



Resultados do 3T21

10 de novembro de 2021

Este Release de Resultados tem por objetivo detalhar os resultados financeiros e operacionais da SIMPAR S.A. no terceiro trimestre de 2021. Para os períodos comparativos anteriores ao 3T20, os números apresentados se referem à JSL S.A., em linha com a reorganização societária aprovada em 05 de agosto de 2020.

Lucro Líquido Recorde de R\$399 milhões no 3T21, 4,6x superior na comparação anual



Notas: (1) Margem como percentual da Receita Líquida de Serviços; (2) Segundo a metodologia que consta nos covenants das escrituras das emissões realizadas, alavancagem desconsidera efeitos de impairment e inclui o EBITDA UDM das empresas adquiridas

DESTAQUES ESTRATÉGICOS

- ❖ **Conclusão da incorporação da CS Frotas pela Movida.** Em linha com os mais elevados padrões de governança, operação foi aprovada por unanimidade pelos acionistas minoritários da Movida e acompanhada pela controladora SIMPAR, criando a segunda maior empresa de Gestão e Terceirização de Frotas (GTF) Leves do Brasil.
- ❖ **CAPEX líquido de R\$6,7 bilhões nos últimos 12 meses,** 135% superior ao ano de 2020, visando a aceleração do emprego de capital em negócios e contratos que ofereçam retornos consistentes. Parte substancial dos investimentos dos últimos 12 meses ainda não se converteu em receita e resultado nos trimestres diretamente correspondentes.
- ❖ **Redução da alavancagem para 3,3x** (dívida líquida sobre o EBITDA) ante 3,5x ao final de 2020, mesmo tendo realizado investimentos relevantes para o crescimento. O indicador se mantém estável em relação ao período imediatamente anterior.
- ❖ **Gestão de passivos para garantir o crescimento dos próximos anos.** Follow on de Vamos de R\$1,1 bilhão (100% primária) somados aos R\$\$5,6 bilhões provenientes de outras captações e alongamento de dívidas feitas pela holding e suas controladas no 3T21, garantem o crescimento da Companhia para os próximos anos. Encerramos o trimestre com posição de caixa consolidada de R\$11 bilhões.
- ❖ **Evento subsequente (outubro/2021): Reforço da equipe de gestão com Paulo Caffarelli como CEO da BBC Leasing & Conta Digital.** Executivo será responsável pelo plano de transformação da BBC e por contribuir com ecossistema da SIMPAR.
- ❖ **Evento subsequente (outubro/2021): Proposta de aquisição da Ciclus** por meio da incorporação da CS Infra, holding que consolidará todas as concessões de longo prazo do Grupo e permitirá atuação na gestão e valorização de resíduos sólidos. Em uma clara demonstração das melhores práticas de governança e respeito aos seus acionistas, pela quarta vez, o controlador votará acompanhando a decisão dos acionistas minoritários.

MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

No terceiro trimestre de 2021, apresentamos **Lucro Líquido Recorde de R\$399 milhões**, mais de **quatro vezes superior** ao mesmo período de 2020, o que reforça nossa convicção estratégica e nosso otimismo em relação à sustentabilidade dos resultados que ainda estão por vir.

Em agosto, a **SIMPAR completou um ano** como holding listada e atuante no desenvolvimento das suas controladas. Os números reportados nesse terceiro trimestre evidenciam uma **evolução importante dos resultados e a consistência do nosso modelo de gestão** que tem como principal pilar o diferencial da nossa Gente à frente de negócios independentes, com metas e diretrizes claras, alinhadas por uma cultura sólida e valores compartilhados.

Com um planejamento estratégico que foca o crescimento definido pelo Conselho de Administração e de acordo com as melhores práticas de governança, nossa atuação como holding atuante é prover as condições necessárias para o crescimento de cada uma das nossas controladas, assim como desenvolver novos negócios. Como resultado desse modelo, reportamos nesse período:

- ❖ **Lucro Líquido recorde de R\$399 milhões (+358% vs. 3T20 e +2% vs. 2T21);**
- ❖ **EBITDA recorde de R\$1,2 bilhão (+98% vs. 3T20 e +21% vs. 2T21);**
- ❖ **Receita Bruta recorde de R\$4,4 bilhões (+52% vs. 3T20 e +25% vs. 2T21);**
- ❖ **Alavancagem de 3,3x (-0,2x vs. 4T20 e estável ante o 2T21)**
- ❖ **CAPEX líquido de R\$6,7 bilhões nos últimos 12 meses** (135% superior ante o ano de 2020)

De forma permanente, a SIMPAR vem fortalecendo seu posicionamento como **holding atuante de empresas independentes** construindo os pilares que darão ainda mais robustez ao crescimento, com foco na **consolidação do seu ecossistema incluindo logística e mobilidade no Brasil** e presença na economia real, participando da vida de milhões de brasileiros todos os dias.

Somos um grupo **orientado à prestação de serviços e vocacionados por servir nossos clientes**. Tendo como grande diferencial a nossa gente - somos hoje mais de 35 mil colaboradores – totalmente alinhados pela mesma Cultura, Valores – adotamos um modelo de gestão único e que tem como objetivo **promover o crescimento das nossas empresas, gerando valor sustentável aos nossos acionistas e a todos que se relacionam conosco**.

Neste trimestre, seguimos construindo alianças e movimentos estratégicos, a exemplo do planejamento e execução de aquisições, e iniciativas de EASG que nos permitirão avançar mais rumo a um **novo ciclo de crescimento e resultados** na SIMPAR.

Diversificamos ainda mais nossa atuação, sobretudo em serviços com reduzido grau de substituição, receitas resilientes e grande potencial de crescimento. O movimento mais recente nessa direção é a **proposta de aquisição da Ciclus**, em outubro de 2021, tendo por objetivo a entrada no setor de gestão e valorização de resíduos sólidos. Certos da nossa visão de que a **economia circular e sustentável transformará as relações econômicas e sociais nos próximos anos**, esse movimento apoiará nosso crescimento orgânico e inorgânico neste setor de alta resiliência e rentabilidade pelas próximas décadas e **permitirá ao grupo avançar em sua proposta de carbono neutro** ao mesmo tempo que contribui para a redução de emissões na sua própria operação.

Intensificamos nossa agenda de gestão de passivos no trimestre. Em setembro, executamos o **follow on de Vamos no montante de R\$1,1 bilhão**, que reforçou o caixa da companhia por meio de uma operação 100% primária.

Em adição, concluímos a **captação ou alongamento de dívidas que totalizaram R\$5,6 bilhões no 3T21**. Essa condição nos permite continuar com o plano de expansão e de construção dos pilares de crescimento dos negócios.

Ainda sobre nossa estratégia financeira, cerca de 80% da geração de caixa do Grupo provém de contratos de longo prazo, os quais são **protegidos por cláusulas de correção com índices de inflação ou fórmulas paramétricas** incluindo a cesta de custos incorridos no contrato, que impactam positivamente as receitas das companhias contribuindo para manutenção e ajuste das margens de contribuição.

Temos como diretriz a adequação dos preços praticados vis a vis o ticket médio de compra dos ativos, sempre observando a curva futura de juros prefixada e preservando a rentabilidade do Grupo. A base de ativos a preços de mercado ao final do terceiro trimestre de 2021 apresenta uma **apreciação de mais de R\$4 bilhões** em relação ao valor contábil (*book value*), dada a dinâmica de alta do preço de ativos novos e seminovos, e que mitiga no curto prazo os efeitos da alta de juros observada no cenário atual. Adicionalmente, acreditamos que o cenário global de menor produção das montadoras deve perdurar ao menos até o final de 2022 e que os preços dos ativos têm baixa probabilidade de retração.

Seguimos na execução de movimentos estratégicos gerando valor aos acionistas e demais *stakeholders* por meio da ampliação da nossa atuação no longo prazo, incluindo:

I- Conclusão da incorporação da CS Frotas, aprovada por unanimidade pelos acionistas minoritários da Movida em 26 de julho de 2021, criando a 2^a maior companhia de GTF Leves do Brasil. Dentro dos mais elevados padrões de governança corporativa, a SIMPAR acompanhou os votos dos acionistas minoritários da Movida.

II- Proposta de aquisição da Ciclus, submetida em 28 de outubro de 2021 (evento subsequente ao fechamento do 3T21) por meio da incorporação da CS Infra, holding que consolidará todas as concessões de longo prazo do grupo e permitirá a atuação do Grupo na gestão e valorização de resíduos sólidos. Em posse do **Fairness Opinion emitido pelo Itaú BBA** e tendo analisado todos os documentos, incluindo o laudo de avaliação de valor econômico, elaborado por auditores independentes da UHY Bendoraytes & Cia, os **conselheiros independentes** concordaram com os termos e condições da operação, entendendo que são comutativos e benéficos a todos os acionistas da Companhia.

Em assembleia (AGE) a ser realizada no dia 29 de novembro de 2021, em uma clara demonstração das melhores práticas de governança e respeito aos seus acionistas, **pela quarta vez**, o controlador votará acompanhando a **decisão dos acionistas minoritários**. Desde que abrimos nosso capital, em 2010, os acionistas minoritários aprovaram a incorporação das concessionárias de veículos leves (2011), a reorganização societária e criação da holding SIMPAR (2020) e a incorporação da CS Frotas pela Movida (2021).

III- Reforço da equipe de gestão com a chegada de Paulo Caffarelli para o cargo de **CEO da BBC Leasing & Conta Digital**, um profissional experiente, com capacidade reconhecida e, sobretudo, com origem e perfil alinhados a nossa Cultura, Valores e Modelo de Gestão, ele será responsável pelo plano de transformação da BBC e em contribuir com todo o ecossistema da SIMPAR.

A SIMPAR seguirá controlando e dando suporte ao crescimento das empresas do grupo. Somos uma holding atuante no desenvolvimento das nossas controladas com foco na criação de valor ao acionista por meio de crescimento com rentabilidade e desenvolvimento de novos negócios, preservando nossa disciplina de capital. Continuamos focados em assegurar velocidade de gestão e de execução para entregar resultados ainda mais robustos, suportados pelo nosso modelo de gestão, nossa Gente e um ecossistema de negócios único.

PRINCIPAIS INDICADORES DA SIMPAR E CONTROLADAS

SIMPAR - Consolidado

Destaques Financeiros (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Bruta	2.874,7	3.510,2	4.374,3	+52,2%	+24,6%	7.919,7	10.836,0	+36,8%	13.791,2
Receita Líquida	2.603,0	3.149,1	3.958,3	+52,1%	+25,7%	7.157,2	9.727,5	+35,9%	12.377,3
Receita Líquida de Serviços	1.812,5	2.434,4	3.035,2	+67,5%	+24,7%	4.853,9	7.698,7	+58,6%	9.790,9
Receita Líquida Venda Ativos	790,6	714,6	923,0	+16,7%	+29,2%	2.303,3	2.028,8	-11,9%	2.586,4
EBIT	297,3	723,6	889,7	+199,3%	+23,0%	536,1	2.129,9	+297,3%	2.623,8
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>16,4%</i>	<i>29,7%</i>	<i>29,3%</i>	<i>+12,9 p.p.</i>	<i>-0,4 p.p.</i>	<i>11,0%</i>	<i>27,7%</i>	<i>+16,7 p.p.</i>	<i>26,8%</i>
EBIT Ajustado	297,3	648,0	894,8	+201,0%	+38,1%	781,8	2.067,9	+164,5%	2.493,8
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>16,4%</i>	<i>26,6%</i>	<i>29,5%</i>	<i>+13,1 p.p.</i>	<i>+2,9 p.p.</i>	<i>16,1%</i>	<i>26,9%</i>	<i>+10,8 p.p.</i>	<i>25,5%</i>
Resultado Financeiro	(155,7)	(181,0)	(316,7)	+103,4%	+75,0%	(222,9)	(727,5)	+226,4%	(879,4)
Lucro Líquido	87,2	391,8	399,4	+358,0%	+1,9%	137,7	962,4	+598,9%	1.222,1
<i>Margem (% ROL)</i>	<i>3,4%</i>	<i>12,4%</i>	<i>10,1%</i>	<i>+6,7 p.p.</i>	<i>-2,3 p.p.</i>	<i>6,0%</i>	<i>47,4%</i>	<i>+41,4 p.p.</i>	<i>9,9%</i>
Lucro Líquido Ajustado	87,2	343,5	384,5	+340,9%	+11,9%	307,2	931,8	+203,3%	1.146,7
<i>Margem (% ROL)</i>	<i>3,4%</i>	<i>10,9%</i>	<i>9,7%</i>	<i>+6,3 p.p.</i>	<i>-1,2 p.p.</i>	<i>4,3%</i>	<i>9,6%</i>	<i>+5,3 p.p.</i>	<i>9,3%</i>
Lucro Líquido dos Controladores	73,2	267,2	245,8	+235,8%	-8,0%	193,6	607,3	+213,7%	771,0
<i>Margem (% ROL)</i>	<i>2,8%</i>	<i>8,5%</i>	<i>6,2%</i>	<i>+3,4 p.p.</i>	<i>-2,3 p.p.</i>	<i>2,7%</i>	<i>6,2%</i>	<i>+3,5 p.p.</i>	<i>6,2%</i>
EBITDA	587,5	965,0	1.165,5	+98,4%	+20,8%	1.373,9	2.864,2	+108,5%	3.632,2
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>32,4%</i>	<i>39,6%</i>	<i>38,4%</i>	<i>+6,0 p.p.</i>	<i>-1,2 p.p.</i>	<i>28,3%</i>	<i>37,2%</i>	<i>+8,9 p.p.</i>	<i>37,1%</i>
EBITDA Ajustado	587,5	877,2	1.165,5	+98,4%	+32,9%	1.619,6	2.776,4	+71,4%	3.476,4
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>32,4%</i>	<i>36,0%</i>	<i>38,4%</i>	<i>+6,0 p.p.</i>	<i>+2,4 p.p.</i>	<i>33,4%</i>	<i>36,1%</i>	<i>+2,7 p.p.</i>	<i>35,5%</i>
(+) Custo com venda de ativos	736,8	519,5	658,8	-10,6%	+26,8%	2.119,4	1.489,4	-29,7%	1.988,1
EBITDA-Adicionado	1.324,4	1.396,7	1.824,3	+37,7%	+30,6%	3.739,0	4.265,8	+14,1%	5.464,5

OBSERVAÇÃO: Reconciliação dos números ajustados nos anexos

3T21

Destaques Financeiros (R\$ milhões)	JSL	Vamos	Movida	CS Brasil	Original	BBC	SIMPAR
Receita Líquida	1.177,8	830,3	1.575,2	175,1	211,9	10,6	3.958,3
Receita Líquida de Serviços	1.150,1	799,9	730,6	122,6	161,6	10,6	3.035,2
Receita Líquida Venda Ativos	27,6	30,4	844,6	52,4	0,0	-	923,0
EBIT	136,8	211,6	502,7	32,0	12,9	4,5	889,7
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>11,9%</i>	<i>26,5%</i>	<i>68,8%</i>	<i>26,1%</i>	<i>8,0%</i>	<i>42,3%</i>	<i>29,3%</i>
EBIT Ajustado	141,9	211,6	502,7	32,0	12,9	4,5	894,8
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>12,3%</i>	<i>26,5%</i>	<i>68,8%</i>	<i>26,1%</i>	<i>8,0%</i>	<i>42,3%</i>	<i>29,5%</i>
Resultado Financeiro	(50,5)	(51,3)	(67,4)	(22,7)	0,4	(1,5)	(316,7)
Lucro Líquido	83,1	111,4	259,4	6,8	8,9	1,7	399,4
<i>Margem (% ROL)</i>	<i>7,1%</i>	<i>13,4%</i>	<i>16,5%</i>	<i>3,9%</i>	<i>4,2%</i>	<i>16,2%</i>	<i>10,1%</i>
Lucro Líquido Ajustado	68,2	111,4	259,4	6,8	8,9	1,7	384,5
<i>Margem (% ROL)</i>	<i>5,8%</i>	<i>13,4%</i>	<i>16,5%</i>	<i>3,9%</i>	<i>4,2%</i>	<i>16,2%</i>	<i>9,7%</i>
EBITDA	198,3	291,5	613,4	47,0	17,7	4,5	1.165,5
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>17,2%</i>	<i>36,4%</i>	<i>84,0%</i>	<i>38,3%</i>	<i>11,0%</i>	<i>42,5%</i>	<i>38,4%</i>
EBITDA Ajustado	198,3	291,5	613,4	47,0	17,7	4,5	1.165,5
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>17,2%</i>	<i>36,4%</i>	<i>84,0%</i>	<i>38,3%</i>	<i>11,0%</i>	<i>42,5%</i>	<i>38,4%</i>

ECONÔMICO, AMBIENTAL, SOCIAL E GOVERNANÇA (EASG)



No 3T21, continuamos a dar passos firmes em nossa agenda EASG, conforme destaques:

- ☛ **Programa Gestão de Emissões** – Reafirmamos nosso posicionamento no tema por meio do documento “Empresários pelo Clima”, publicado em agosto, juntamente ao CEBDS (Conselho Empresarial Brasileiro para o Desenvolvimento Sustentável) e outras companhias, com destaque para a relevância de ações para a preservação do meio ambiente, incluindo a transição célere para o baixo carbono. Compartilhando da preocupação com as mudanças climáticas com nossos clientes, a JSL firmou parceria com a Toyota por meio de apoio ao projeto Águas da Mantiqueira desenvolvido pela Fundação Toyota do Brasil. Cada empresa se comprometeu com a restauração de 1 hectare de floresta no município de Sapucaí Mirim (MG), na Serra da Mantiqueira.
- ☛ **Descarte adequado com propósito social** – Em parceria com a Reurbi, doamos 11 computadores em forma de comodato, que foram direcionados para 5 casas de acolhimento na cidade de Mogi das Cruzes. A Reurbi é uma empresa que oferece soluções de logística reversa no descarte de equipamentos eletrônicos de TI, que realizaram a reforma e formatação dos equipamentos para que pudessem ser doados para as instituições. A ação contou com a doação de equipamentos das empresas JSL e Movida.
- ☛ **Unidos pela Vacina** – Por meio do Instituto Julio Simões e Movida, aderimos ao movimento "Unidos pela Vacina", iniciativa criada pelo Grupo Mulheres do Brasil, que tem como objetivo auxiliar na aceleração do processo de vacinação contra o Covid-19, por meio de doações de insumos direcionados para secretarias de saúde de diversos municípios. Ao Instituto, coube organizar a doação de insumos para 20 municípios do Vale do Paraíba no Estado de SP. Foram doados 1.609 insumos, totalizando um investimento de R\$ 346.195,87.
- ☛ **Programa de Respeito à Diversidade** – Com foco na inclusão e valorização das mulheres, o Programa Mulheres na Direção, conduzido pela JSL, contratou 12 mulheres que sonham em trabalhar como motoristas carreteiras, para vagas de trainees. Elas realizaram mais de 360 horas de treinamentos em temas essenciais como mecânica básica, segurança, direção defensiva, entre outros. Foram iniciados os treinamentos práticos com previsão de duração até dezembro de 2021.
- ☛ **Engajamento e capacitações** – Neste trimestre, nossos colaboradores foram capacitados na temática de emissões atmosféricas, impactos de gases de efeito estufa e a relevância da precificação de carbono. Reforçando também nosso comprometimento em garantir o respeito à diversidade e inclusão, oferecemos treinamento de vieses inconscientes para a diretoria da JSL, bem como gerentes e motoristas padinhos que irão trabalhar com as participantes do Programa Mulheres na Direção. Ainda olhando para a questão de inclusão social, oferecemos para nossos colaboradores, em parceria com o Instituto Mano Down, uma palestra online com o tema “Cinco características da Liderança Inclusiva”, que foi realizada no dia 21/09 – Dia Nacional de Luta das Pessoas com Deficiência. Estimamos que nesse ano treinamos 583 colaboradores nos temas ambientais como mudanças climáticas, emissões e resíduos; e sociais, olhando para as questões de diversidade e inclusão.
- ☛ **Programa Você Quer? Você Pode!** – Reforçando nosso compromisso com as causas sociais, formamos 24 jovens residentes em casas de acolhimento ou em situação de extrema vulnerabilidade social, da região do Alto Tietê/SP, por meio de uma capacitação que visou desenvolver habilidades técnicas e competências socioemocionais desse público, em parceria com o Instituto Ser +. Além disso, oferecemos a oportunidade de ingressarem no mercado de trabalho como jovem aprendiz, por meio da contratação de todos os formandos para atuarem em diversas áreas das nossas empresas. Para garantir o desenvolvimento integral dos jovens, os mesmos estão sendo acompanhados, desde o início da formação, por mentores que atuam em posições de liderança na Companhia.
- ☛ **Ligado em Você para colaboradores e agregados** – Nosso programa voltado à nossa gente, seus familiares, agregados e terceiros permanece atuando com o cuidado integral. Desde o início do ano, realizamos 3.572 atendimentos, que promoveram o bem estar de nossos colaboradores nas áreas social, profissional, de saúde e jurídica, com profissionais especializados.
- ☛ **Programa Na Mão Certa** – Em parceria com a Childhood Brasil, por meio do projeto "Soluções & Ferramentas", oferecemos para a rede de proteção local da cidade de Mogi das Cruzes (SP) e Eunápolis (BA), um Webinar com o tema "Construindo uma cultura de prevenção à Violência Sexual contra crianças e adolescentes", que teve como objetivo abordar os tipos de violências contra crianças e adolescentes, com recorte para a violência sexual, além de apresentar as demandas da Lei 13.431/17 em relação à atuação do Sistema de Garantia de Direitos. Por meio desse mesmo projeto, em parceria com as redes de proteção local, realizamos também um levantamento dos dados de violência contra crianças e adolescentes no município, com a finalidade de compor a análise para a elaboração de um diagnóstico rápido local sobre a situação de violência.
- ☛ **Prêmio Época – Nossas empresas ocuparam posições de destaque em seus setores de atuação**: Movida – 1º lugar nas dimensões de Governança Corporativa e Sustentabilidade, Grupo Vamos – 3º lugar na dimensão Visão de Futuro, JSL - 3º Lugar em Governança Corporativa e CS Brasil - 5º lugar na dimensão de Governança Corporativa. O Prêmio Época tem como objetivo eleger as melhores empresas do mesmo setor em seis dimensões: desempenho financeiro, governança corporativa, inovação, pessoas, sustentabilidade e visão de futuro.



