

3T21



SUZANO

Teleconferência de
Resultados

Aviso Geral

Este comunicado contém determinadas afirmações consideradas “declarações prospectivas”, conforme definido na Seção 27A do Securities Act de 1933 e na Seção 21E do Securities Exchange Act de 1934, conforme alterados. Algumas dessas afirmações são identificadas com palavras como “acredita”, “pode”, “poderia”, “seria”, “possível”, “será”, “deveria”, “espera”, “pretende”, “planeja”, “antecipa”, “estima”, “potencial”, “perspectivas” ou “continua”, bem como essas palavras em sua forma negativa, outros termos de significado semelhante ou o uso de datas futuras.

As declarações prospectivas neste comunicado incluem, sem limitação, afirmações relacionadas à declaração ou pagamento de dividendos, implantação das principais estratégias operacionais e financeiras e planos de investimento, direcionamento de operações futuras e fatores ou tendências que afetem a situação financeira, liquidez ou resultados das operações são alguns exemplos de declarações prospectivas. Tais afirmações refletem a visão atual da administração e estão sujeitas a diversos riscos e incertezas. Tais afirmações são qualificadas de acordo com os riscos inerentes e incertezas acerca das expectativas futuras de forma geral, e os resultados reais podem divergir de forma significativa dos resultados antecipados atualmente devido a diversos riscos e incertezas.

Não há garantia de que os eventos, tendências ou resultados esperados realmente ocorram. As afirmações são baseadas em diversas premissas e fatores, que incluem condições macroeconômicas e de mercado, condições do setor e fatores operacionais. Quaisquer alterações em tais premissas ou fatores poderia levar a resultados reais materialmente diferentes com relação às expectativas atuais. A Suzano não assume qualquer obrigação de atualizar quaisquer dessas declarações como resultado de novas informações, eventos futuros ou o que quer que seja, exceto quando exigido expressamente por lei. Todas as declarações prospectivas nessa comunicação são qualificadas em sua integridade por essa advertência.

Adicionalmente, esta apresentação contém alguns indicadores financeiros que não são reconhecidos pelo BR GAAP ou IFRS. Esses indicadores não possuem significados padronizados e podem não ser comparáveis a indicadores com descrição similar utilizados por outras companhias. Nós fornecemos estes indicadores porque os utilizamos como medidas de performance da Suzano; eles não devem ser considerados de forma isolada ou como substituto para outras métricas financeiras que tenham sido divulgadas de acordo com o BR GAAP ou IFRS.

EBITDA recorde, forte volume de vendas e queda da alavancagem para 2,7x



Volume de Vendas

Celulose: 2,7 milhões tons (vs. 2,5 milhões tons 3T20)

Papel¹: 304 mil tons (vs. 290 mil tons 3T20)

Estoque de Celulose: bem abaixo do nível ótimo operacional



Desempenho Operacional

EBITDA ajustado: R\$ 6,3 bilhões (vs. R\$ 3,8 bilhões 3T20)

Geração de Caixa Operacional²: R\$ 5,2 bilhões (vs. R\$ 2,9 bilhões 3T20)

Custo caixa ex-paradas: R\$ 711/ton (vs. R\$ 600/ton 3T20)



Gestão Financeira

Liquidez: US\$ 4,0 bilhões (vs. US\$ 2,8 bilhões 2T21)

Dívida líquida: US\$ 10,7 bilhões (vs. US\$ 11,4 bilhões 2T21)

Alavancagem³: 2,7x em US\$ (vs. 3,3x em US\$ 2T21)



ESG:

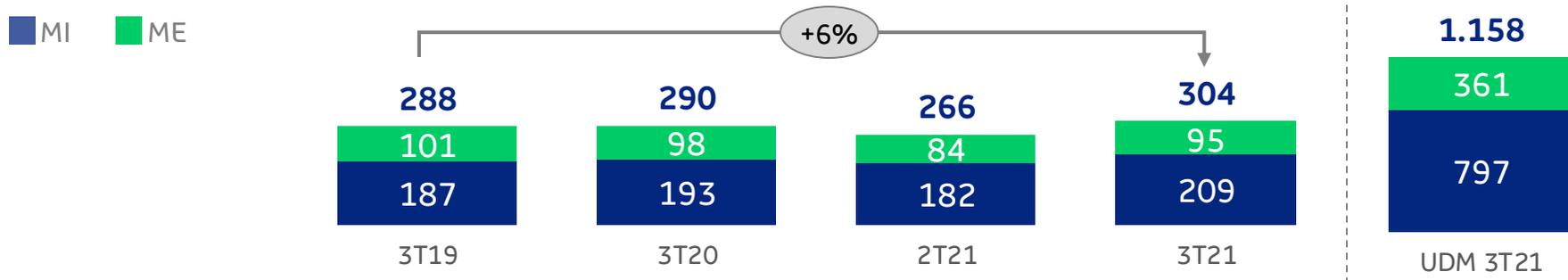
- Novo SLB com metas de água e D&I
- Adesão ao SBTi
- Call to action para COP26



