396.7** | ***+12.1%*** | ***+33.7%*** | **2,414.6** | **2,441.4** | ***+1.1%*** | **4,964.5** |

SIMPAR - Consolidated

| EBIT Reconciliation (R$ million) | 2Q20 | 1Q21 | 2Q21 | ▲ Y o Y | ▲ Q o Q | 6M20 | 6M21 | ▲ Y o Y | LTM |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **EBIT** | **198.5** | **516.7** | **723.6** | **+264.5%** | **+40.1%** | **238.8** | **1,240.2** | **+419.3%** | **2,031.4** |
| JSL - amortization of goodwill from acquisitions[1] | - | 8.5 | - | - | - | - | 8.5 | - | 8.5 |
| Movida - Impairment of Assets | - | - | - | - | - | 195.4 | - | - | (50.1) |
| Movida - Impairment of trade receivables | - | - | - | - | - | 50.3 | - | - | (17.9) |
| JSL - Net Untimely Credits, Provisions and Other | - | - | (75.6) | - | - | - | (75.6) | - | (75.6) |
| **Adjusted EBIT** | **198.5** | **525.2** | **648.0** | ***+226.4%*** | ***+23.4%*** | **484.5** | **1,173.1** | ***+142.1%*** | **1,896.3** |

SIMPAR - Consolidated

| Net Income Reconciliation (R$ million) | 2Q20 | 1Q21 | 2Q21 | ▲ Y o Y | ▲ Q o Q | 6M20 | 6M21 | ▲ Y o Y | LTM |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Accounting Net Income** | **136.8** | **171.2** | **391.8** | **+186.4%** | **+128.9%** | **50.5** | **563.0** | **+1014.9%** | **910.0** |
| JSL - amortization of goodwill from acquisitions[1] | - | 5.6 | - | - | - | - | 5.6 | - | 5.6 |
| Movida - Impairment of Assets | - | - | - | - | - | 195.4 | - | - | (50.1) |
| Movida - Impairment of trade receivables | - | - | - | - | - | 50.3 | - | - | (17.9) |
| IR / CS on adjustments | - | - | - | - | - | (76.2) | - | - | 23.1 |
| Holding - Call Bond 2024 future premium provision | - | 27.1 | - | - | - | - | 27.1 | - | 27.1 |
| JSL - Net Untimely Credits, Provisions and Other | - | - | (48.3) | - | - | - | (48.3) | 0.0% | (48.3) |
| **Adjusted Net Income** | **136.8** | **203.8** | **343.5** | ***+151.1%*** | ***+68.5%*** | **220.0** | **547.3** | ***+148.8%*** | **849.4** |