Para acessar o *press release* completo dos resultados do 3T21 da JSL, [clique aqui](#)

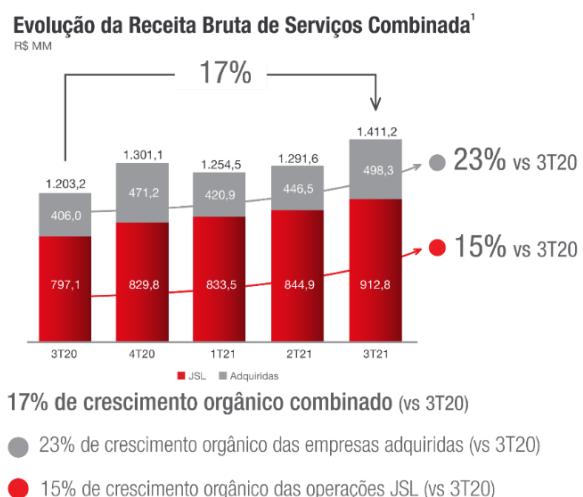
Suportada pela plataforma de M&A da SIMPAR, a JSL continuará próxima aos clientes para capturar oportunidades de crescimento orgânico, assim como executará sua agenda de aquisições, parte delas já em processo de negociação, respeitando a disciplina no emprego de seu capital e com foco na melhoria dos retornos, visto que o setor de logística no Brasil oferece inúmeras oportunidades dada sua fragmentação

1. Principais destaques financeiros

Informações Financeiras (R\$ milhões)	JSL								
	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Bruta	870,8	1.109,3	1.407,4	+61,6%	+26,9%	2.401,0	3.566,0	+48,5%	4.552,0
Deduções da Receita	(137,6)	(186,9)	(229,6)	+66,9%	+22,8%	(392,3)	(597,7)	+52,4%	(765,6)
Receita Líquida	733,2	922,4	1.177,8	+60,6%	+27,7%	2.008,7	2.968,3	+47,8%	3.786,4
Receita Líquida de Serviços	660,7	902,5	1.150,1	+74,1%	+27,4%	1.867,2	2.905,8	+55,6%	3.695,0
Receita Líquida Venda Ativos	72,6	19,9	27,6	-62,0%	+38,7%	141,5	62,5	-55,8%	91,5
Custos Totais	(641,2)	(793,5)	(978,5)	+52,6%	+23,3%	(1.798,9)	(2.510,1)	+39,5%	(3.236,3)
Custo de Serviços	(569,9)	(778,7)	(958,2)	+68,1%	+23,0%	(1.659,2)	(2.461,4)	+48,3%	(3.160,6)
Custo Venda de Ativos	(71,3)	(14,8)	(20,3)	-71,5%	+37,1%	(139,7)	(48,7)	-65,1%	(75,8)
Lucro Bruto	92,0	128,8	199,2	+116,5%	+54,7%	209,7	458,2	+118,5%	550,1
Despesas Operacionais	(28,4)	26,6	(62,5)	+120,1%	n.a.	(70,3)	(82,1)	+16,8%	(118,0)
EBIT	63,6	155,4	136,8	+114,9%	-12,0%	139,5	376,1	+169,6%	432,1
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>9,6%</i>	<i>17,2%</i>	<i>11,9%</i>	<i>+2,3 p.p.</i>	<i>-5,3 p.p.</i>	<i>7,5%</i>	<i>12,9%</i>	<i>+5,4 p.p.</i>	<i>11,7%</i>
Resultado Financeiro	(41,9)	(27,5)	(50,5)	+20,5%	+83,6%	(139,5)	(110,1)	-21,1%	(155,4)
Impostos	(4,3)	(34,8)	(3,2)	-26,5%	-90,8%	10,5	(47,8)	-	(28,0)
Lucro Líquido	17,4	93,1	83,1	+377,0%	-10,7%	10,5	218,3	+1983,5%	248,8
<i>Margem (% ROL)</i>	<i>2,4%</i>	<i>10,1%</i>	<i>7,1%</i>	<i>+4,7 p.p.</i>	<i>-3,0 p.p.</i>	<i>0,5%</i>	<i>7,4%</i>	<i>+6,9 p.p.</i>	<i>6,6%</i>
Lucro Líquido Ajustado	17,4	44,8	68,2	+291,7%	+52,2%	10,5	160,7	+1430,5%	191,2
<i>Margem (% ROL)</i>	<i>2,4%</i>	<i>4,9%</i>	<i>5,8%</i>	<i>+3,4 p.p.</i>	<i>+0,9 p.p.</i>	<i>0,5%</i>	<i>5,4%</i>	<i>+4,9 p.p.</i>	<i>5,1%</i>
EBITDA	118,0	211,7	198,3	+68,1%	-6,3%	310,4	537,8	+73,2%	658,9
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>17,9%</i>	<i>23,5%</i>	<i>17,2%</i>	<i>-0,7 p.p.</i>	<i>-6,3 p.p.</i>	<i>16,6%</i>	<i>18,5%</i>	<i>+1,9 p.p.</i>	<i>17,8%</i>

A JSL atingiu neste trimestre o **melhor resultado da sua história**. De forma consistente e progressiva tem superado os principais indicadores de resultado ao longo de cada trimestre, refletindo tanto a estratégia de crescimento com rentabilidade dos negócios existentes, quanto por meio de aquisições. A Companhia tem uma posição única de **consolidadora do mercado de logística do Brasil**, expandindo suas operações a outros países. Todas as aquisições realizadas até aqui complementam seu portfólio de negócios, tanto pela oferta de novos serviços, quanto pela abrangência geográfica e adição de novos clientes à carteira.

Como um dos principais destaques no trimestre, houve a consolidação do crescimento orgânico da JSL e de cada uma das empresas adquiridas, que reforçam a estratégia de manter líderes e equipes de gestão dedicados com foco no desenvolvimento de cada negócio. A JSL apresentou **crescimento da receita bruta de serviços de 17%, com destaque para o crescimento das operações da JSL em 15% e das adquiridas, que cresceram 23% na comparação anual**. O crescimento de receita bruta de serviços dos negócios deve-se principalmente ao aumento de volume com clientes existentes, confirmando sua capacidade operacional e boas relações comerciais.



Nesse trimestre, a JSL fechou **novos contratos com valor total de aproximadamente R\$1,2 bilhão** e prazo médio de 41 meses, com destaque para os setores Florestal e Mineração, que em conjunto representam aproximadamente 57% desses novos contratos, e varejo online (e-commerce), com aproximadamente 18% desse total, o que reforça o nosso posicionamento para capturar oportunidades nos mais diversos setores, em especial aqueles de crescimento acelerado. **Somados aos contratos fechados até o final do 2T21, esses valores totalizam R\$3,7 bilhões por meio de novos contratos assinados em 2021**, com prazos que chegam até nove anos.

O EBITDA do trimestre foi de **R\$198 milhões**, uma expansão de 68% em relação ao 3T20 e de 60% em relação ao 2T21 ajustado. A margem EBITDA superou 17% mesmo em um cenário de forte aceleração da inflação de insumos que ainda perdura no país, sobretudo devido ao reajuste dos nossos preços com base em acordos comerciais que preveem repasses de inflação. No entanto, é importante ressaltar que a inflação continua a pressionar a base de insumos e esse repasse aos clientes ocorre com uma defasagem temporal em relação ao aumento dos nossos custos.

O **Lucro Líquido consolidado atingiu R\$83 milhões**. Esse valor foi impactado positivamente por um crédito de imposto de renda que reduziu o valor devido no período em R\$18 milhões e pelo efeito negativo de PPA referente às aquisições no valor de R\$3 milhões. Se ajustarmos o resultado para excluir esses dois efeitos, o Lucro Líquido do período alcança R\$68 milhões, ainda assim o maior resultado trimestral da história da JSL, excluindo-se também o efeito extemporâneo positivo do 2T21.

2. Estrutura de capital

A JSL realizou um importante movimento de reperfilamento da 10ª e da 12ª emissão de debêntures no 3T21 e da 11ª emissão, em outubro. As amortizações que totalizam R\$1,1 bilhão, e que deveriam ser desembolsadas entre 2022 e 2025, foram repactuadas para os anos de 2026 e 2028. Esses movimentos reforçam o caixa para os próximos anos e reequilibram os vencimentos do endividamento. O caixa fechou o trimestre com R\$ 465 milhões. No entanto, com a conclusão da 15ª emissão de debêntures após o fechamento do trimestre, a JSL possuía Caixa de R\$1,2 bilhão, suficiente para cobrir suas amortizações até meados de 2025.

O **indicador de alavancagem Dívida Líquida / EBITDA da JSL no 3T21 é de 3,0x**, considerando a dívida líquida e EBITDA UDM, com data-base de setembro de 2021 da Fadel, TransMoreno, TPC, Rodomeu e Marvel. Essa movimentação é principalmente devido à maiores desembolsos de Capex, necessários para suportar a mobilização de novos contratos, a renovação da frota das empresas adquiridas e os pagamentos das aquisições.

Observamos **forte valorização nos ativos operacionais** (caminhões, máquinas e equipamentos) que atualmente estão contabilizados com valor total de R\$2 bilhões. Se considerarmos a margem bruta de venda de ativos do 3T21, de aproximadamente 26%, e aplicarmos sobre o valor imobilizados, teremos cerca de R\$529 milhões de geração de valor adicional, o que é mais que suficiente para contrapor a elevação da taxa básica de juros do país. O valor adicional estimado nesse exercício de **potencial de valorização dos ativos representa 3,4x a despesa financeira líquida** (resultado financeiro consolidado) dos últimos doze meses, ou 2,6x a despesa financeira líquida do 3T21 anualizado.

3. Retorno

O **ROIC dos últimos doze meses atingiu 12,3%** (resultado combinado JSL e empresas adquiridas). Esse resultado reforça o compromisso da Companhia de crescimento com rentabilidade, uma vez que alcançamos crescimento orgânico combinado de dois dígitos na receita bruta de serviços (17%), com rentabilidade também acima de dois dígitos.

📍 Para acessar o comentário de desempenho completo dos resultados do 3T21 da Vamos, [clique aqui](#)

A SIMPAR tem por objetivo estratégico criar as condições necessárias para que a Vamos acelere ainda mais seu crescimento e o desenvolvimento do mercado de locação de caminhões, máquinas e equipamentos no Brasil, suportando aquisições pontuais e estratégicas, como a da BMB, e otimizando sua estrutura de capital para a manter um ritmo de crescimento sustentável.

1. Principais destaques financeiros

Informações Financeiras (R\$ milhões)	Vamos								
	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Bruta	511,2	735,4	909,3	+77,9%	+23,6%	1.200,8	2.211,3	+84,1%	2.672,1
Receita Líquida	464,5	665,6	830,3	+78,7%	+24,7%	1.089,9	2.016,2	+85,0%	2.439,5
Receita Líquida de Serviços	415,2	637,6	799,9	+92,6%	+25,4%	962,4	1.915,0	+99,0%	2.292,1
Receita Líquida Venda Ativos	49,3	28,0	30,4	-38,4%	+8,8%	127,5	101,2	-20,6%	147,4
Lucro Bruto	141,9	235,7	288,6	+103,3%	+22,4%	367,5	706,8	+92,3%	857,1
EBIT	101,4	174,5	211,6	+108,6%	+21,2%	266,6	517,3	+94,1%	620,3
Margem (% ROL de Serviços)	24,4%	27,4%	26,5%	+2,1 p.p.	-0,9 p.p.	27,7%	27,0%	-0,7 p.p.	27,1%
Lucro Líquido	49,1	100,0	111,4	+127,0%	+11,3%	124,9	284,5	+127,8%	338,9
Margem (% ROL)	10,6%	15,0%	13,4%	+2,8 p.p.	-1,6 p.p.	11,5%	14,1%	+2,6 p.p.	13,9%
EBITDA	170,0	253,8	291,5	+71,5%	+14,9%	461,5	749,2	+62,4%	926,6
Margem (% ROL de Serviços)	40,9%	39,8%	36,4%	-4,5 p.p.	-3,4 p.p.	47,9%	39,1%	-8,8 p.p.	40,4%

Informações Financeiras (R\$ milhões)	Vamos - Locação								
	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Líquida	212,5	253,1	281,2	+32,3%	+11,1%	595,3	776,3	+30,4%	1.005,4
Receita Líquida de Serviços	162,0	225,1	250,8	+54,8%	+11,4%	467,8	675,1	+44,3%	858,0
Receita Líquida Venda Ativos	50,5	28,0	30,4	-39,8%	+8,8%	127,5	101,2	-20,6%	147,4
EBITDA	146,9	200,9	225,0	+53,2%	+12,0%	420,6	600,7	+42,8%	759,6
Margem (% ROL de Serviços)	90,6%	89,2%	89,7%	-0,9 p.p.	+0,5 p.p.	89,9%	89,0%	-0,9 p.p.	88,5%
EBIT	81,6	124,9	149,0	+82,7%	+19,3%	235,0	378,2	+60,9%	465,8
Margem (% ROL de Serviços)	50,4%	55,5%	59,4%	+9,0 p.p.	+3,9 p.p.	50,2%	56,0%	+5,8 p.p.	54,3%

Informações Financeiras (R\$ milhões)	Vamos - Concessionárias								
	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Líquida	252,0	412,5	526,6	+109,0%	+27,7%	494,6	1.217,5	+146,2%	1.411,7
EBITDA	23,2	52,9	61,2	+163,8%	+15,7%	40,9	143,3	+250,4%	161,7
Margem (% ROL de Serviços)	9,2%	12,8%	11,6%	+2,4 p.p.	-1,2 p.p.	8,3%	11,8%	+3,5 p.p.	11,5%
EBIT	19,8	49,6	57,6	+190,9%	+16,1%	31,6	134,1	+324,4%	149,5
Margem (% ROL de Serviços)	7,9%	12,0%	10,9%	+3,0 p.p.	-1,1 p.p.	6,4%	11,0%	+4,6 p.p.	10,6%

Informações Financeiras (R\$ milhões)	Vamos - Customização								
	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Líquida	10,5	20,9	22,5	+114,3%	+7,7%	29,7	67,1	+125,9%	91,5
EBITDA	2,2	2,1	5,3	+140,9%	+152,4%	3,9	15,0	+284,6%	21,8
Margem (% ROL de Serviços)	20,8%	10,1%	23,7%	+2,9 p.p.	+13,6 p.p.	13,2%	22,3%	+9,1 p.p.	23,8%
EBIT	1,9	1,8	5,0	+163,2%	+177,8%	3,0	14,1	+370,0%	20,6
Margem (% ROL de Serviços)	17,9%	8,7%	22,4%	+4,5 p.p.	+13,7 p.p.	10,3%	21,1%	+10,8 p.p.	22,5%

Ao longo de 2021, a Vamos passou por uma transformação em sua escala e começou a usufruir dos benefícios da escala em seus resultados. A Companhia encerrou o 3T21 com **recorde em todos os resultados operacionais e financeiros**, comprovando a resiliência de seu modelo de negócio. **Acelerou ainda mais seu ritmo de crescimento** nos diferentes segmentos de negócios, passando pela expansão da frota locada, aumento dos investimentos em novos contratos de Locação, diversificação da carteira de clientes, crescimento da Receita Líquida, Lucro Líquido e EBITDA.

No 3T21, a **Receita Líquida de Serviços teve um aumento expressivo de 92,6%** ante o 3T20. A Receita Líquida Consolidada (incluindo venda de ativos) apresentou crescimento de 78,7% versus o 3T20, com crescimento significativo em todos os negócios. **A Receita futura contratada (backlog) se acelerou, totalizando R\$6,2 bilhões** ao final de setembro de 2021, representando um crescimento de 113,1% em relação a setembro de 2020 e de 20,7% em relação a junho de 2021, o que já assegura um robusto crescimento para os próximos anos.

O EBIT totalizou R\$211,6 milhões no 3T21, representando um aumento de 108,6% vezes comparado ao 3T20. **Todos os segmentos de negócios tiveram melhora no EBIT**, em função do crescimento orgânico em todos os segmentos com ganho de escala e produtividade e da redução gradual da taxa de depreciação de caminhões dado a valorização significativa no mercado. Na Locação, a margem EBIT sobre receita líquida de serviços no 3T21 encerrou em 59,4% versus 50,4% no 3T20, com melhora de +9.0 p.p.. No segmento de Concessionárias, a margem EBIT teve aumento expressivo atingindo 10,9% comparado a 7,9% no mesmo período em 2020.

O EBITDA consolidado totalizou R\$291,5 milhões no 3T21, representando um crescimento de 71,5% comparado ao 3T20 (R\$170,0 milhões). Assim como a melhora na margem EBIT, houve uma **melhora na margem EBITDA em todos os segmentos de negócios**. O segmento de Locação continuou sendo o principal gerador de EBITDA, correspondendo a 77,1%.

O **Lucro Líquido atingiu marca recorde de R\$111,4 milhões** (127,0% maior comparado ao 3T20), o **melhor resultado já apurado**, decorrente do forte crescimento orgânico em todos os segmentos de negócio com muito foco e disciplina na execução.

2. Estrutura de capital

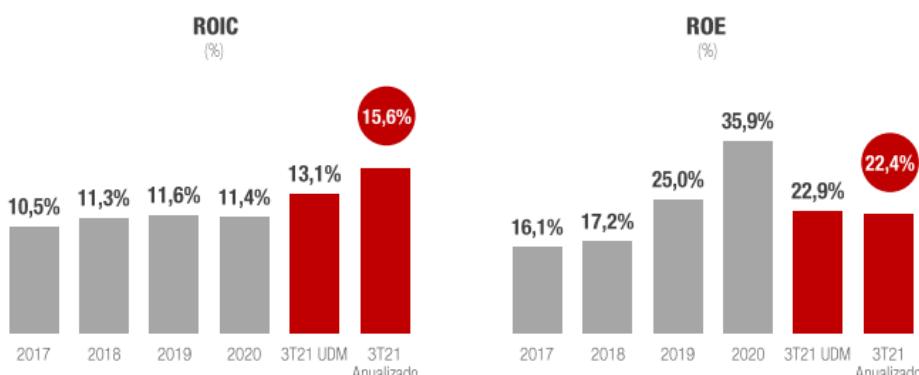
Em 23 de setembro de 2021, a Vamos realizou **Follow on, com captação primária de R\$1,1 bilhão**, fortalecendo ainda mais sua estrutura de capital para sustentar seu plano de crescimento para os próximos anos.

A Dívida Líquida encerrou o 3T21 em R\$1,3 bilhão, representando uma forte redução de 27,8% em relação ao 3T20 e 28,2% em relação ao 2T21, enquanto a alavancagem também reduziu significativamente para 1,5x, representando uma queda de 37,5% em relação ao 2T21 e uma redução de 50% em relação ao 3T20, mantendo um balanço sólido e preparado para um novo ciclo de crescimento.

A Vamos possui **política de proteção da dívida (hedge) para garantir a rentabilidade dos projetos**. Há um cap médio (teto) de juros contratado de 7,43% para o CDI no fluxo de exposição da dívida frente aos projetos de locação. Além disso, conta com **reajuste anual por IGP-M** na maioria dos contratos, o que contribui também para reduzir o impacto da elevação do CDI. Em adição, observamos uma **forte valorização dos ativos locados** (caminhões e máquinas) que atualmente somam R\$ 4,0 bi a valor de livro (book). Se considerarmos a margem apurada na venda de ativos no 3T21, cerca de 31,6%, teríamos cerca de R\$ 1,28 bi de geração de valor adicional pela valorização dos ativos, o que já seria mais que suficiente para contrapor qualquer eventual elevação da taxa de juros básica do país.

3. Retorno

Nos últimos 12 meses findos em setembro de 2021, houve uma forte aceleração no crescimento operacional com ganho de rentabilidade, atingindo **15,6% de ROIC e 22,4% de ROE** no 3T21 anualizado (impactado na comparação anual pelo IPO realizado em janeiro/21 e Follow on realizado em setembro/21).