Forte volume de vendas e preços, combinados com desempenho operacional sólido, proporcionam EBITDA recorde



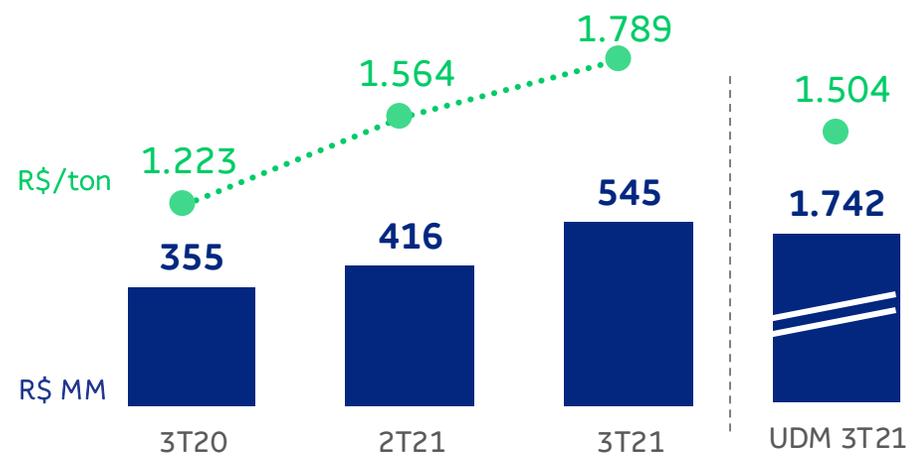
Vendas de Papel¹ (mil ton)



Preço médio líquido (R\$/ton)



EBITDA Ajustado do Papel²

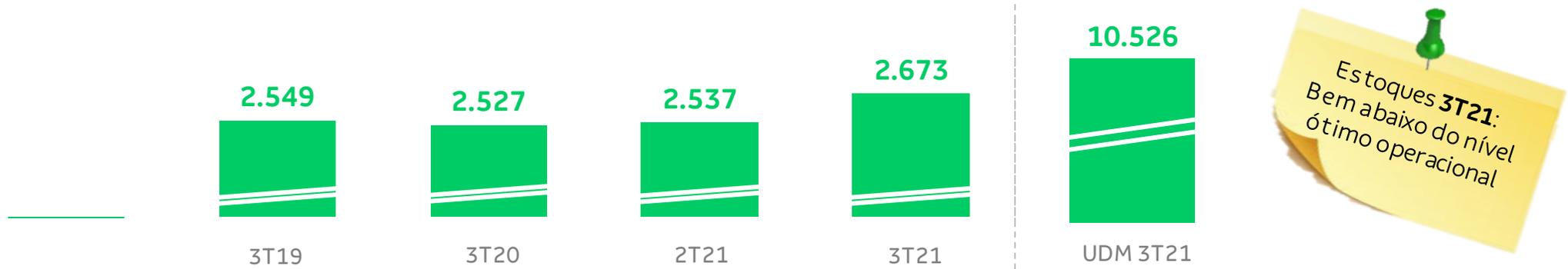


¹ Exclui Bens de Consumo. | ² Exclui impacto referente ao ILP dos Administradores. 3T20: -R\$ 43/ton; 2T21: -R\$ 22/ton; 3T21: R\$ 6/ton; UDM 3T21: -R\$ 29/ton.

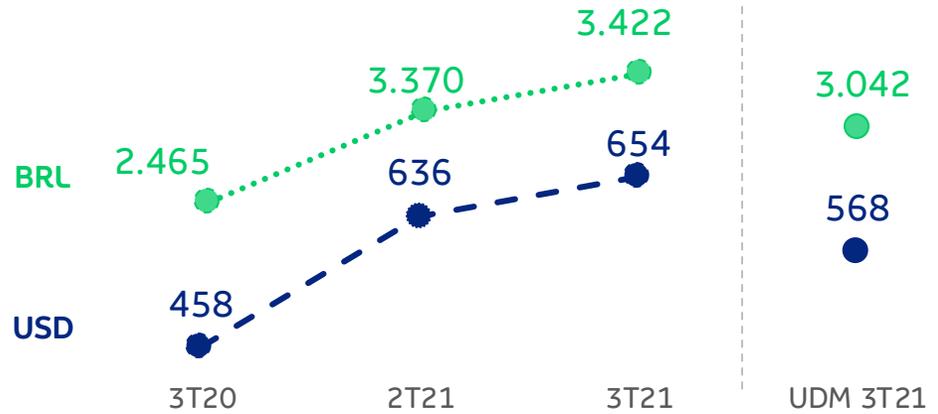
EBITDA recorde proporcionado por maiores volumes, apesar das restrições logísticas, assim como pelo maior preço em reais



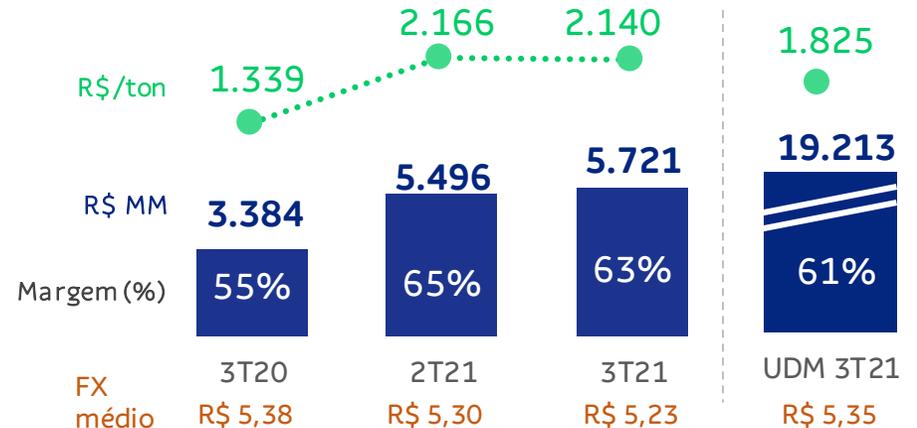
Volume de vendas (mil ton)



Preço médio líquido – ME (R\$/ton)



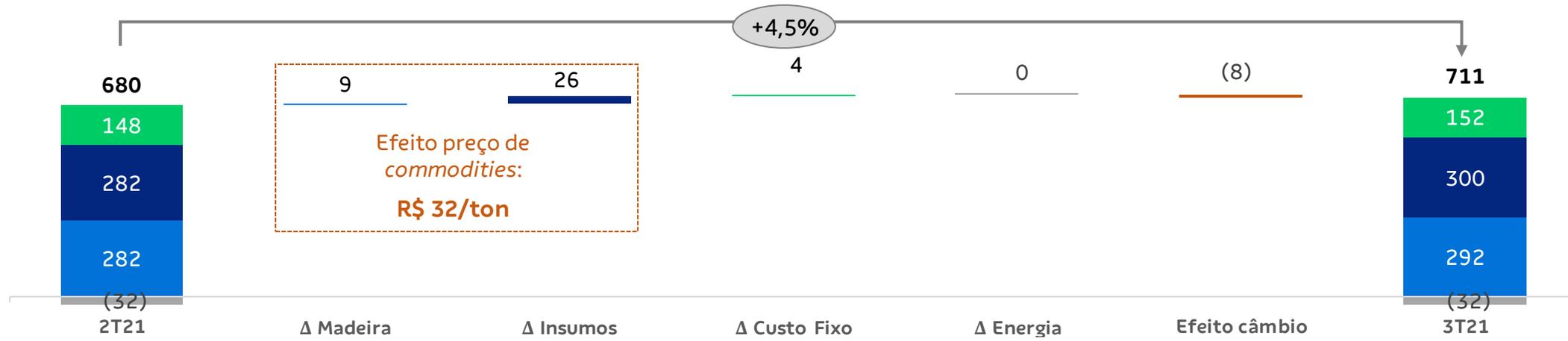
EBITDA Ajustado e Margem EBITDA (%)