Para acessar o press release completo dos resultados do 3T21 da Movida, [clique aqui](#)

A incorporação da CS Frotas pela Movida foi submetida pela SIMPAR e aprovada pelos acionistas minoritários da Movida por unanimidade, decisão acompanhada pelo controlador, em linha com altos padrões de governança corporativa, adicionando ~25 mil carros à sua frota e resiliência aos seus resultados. A SIMPAR continuará fomentando o crescimento da Movida, que está inserida em um mercado promissor e em franca expansão.

1. Principais destaques financeiros

Movida									
Informações Financeiras (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Bruta	1.091,4	1.285,2	1.665,7	+52,6%	+29,6%	3.261,5	3.827,1	+17,3%	4.885,3
Receita Líquida	1.035,6	1.211,5	1.575,2	+52,1%	+30,0%	3.094,6	3.591,6	+16,1%	4.582,3
Receita Líquida de Serviços	394,7	538,0	730,6	+85,1%	+35,8%	1.145,4	1.799,0	+57,1%	2.299,0
Receita Líquida Venda Ativos	640,9	673,5	844,6	+31,8%	+25,4%	1.949,1	1.792,6	-8,0%	2.283,4
Lucro Bruto	219,4	487,2	681,2	+210,4%	+39,8%	629,5	1.567,4	+149,0%	1.948,6
EBIT Ajustado	94,1	315,5	502,7	+434,0%	+59,3%	261,8	1.060,6	+305,0%	1.280,7
Margem (% ROL de Serviços)	23,9%	58,6%	68,8%	+44,9 p.p.	+10,2 p.p.	22,9%	59,0%	+36,1 p.p.	55,7%
Lucro Líquido Ajustado	37,2	173,9	259,4	+597,2%	+49,1%	94,9	542,8	+471,9%	681,5
Margem (% ROL)	3,6%	14,4%	16,5%	+12,9 p.p.	+2,1 p.p.	3,1%	15,1%	+12,0 p.p.	14,9%
EBITDA Ajustado	213,2	388,5	613,4	+187,8%	+57,9%	589,6	1.306,4	+121,6%	1.611,6
Margem (% ROL de Serviços)	54,0%	72,2%	84,0%	+30,0 p.p.	+11,8 p.p.	51,5%	72,6%	+21,1 p.p.	70,1%

Movida - RAC									
Informações - RAC (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Líquida	269,9	342,0	443,3	+64,3%	+29,6%	769,2	1.150,4	+49,6%	1.509,4
EBITDA Ajustado	120,1	140,7	233,1	+94,1%	+65,7%	299,1	542,5	+81,4%	704,8
Margem (% ROL)	44,5%	41,1%	52,6%	+8,1 p.p.	+11,5 p.p.	38,9%	47,2%	+8,3 p.p.	46,7%
EBIT Ajustado	36,5	103,4	182,0	+399,1%	+76,0%	94,6	419,7	+343,7%	529,6
Margem (% ROL)	13,5%	30,2%	41,1%	+27,6 p.p.	+10,9 p.p.	12,3%	36,5%	+24,2 p.p.	35,1%
Depreciação LTM por Veículo (R\$)	(3.424)	(2.202)	(1.438)	-58,0%	-34,7%	(2.710)	(2.135)	-21,2%	(1.438)
Diária Média por Veículo (R\$)	70,3	84,1	96,4	+37,1%	+14,6%	74,4	87,4	+17,5%	86,8
Taxa de Ocupação (%)	82,7%	79,6%	82,9%	+0,2 p.p.	+3,3 p.p.	78,8%	80,6%	+1,8 p.p.	81,5%

Movida - GTF									
Informações - GTF (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Líquida	124,8	196,0	287,3	+130,2%	+46,6%	376,2	648,6	+72,4%	789,5
EBITDA Ajustado	82,2	127,7	193,1	+134,9%	+51,2%	257,7	420,3	+63,1%	505,9
Margem (% ROL)	65,9%	65,1%	67,2%	+1,3 p.p.	+2,1 p.p.	68,5%	64,8%	-3,7 p.p.	64,1%
EBIT Ajustado	51,9	101,4	142,6	+174,6%	+40,7%	150,8	323,6	+114,6%	380,8
Margem (% ROL)	41,6%	51,7%	49,6%	+8,0 p.p.	-2,1 p.p.	40,1%	49,9%	+9,8 p.p.	48,2%
Depreciação LTM por Veículo (R\$)	(4.241)	(2.395)	(2.389)	-43,7%	-0,3%	(4.121)	(2.611)	-36,6%	(2.389)
Rec. Líquida Média Mensal por Veículo (R\$)	1.241	1.309	1.408	+13,4%	+7,6%	1.373	1.329	-3,2%	1.303
Frota Média Operacional (#)	33.511	49.929	68.035	+103,0%	+36,3%	33.693	54.233	+61,0%	50.493

Movida - Seminovos									
Informações - Seminovos (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Líquida	640,9	673,5	844,6	+31,8%	+25,4%	1.949,1	1.792,6	-8,0%	2.283,4
EBITDA	10,9	120,1	187,2	+1620,7%	+55,9%	32,8	343,6	+947,6%	400,9
Margem (% ROL)	1,7%	17,8%	22,2%	+20,5 p.p.	+4,4 p.p.	1,7%	19,2%	+17,5 p.p.	17,6%
EBIT	5,7	110,7	178,1	+2999,3%	+60,8%	16,4	317,3	+1834,8%	370,3
Margem (% ROL)	0,9%	16,4%	21,1%	+20,2 p.p.	+4,7 p.p.	0,8%	17,7%	+16,9 p.p.	16,2%
Número de Veículos Vendidos (#)	14.321	12.462	14.509	+1,3%	+16,4%	46.913	32.327	-31,1%	42.196
Preço Médio do Veículo Vendido (R\$)	45.290	54.576	58.733	+29,7%	+7,6%	42.022	55.067	+31,0%	54.630

Os resultados do 3T21 marcam a **criação de bases sustentáveis**, tanto nas operações de aluguel quanto na venda de Seminovos. A começar pela escala, com a finalização da incorporação da CS Frotas a partir de agosto, a Movida atingiu a marca de 168 mil carros – um **crescimento de 55% ante o 3T20**. Combinado à disciplina e diluição de custos e despesas, o **EBITDA evoluiu 187,8%** alcançando R\$613,4 milhões. O **Lucro Líquido atingiu nova marca de R\$259,4 milhões**, visto que seguimos uma estratégia de crescimento com rentabilidade.

Acreditamos que a Movida é hoje a empresa mais bem posicionada para os desafios do setor. O cenário global das montadoras de menor produção e maior oferta de veículos premium tem previsão de duração até pelo menos o final de 2022. A resposta da companhia a este cenário é **adequar os preços frente ao novo ticket médio de compra de carros**. Neste trimestre, pela primeira vez, a frota de GTF é maior do que a frota de RAC, o que trará mais estabilidade aos resultados da companhia. O novo patamar de rentabilidade, aliado à maior escala é a base para o enfrentamento do cenário mais complexo que virá pela frente com o aumento da inflação e de juros.

No **RAC** (Rent-a-Car), o principal destaque foi o recorde na diária média, que atingiu R\$96 no 3T21. Essa expansão de 37,1% versus 3T20 reflete o sucesso da estratégia de precificação e o novo mix de frota, assim como o compromisso com rentabilidade, via aumento de preços, enquanto os gastos se mantiveram em linha graças à eficiência da operação e à diluição, culminando em uma expansão de 8,1 p.p. na margem EBITDA, que totalizou 52,6% no trimestre. Segundo a estratégia de pioneirismo no setor e tecnologia a favor da melhor experiência do usuário, a partir deste trimestre todas as lojas estão aceitando pagamento via PIX, agilizando o atendimento e a satisfação do cliente.

No **GTF** (Gestão e Terceirização de Frotas), houve uma expansão de 14,4% no ticket médio, chegando a R\$1,4 mil por mês em média. A frota no final do 3T21 era de 88 mil carros, sendo 52% do total, trazendo mais estabilidade para os resultados consolidados. Houve um crescimento acelerado no produto Movida Zero Km com a maior participação de carros S.U.V., além do portfólio adicional da CS Frotas. A margem EBITDA foi de 67,2%, mostrando a solidez da estratégia de crescimento com rentabilidade. Ressaltamos que a Movida segue com um *backlog* a ser implantado acima de 10 mil carros, demonstrando um crescimento contratado para os próximos trimestres.

Em **Seminovos**, os resultados seguiram evoluindo sobretudo devido a um novo aumento no preço médio de venda, que foi de R\$59 mil na média do trimestre. A operação demonstra seu amadurecimento, com participação do varejo em cerca de 50%, abertura de oito lojas no último ano e redução nas despesas comerciais e administrativas para cerca de 5% de vendas. O melhor mix de venda do mercado também reforça os resultados da estratégia de frota adotada pela Movida desde o início da pandemia. O volume de vendas atingiu 14,5 mil carros, gerando uma receita de mais de R\$850 milhões e a maior margem EBITDA registrada, 22,2%.

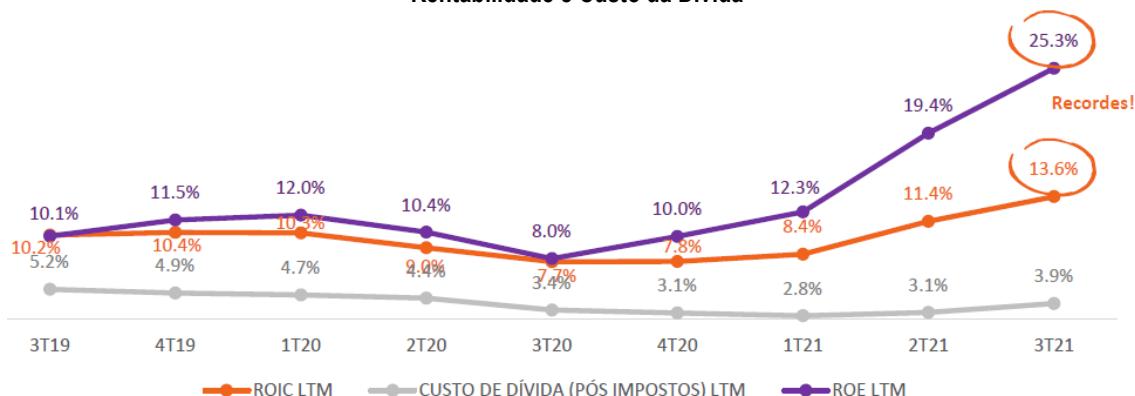
2. Estrutura de capital

A dívida bruta do 3T21 totalizou R\$13,7 bilhões, em função principalmente: i) da emissão do bond ocorrida em jan/21 de US\$500 milhões; ii) do retap do bond ocorrido em set/21 de US\$300 milhões; e iii) da emissão de debêntures em set/21 de R\$1,7 bilhão. A alavancagem, medida pela dívida líquida/EBITDA, ficou em 2,9x no 3T21, refletindo o forte resultado operacional frente ao aumento do endividamento.

3. Retorno

Os indicadores têm mostrado forte recuperação, na medida em que os efeitos da crise do novo coronavírus vão se reduzindo e a performance da empresa melhorando. O spread do ROIC LTM versus o custo da dívida foi de 10 p.p. no 3T21 enquanto o ROE LTM totalizou 25%, quebrando novos recordes de rentabilidade.

Rentabilidade e Custo da Dívida



OBS: O ROIC foi calculado usando EBIT e alíquota de IR efetiva como "Retorno" e dívida líquida somada ao patrimônio líquido como "Capital Investido", considerando os últimos doze meses dos devidos períodos analisados. Considera resultados ajustados no 1T20.

A CS Frotas passou a integrar os resultados da Movida no final de julho de 2021. Após a incorporação, os resultados da CS Brasil passam a ser compostos pelas atividades residuais de GTF Leves (as quais não obtiveram anuência dos clientes para incorporação da Movida), GTF Pesados, GTF com mão de obra e Transporte municipal de passageiros.

1. Principais destaques financeiros

CS Brasil									
Informações Financeiras (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Bruta	231,4	303,7	191,3	-17,3%	-37,0%	670,2	770,9	+15,0%	1.034,3
Deduções da Receita	(21,9)	(23,5)	(16,2)	-26,0%	-30,8%	(65,2)	(62,5)	-4,1%	(85,1)
Receita Líquida	209,5	280,2	175,1	-16,4%	-37,5%	605,0	708,5	+17,1%	949,2
Receita Líquida de Serviços	164,5	196,8	122,6	-25,4%	-37,7%	496,3	508,5	+2,5%	682,5
GTF leves	92,7	102,9	22,9	-75,3%	-77,7%	272,9	225,4	-17,4%	321,1
GTF pesados	4,8	6,6	4,5	-6,4%	-32,4%	13,1	16,7	27,5%	22,2
GTF com mão de obra	36,6	54,2	66,4	+81,5%	+22,5%	109,4	172,6	57,8%	213,5
Transporte de Passageiros e Outros	30,4	33,1	28,8	-5,2%	-12,9%	100,9	93,9	-6,9%	125,7
Receita Líquida Venda Ativos	45,0	83,5	52,4	+16,4%	-37,2%	108,7	199,9	+83,9%	266,8
Custos Totais	(160,2)	(193,7)	(129,8)	-18,9%	-33,0%	(451,0)	(501,0)	11,1%	(690,4)
Custo de Serviços	(114,9)	(131,7)	(100,4)	-12,7%	-23,8%	(342,3)	(354,5)	+3,6%	(481,3)
Custo Venda de Ativos	(45,3)	(62,1)	(29,5)	-34,9%	-52,5%	(108,7)	(146,5)	+34,8%	(209,1)
Lucro Bruto	49,3	86,5	45,2	-8,3%	-47,7%	154,0	207,5	34,7%	258,8
Despesas Operacionais	(10,5)	(14,0)	(13,2)	+25,6%	-5,4%	(30,8)	(39,6)	+28,6%	(48,0)
EBIT	38,8	72,5	32,0	-17,5%	-55,8%	123,2	167,8	36,2%	210,8
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>23,6%</i>	<i>36,8%</i>	<i>26,1%</i>	<i>+2,5 p.p.</i>	<i>-10,7 p.p.</i>	<i>24,8%</i>	<i>33,0%</i>	<i>+8,2 p.p.</i>	<i>30,9%</i>
Resultado Financeiro	(16,5)	(22,7)	(18,9)	+14,9%	-16,4%	(47,4)	(58,2)	+22,8%	(72,8)
Impostos	(7,5)	(16,7)	(6,3)	-16,3%	-62,4%	(25,7)	(38,6)	+50,2%	(48,5)
Lucro Líquido	14,9	33,2	6,8	-54,1%	-79,5%	50,1	71,0	41,7%	89,5
<i>Margem (% ROL)</i>	<i>7,1%</i>	<i>11,8%</i>	<i>3,9%</i>	<i>-3,2 p.p.</i>	<i>-7,9 p.p.</i>	<i>8,3%</i>	<i>10,0%</i>	<i>+1,7 p.p.</i>	<i>9,4%</i>
Depreciação	40,8	30,5	15,0	-63,3%	-50,9%	122,4	72,9	-40,4%	114,7
EBITDA	79,6	103,0	47,0	-41,0%	-54,4%	245,6	240,7	-2,0%	325,5
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>48,4%</i>	<i>52,3%</i>	<i>38,3%</i>	<i>-10,1 p.p.</i>	<i>-14,0 p.p.</i>	<i>49,5%</i>	<i>47,3%</i>	<i>-2,2 p.p.</i>	<i>47,7%</i>

2. Principais destaques financeiros - Proforma

CS Brasil - Proforma									
Informações Financeiras (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Bruta	136,6	153,4	151,8	+11,2%	-1,0%	393,1	465,4	+18,4%	604,8
Deduções da Receita	(13,7)	(13,4)	(12,8)	-6,8%	-4,3%	(41,5)	(39,6)	-4,6%	(53,7)
Receita Líquida	122,8	140,0	139,0	+13,2%	-0,7%	351,6	425,9	+21,1%	551,1
Receita Líquida de Serviços	93,5	109,3	109,5	+17,1%	+0,2%	290,3	324,6	+11,8%	420,9
GTF leves	24,5	18,9	19,4	-20,8%	+2,4%	74,9	57,6	-23,1%	78,5
GTF pesados	1,9	2,9	3,3	+69,8%	+11,0%	5,0	8,8	+76,0%	11,3
GTF com mão de obra	36,7	54,3	58,0	+58,2%	+6,8%	109,5	164,3	+50,0%	205,2
Transporte de Passageiros e Outros	30,4	33,1	28,8	-5,2%	-12,9%	100,9	93,9	-6,9%	125,7
Receita Líquida Venda Ativos	29,4	30,8	29,6	+0,6%	-3,9%	61,3	101,3	+65,3%	130,2
Custos Totais	(109,4)	(118,7)	(112,5)	+2,9%	-5,2%	(305,2)	(361,3)	18,4%	(477,1)
Custo de Serviços	(79,0)	(93,5)	(91,9)	+16,4%	-1,7%	(243,8)	(279,7)	+14,7%	(366,2)
Custo Venda de Ativos	(30,4)	(25,2)	(20,6)	-32,1%	-18,2%	(61,4)	(81,6)	+32,9%	(111,0)
Lucro Bruto	13,5	21,3	26,5	+96,7%	+24,3%	46,4	64,6	39,2%	73,9
Despesas Operacionais	(7,8)	(7,9)	(11,6)	+49,4%	+46,2%	(22,6)	(26,7)	+18,1%	(33,1)
EBIT	5,7	13,4	14,9	+161,2%	+11,3%	23,8	37,9	59,2%	40,9
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>6,1%</i>	<i>12,2%</i>	<i>13,6%</i>	<i>+7,5 p.p.</i>	<i>+1,4 p.p.</i>	<i>8,2%</i>	<i>11,7%</i>	<i>+3,5 p.p.</i>	<i>9,7%</i>
Resultado Financeiro	(3,0)	(2,6)	(8,6)	+185,3%	+226,6%	(9,2)	(13,1)	+42,4%	(14,5)
Impostos	(0,2)	(1,4)	(2,8)	+1171,4%	+110,0%	(4,7)	(6,0)	+27,7%	(5,2)
Lucro Líquido	2,5	9,4	3,5	+39,9%	-63,2%	10,0	18,8	88,0%	21,1
<i>Margem (% ROL)</i>	<i>2,0%</i>	<i>6,7%</i>	<i>2,5%</i>	<i>+0,5 p.p.</i>	<i>-4,2 p.p.</i>	<i>2,8%</i>	<i>4,4%</i>	<i>+1,6 p.p.</i>	<i>3,8%</i>
Depreciação	17,8	11,0	9,9	-44,3%	-9,9%	55,2	32,9	-40,4%	49,2
EBITDA	23,5	24,4	24,8	+5,6%	+1,7%	79,1	70,7	-10,6%	90,1
<i>Margem (% ROL de Serviços)</i>	<i>25,1%</i>	<i>22,3%</i>	<i>22,6%</i>	<i>-2,5 p.p.</i>	<i>+0,3 p.p.</i>	<i>27,2%</i>	<i>21,8%</i>	<i>-5,4 p.p.</i>	<i>21,4%</i>

3. Consolidado

Em 26/07/2021 foi aprovada, por unanimidade dos acionistas minoritários presentes na Assembleia Geral Extraordinária da Movida, a reorganização societária com o intuito de integrar os negócios da Movida e da CS Frotas. A reorganização consistiu em (i) cisão parcial da CS Participações com versão da parcela cindida para a CS Brasil Holding e Locação S.A.; e (ii) incorporação da totalidade das ações de emissão da CS Participações pela Movida.

Ressaltamos que as comparações abaixo são com base nos números proforma, considerando apenas as operações remanescentes após a cisão parcial da CS Frotas nos períodos analisados.

No 3T21, a Receita Líquida da CS Brasil totalizou R\$139,0 milhões, um aumento de 13,2% a/a. A Receita Líquida de Serviços apresentou alta de 17,1% a/a, e na comparação com o trimestre anterior, cresceu 0,2%. O **destaque positivo segue para a atividade de GTF com mão de obra, que apresentou crescimento de 58,2% ante o 3T20 e 6,8% ante o 2T21**, devido à implantação de novos contratos. A Receita Líquida de Venda de Ativos foi de R\$29,6 milhões no 3T21, alta de 0,6% na comparação anual e queda de 3,9% na comparação com o trimestre anterior, reflexo de menores volumes de venda mas com melhores condições nos preços de seminovos em razão da escassez de oferta ocasionada pela menor capacidade de produção do setor automotivo.

O **EBIT totalizou R\$14,9 milhões no 3T21**, um **aumento de 2,6x na comparação anual e 11,3% versus o 2T21**, e a margem EBIT atingiu 13,6% (+7,5 p.p. a/a e +1,4 p.p. t/t). A depreciação apresentou redução relevante no 3T21, -44,3% a/a, em linha com as mudanças na dinâmica atual e perspectivas futuras acerca do mercado de veículos usados. O **EBITDA somou R\$24,8 milhões no 3T21** (+5,6% a/a e +1,7% versus o 2T21), enquanto a margem EBITDA totalizou 22,6% (-2,5 p.p. a/a e +0,3 p.p. t/t). O progresso dos indicadores é sobretudo em função da maior margem na venda de ativos, mas também devido ao crescimento do negócio de GTF vis a vis o Transporte de passageiros.

O **Lucro Líquido totalizou R\$3,5 milhões** no 3T21, um **aumento de 39,9% na comparação anual e queda de 63,2% versus o 2T21**. A melhoria em relação ao mesmo período do ano passado é sobretudo explicada pelo incremento no lucro operacional. Já a queda do Lucro Líquido em relação ao 2T21 é explicada pelo aumento das despesas financeiras líquidas em função de um maior endividamento líquido médio no período e do aumento das taxas de juros no Brasil.

4. Estrutura de capital

A CS Brasil encerrou setembro de 2021 com uma posição de caixa e aplicações financeiras de R\$522,6 milhões, suficiente para cobrir a amortização de dívida de curto prazo em 1,8x. A dívida líquida totalizou R\$439,9 milhões e alavancagem foi de 1,4x ao final do 3T21.

A SIMPAR tem por objetivo utilizar a plataforma da Original para se transformar na maior companhia de comercialização de automóveis do Brasil

1. Principais destaques financeiros

Informações Financeiras (R\$ milhões)	Original Concessionárias								
	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Bruta	184,7	168,7	222,6	+20,6%	+31,9%	443,6	577,3	+30,1%	785,7
Deduções da Receita	(8,7)	(7,1)	(10,7)	+23,5%	+50,3%	(24,1)	(26,3)	+9,1%	(36,4)
Receita Líquida	176,0	161,6	211,9	+20,4%	+31,1%	419,5	551,0	+31,3%	749,2
Varejo	143,2	130,1	176,3	+23,1%	+35,5%	337,0	451,7	+34,0%	611,7
Vendas Diretas	7,2	8,2	7,8	+7,6%	-4,4%	14,3	21,7	+51,7%	32,6
F&I - Financiamentos e Seguros	3,7	3,2	4,0	+8,3%	+25,4%	9,2	10,6	+15,2%	13,9
Pós Vendas	21,8	20,2	23,8	+9,0%	+18,1%	59,0	67,0	+13,6%	91,0
Custos Totais	(145,8)	(130,1)	(173,7)	+19,2%	+33,5%	(348,4)	(447,3)	+28,4%	(609,3)
Lucro Bruto	30,2	31,5	38,2	+26,5%	+21,3%	71,1	103,7	+45,9%	139,9
Despesas Operacionais	(20,9)	(16,9)	(25,3)	+20,7%	+49,8%	(61,7)	(67,9)	+10,0%	(93,3)
EBIT	9,3	14,6	12,9	+39,5%	-11,5%	9,4	35,9	+281,9%	46,6
Margem (% ROL de Serviços)	5,3%	9,1%	6,1%	+0,8 p.p.	-3,0 p.p.	2,2%	6,5%	+4,3 p.p.	6,3%
Resultado Financeiro	(1,8)	(0,4)	0,4	-121,0%	-203,0%	(5,2)	(0,8)	-84,6%	(2,8)
Impostos	(2,5)	(4,8)	(4,4)	+77,8%	-7,8%	(1,3)	(11,7)	-	(14,6)
Lucro Líquido	5,0	9,5	8,9	+78,7%	-5,9%	2,9	23,4	+706,9%	29,3
Margem (% ROL)	2,8%	5,9%	4,2%	+1,4 p.p.	-1,7 p.p.	0,7%	4,2%	+3,5 p.p.	3,9%
EBITDA	13,8	18,7	17,7	+28,3%	-5,2%	22,3	48,7	+118,4%	64,1
Margem (% ROL de Serviços)	7,9%	11,5%	8,4%	+0,5 p.p.	-3,1 p.p.	5,3%	8,8%	+3,5 p.p.	8,6%

Dados Operacionais	Original Concessionárias								
	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Volume Total (unidades)	16.125	14.774	11.328	-29,7%	-23,3%	31.637	35.928	+13,6%	53.654
Varejo (unidades)	2.701	1.695	2.316	-14,3%	+36,6%	6.332	6.102	-3,6%	8.484
Vendas Diretas (unidades)	13.424	13.079	9.012	-32,9%	-31,1%	25.305	29.826	+17,9%	45.170
Ticket Médio de Venda (R\$ mil)	55,1	79,4	79,5	+44,2%	+0,1%	55,8	76,9	+37,8%	75,0

A Original Concessionárias apresentou Receita Líquida Total de R\$211,9 milhões no 3T21, (+20,4% versus o 3T20 e +31,1% ante o 2T21). O volume de carros vendidos no varejo, que não considera vendas diretas, totalizou 2.316 unidades no 3T21, ante 1.695 no 2T21 e 2.701 no 3T20. A falta global de semicondutores, item essencial para a produção de automóveis, reduziu o ritmo das fábricas e explica o modesto volume de vendas do mercado brasileiro de veículos e a retração na comparação com o mesmo período do ano anterior.

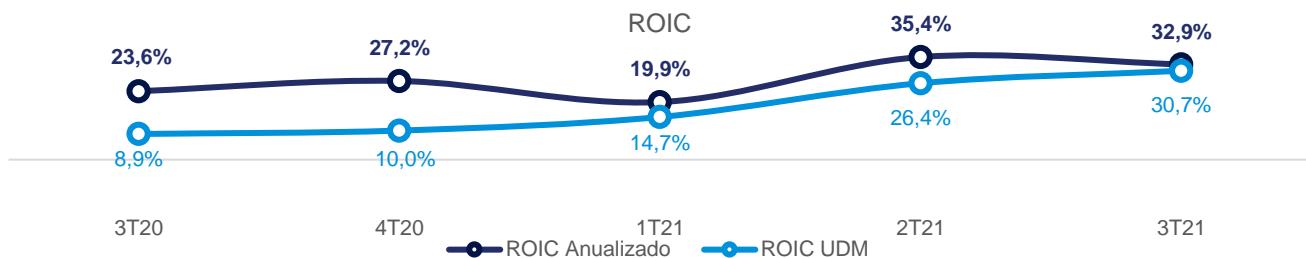
A Original apresentou **EBITDA de R\$17,7 milhões no 3T21** (+28,3% na comparação anual e -5,2% ante o 2T21), enquanto a **margem EBITDA totalizou 8,4%** (+0,5 p.p. na comparação anual e -3,1 p.p. ante o 2T21). O baixo estoque de veículos novos e seminovos no mercado permitiu o ajuste dos preços a fim de preservar ou superar as margens e tickets praticados nos trimestres anteriores. No 3T21, o ticket médio de vendas no varejo totalizou R\$79,5 mil, +44,2% ante o 3T20 e em linha na comparação com o trimestre anterior. Ressaltamos que no 2T21, houve um impacto não recorrente positivo de R\$8,5 milhões no EBITDA relativo a créditos extemporâneos e de indenização sobre o encerramento das atividades de uma das concessionárias no Brasil.

O **Lucro Líquido totalizou R\$8,9 milhões no 3T21**, ante Lucro Líquido de R\$9,5 milhões no 2T21 e Lucro Líquido de R\$5,0 milhões no 3T20. A margem líquida foi de 4,2% no 3T21, -1,7 p.p. na comparação com o 2T21 e +1,4 p.p. versus o 3T20.

2. Estrutura de capital

A Original encerrou o 3T21 com posição de caixa líquido de R\$99,7 milhões, um aumento de 26,9% na comparação anual e 18,1% em relação ao 2T21, sobretudo devido à redução de estoques e menor compra de veículos no período.

3. Retorno



O ROIC 3T21 UDM da Original totalizou 30,7%, +4,3 p.p. em relação ao ROIC do 2T21, sobretudo pelo maior lucro operacional nos últimos doze meses findos no terceiro trimestre em relação ao 2T21. Já o ROIC do trimestre anualizado totalizou 32,9%, -2,5 p.p. em relação ao 2T21, cuja base de comparação foi positivamente impactada por itens não recorrentes, conforme descrito acima.

Com o suporte da SIMPAR, a BBC intensificou o desenvolvimento de sua plataforma digital e iniciou a oferta de crédito ao caminhoneiro com o objetivo de se tornar o principal meio de pagamento e financiamento do ecossistema de transporte de cargas e aplicativos do Brasil.

Novo CEO da BBC Leasing & Conta Digital

A SIMPAR, em linha com o seu planejamento estratégico e construindo as bases e pilares do seu crescimento, comunicou em 14 de outubro de 2021, a chegada de Paulo Caffarelli para o cargo de CEO da sua empresa de serviços financeiros, a BBC Leasing & Conta Digital. O executivo será responsável pelo plano de transformação da BBC e contribuir com ecossistema da SIMPAR.

1. Principais destaques financeiros

Informações Financeiras (R\$ milhões)	BBC								
	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Bruta	12,7	11,4	11,9	-6,3%	+5,0%	36,8	34,7	-5,7%	47,5
Deduções da Receita	(1,0)	(1,2)	(1,3)	+24,9%	+5,5%	(3,0)	(3,6)	+20,0%	(4,9)
Receita Líquida	11,7	10,1	10,6	-9,0%	+5,0%	33,9	31,1	-8,3%	42,6
Custos Totais	(2,6)	(2,5)	(2,0)	-20,8%	-17,5%	(8,1)	(6,8)	-16,0%	(9,5)
Lucro Bruto	9,1	7,7	8,6	-5,8%	+12,1%	25,8	24,3	-5,8%	33,1
Despesas Operacionais	(5,1)	(4,6)	(4,1)	-19,3%	-11,6%	(14,8)	(13,2)	-10,8%	(17,1)
EBIT	4,1	3,0	4,5	+11,2%	+48,5%	11,0	11,1	+0,9%	16,0
Margem (% ROL)	34,6%	29,9%	42,3%	+7,7 p.p.	+12,4 p.p.	32,5%	35,9%	+3,4 p.p.	37,5%
Resultado Financeiro	(1,4)	(1,2)	(1,5)	+7,2%	+24,1%	(3,7)	(3,9)	5,4%	(5,2)
Impostos	(1,0)	(0,8)	(1,3)	+32,7%	+55,2%	(2,5)	(3,1)	24,0%	(4,5)
Lucro Líquido	1,7	1,0	1,7	+2,0%	+71,8%	4,7	4,1	-12,8%	6,3
Margem (% ROL)	14,5%	9,9%	16,2%	+1,7 p.p.	+6,3 p.p.	14,0%	13,2%	-0,8 p.p.	14,7%
EBITDA	4,1	3,1	4,5	+11,0%	+48,1%	11,4	11,2	-1,8%	16,0
Margem (% ROL)	34,8%	30,1%	42,5%	+7,7 p.p.	+12,4 p.p.	33,6%	36,0%	+2,4 p.p.	37,6%
Operações (Qtd.)	350	519	523	+49,4%	+0,8%	1.310	1.468	+12,1%	1.969
Valor Presente das Operações	175,2	209,5	229,1	+30,7%	+9,4%	175,2	229,1	+30,8%	229,1

No 3T21, a BBC registrou uma Receita Líquida de R\$10,6 milhões (-9,0% na comparação anual e +5,0% em relação ao 2T21). Ao longo do trimestre, a instituição realizou 523 operações de crédito, enquanto o saldo da carteira de crédito ao final do período totalizou R\$229,1 milhões (+30,7% a/a).

O EBIT totalizou R\$4,5 milhões no 3T21, um aumento de 11,2% na comparação anual e de 48,5% ante o 2T21, e a margem EBIT atingiu 42,3% (+7,7 p.p. na comparação anual e +12,4 p.p. ante o 2T21). O EBITDA totalizou R\$4,5 milhões no 3T21, um aumento de 11,0% na comparação anual e 48,1% ante o 2T21, e margem EBITDA atingiu 42,5% (+7,7 p.p. versus o 3T20 e +12,4 p.p. versus o 2T21). A melhoria da margem é explicada por otimizações operacionais como a redução de despesas com pessoal e redução de PDD.

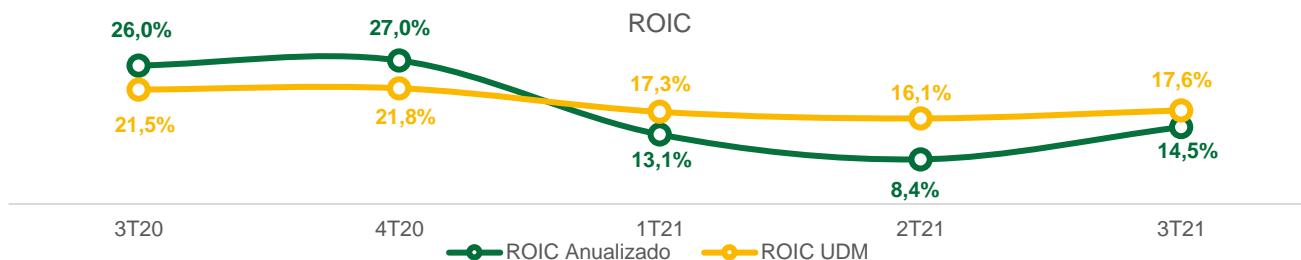
O Lucro Líquido atingiu R\$1,7 milhão no 3T21, ante R\$1,7 milhão no 3T20 e R\$1,0 milhão no 2T21.

A BBC segue oferecendo alternativas financeiras para facilitar o acesso à caminhões, ônibus, automóveis, máquinas e equipamentos seminovos, bem como de meios de pagamento eletrônico de fretes.

2. Estrutura de capital

A BBC encerrou o 3T21 com posição de caixa líquido de R\$43,2 milhões, uma queda de 29,8% na comparação anual e aumento de 47,4% em relação ao 2T21.

3. Retorno



O ROIC 3T21 UDM totalizou 17,6%, +1,5 p.p. em relação ao ROIC 2T21 UDM, sobretudo pelo leve aumento do Lucro operacional em relação ao trimestre anterior e maior caixa líquido.

ESTRUTURA DE CAPITAL - HOLDING

A SIMPAR Holding manteve o caixa reforçado, suficiente para cobrir a amortização da dívida de curto prazo em 15,0x. A liquidez totalizou R\$3,1 bilhões ao final do 3T21 e **cobre integralmente a dívida até meados de 2031**. Por sua vez, o **custo médio da dívida líquida pós impostos teve alta de 500 bps na comparação anual**, de 2,8% a.a. no 3T20 para 7,9% a.a. no 3T21. Ao final do 3T21, a dívida líquida totalizou R\$2,4 bilhões, um aumento de 56% ante o mesmo período do ano anterior e 11% maior na comparação com junho de 2021, tendo em vista a antecipação de um possível cenário de volatilidade macroeconômica em 2022

Evolução do caixa e endividamento - Holding (R\$ milhões)

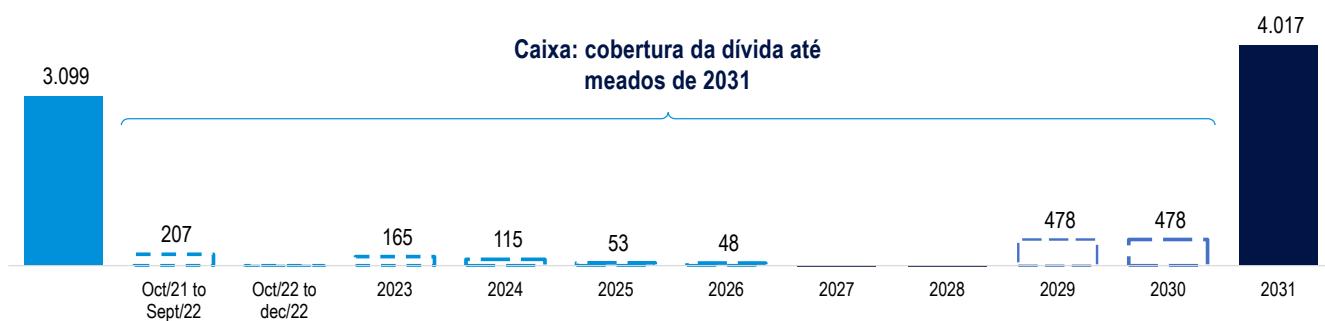
Endividamento - SIMPAR Holding (R\$ milhões)	3T20	4T20	1T21	2T21	3T21
Caixa e aplicações financeiras¹	2.221,6	2.182,7	3.098,3	2.585,5	3.099,4
Caixa e aplicações financeiras - Valor contábil	4.876,1	4.666,0	5.797,9	4.930,0	5.635,1
Nota de crédito - CLN	(2.654,5)	(2.483,3)	(2.699,6)	(2.344,5)	(2.535,7)
Dívida bruta¹	3.760,9	3.712,7	5.081,6	4.746,0	5.506,4
Dívida bruta - Valor contábil	6.415,4	6.196,0	7.781,2	7.090,5	8.042,1
Nota de crédito - CLN	(2.654,5)	(2.483,3)	(2.699,6)	(2.344,5)	(2.535,7)
Empréstimos e financiamentos ¹	3.552,3	3.331,8	4.572,2	3.947,5	3.221,7
Debêntures	629,0	598,0	603,4	574,5	2.047,9
Leasing a pagar	-	-	-	-	99,1
Risco sacado	-	-	-	-	-
Swap de dívida MTM	(420,4)	(217,1)	(94,1)	224,1	137,6
Dívida líquida	1.539,3	1.530,0	1.983,2	2.160,5	2.407,0
Dívida bruta de curto prazo	133,4	226,9	201,1	289,2	207,0
Dívida bruta de longo prazo¹	3.627,5	3.485,8	4.880,4	4.456,8	5.299,4
Custo médio da dívida líquida (a.a.)	4,3%	4,3%	6,9%	9,2%	11,9%
Custo médio da dívida líquida pós impostos (a.a.)	2,8%	2,8%	4,6%	6,1%	7,9%
Custo médio da dívida bruta (a.a.)	3,0%	3,0%	4,0%	6,3%	8,3%
Custo médio da dívida bruta pós impostos (a.a.)	2,0%	2,0%	2,6%	4,2%	5,5%
Prazo médio da dívida bruta (anos)	3,7	3,4	7,4	7,2	7,7
Prazo médio da dívida líquida (anos)	4,0	3,7	9,8	9,5	9,3

¹ Desconsidera o montante de R\$2.535,7 milhões derivados da estrutura de internação dos recursos do Bond da SIMPAR

Cronograma de Amortização da Dívida Bruta no 3T21 – SIMPAR Holding

9,5 ANOS
Prazo médio da Dívida Líquida

15,0x COBERTURA
Dívida de curto prazo



ESTRUTURA DE CAPITAL - CONSOLIDADO

Follow on de Vamos de R\$1,1 bilhão (100% primária) somados aos R\$\$5,6 bilhões provenientes de outras captações e alongamento de dívidas feitas pela holding e suas controladas no 3T21, garantem o crescimento da Companhia para os próximos anos.

Com a gestão financeira realizada nos últimos meses, estamos estruturados para acelerar o ritmo de crescimento das empresas controladas e desenvolver novos negócios, com expansão dos retornos e respeitando o compromisso de diminuição gradual da alavancagem, que atingiu 3,3x.

A **SIMPAR reforçou sua estrutura de capital**, tendo sua capacidade de investimentos incrementada no perfil de amortização de dívidas, a qual alongou o prazo médio da dívida líquida para 8,6 anos no 3T21 (4,3 anos no 4T20), bem como pelo acesso recorrente ao mercado de emissão de ações refletido em quatro empresas listadas.

Intensificamos nossa agenda de gestão de passivos no trimestre, tendo por objetivo antecipar-se a um possível cenário de volatilidade macroeconômica em 2022. Em setembro, executamos o **follow on de Vamos no montante de R\$1,1 bilhão**, que reforçou o caixa da companhia por meio de uma operação 100% primária.

Em adição, concluímos a **captação ou alongamento de dívidas que totalizaram R\$5,6 bilhões no 3T21**, com destaques para: (i) debêntures SIMPAR holding no montante de R\$1,5 bilhão e vencimentos em 2029, 2030 e 2031; (ii) reabertura (*retap*) dos bonds da Movida de US\$300 milhões com vencimento *bullet* em 2031; (iii) debêntures Movida no valor de R\$1,75 bilhão, com vencimentos de 2025 a 2031; e (iv) repactuação da 10ª e 12ª emissões de debêntures da JSL no montante de R\$715 milhões, com vencimentos de 2026 a 2028.

A SIMPAR manteve o caixa reforçado, **suficiente para cobrir a amortização da dívida de curto prazo em 10,4x e cobre a dívida até meados de 2027**. A liquidez totalizou R\$11,2 bilhões ao final do 3T21. Por sua vez, o **custo médio da dívida líquida pós impostos teve alta de 204 bps na comparação anual**, de 3,1% a.a. no 3T20 para 5,2% a.a. no 3T21. Ao final do 3T21, a dívida líquida totalizou R\$12,5 bilhões, um aumento de 64% ante o mesmo período do ano anterior e 16% maior na comparação com junho de 2021, tendo em vista o emprego dos recursos na aceleração do crescimento do grupo.