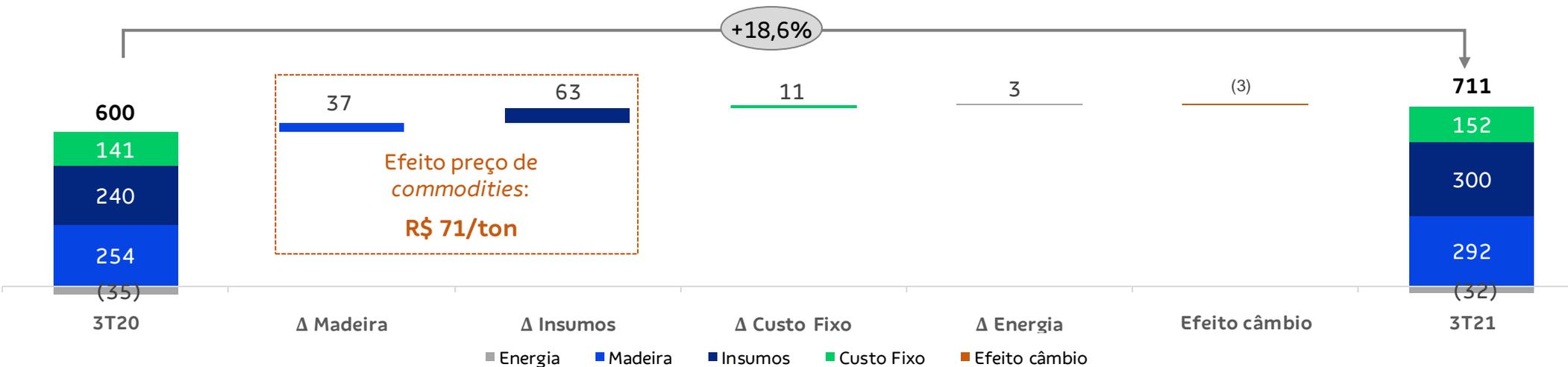


Desempenho do custo-caixa pressionado no curto prazo por commodities (principalmente *brent* e químicos)

Custo Caixa Celulose 3T21 vs. 2T21 (sem paradas – R\$/ton)



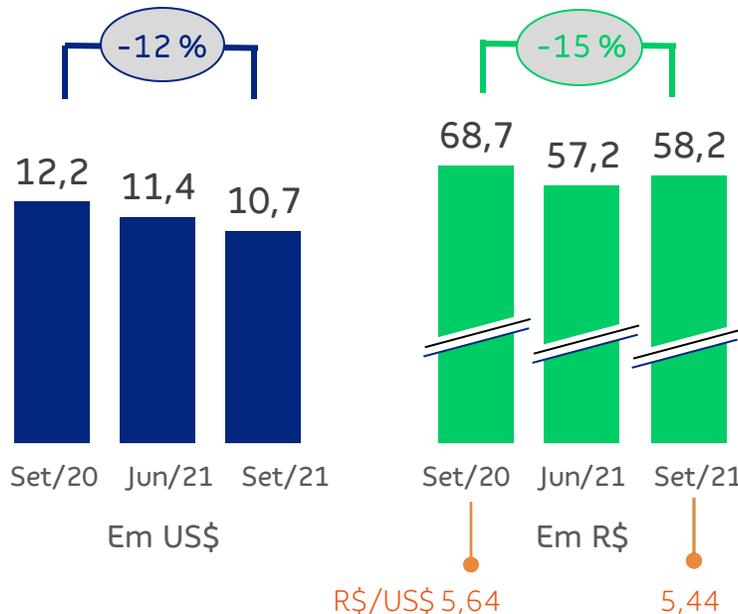
Custo Caixa Celulose 3T21 vs. 3T20 (sem paradas – R\$/ton)





Conclusão do ciclo de desalavancagem pós-fusão e balanço forte para início de novo ciclo de crescimento