Cronograma de Amortização da Dívida Bruta no 3T21



Evolução do caixa e endividamento - Consolidado (R\$ milhões)

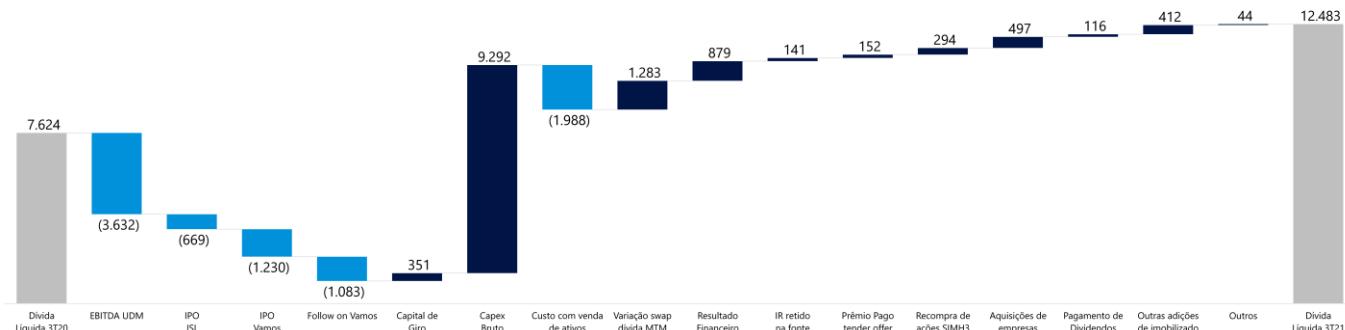
Endividamento - SIMPAR Consolidado (R\$ milhões)	3T20	4T20	1T21	2T21	3T21	set/21
Caixa e aplicações financeiras ¹	5.206,4	5.994,5	8.295,2	7.672,2	11.187,5	-
Caixa e aplicações financeiras - Valor contábil	7.861,0	8.477,9	13.416,2	12.174,1	16.646,9	-
Nota de crédito - CLN ²	(2.654,5)	(2.483,3)	(2.699,6)	(2.344,5)	(2.535,7)	-
4131 ³	-	-	(2.421,4)	(2.157,3)	(2.923,6)	-
Dívida bruta ¹	12.830,4	14.465,1	17.790,1	18.454,6	23.670,1	-
Dívida bruta - Valor contábil	15.485,0	16.948,5	22.911,1	22.956,4	29.129,5	-
Nota de crédito - CLN ²	(2.654,5)	(2.483,3)	(2.699,6)	(2.344,5)	(2.535,7)	-
4131 ³	-	-	(2.421,4)	(2.157,3)	(2.923,6)	-
Empréstimos e financiamentos ¹	7.677,1	7.848,1	11.621,6	10.965,7	11.781,3	-
Debêntures	5.118,4	6.560,8	5.981,2	6.796,7	10.898,4	-
Leasing a pagar	356,8	313,4	255,7	215,6	298,5	-
Risco sacado	269,5	157,9	-	3,2	-	-
Swap de dívida MTM	(591,3)	(415,0)	(68,2)	473,3	691,9	-
Dívida líquida	7.624,0	8.470,6	9.494,9	10.782,3	12.482,6	-
Dívida bruta de curto prazo	1.640,1	1.229,0	1.229,3	1.130,1	1.078,1	-
Dívida bruta de longo prazo ¹	11.190,4	13.236,2	16.560,9	17.324,5	22.592,0	-
Custo médio da dívida líquida (a.a.)	4,7%	4,6%	5,5%	6,7%	7,8%	9,3%
Custo médio da dívida líquida pós impostos (a.a.)	3,1%	3,1%	3,6%	4,4%	5,2%	6,1%
Custo médio da dívida bruta (a.a.)	3,8%	3,7%	4,1%	5,1%	6,7%	7,8%
Custo médio da dívida bruta pós impostos (a.a.)	2,5%	2,4%	2,7%	3,4%	4,4%	5,1%
Prazo médio da dívida bruta (anos)	3,1	3,1	5,5	5,0	5,0	-
Prazo médio da dívida líquida (anos)	4,2	4,3	8,4	7,7	8,6	-

¹ Desconsidera o montante de R\$2.535,7 milhões derivados da estrutura de internação dos recursos do Bond da SIMPAR e R\$2.923,6 da estrutura de internação dos recursos do Bond da Movida, que impactam igualmente o caixa e a dívida bruta

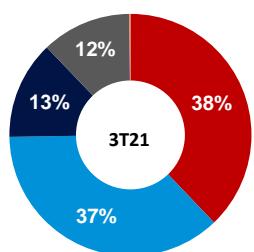
² O valor relativo à CLN refere-se ao investimento efetuado junto à instituição financeira contratada para a internação dos recursos captados na emissão das *Senior Notes (Bonds)* via estrutura com emissão de um instrumento espelho da dívida do *bond* no Brasil. Por isso, o saldo da CLN é inteiramente deduzido da dívida bruta para eliminar o efeito da duplicação causada pelo instrumento espelho.

³ O valor relativo à 4131 refere-se ao investimento efetuado junto à instituição financeira contratada para a internação dos recursos captados na emissão das *Senior Notes (Bonds)* via estrutura com emissão de um instrumento espelho da dívida do *bond* no Brasil. Por isso, o saldo da 4131 é inteiramente deduzido da dívida bruta para eliminar o efeito da duplicação causada pelo instrumento espelho.

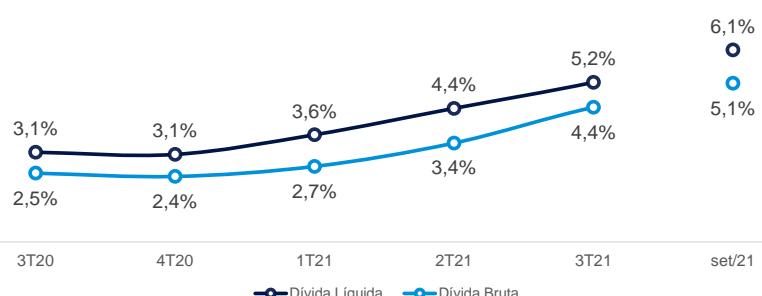
Evolução da Dívida Líquida Consolidada (R\$ milhões)



Quebra da Dívida por Tipo de Taxa



Custo Médio da Dívia pós impostos (a.a.)



¹ Inclui as dívidas protegidas por instrumentos financeiros derivativos que asseguram um limite máximo para perda e se beneficiam com a queda do CDI em um cenário onde a companhia contrate empréstimos a uma taxa flutuante.

Resultado Financeiro

SIMPAR - Consolidado

Resultado Financeiro (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receitas financeiras	105,5	10,1	210,2	+99,2%	-	565,4	445,5	-21,2%	559,5
Despesas Financeiras	(261,2)	(191,1)	(526,9)	+101,7%	+175,7%	(788,3)	(1.173,0)	+48,8%	(1.438,9)
Despesa Total do Serviço da Dívida	(237,0)	(171,1)	(540,7)	+128,1%	+216,0%	(691,5)	(1.121,0)	+62,1%	(1.388,3)
Outras Despesas financeiras	(24,3)	(20,1)	13,8	-156,8%	-168,7%	(96,8)	(52,0)	-46,3%	(50,6)
Resultado Financeiro	(155,7)	(181,0)	(316,7)	+103,4%	+75,0%	(222,9)	(727,5)	-	(879,4)

A **Despesa Financeira Líquida** totalizou R\$316,7 milhões no 3T21, um aumento de 75,0% na comparação com o trimestre anterior e 103,4% ante o 3T20, sobretudo pelo aumento da dívida líquida como reflexo de investimentos realizados para o crescimento do grupo, bem como devido ao aumento do custo médio da dívida, que acompanhou a recente escalada das taxas de juros no país.

Na comparação trimestral, destacamos que houve um aumento da dívida líquida média em 14,7%, enquanto o custo médio da dívida líquida cresceu 17,3% (de 6,7% no 2T21 para 7,8% no 3T21), sendo a variação de 43% restantes vinculada a receitas não-recorrentes no 2T21 oriundos do crédito de reversão de provisão de recompra do Bond da SIMPAR e ganho de swap na Movida.

Na comparação anual, a dívida líquida média cresceu 26,4%, ao passo que o custo médio da dívida se elevou em 65,5% (de 4,7% no 3T20 para 7,8% no 3T21), sendo a variação de 12% restante vinculada a outros fatores.

Destacamos que, em contrapartida ao aumento das despesas financeiras:

- (i) 80% da geração de caixa consolidado da SIMPAR provém de contratos de longo prazo, os quais são protegidos por cláusulas de correção de preços pela inflação;
- (ii) Houve um aumento no valor dos ativos em relação ao valor contábil de cerca de R\$4,4 bilhões, o qual mitiga no curto prazo os efeitos da alta de juros observada no cenário atual, e que é 5 vezes maior que as despesas financeiras líquidas dos últimos doze meses ou 3,5 vezes maior que a despesa financeira líquida do 3T21 anualizada;
- (iii) A partir da qualidade das compras de ativos nos últimos anos e da mudança de patamar do preço do zero km, consideramos que a margem bruta da venda de ativos poderá ser ainda maior.

Margem Bruta de Venda de Ativos	3T21	3T20	Variação
	27%	2%	+25 p.p.
	32%	7%	+25 p.p.
	27%	7%	+20 p.p.
	30%	7%	+20 p.p.
	29%	7%	+22 p.p.



Indicadores de Alavancagem

Indicadores de Alavancagem ¹	3T20	4T20	1T21	2T21	3T21	Covenants	Conceito
Dívida líquida / EBITDA-A	1,5x	1,7x	1,9x	2,0x	2,2x	Máx 3,5x	Manutenção
Dívida líquida / EBITDA	3,3x	3,5x	3,7x	3,3x	3,3x	Máx 4,0x	Incorrência
EBITDA-A/ Despesa Financeira Líquida	12,8x	13,5x	11,6x	7,4x	6,5x	Min 2,0x	Manutenção

Nota: (1) Para fins de cálculo de covenants, o EBITDA não considera impairment

A alavancagem, medida pela dívida líquida sobre o EBITDA¹, foi de 3,3x no 3T21, estável em relação ao trimestre anterior e ao mesmo período do ano passado, mesmo investindo de maneira robusta no crescimento futuro. Já em relação ao 4T20, a redução foi de 0,2x. Por sua vez, a relação entre a dívida líquida sobre o EBITDA-A¹ totalizou 2,2x no 3T21, ante 1,5x verificado no 3T20 e 2,0x no 2T21. Os indicadores acima consideram a metodologia de cálculo da dívida líquida que consta nos *covenants* das escrituras de emissões realizadas.

Abaixo, as aberturas da dívida líquida e EBITDA utilizadas para o cálculo do indicador Dívida líquida/EBITDA LTM:

Conciliação da Dívida Líquida (R\$ mm)	3T21
Dívida Bruta	28.856,7
(+) Empréstimos, financiamentos, debêntures e arrendamento mercantil a pagar	28.437,6
(+) Instrumentos financeiros derivativos	691,9
(+) Reserva de hedge - Demonstrações das mutuações do patrimônio líquido	(272,8)
(-) Caixa e equivalentes de caixa e títulos, valores mobiliários e aplicações financeiras	16.646,9
DÍVIDA LÍQUIDA	12.209,8

Reconciliação do EBITDA (R\$ milhões)	3T21 UDM
Lucro Líquido Contábil	1.222,1
Prejuízo de operações descontinuadas	-
Resultado Financeiro	879,4
IR e contribuição social	522,3
Depreciação e Amortização	829,3
Amortização (IFRS 16)	179,2
EBITDA Contábil	3.632,2
EBITDA (últimos 12 meses das sociedades adquiridas e ou incorporadas)	164,2
Provisão para perdas de valor recuperável ("impairment") de ativos não financeiros	(50,1)
Provisão para perdas de valor recuperável ("impairment") de contas a receber Movida - efeitos COVID19	(17,9)
Resultado de equivalência patrimonial	1,1
EBITDA para Covenant	3.729,5

INVESTIMENTOS

Evolução Trimestral do Capex Líquido

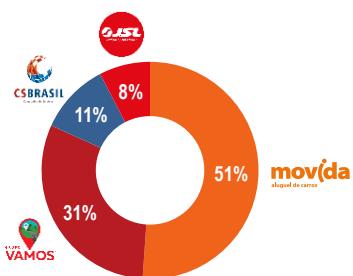


Evolução Anual do Capex Líquido

Capex 3T21 UDM é 2,3x maior que o de 2020



Proporção Capex Líquido 9M21



O Capex Líquido no 3T21 totalizou R\$2,2 bilhões, 5% maior quando comparado ao Capex Líquido do 2T21, que foi de R\$2,1 bilhões, sobretudo direcionado para compra de veículos leves, caminhões e cavalos.

No acumulado de 2021, o Capex Líquido atingiu R\$5,2 bilhões, 1,8x maior que todo o investimento realizado ao longo de 2020, em linha com nosso foco na aceleração do emprego de capital em novos contratos que ofereçam retornos consistentes. Os investimentos dividiram-se entre: Movida (51%), Vamos (31%), CS Brasil (11%) e JSL (8%).

FLUXO DE CAIXA LIVRE

Fluxo de Caixa (R\$ milhões)	3T20 UDM	3T21 UDM	Var. 3T21 UDM x 3T20 UDM (R\$)	Var. 3T21 UDM x 3T20 UDM (%)
EBITDA	1.985,1	3.632,2	1.647,1	83,0%
Variação do Capital de Giro	137,6	(350,5)	(488,1)	-354,8%
Custo de venda de ativos utilizados na locação e prestação de serviços	2.773,8	1.988,1	(785,7)	-28,3%
Capex Renovação	(1.858,6)	(2.915,0)	(1.056,4)	56,8%
Caixa gerado pelas atividades operacionais	3.037,8	2.354,8	(683,0)	-22,5%
(-) Imposto de renda e contribuição social	(395,0)	(141,2)	253,8	-64,3%
(-) Capex outros	(72,3)	(152,7)	(80,4)	111,2%
Caixa gerado antes do crescimento	2.570,5	2.060,9	(509,6)	-19,8%
(-) Capex Expansão	(2.535,4)	(5.945,1)	(3.409,8)	134,5%
(-) Aquisições de Empresas	(209,4)	(497,2)	(287,9)	-
Caixa Livre Gerado (Consumido) Depois do Crescimento e Antes dos Juros	(174,2)	(4.381,5)	(4.207,3)	2415,3%

O caixa livre gerado antes do crescimento da SIMPAR no 3T21 UDM foi cerca de R\$2,4 bilhões, uma queda de 22,5% em relação ao mesmo período do ano passado. Apesar do **crescimento expressivo no caixa gerado pelas atividades operacionais (+83,0% a/a)**, o capex de renovação aumentou 56,8%, consequência da normalização do volume de veículos comprados após menor volume de carros comprados durante as restrições impostas pela pandemia em 2020. O investimento para crescimento da frota totalizou R\$5,9 bilhões, principalmente orientado para a Movida, Vamos e CS Brasil. O caixa livre consumido depois do crescimento e antes dos juros totalizou R\$4,4 bilhões no 3T21 UDM, seguindo o planejamento estratégico de aceleração do crescimento da SIMPAR ao empregar capital em novos contratos que ofereçam retornos consistentes.

RETORNO

Evolução do ROIC Consolidado

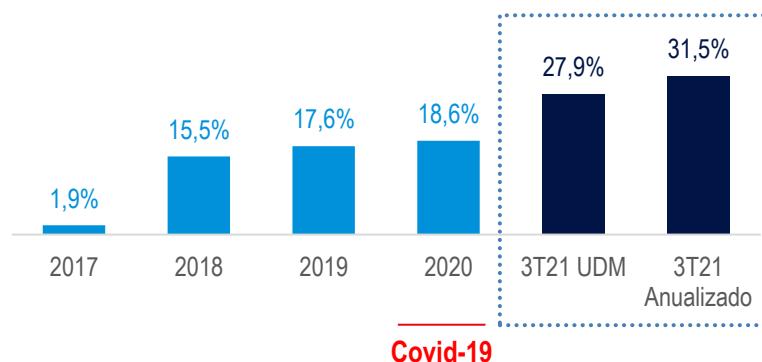


ROIC 3T21 UDM (R\$ milhões)	SIMPAR ¹	JSL	Vamos	CS Brasil	Original Concessionárias	BBC	Movida
EBIT 3T21 UDM	2.623,8	532,2	620,3	210,8	46,6	16,0	1.280,7
Impostos	(781,3)	(115,9)	(193,3)	(74,1)	(15,5)	(6,6)	(378,1)
NOPLAT	1.842,5	416,3	427,0	136,7	31,1	9,3	902,6
Dívida Líquida Média ²	10.053,3	1.990,4	1.636,3	614,0	(89,1)	(52,3)	3.924,3
Patrimônio Líquido Médio ²	4.384,4	1.380,5	1.620,4	332,9	190,7	105,3	2.697,7
Capital Investido Médio ²	14.437,7	3.370,9	3.256,7	946,9	101,6	53,0	6.622,0
ROIC 3T21 UDM	12,8%	12,3%	13,1%	14,4%	30,7%	17,6%	13,6%

¹ Considera eliminações entre as empresas do grupo e a dívida da Holding

² Considera média entre o período atual e setembro de 2020

Evolução do ROE Consolidado



ROE 3T21 UDM (R\$ milhões)	SIMPAR Consolidado ¹	SIMPAR Consolidado (Part. Acionista controlador)
Lucro Líquido	1.222,1	771,0
Patrimônio Líquido Médio ²	4.384,4	2.597,3
ROE 3T21 UDM	27,9%	29,7%

¹ Considera média entre o período atual e setembro de 2020

MERCADO DE CAPITAIS

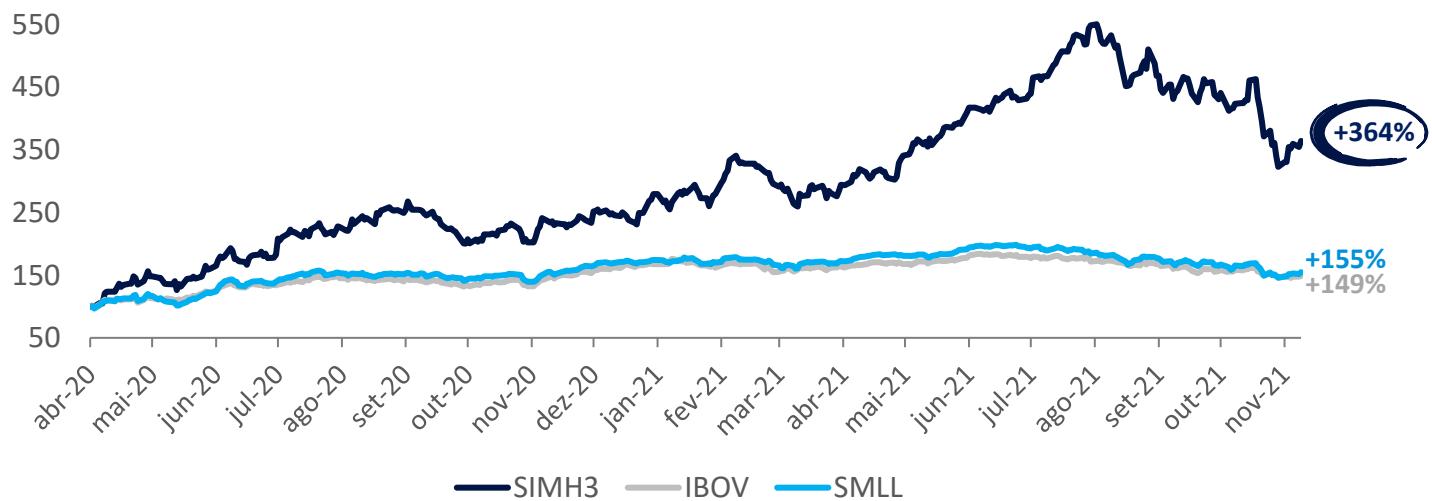
Performance das ações

No dia 09 de novembro de 2021, as ações SIMH3 estavam cotadas a R\$11,56 uma valorização de 364% quando comparadas a 01 de abril de 2020. No dia 09 de novembro de 2021, a Companhia possuía um total de 814.111.422 ações, sendo 12.365.126 em tesouraria.