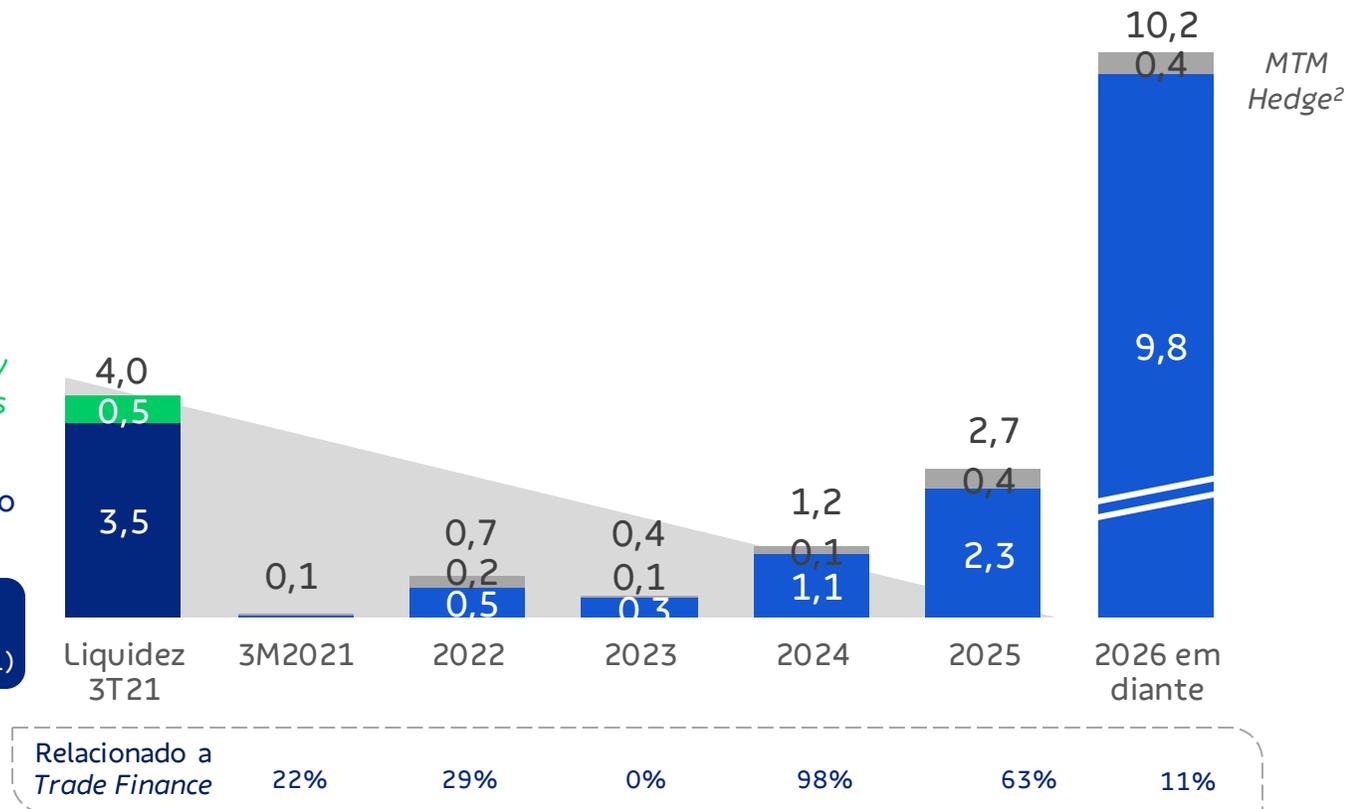
Dívida Líquida (bilhões) e Alavancagem (vezes)



Stand-by facilities
Caixa físico
80% em US\$
(vs. 75% em Jun/21)

Cronograma de Amortização¹ (US\$ bilhões)