A SIMPAR está listada no Novo Mercado da B3 e suas ações fazem parte dos índices:

- S&P/B3 Brazil ESG
- S&P Brazil BMI
- IGCX (Índice de Ações com Governança Corporativa Diferenciada)
- IGC-NM (Índice de Governança Corporativa - Novo Mercado)
- ITAG (Índice de Ações com Tag Along Diferenciado)
- IBRA (Índice Brasil Amplo)
- IGCT (Índice de Governança Corporativa Trade)
- SMLL (Índice Small Caps)
- MSCI Brazil Small Cap Index
- MSCI Emerging Markets Small Cap Index
- FTSE Global Equity Index Series Latin America

Comparativo de Desempenho SIMH3, IBOV e SMLL11 (de 01/04/2020 até 09/11/2021 – Base 100)



ANEXOS

1. Reconciliação do EBITDA, EBIT e Lucro Líquido

SIMPAR - Consolidado									
Reconciliação do EBITDA (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Lucro Líquido Contábil	87,2	391,8	399,4	+358,0%	+1,9%	137,7	962,4	+598,9%	1.222,1
Prejuízo de operações descontinuadas	8,8	-	-	-	-	28,5	-	-	-
Resultado Financeiro	155,7	181,0	316,7	+103,4%	+75,0%	222,9	727,5	+226,4%	879,4
IR e contribuição social	45,6	150,8	173,6	+281,1%	+15,2%	146,9	440,1	+199,6%	522,3
Depreciação e Amortização	257,6	204,5	202,1	-21,6%	-1,2%	739,8	586,7	-20,7%	829,3
Amortização (IFRS 16)	32,6	36,9	73,8	+126,1%	+99,9%	98,0	147,7	+50,7%	179,2
EBITDA Contábil	587,5	965,0	1.165,5	+98,4%	+20,8%	1.373,9	2.864,2	+108,5%	3.632,2
Movida - Impairment ativos	-	-	-	-	-	195,4	-	-	(50,1)
Movida - Impairment contas a receber	-	-	-	-	-	50,3	-	-	(17,9)
JSL - Créditos Extemporâneos Líquidos, Provisões e Outros	-	(87,8)	-	-	-	-	(87,8)	-	(87,8)
EBITDA Ajustado	587,5	877,2	1.165,5	+98,4%	+32,9%	1.619,6	2.776,4	+71,4%	3.476,4
(+) Custo com venda de ativos	736,8	519,5	658,8	-10,6%	+26,8%	2.119,4	1.489,4	-29,7%	1.988,1
EBITDA-A Ajustado	1.324,4	1.396,7	1.824,3	+37,8%	+30,6%	3.739,0	4.265,8	+14,1%	5.464,5
SIMPAR - Consolidado									
Reconciliação do EBIT (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
EBIT Contábil	297,3	723,6	889,7	+199,3%	+23,0%	536,1	2.129,9	+297,3%	2.623,8
JSL - amortização de ágio das aquisições	-	-	5,1	-	-	-	13,6	-	13,6
Movida - Impairment ativos	-	-	-	-	-	195,4	-	-	(50,1)
Movida - Impairment contas a receber	-	-	-	-	-	50,3	-	-	(17,9)
JSL - Créditos Extemporâneos Líquidos, Provisões e Outros	-	(75,6)	-	-	-	-	(75,6)	-	(75,6)
EBIT Ajustado	297,3	648,0	894,8	+201,0%	+38,1%	781,8	2.067,9	+164,5%	2.493,8
SIMPAR - Consolidado									
Reconciliação do Lucro Líquido (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Lucro Líquido Contábil	87,2	391,8	399,4	+358,0%	+1,9%	137,7	962,4	+598,9%	1.222,1
JSL - amortização de ágio das aquisições ¹	-	-	3,4	-	-	-	9,0	-	9,0
Movida - Impairment ativos	-	-	-	-	-	195,4	-	-	(50,1)
Movida - Impairment contas a receber	-	-	-	-	-	50,3	-	-	(17,9)
Movida - IR/CS sobre ajustes	-	-	-	-	-	(76,2)	-	-	23,1
Holding - Provisão de prêmio futuro Call Bond 2024	-	-	-	-	-	-	27,1	-	27,1
JSL - Créditos Extemporâneos Líquidos, Provisões e Outros	-	(48,3)	(18,2)	-	-	-	(66,5)	-	(66,5)
Lucro Líquido Ajustado	87,2	343,5	384,5	+340,9%	+11,9%	307,2	931,8	-	1.146,7

2. SIMPAR

SIMPAR - Consolidado

Demonstração de Resultado do Período (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21	▲ A/A	▲ T/T	9M20	9M21	▲ A/A	UDM
Receita Bruta	2.874,7	3.510,2	4.374,3	52,2%	24,6%	7.919,7	10.836,0	36,8%	13.791,2
(-) Deduções da Receita	(271,6)	(361,2)	(416,0)	53,2%	15,2%	(762,5)	(1.108,6)	45,4%	(1.413,9)
(=) Receita Líquida	2.603,0	3.149,1	3.958,3	52,1%	25,7%	7.157,2	9.727,5	35,9%	12.377,3
Receita Líquida de Vendas e prestação de serviços	1.812,5	2.434,4	3.035,2	67,5%	24,7%	4.853,9	7.698,7	58,6%	9.790,9
Receita Líquida de Renovação de Frota	790,6	714,6	923,0	16,7%	29,2%	2.303,3	2.028,8	-11,9%	2.586,4
(-) Custos Totais	(2.062,9)	(2.172,3)	(2.694,7)	30,6%	24,0%	(5.512,2)	(6.659,4)	20,8%	(8.738,9)
(=) Lucro Bruto	540,2	976,8	1.263,6	133,9%	29,4%	1.645,0	3.068,0	86,5%	3.638,5
Margem Bruta	20,8%	31,0%	31,9%	+10,2 p.p.	+0,9 p.p.	23,0%	31,5%	+8,5 p.p.	29,4%
(-) Despesas Operacionais Antes do Resultado Financeiro	(242,9)	(253,2)	(373,9)	53,9%	47,7%	(863,2)	(938,1)	8,7%	(1.014,7)
Despesas Administrativas e Comerciais	(237,7)	(315,3)	(414,2)	74,3%	31,4%	(654,7)	(1.008,8)	54,1%	(1.315,7)
Despesas Tributárias	(3,8)	(3,9)	(5,4)	42,1%	38,5%	(8,9)	(13,2)	48,3%	(17,9)
Outras Receitas (Despesas) Operacionais	(1,4)	66,0	45,7	-	-30,8%	(199,6)	83,8	-142,0%	319,0
EBIT	297,3	723,6	889,7	199,3%	23,0%	781,8	2.129,9	172,4%	2.623,8
Margem EBIT s/ receita líquida de serviços	16,4%	29,7%	29,3%	+13,3 p.p.	-0,4 p.p.	16,1%	27,7%	+11,6 p.p.	26,8%
(+) Resultado Financeiro	(155,7)	(181,0)	(316,7)	103,4%	75,0%	(222,9)	(727,5)	226,4%	(879,4)
(=) Lucro antes dos impostos	141,5	542,6	573,0	304,9%	5,6%	558,9	1.402,4	150,9%	1.744,4
Impostos e contribuições sobre o lucro	(45,6)	(150,8)	(173,6)	280,7%	15,1%	(223,2)	(440,1)	97,2%	(522,3)
(=) Lucro líquido das operações em continuidade	96,0	391,8	399,4	316,0%	1,9%	335,7	962,4	186,7%	1.222,1
Prejuízo após os tributos provenientes de operações descontinuadas	(8,8)	-	-	-100,0%	-	(28,5)	-	-100,0%	-
(=) Lucro líquido do exercício	87,2	391,8	399,4	358,0%	1,9%	307,2	962,4	213,3%	1.222,1
Margem Líquida Total	3,4%	12,4%	10,1%	+9,0 p.p.	-2,3 p.p.	4,3%	9,9%	+5,6 p.p.	9,9%
EBITDA	587,5	965,0	1.165,5	98,4%	20,8%	1.619,6	2.864,2	76,8%	3.632,2
Margem EBITDA s/ receita líquida de serviços	32,4%	39,6%	38,4%	+7,2 p.p.	-1,2 p.p.	33,4%	37,2%	+3,8 p.p.	37,1%
EBITDA-A	1.324,4	1.484,5	1.824,3	37,7%	22,9%	3.739,0	4.353,6	16,4%	5.620,3
Margem EBITDA s/ receita líquida de serviços	50,9%	47,1%	46,1%	-380,0%	-100,0%	52,2%	44,8%	-740,0%	45,4%

SIMPAR - Consolidado

Ativo (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21
Ativo circulante			
Caixa e equivalentes de caixa	641,5	3.301,7	5.168,1
Títulos e valores mobiliários	7.128,4	8.800,8	11.475,5
Instrumentos financeiros derivativos	82,1	0,1	0,1
Contas a receber	1.741,5	2.430,9	2.779,1
Estoques	235,6	378,6	378,2
Tributos a recuperar	115,6	114,5	162,2
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	372,7	268,9	283,5
Despesas antecipadas	90,6	145,5	115,2
Outros créditos Intercompany	-	-	-
Dividendos a receber	0,0	-	-
Ativo imobilizado disponibilizado para venda	314,7	508,7	459,6
Adiantamento de Terceiros	43,8	52,8	72,6
Adiantamento a terceiros - Intergroup	-	-	-
Outros créditos	52,3	64,2	47,1
Partes Relacionadas	-	-	-
Total do Ativo Circulante	10.818,8	16.066,5	20.941,3
Ativo não circulante			
Não circulante			
Títulos e valores mobiliários	91,0	71,6	3,3
Instrumentos financeiros derivativos	509,2	164,0	45,7
Contas a receber	103,0	120,7	125,9
Tributos a recuperar	161,8	340,4	312,4
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	34,9	17,2	40,3
Depósitos judiciais	73,2	76,2	92,8
Imposto de renda e contribuição social diferidos	159,0	256,8	412,6
Partes relacionadas	-	-	-
Fundo para capitalização de concessionárias	-	-	-
Ativo de indenização por combinação de negócios	-	298,8	305,9
Outros créditos	79,8	91,3	83,9
Despesas antecipadas	-	-	-
Ativos de operações descontinuadas	-	-	-
Total do Realizável a Longo Prazo	1.212,0	1.437,0	1.422,7
Investimentos	13,7	22,1	25,0
Imobilizado líquido	10.164,1	15.023,6	17.425,6
Intangível	565,7	1.223,8	1.267,5
Total	10.743,5	16.269,6	18.718,1
Total do ativo não circulante	11.955,4	17.706,6	20.140,8
Total do Ativo	22.774,2	33.773,1	41.082,0

SIMPAR - Consolidado

Passivo (R\$ milhões)	3T20	2T21	3T21
Passivo circulante			
Fornecedores	1.566,4	2.487,3	2.124,9
Floor Plan	87,4	109,9	142,1
Risco sacado a pagar	269,5	3,2	-
Empréstimos e financiamentos	791,1	603,9	473,3
Debêntures	475,5	535,8	545,0
Arrendamento financeiro a pagar	139,3	76,8	113,9
Arrendamentos financeiros a pagar IFRS 16	101,8	135,3	324,4
Cessão de direitos creditórios	6,0	6,0	6,3
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-
Obrigações trabalhistas	287,6	395,1	462,7
Imposto de renda e contribuição social a recolher	5,6	49,7	58,9
Tributos a recolher	80,8	139,9	146,8
Outras contas a pagar	168,3	519,7	512,2
Dividendos a pagar	22,3	42,5	21,5
Adiantamento de clientes	159,3	163,8	192,1
Adiantamento de clientes - Intergroup	-	-	-
Partes relacionadas	3,8	0,5	0,5
Provisões para perdas Investimentos em operações descontinuadas	-	-	-
Total do passivo circulante	4.164,7	5.269,2	5.124,4
Não circulante			
Empréstimos e financiamentos	9.540,5	14.863,6	16.767,4
Debêntures	4.642,9	6.260,9	10.353,4
Arrendamento financeiro a pagar	217,5	138,9	184,7
Arrendamentos financeiros a pagar IFRS 16	421,7	571,3	419,1
Cessão de direitos creditórios	7,6	3,0	1,1
Instrumentos financeiros derivativos	-	637,4	737,7
Tributos a recolher	-	28,3	29,6
Provisão para demandas judiciais e administrativas	56,3	378,6	383,3
Imposto de renda e contribuição social diferidos	486,7	761,2	952,3
Partes relacionadas	-	0,5	0,5
Outras contas a pagar	169,7	417,1	425,4
Aquisição de empresas a pagar	-	-	-
Outras contas a pagar Intergroup	-	-	-
Floor Plan	-	-	-
Obrigações tributárias	1,0	-	-
Total do passivo não circulante	15.543,9	24.060,9	30.254,4
Patrimônio líquido			
Capital social	712,8	721,1	722,2
Reserva de capital	575,1	1.408,3	1.977,9
Reserva de Deságio	-	-	-
Ações em tesouraria	(8,1)	(282,5)	(151,6)
Reservas de lucros	21,1	262,3	262,3
Outros resultados abrangentes	472,5	(197,2)	(272,8)
Ajustes de avaliação patrimonial	(4,5)	467,6	487,7
Participação dos acionistas não controladores	1.277,9	1.815,7	2.296,4
Lucros / Prejuízos acumulados	137,7	361,5	607,3
Outros ajustes patrimoniais reflexos de controladas	(118,9)	(113,7)	(226,2)
Total do patrimônio líquido	3.065,6	4.443,0	5.703,2
Total do Passivo e Patrimônio Líquido	22.774,2	33.773,1	41.082,1

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Este Release de Resultados tem como objetivo detalhar os resultados financeiros e operacionais da SIMPAR S.A. no terceiro trimestre de 2021. A SIMPAR S.A. apresenta seus resultados do 3T21, o qual inclui a JSL, Vamos, Movida, CS Brasil, Original Concessionárias e BBC, que somadas compõem os resultados consolidados. As informações financeiras são apresentadas em milhões de Reais, exceto quando indicado o contrário. As informações contábeis intermediárias da Companhia são elaboradas de acordo com a legislação societária e apresentadas em bases consolidadas de acordo com CPC – 21 (R1) Demonstração Intermediária e a norma IAS 34 – Interim Financial Reporting, emitida pelo IASB. As comparações referem-se aos dados revisados do 3T20, 2T21 e 3T21, exceto onde indicado. A partir de 01 de janeiro de 2019, a SIMPAR adotou o CPC 06 (R2)/IFRS 16 em suas demonstrações financeiras relativas ao 1T19. Nenhuma das alterações incorre na reapresentação das demonstrações financeiras já publicadas.

AVISOS LEGAIS

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia.

As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições por que se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da nossa capacidade de controle ou previsão.

Teleconferência e Webcast

Data: 11 de novembro de 2021, quinta-feira.

Horário: 10:00 am (Brasília)

8:00 am (New York) – Com tradução simultânea

Telefones de conexão:

 **Brasil:** +55 (11) 4090-1621 | +55 (11) 4210-1803

Demais países: +1 (412) 717-9627 | +1 (844) 204-8942

Código de acesso: Simpar

Webcast:



Acesso ao Webcast: Os slides da apresentação estarão disponíveis para visualização e download na sessão de Relações com Investidores em nosso website <https://ri.simparsa.com.br/>. O áudio da teleconferência será transmitido ao vivo pela plataforma e ficará disponível após o evento.

Para informações adicionais, entre em contato com a Área de Relações com Investidores:

Tel: +55 (11) 2377-7178

<https://ri.simparsa.com.br/>

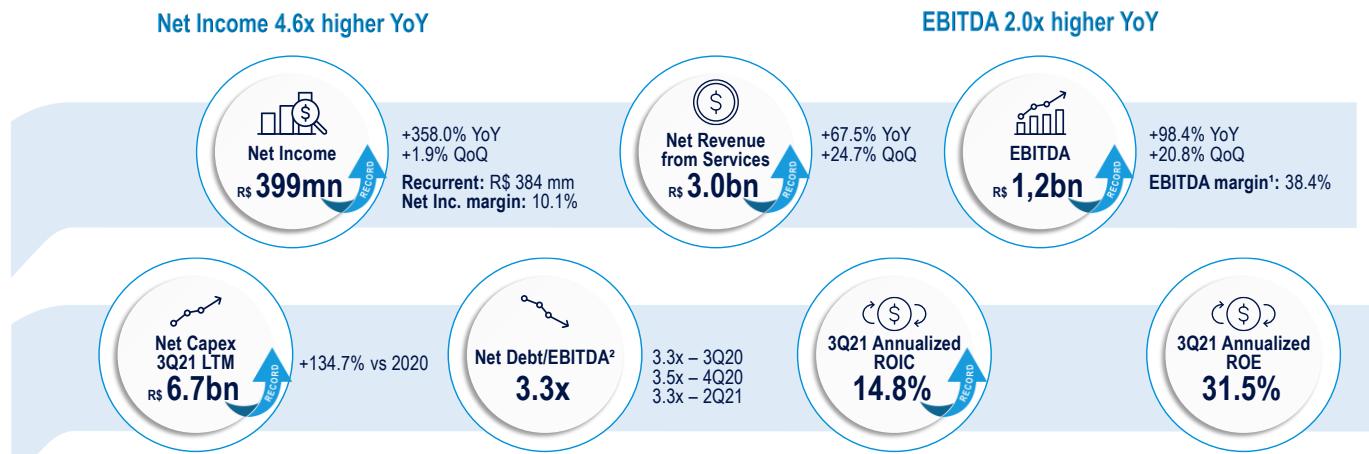


3Q21 RESULTS

November 10, 2021

This Earnings Release is intended to detail the financial and operating results of SIMPAR S.A. in the third quarter of 2021. For comparative periods before 3Q20, the figures presented refer to JSL S.A., in line with the corporate restructuring approved on August 5, 2020.

Record Net Income reaching BRL 399 million in 3Q21, 4.6x higher YoY



Notes: (1) Margin as a percentage of the Net Revenue from Services; (2) Following the methodology included in the covenants of the executed issues, leverage disregards impairment effects and includes the EBITDA LTM of the acquired companies

STRATEGIC HIGHLIGHTS

- ❖ **Completion of the Merger of CS Frotas into Movida.** In line with the highest governance standards, the operation was unanimously approved by Movida's minority shareholders and followed by the controlling shareholder SIMPAR, creating Brazil's second largest GTF - Light Vehicles Company
- ❖ **Net CAPEX of BRL 6.7 billion in the last 12 months,** 135% higher than the year of 2020, focusing on accelerating capital deployment in businesses and contracts that offer consistent returns. A substantial part of the investments of the last 12 months has not yet been converted into revenue and bottom-line in the directly corresponding quarters.
- ❖ **Reduction of leverage to 3.3x** (net debt/EBITDA) compared to 3.5x at the end of 2020, even though we made relevant investments for growth. The indicator remains stable in relation to the immediately preceding period.
- ❖ **Liability management to ensure growth in the coming years.** Vamos follow-on of BRL 1.1 billion (100% primary) and the BRL 5.6 billion raised from other funding and debt extensions made by the holding and its subsidiaries in 3Q21 will allow for the Company's growth in the years to come. We ended the quarter with a consolidated cash position of BRL 11 billion.
- ❖ **Subsequent event (October/2021): Reinforcement of the management team with Paulo Caffarelli as CEO of BBC Leasing & Conta Digital.** The executive will be responsible for BBC's transformation plan and for contributing to SIMPAR's ecosystem.
- ❖ **Subsequent event (October/2021): Proposal for the acquisition of Ciclus** through the merger of CS Infra, a holding company that will consolidate all of the Group's long-term concessions and allow the Group to operate in solid waste management. In a clear demonstration of best governance practices and respect for its shareholders, for the fourth time the controlling shareholder will vote following the decision of the minority shareholders.

MESSAGE FROM THE MANAGEMENT

In the third quarter of 2021, we presented **Record Income of BRL 399 million**, a more than **four-fold increase** YoY, which reinforces our conviction in our strategy and optimism regarding the sustainability of the results that are still to come.

In August, **SIMPAR completed one year** as a listed holding company active in the development of its subsidiaries. The numbers reported in this third quarter show an **important evolution in the results and the consistency of our management model**, which has as its main pillar our People at the head of independent businesses, with clear goals and guidelines, aligned by a solid culture and shared values.

With a strategic plan that focuses on growth defined by the Board of Directors and pursuant to the best governance practices, our performance as an active holding company is to provide the necessary conditions for the growth of each of our subsidiaries, as well as to develop new businesses. As a result of this model, we report in the period:

- **Record Net Income of BRL 399 million** (+358 % vs. 3Q20 and +2% vs. 2Q21);
- **Record EBITDA of BRL 1.2 billion** (+98% vs. 3Q20 and +21% vs. 2Q21);
- **Record Gross Revenue of BRL 4.4 billion** (+52 % vs. 3Q20 and +25% vs. 2Q21);
- **Leverage of 3.3x** (-0.2x vs. 4Q20 and stable vs. 2Q21)
- **Net CAPEX of BRL 6.7 billion in the last 12 months** (135% higher than the year of 2020).

SIMPAR has been constantly strengthening its position as **an active holding of independent companies** building the pillars that will provide even more robust growth, focusing on **the consolidation of its ecosystem including logistics and mobility in Brazil** and presence in the real economy, participating in the lives of millions of Brazilians every day.

We are a **service-oriented group dedicated to serving our clients**. Our people make the difference - today we are more than 35 thousand employees - we are totally aligned by the same Culture, Values - we adopt a unique management model that aims **to promote the growth of our companies, generating sustainable value to our shareholders and to all those who relate to us**.

This quarter, we continued to build alliances and strategic moves, such as the planning and execution of M&As and EASG initiatives that will allow us to advance further towards a **new cycle of growth and level of results** at Simpar.

We further diversified our operations, particularly in services with a low degree of replacement, resilient revenues, and great growth potential. Our most recent step in this direction is the **proposed acquisition of Ciclus** in October 2021, aiming to enter the solid waste management sector. We are certain that **a circular and sustainable economy will transform economic and social relations in the coming years**. This move will support our organic and inorganic growth in this highly resilient and profitable sector for decades to come **and allow the group to advance in its carbon neutral agenda** while contributing to reduce emissions in our own operation.

We intensified our liability management agenda in the quarter. In September, we completed **Vamos follow-on in the amount of BRL 1.1 billion**. The 100% primary transaction strengthened the company's cash. Moreover, we concluded **funding or debt renegotiations worth BRL 5.6 billion in 3Q21**. This allows us to continue with the expansion plan and to build the pillars of business growth.

Still on our financial strategy, about 80% of the Group's cash generation comes from long-term contracts, which are **protected by inflation-indexed correction clauses or parametric formulas** including the basket of costs incurred

in the contract, which positively impact companies' revenues, contributing to the maintenance and adjustment of contribution margins.

Our guideline is to adjust the prices charged vis-à-vis the average ticket for the purchase of assets, always observing the future fixed interest curve and preserving the Group's profitability. The asset base at market prices at the end of the third quarter of 2021 shows an **appreciation of more than BRL 4 billion** in relation to book value, given the dynamic rise in the price of new and used assets, which mitigates in the short term the effects of higher interest rates observed in the current scenario. Additionally, we believe that the global scenario of lower production by OEMs should last at least until the end of 2022 and that asset prices have a low probability of retraction.

We continued to execute strategic moves that generate value for shareholders and other stakeholders by expanding our operations over the long term, including:

I- Completion of the Merger of CS Frotas, unanimously approved by Movida's minority shareholders on July 26, 2021, creating Brazil's second largest GTF - Light Vehicles Company In line with the highest corporate governance standards, SIMPAR followed the votes of Movida's minority shareholders.

II-Proposal for the acquisition of Ciclus submitted on October 28, 2021 (subsequent to 3Q21 closing) through the merger of CS Infra, a holding company that will consolidate all of the group's long-term concessions and allow the group to operate in solid waste management and recovery. With a **Fairness Opinion issued by Itaú BBA** and having analyzed all the documents, including the economic value appraisal report prepared by the independent auditors of UHY Bendoraytes & Cia, the **independent board members** agreed with the terms and conditions of the operation, understanding that they are commutative and beneficial to all the Company's shareholders.

At a meeting (EGM) to be held on November 29, 2021, in a clear demonstration of best governance practices and respect for its shareholders, **for the fourth time** the controlling shareholder will vote following the **decision of the minority shareholders**. Since we went public in 2010, the minority shareholders approved the merger of the light vehicle dealerships (2011), the corporate restructuring and creation of the holding SIMPAR (2020), and the merger of CS Frotas into Movida (2021).

III- Reinforcement of the management team with the arrival of Paulo Caffarelli as **CEO of BBC Leasing & Conta Digital**, a seasoned professional, with recognized capacity and, above all, with a background and profile aligned with our Culture, Values, and Management Model. Cafarelli will be responsible for BBC's transformation plan and for contributing to SIMPAR's entire ecosystem.

SIMPAR will continue to control and support the growth of the group's companies. We are a holding company active in the development of our subsidiaries with a focus on creating shareholder value through profitable growth and new business development, while preserving our capital discipline. We remain focused on ensuring agile management and execution to deliver even more robust results, supported by our management model, our People, and a unique business ecosystem.

MAIN INDICATORS - SIMPAR AND SUBSIDIARIES

SIMPAR - Consolidated									
Financial Highlights (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ YoY	▲ QoQ	9M20	9M21	▲ YoY	LTM
Gross Revenue	2,874.7	3,510.2	4,374.3	+52.2%	+24.6%	7,919.7	10,836.0	+36.8%	13,791.2
Net Revenue	2,603.0	3,149.1	3,958.3	+52.1%	+25.7%	7,157.2	9,727.5	+35.0%	12,377.3
Net Revenue from Services	1,812.5	2,434.4	3,035.2	+67.5%	+24.7%	4,853.9	7,698.7	+58.6%	9,790.9
Net Revenue of Asset Sales	790.6	714.6	923.0	+16.7%	+29.2%	2,303.3	2,028.8	-11.9%	2,586.4
EBIT	297.3	723.6	889.7	+199.3%	+23.0%	536.1	2,129.9	+297.3%	2,623.8
Margin (% NR from Services)	16.4%	29.7%	29.3%	+12.9 p.p.	-0.4 p.p.	11.0%	27.7%	+16.7 p.p.	26.8%
Adjusted EBIT	297.3	648.0	894.8	+201.0%	+38.1%	781.8	2,067.9	+164.5%	2,493.8
Margin (% NR from Services)	16.4%	26.6%	29.5%	+13.1 p.p.	+2.9 p.p.	16.1%	26.9%	+10.8 p.p.	25.5%
Net Financial Result	(155.7)	(181.0)	(316.7)	+103.4%	+75.0%	(222.9)	(727.5)	+226.4%	(879.4)
Net Income	87.2	391.8	399.4	+358.0%	+1.9%	137.7	962.4	+598.9%	1,222.1
Margin (% NR)	3.4%	12.4%	10.1%	+6.7 p.p.	-2.3 p.p.	6.0%	47.4%	+41.4 p.p.	9.9%
Adjusted Net Income	87.2	343.5	384.5	+340.9%	+11.9%	307.2	931.8	+203.3%	1,146.7
Margin (% NR)	3.4%	10.9%	9.7%	+6.3 p.p.	-1.2 p.p.	4.3%	9.6%	+5.3 p.p.	9.3%
Net Income (controllers)	73.2	267.2	245.8	+235.8%	-8.0%	193.6	607.3	+213.7%	771.0
Margin (% NR)	2.8%	8.5%	6.2%	+3.4 p.p.	-2.3 p.p.	2.7%	6.2%	+3.5 p.p.	6.2%
EBITDA	587.5	965.0	1,165.5	+98.4%	+20.8%	1,373.9	2,864.2	+108.5%	3,632.2
Margin (% NR from Services)	32.4%	39.6%	38.4%	+6.0 p.p.	-1.2 p.p.	28.3%	37.2%	+8.9 p.p.	37.1%
Adjusted EBITDA	587.5	877.2	1,165.5	+98.4%	+32.9%	1,619.6	2,776.4	+71.4%	3,476.4
Margin (% NR from Services)	32.4%	36.0%	38.4%	+6.0 p.p.	+2.4 p.p.	33.4%	36.1%	+2.7 p.p.	35.5%
(+) Cost of selling assets	736.8	519.5	658.8	-10.6%	+26.8%	2,119.4	1,489.4	-29.7%	1,988.1
Added-EBITDA	1,324.4	1,396.7	1,824.3	+37.7%	+30.6%	3,739.0	4,265.8	+14.1%	5,464.5

NOTE: Adjusted figures reconciled in the exhibits

3Q21							
Financial Highlights (R\$ million)	JSL	Vamos	Movida	CS Brasil	Original	BBC	SIMPAR
Net Revenue	1,177.8	830.3	1,575.2	175.1	211.9	10.6	3,958.3
Net Revenue from Services	1,150.1	799.9	730.6	122.6	161.6	10.6	3,035.2
Net Revenue of Asset Sales	27.6	30.4	844.6	52.4	0.0	-	923.0
EBIT	136.8	211.6	502.7	32.0	12.9	4.5	889.7
Margin (% NR from Services)	11.9%	26.5%	68.8%	26.1%	8.0%	42.3%	29.3%
Adjusted EBIT	141.9	211.6	502.7	32.0	12.9	4.5	894.8
Margin (% NR from Services)	12.3%	26.5%	68.8%	26.1%	8.0%	42.3%	29.5%
Financial Result	(50.5)	(51.3)	(67.4)	(22.7)	0.4	(1.5)	(316.7)
Net Income	83.1	111.4	259.4	6.8	8.9	1.7	399.4
Margin (% NR)	7.1%	13.4%	16.5%	3.9%	4.2%	16.2%	10.1%
Adjusted Net Income	68.2	111.4	259.4	6.8	8.9	1.7	384.5
Margin (% NR)	5.8%	13.4%	16.5%	3.9%	4.2%	16.2%	9.7%
EBITDA	198.3	291.5	613.4	47.0	17.7	4.5	1,165.5
Margin (% NR from Services)	17.2%	36.4%	84.0%	38.3%	11.0%	42.5%	38.4%
Adjusted EBITDA	198.3	291.5	613.4	47.0	17.7	4.5	1,165.5
Margin (% NR from Services)	17.2%	36.4%	84.0%	38.3%	11.0%	42.5%	38.4%

ECONOMIC, ENVIRONMENTAL, SOCIAL AND GOVERNANCE (EASG)



In 2Q21, we continued taking firm steps in our EASG agenda, as shown in the highlights

- ☛ **Emissions management Program** – We reaffirmed our position on the subject through the document "Businessmen for the Climate", published in August, together with CEBDS (Brazilian Business Council for Sustainable Development) and other companies, highlighting the relevance of actions to preserve the environment, including the expedite transition to low carbon. Sharing the concern about climate change with our clients, JSL has signed a partnership with Toyota to support the Águas da Mantiqueira project developed by the Toyota do Brasil Foundation. Each company has committed to restore 1 hectare of forest in the municipality of Sapucaí Mirim (MG), in the Serra da Mantiqueira.
- ☛ **Proper disposal with a social purpose** - In partnership with Reurb, we donated 11 computers under a loan for use agreement, which were directed to 5 shelters in the city of Mogi das Cruzes. Reurb is a company that offers reverse logistics solutions for the disposal of IT electronic equipment. The company refurbished and configurated the equipment so that it could be donated to the institutions. The action relied on the donation of equipment from JSL and Movida.
- ☛ **United for the Vaccine**- Through the Julio Simões Institute and Movida, we joined the "United for the Vaccine" movement, an initiative created by the Women's Group of Brazil, which aims to help speed up the vaccination process against Covid-19 by donating inputs to the health departments of several cities. The Institute was responsible for organizing the donation of inputs for 20 municipalities in the Paraíba Valley in the state of São Paulo. A total of 1,609 inputs were donated, for an investment of BRL 346,195.87
- ☛ **Respect for Diversity Program**- Focusing on women inclusion and valorization, the **Women Behind the Wheel Program**, run by JSL, hired 12 women who dreamed of working as truck drivers, for trainee positions. They underwent more than 360 hours of training in essential topics such as basic mechanics, safety, defensive driving, and others. Practical training has started and is expected to last until December 2021.
- ☛ **Engagement and training** – This quarter, our employees were trained in the themes of atmospheric emissions, greenhouse gas impacts, and the relevance of carbon pricing. Also reinforcing our commitment to ensure respect for diversity and inclusion, we offered training on unconscious biases for JSL's Management, as well as sponsor drivers and managers who will collaborate with the participants of the Women Behind the Wheel Program. Still looking at the issue of social inclusion, we offered our employees, in partnership with the Mano Down Institute, an online lecture with the theme "Five characteristics of Inclusive Leadership", which was held on Sept 9 - National Day for the Struggle of People with Disabilities. We estimate that this year we trained 583 employees in environmental topics such as climate change, emissions and waste, and social topics, looking at issues of diversity and inclusion.
- ☛ **If You Want it, You Can Program** – Reinforcing our commitment to social causes, we trained 24 young residents in shelters or in situations of extreme social vulnerability in the Alto Tietê/SP region, through a training program that aimed to develop their technical and socio-emotional skills, in partnership with the Ser + Institute. In addition, we offered them the opportunity to enter the job market as young apprentices, by hiring all the trainees to work in multiple areas of our companies. To ensure the full development of these youngsters, they are being accompanied, since the beginning of their training, by mentors who work in leadership positions in the company.
- ☛ **Connected to You, for employees and truckers** – The program directed to our people and their families, truckers and third parties continues to focus on full care. In 2Q21, we performed over 3,572 actions that promoted the well-being of our employees in the social, professional, health, and legal arenas, with specialized professionals.
- ☛ **On the Right Hand Program** – In partnership with Childhood Brasil, through the "Solutions & Tools" project, we offered the local protection network of the city of Mogi das Cruzes (SP) and Eunápolis (BA) a Webinar on the topic "Building a culture of prevention against Sexual Violence against children and adolescents", which aimed to address the types of violence against children and adolescents, focusing on sexual violence, and introduce the demands of Law 13.431/17 in relation to the Rights Assurance System. Under this same project, in partnership with the local protection networks, we also surveyed data on violence against children and adolescents in the municipality, in order to finalize the analysis for the design of a quick local diagnosis on the situation of violence.
- ☛ **Época Award** – Our companies occupied outstanding positions in their segments of operation: Movida - 1st place in Corporate Governance and Sustainability, Grupo Vamos - 3rd place in Vision of the Future, JSL - 3rd place in Corporate Governance, and CS Brasil - 5th place in Corporate Governance. The Época Award aims to choose the best companies in the same sector in six dimensions: financial performance, corporate governance, innovation, people, sustainability, and vision of the future



For JSL's complete press release for 3T21 results, [click here](#)

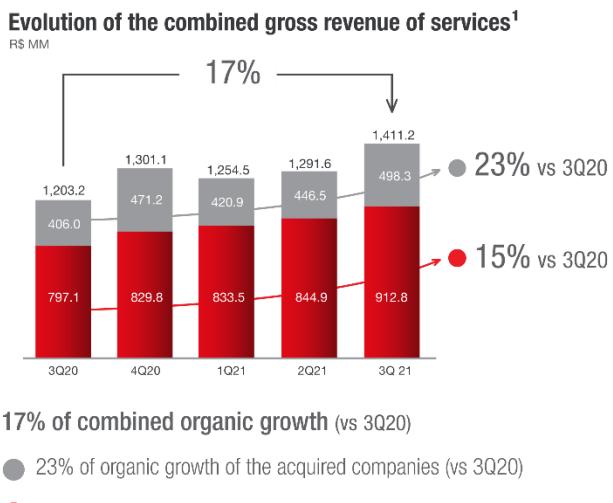
Supported by SIMPAR's M&A platform, JSL will continue to work closely with clients to capture opportunities for organic growth, as well as to execute its acquisition agenda, part of which is already under negotiation, respecting the discipline in the use of its capital and focusing on improving returns, since the logistics sector in Brazil offers countless opportunities given its fragmentation.

1. Main financial highlights

JSL									
Financial Highlights (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Gross Revenue	870.8	1,109.3	1,407.4	+61.6%	+26.9%	2,401.0	3,566.0	+48.5%	4,552.0
Deductions	(137.6)	(186.9)	(229.6)	+66.9%	+22.8%	(392.3)	(597.7)	+52.4%	(765.6)
Net Revenue	733.2	922.4	1,177.8	+60.6%	+27.7%	2,008.7	2,968.3	+47.8%	3,786.4
Net Revenue from Services	660.7	902.5	1,150.1	+74.1%	+27.4%	1,867.2	2,905.8	+55.6%	3,695.0
Net Revenue from Asset Sales	72.6	19.9	27.6	-62.0%	+38.7%	141.5	62.5	-55.8%	91.5
Total Costs	(641.2)	(793.5)	(978.5)	+52.6%	+23.3%	(1,798.9)	(2,510.1)	+39.5%	(3,236.3)
Cost of Services	(569.9)	(778.7)	(958.2)	+68.1%	+23.0%	(1,659.2)	(2,461.4)	+48.3%	(3,160.6)
Cost of Asset Sales	(71.3)	(14.8)	(20.3)	-71.5%	+37.1%	(139.7)	(48.7)	-65.1%	(75.8)
Gross Profit	92.0	128.8	199.2	+116.5%	+54.7%	209.7	458.2	+118.5%	550.1
Operational Expenses	(28.4)	26.6	(62.5)	+120.1%	n.a.	(70.3)	(82.1)	+16.8%	(118.0)
EBIT	63.6	155.4	136.8	+114.9%	-12.0%	139.5	376.1	+169.6%	432.1
<i>Margin (% NR from Services)</i>	<i>9.6%</i>	<i>17.2%</i>	<i>11.9%</i>	<i>+2.3 p.p.</i>	<i>-5.3 p.p.</i>	<i>7.5%</i>	<i>12.9%</i>	<i>+5.4 p.p.</i>	<i>11.7%</i>
Financial Result	(41.9)	(27.5)	(50.5)	+20.5%	+83.6%	(139.5)	(110.1)	-21.1%	(155.4)
Taxes	(4.3)	(34.8)	(3.2)	-26.5%	-90.8%	10.5	(47.8)	-	(28.0)
Net Income	17.4	93.1	83.1	+377.0%	-10.7%	10.5	218.3	+1983.5%	248.8
<i>Margin (% NR)</i>	<i>2.4%</i>	<i>10.1%</i>	<i>7.1%</i>	<i>+4.7 p.p.</i>	<i>-3.0 p.p.</i>	<i>0.5%</i>	<i>7.4%</i>	<i>+6.9 p.p.</i>	<i>6.6%</i>
Adjusted Net Income	17.4	44.8	68.2	+291.7%	+52.2%	10.5	160.7	+1430.5%	191.2
<i>Margin (% NR)</i>	<i>2.4%</i>	<i>4.9%</i>	<i>5.8%</i>	<i>+3.4 p.p.</i>	<i>+0.9 p.p.</i>	<i>0.5%</i>	<i>5.4%</i>	<i>+4.9 p.p.</i>	<i>5.1%</i>
EBITDA	118.0	211.7	198.3	+68.1%	-6.3%	310.4	537.8	+73.2%	658.9
<i>Margin (% NR from Services)</i>	<i>17.9%</i>	<i>23.5%</i>	<i>17.2%</i>	<i>-0.7 p.p.</i>	<i>-6.3 p.p.</i>	<i>16.6%</i>	<i>18.5%</i>	<i>+1.9 p.p.</i>	<i>17.8%</i>

JSL reached this quarter the **best result in its history**. Consistently and progressively, it has outperformed the main result indicators throughout each quarter, reflecting both its strategy of profitable growth in existing businesses and through acquisitions. The Company has a unique position as a **consolidator of the logistics market in Brazil**, expanding its operations to other countries. All the acquisitions made so far complement its business portfolio, both by offering new services and by geographic coverage and adding new customers to the portfolio.

One of the main highlights of the quarter was the consolidation of the organic growth of JSL and each of the acquired companies, which reinforces the strategy of maintaining dedicated leaders and management teams focused on the development of each business. JSL showed **growth in gross revenues from services of 17%. Highlights include the growth of JSL operations by 15% and that of acquired companies, which grew 23% year-on-year**. The growth in gross revenue from services of the businesses is mainly due to the increase in volume with existing clients, confirming their operational capacity and good commercial relations.



In this quarter, JSL closed **new contracts worth approximately BRL 1.2 billion** and with an average term of 41 months, especially in the Forestry and Mining sectors, which together represented approximately 57% of these new contracts, and online retail (e-commerce), with approximately 18% of this total, which reinforces our positioning to capture opportunities in the most diverse sectors, especially those with accelerated growth. **Added to the contracts closed until the end of 2Q21, these amounts total BRL 3.7 billion by means of new contracts signed by 2021**, with terms of up to nine years.

EBITDA for the quarter was BRL 198 million, a 68% expansion compared to 3Q20 and 60% compared to adjusted 2Q21. The EBITDA margin exceeded 17% even in a scenario of strong acceleration of inflation of inputs that still persists in the country due to the readjustment of our prices based on commercial agreements that provide for inflation pass-through. However, it is important to note that inflation continues to put pressure on the input base, and this pass-through to customers occurs with a time lag in relation to the increase in our costs.

The consolidated Net Income reached BRL 83 million. This amount was positively impacted by an income tax credit that reduced the amount due in the period by BRL 18 million and by the negative effect of PPA related to acquisitions in the amount of BRL 3 million. If we adjust the result to exclude these two effects, the Net Income for the period reaches BRL 68 million, still the highest quarterly result in JSL's history, also excluding the positive extemporaneous effect from 2Q21.

2. Capital structure

JSL conducted a major reprofiling of the 10th and 12th debenture issue in 3Q21 and of the 11th issue in October. The amortizations totaling BRL 1.1 billion, which were to be settled between 2022 and 2025, were rescheduled for the years 2026 and 2028. These movements reinforce the cash flow for the coming years and rebalance the debt maturities. Cash ended the quarter at BRL 465 million. However, with the conclusion of the 15th debenture issue after the end of the quarter, JSL had cash of BRL 1.2 billion, enough to cover our amortizations until mid-2025.

JSL's Net Debt / EBITDA leverage indicator in 3Q21 is 3.0x, considering the net debt and EBITDA LTM, with a base date of September 2021 for Fadel, TransMoreno, TPC, Rodomeu and Marvel. This movement is mainly due to higher Capex deployments, necessary to support the mobilization of new contracts, the renewal of the fleet of the acquired companies, and the payments of the acquisitions.

We observed a **strong appreciation in the operational assets** (trucks, machinery and equipment) that are currently accounted for a total value of BRL 2 billion. If we consider the gross margin from the sale of assets in 3Q21, of approximately 26%, and apply it to the value of fixed assets, we will have approximately BRL 529 million of additional value generation, which is more than enough to offset the increase in Brazil's basic interest rate. The estimated additional value in this exercise of **potential asset appreciation represents 3.4x the net financial expense** (consolidated financial result) of the last twelve months, or 2.6x the net financial expense of the 3Q21 annualized

3. Return

ROIC for the last twelve months reached 12.3% (combined result of JSL and acquired companies). This result reinforces the Company's commitment to growth with profitability, as we achieved double-digit combined organic growth in gross revenues from services (17%), with profitability also above double digits.