Custo Médio (em US\$): 4,3% a.a. Prazo Médio: 90 meses

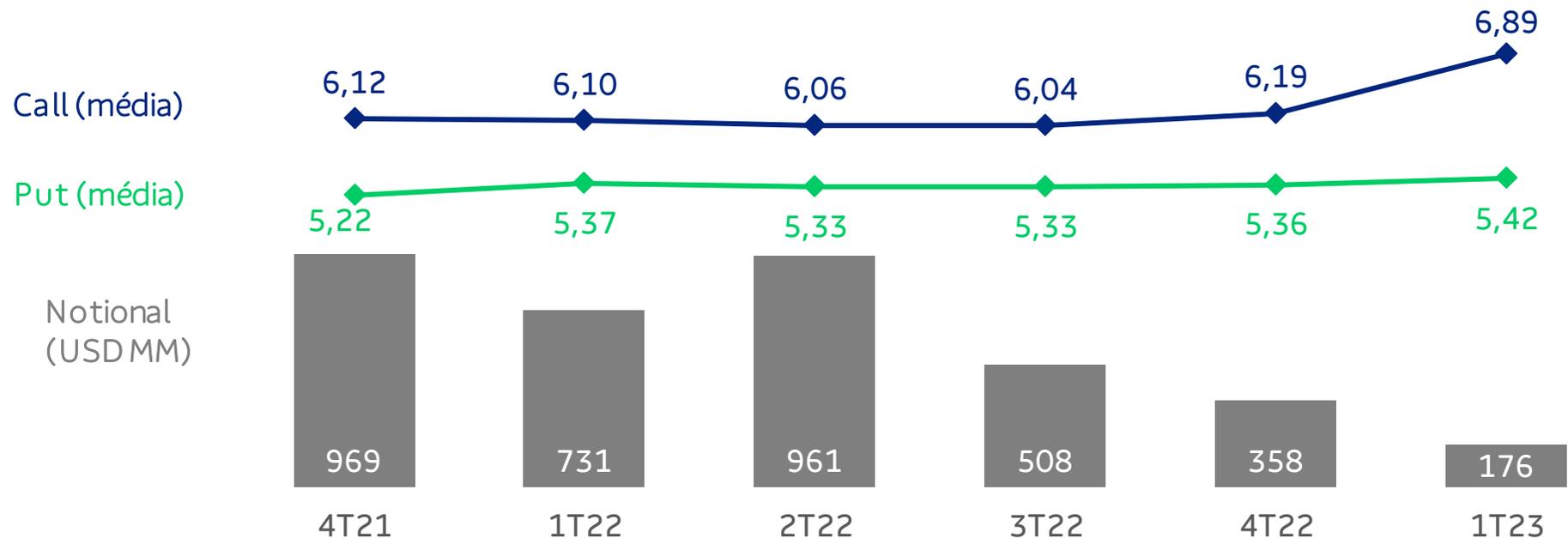


¹ Metodologia de cálculo CETIP considera FX D-1 R\$ 5,44.

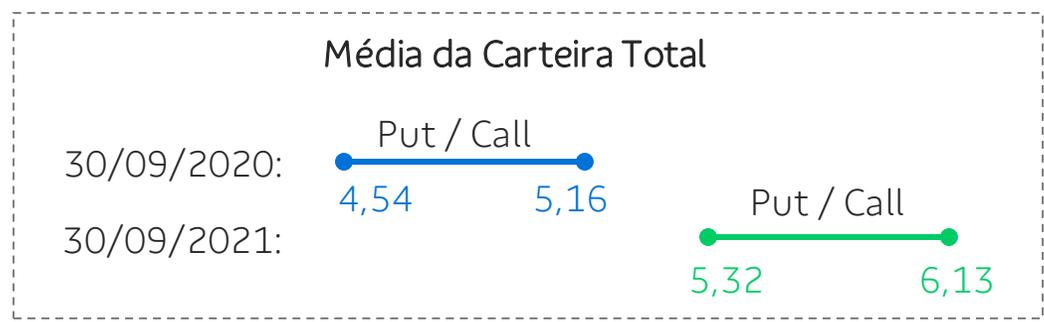


Strikes da carteira de *hedge* de fluxo de caixa evidenciam consistência da política financeira

Renovação carteira – *Hedge* de Fluxo de Caixa (ZCC)



58% de cobertura do gap cambial



Execução de CAPEX em linha com o *guidance*

Capex (R\$ bilhões)	3T21	9M21	2021e
Manutenção	1,1	3,1	4,0
Terras e Florestas	0,1	0,3	0,7
Expansão, Modernização e Outros ¹	0,1	0,3	0,5
PROJETO CERRADO	0,2	0,4	1,0
TOTAL	1,5	4,1	6,2

¹ Inclui Terminais Portuários e Outros conforme release de resultados do 3T21

Call to action para COP26

Capturar cada vez mais carbono

Remover **40 milhões**
de toneladas de
carbono até

2030
(anterior)



2025
(atual)



TAKEAWAYS 3T21

- **Fortes resultados operacionais** à despeito da pressão de *commodities*, restrições logísticas e qualquer cenário de preço de celulose
- **Alavancagem** plenamente enquadrada à política de endividamento e liquidez robusta para início de novo ciclo de crescimento
- **Carbono:** *Call to action* para COP26
- **Projeto Cerrado:** Avançando. Evento específico em 05/11 às 11h (BRT) / 10h (EST)



Q&A

Relações com Investidores

www.suzano.com.br/ri

ri@suzano.com.br