📍 For comments on the full 3Q21 earnings performance of Vamos, [click here](#)

SIMPAR's strategic purpose is to create the necessary conditions for Vamos to further accelerate its growth and develop the truck, machinery and equipment rental market in Brazil, supporting specific and strategic acquisitions, such as BMB's, and optimizing its capital structure to keep a sustainable growth rate.

1. Main financial highlights

Vamos									
Financial Highlights (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Gross Revenue	511.2	735.4	909.3	+77.9%	+23.6%	1,200.8	2,211.3	+84.1%	2,672.1
Net Revenue	464.5	665.6	830.3	+78.7%	+24.7%	1,089.9	2,016.2	+85.0%	2,439.5
Net Revenue from Services	415.2	637.6	799.9	+92.6%	+25.4%	962.4	1,915.0	+99.0%	2,292.1
Net Rev. from Sale of Assets	49.3	28.0	30.4	-38.4%	+8.8%	127.5	101.2	-20.6%	147.4
Gross Profit	141.9	235.7	288.6	+103.3%	+22.4%	367.5	706.8	+92.3%	857.1
EBIT	101.4	174.5	211.6	+108.6%	+21.2%	266.6	517.3	+94.1%	620.3
Margin (% NR from Services)	24.4%	27.4%	26.5%	+2.1 p.p.	-0.9 p.p.	27.7%	27.0%	-0.7 p.p.	27.1%
Net Income	49.1	100.0	111.4	+127.0%	+11.3%	124.9	284.5	+127.8%	338.9
Margin (% NR from Services)	10.6%	15.0%	13.4%	+2.8 p.p.	-1.6 p.p.	11.5%	14.1%	+2.6 p.p.	13.9%
EBITDA	170.0	253.8	291.5	+71.5%	+14.9%	461.5	749.2	+62.4%	926.6
Margin (% NR from Services)	40.9%	39.8%	36.4%	-4.5 p.p.	-3.4 p.p.	47.9%	39.1%	-8.8 p.p.	40.4%

Vamos - Rental									
Financial Highlights (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Net Revenue	212.5	253.1	281.2	+32.3%	+11.1%	595.3	776.3	+30.4%	1,005.4
Net Revenue from Services	162.0	225.1	250.8	+54.8%	+11.4%	467.8	675.1	+44.3%	858.0
Net Rev. from Sale of Assets	50.5	28.0	30.4	-39.8%	+8.8%	127.5	101.2	-20.6%	147.4
EBITDA	146.9	200.9	225.0	+53.2%	+12.0%	420.6	600.7	+42.8%	759.6
Margin (% NR from Services)	90.6%	89.2%	89.7%	-0.9 p.p.	+0.5 p.p.	89.9%	89.0%	-0.9 p.p.	88.5%
EBIT	81.6	124.9	149.0	+82.7%	+19.3%	235.0	378.2	+60.9%	465.8
Margin (% NR from Services)	50.4%	55.5%	59.4%	+9.0 p.p.	+3.9 p.p.	50.2%	56.0%	+5.8 p.p.	54.3%

Vamos - Dealerships									
Financial Highlights (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Net Revenue	252.0	412.5	526.6	+109.0%	+27.7%	494.6	1,217.5	+146.2%	1,411.7
EBITDA	23.2	52.9	61.2	+163.8%	+15.7%	40.9	143.3	+250.4%	161.7
Margin (% NR from Services)	9.2%	12.8%	11.6%	+2.4 p.p.	-1.2 p.p.	8.3%	11.8%	+3.5 p.p.	11.5%
EBIT	19.8	49.6	57.6	+190.9%	+16.1%	31.6	134.1	+324.4%	149.5
Margin (% NR from Services)	7.9%	12.0%	10.9%	+3.0 p.p.	-1.1 p.p.	6.4%	11.0%	+4.6 p.p.	10.6%

Vamos - Customization									
Financial Highlights (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Net Revenue	10.5	20.9	22.5	+114.3%	+7.7%	29.7	67.1	+125.9%	91.5
EBITDA	2.2	2.1	5.3	+140.9%	+152.4%	3.9	15.0	+284.6%	21.8
Margin (% NR from Services)	20.8%	10.1%	23.7%	+2.9 p.p.	+13.6 p.p.	13.2%	22.3%	+9.1 p.p.	23.8%
EBIT	1.9	1.8	5.0	+163.2%	+177.8%	3.0	14.1	+370.0%	20.6
Margin (% NR from Services)	17.9%	8.7%	22.4%	+4.5 p.p.	+13.7 p.p.	10.3%	21.1%	+10.8 p.p.	22.5%

Throughout 2021, Vamos underwent a transformation in scale and began to enjoy such benefits in its results. The Company closed 3Q21 with **a record in all operating and financial results**, proving the resilience of its business model. It also **further accelerated its pace of growth** in the different business segments, expanding its leased fleet, increasing investments in new rental contracts, diversifying its customer portfolio, and growing Net Revenue, Net Income, and EBITDA.

In 3Q21, the **Net Revenue from Services had a significant increase of 92.6%** compared to 3Q20. Consolidated Net Revenue (including asset sales) grew 78.7% YoY, with significant growth in all businesses. **Future contracted revenue (backlog) accelerated, totaling BRL 6.2 billion** at the end of September 2021, growing 113.1% compared to September 2020 and 20.7% compared to June 2021, which already ensures a robust growth for the coming years.

EBIT totaled BRL 211.6 million in 3Q21, up by 108.6% compared to 3Q20. **EBIT showed improvement in all business segments** due to the organic growth in all segments with scale gains and productivity and the drop in the depreciation rate of trucks, given the significant market appreciation. In rental, EBIT margin on Net Revenue from Services in 3Q21 closed at 59.4% compared to 50.4% in 3Q20, up by +9.0 p.p. In the Dealership segment, EBIT Margin increased significantly, reaching 10.9% compared to 7.9% in 3Q20.

EBITDA Consolidated totaled BRL 291.5 million in 3Q21, up by 71.5% compared to 3Q20 (BRL 170 million). As well as the improved EBIT margin, there was an **improvement in the EBITDA margin in all business segments**. The Rental segment continued to be the main generator of EBITDA, corresponding to 77.1%.

Net Income reached a record BRL 111.4 million (up by 127% over 3Q20), **the best result ever** due to strong organic growth in all business segments and focus and disciplined execution.

2. Capital structure

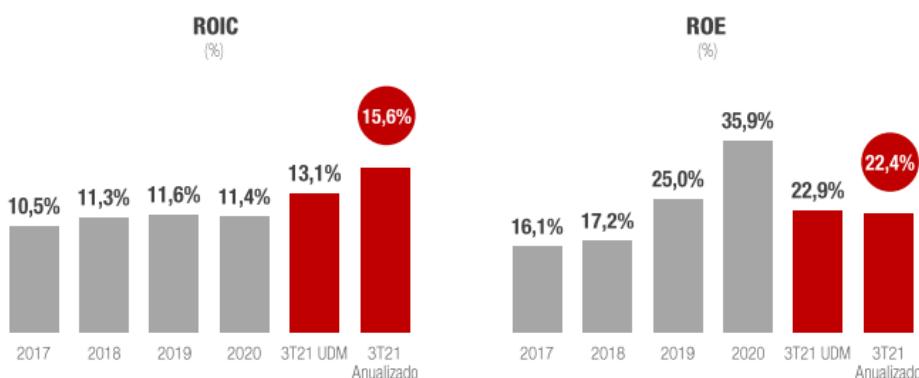
On September 23, 2021, Vamos held a **follow on, with primary funding of BRL 1.1 billion**, further strengthening its capital structure to support its growth plan for the coming years.

Net Debt ended 3Q21 at BRL 1.3 billion, representing a strong reduction of 27.8% compared to 3Q20 and 28.2% vs. 2Q21, while leverage also reduced significantly to 1.5x, a drop of 37.5% compared to 2Q21 and -50% compared to 3Q20, maintaining a solid balance sheet and prepared for a new cycle of growth.

Vamos has a **hedge policy to ensure the profitability of its projects**. There is an average interest cap of 7.43% for the CDI in the debt exposure flow against the leasing projects. Also, most contracts establish **annual adjustments based on IGP-M**, which also contributes to reduce the impact of a rise in the CDI. In addition, we observed a **strong appreciation of the leased assets** (trucks and machinery), which currently total BRL 4.0 billion at book value. If we consider the margin calculated on the sale of assets in 3Q21, of around 31.6%, we will have roughly BRL 1.28 billion of additional value generation from the appreciation of assets, which would already be more than enough to offset any possible increase in Brazil's basic interest rate.

3. Return

In the last 12 months ended September 2021, there was a strong acceleration in operational growth with profitability gain, reaching **15.6% ROIC and 22.4% ROE** in the 3Q21 annualized (impacted in the YoY comparison by the IPO held in January/21 and follow on held in September/21).



For Movida's complete press release for 3Q21 results, [click here](#)

The merger of CS Frotas into Movida was submitted by SIMPAR and unanimously approved by Movida's minority shareholders, a decision followed by the controlling shareholder, in line with high corporate governance standards, adding ~25,000 cars to its fleet and resilience to its results. SIMPAR will continue to promote the growth of Movida, which is inserted in a promising, fast-expanding market.

1. Main financial highlights

Movida									
Financial Highlights (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Gross Revenue	1,091.4	1,285.2	1,665.7	+52.6%	+29.6%	3,261.5	3,827.1	+17.3%	4,885.3
Net Revenue	1,035.6	1,211.5	1,575.2	+52.1%	+30.0%	3,094.6	3,591.6	+16.1%	4,582.3
Net Revenue from Services	394.7	538.0	730.6	+85.1%	+35.8%	1,145.4	1,799.0	+57.1%	2,299.0
Net Revenue from Sale of Assets	640.9	673.5	844.6	+31.8%	+25.4%	1,949.1	1,792.6	-8.0%	2,283.4
Gross Profit	219.4	487.2	681.2	+210.4%	+39.8%	629.5	1,567.4	+149.0%	1,948.6
Adjusted EBIT	94.1	315.5	502.7	+434.0%	+59.3%	261.8	1,060.6	+305.0%	1,280.7
Margin (% NR from Services)	23.9%	58.6%	68.8%	+44.9 p.p.	+10.2 p.p.	22.9%	59.0%	+36.1 p.p.	55.7%
Adjusted Net Income	37.2	173.9	259.4	+597.2%	+49.1%	94.9	542.8	+471.9%	681.5
Margin (% NR)	3.6%	14.4%	16.5%	+12.9 p.p.	+2.1 p.p.	3.1%	15.1%	+12.0 p.p.	14.9%
Adjusted EBITDA	213.2	388.5	613.4	+187.8%	+57.9%	589.6	1,306.4	+121.6%	1,611.6
Margin (% NR from Services)	54.0%	72.2%	84.0%	+30.0 p.p.	+11.8 p.p.	51.5%	72.6%	+21.1 p.p.	70.1%
Movida - RAC									
Highlights - RAC (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Net Revenue	269.9	342.0	443.3	+64.3%	+29.6%	769.2	1,150.4	+49.6%	1,509.4
Adjusted EBITDA	120.1	140.7	233.1	+94.1%	+65.7%	299.1	542.5	+81.4%	704.8
Margin (% NR from Services)	44.5%	41.1%	52.6%	+8.1 p.p.	+11.5 p.p.	38.9%	47.2%	+8.3 p.p.	46.7%
Adjusted EBIT	36.5	103.4	182.0	+399.1%	+76.0%	94.6	419.7	+343.7%	529.6
Margin (% NR from Services)	13.5%	30.2%	41.1%	+27.6 p.p.	+10.9 p.p.	12.3%	36.5%	+24.2 p.p.	35.1%
LTM Depreciation per Car (R\$)	(3,424)	(2,202)	(1,438)	-58.0%	-34.7%	(2,710)	(2,135)	-21.2%	(1,438)
Daily Rentals Average per Car (R\$)	70.3	84.1	96.4	+37.1%	+14.6%	74.4	87.4	+17.5%	86.8
Occupancy Rate (%)	82.7%	79.6%	82.9%	+0.2 p.p.	+3.3 p.p.	78.8%	80.6%	+1.8 p.p.	81.5%
Movida - GTF									
Highlights - GTF (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Net Revenue	124.8	196.0	287.3	+130.2%	+46.6%	376.2	648.6	+72.4%	789.5
Adjusted EBITDA	82.2	127.7	193.1	+134.9%	+51.2%	257.7	420.3	+63.1%	505.9
Margin (% NR from Services)	65.9%	65.1%	67.2%	+1.3 p.p.	+2.1 p.p.	68.5%	64.8%	-3.7 p.p.	64.1%
Adjusted EBIT	51.9	101.4	142.6	+174.6%	+40.7%	150.8	323.6	+114.6%	380.8
Margin (% NR from Services)	41.6%	51.7%	49.6%	+8.0 p.p.	-2.1 p.p.	40.1%	49.9%	+9.8 p.p.	48.2%
LTM Depreciation per Car (R\$)	(4,241)	(2,395)	(2,389)	-43.7%	-0.3%	(4,121)	(2,611)	-36.6%	(2,389)
Average Monthly Net Ver. per Car (R\$)	1,241	1,309	1,408	+13.4%	+7.6%	1,373	1,329	-3.2%	1,303
Average Operational Fleet (#)	33,511	49,929	68,035	+103.0%	+36.3%	33,693	54,233	+61.0%	50,493
Movida - Used Car Sales									
Highlights - Used Car Sales (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Net Revenue	640.9	673.5	844.6	+31.8%	+25.4%	1,949.1	1,792.6	-8.0%	2,283.4
EBITDA	10.9	120.1	187.2	+1620.7%	+55.9%	32.8	343.6	+947.6%	400.9
Margin (% NR from Services)	1.7%	17.8%	22.2%	+20.5 p.p.	+4.4 p.p.	1.7%	19.2%	+17.5 p.p.	17.6%
EBIT	5.7	110.7	178.1	+2999.3%	+60.8%	16.4	317.3	+1834.8%	370.3
Margin (% NR from Services)	0.9%	16.4%	21.1%	+20.2 p.p.	+4.7 p.p.	0.8%	17.7%	+16.9 p.p.	16.2%
Number of Cars Sold (#)	14,321	12,462	14,509	+1.3%	+16.4%	46,913	32,327	-31.1%	42,196
Average Price of Cars Sold (R\$)	45,290	54,576	58,733	+29.7%	+7.6%	42,022	55,067	+31.0%	54,630

The 3Q21 results mark the **creation of sustainable foundations**, both in rental operations and in the sale of used vehicles (Seminovos). Starting with scale, with the completion of the merger of CS Frotas in August, Movida reached 168 thousand cars - a **55% increase over 3Q20**. Combined with the discipline and dilution of costs and expenses, **Movida's EBITDA grew 187.8%**, reaching BRL 613.4 million. **Net income reached a new record of BRL 259.4 million**, as we follow a strategy of growth with profitability.

We believe that Movida is today the company best positioned to face the challenges of the sector. The global scenario of OEMs with lower production and higher offer of premium vehicles is expected to last until at least the end of 2022. The company's response to this scenario is to **adjust prices to the new average ticket for car purchases**. This quarter, for the first time, the GTF fleet is larger than the RAC's, which will bring more stability to the company's results. The new level of profitability, allied to the larger scale, is the foundation to face the more complex scenario that will come ahead with the increase in inflation and interest rates.

In **RAC** (Rent-a-Car), the main highlight was the record average daily rate, which reached BRL 96 in 3Q21. This expansion of 37.1% vs. 3Q20 reflects the success of the company's pricing strategy and its new fleet mix, as well as its commitment to profitability, by increasing prices, while expenses remained in line thanks to the efficiency of the operation and to the dilution, peaking at an 8.1 p.p. expansion in the EBITDA margin, which totaled 52.6% in the quarter. Following the company's strategy of pioneering the sector and applying technology in favor of the best user experience, as of this quarter all the stores are accepting payment via PIX, expediting customer service and satisfaction.

In **GTF** (Fleet Management and Outsourcing), there was a 14.4% expansion in the average ticket, reaching BRL 1.4 thousand per month on average. At the end of 3Q21, the fleet was of 88 thousand cars, 52% of the total, bringing more stability to the consolidated results. There was an accelerated growth in the Movida Zero Km product with the increased share of SUVs, besides the additional portfolio from CS Frotas. EBITDA margin was 67.2%, showing the solidity of the strategy of growth with profitability. Movida continues to have a backlog to be deployed of over 10 thousand cars, showing a contracted growth for the next quarters.

In **Seminovos**, the results continued to evolve mainly due to a new increase in the average sale price, which was BRL 59 thousand in the quarter's average. The operation demonstrates its maturity, with retail share at around 50%, the opening of eight stores in the last year, and a reduction in commercial and administrative expenses to around 5% of sales. The best sales mix in the market also reinforces the results of the fleet strategy adopted by Movida since the beginning of the pandemic. Sales volumes reached 14.5 thousand cars, generating a revenue of over BRL 850 million and the highest EBITDA margin on record, 22.2%.

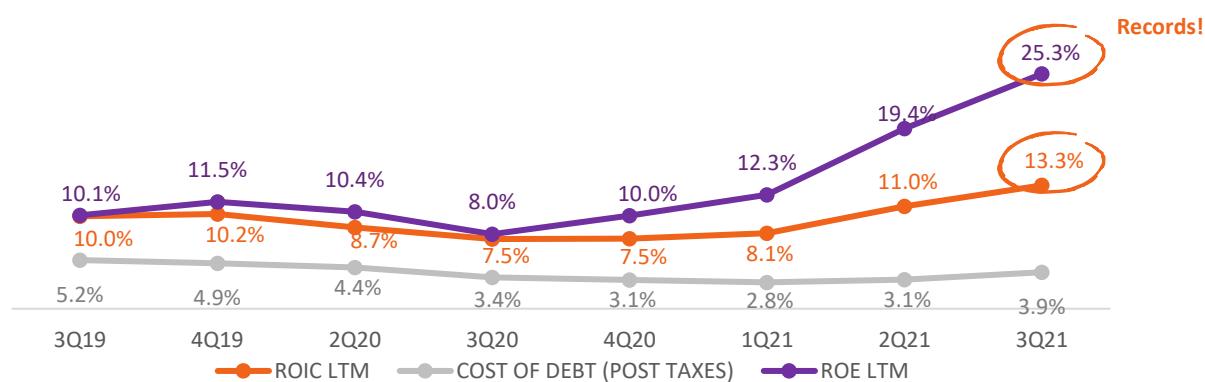
2. Capital structure

Gross debt in 3Q21 totaled BRL 13.7 billion, mainly due to: i) the bond issue of USD 500 million in Jan/21; ii) the bond retap of USD 300 million in Sep/21; and iii) the debentures issue of BRL 1.7 billion in Sep/21. Leverage, measured by net debt/EBITDA, was 2.9x in 3Q21, reflecting the strong operating result against the increase in indebtedness.

3. Return

The indicators have shown strong recovery, as the effects of the new coronavirus crisis reduce, and the company's performance improves. ROIC LTM spread vs. cost of debt was 10 p.p. in 3Q21 while ROE LTM totaled 25%, breaking new profitability records.

Profitability and Cost of Debt



NOTE: ROIC was calculated using EBIT and the effective income tax rate as "Return" and net debt added to shareholders' equity as "Invested Capital", considering the last twelve months of the analyzed periods. Consider results adjusted in 1Q20.

CS Frotas was included in Movida's results in the end of July 2021. After the merger, CS Brasil's results will include the residual activities of Light GTF (which did not obtain clients' consent for the merger into Movida), Heavy GTF, GTF with driver, and municipal passenger transportation.

1. Main financial highlights

Financial Highlights (R\$ million)	CS Brasil								
	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Gross Revenue	231.4	303.7	191.3	-17.3%	-37.0%	670.2	770.9	+15.0%	1,034.3
Revenue Deductions	(21.9)	(23.5)	(16.2)	-26.0%	-30.8%	(65.2)	(62.5)	-4.1%	(85.1)
Net Revenue	209.5	280.2	175.1	-16.4%	-37.5%	605.0	708.5	+17.1%	949.2
Net Revenue from Services	164.5	196.8	122.6	-25.4%	-37.7%	496.3	508.5	+2.5%	682.5
GTF - Light Vehicles	92.7	102.9	22.9	-75.3%	-77.7%	272.9	225.4	-17.4%	321.1
GTF - Heavy Vehicles	4.8	6.6	4.5	-6.4%	-32.4%	13.1	16.7	27.5%	22.2
GTF with driver	36.6	54.2	66.4	+81.5%	+22.5%	109.4	172.6	57.8%	213.5
Municipal Passenger Transportation and	30.4	33.1	28.8	-5.2%	-12.9%	100.9	93.9	-6.9%	125.7
Net Rev. from Sale of Assets	45.0	83.5	52.4	+16.4%	-37.2%	108.7	199.9	+83.9%	266.8
Total Costs	(160.2)	(193.7)	(129.8)	-18.9%	-33.0%	(451.0)	(501.0)	11.1%	(690.4)
Cost of Services	(114.9)	(131.7)	(100.4)	-12.7%	-23.8%	(342.3)	(354.5)	+3.6%	(481.3)
Cost of Asset Sales	(45.3)	(62.1)	(29.5)	-34.9%	-52.5%	(108.7)	(146.5)	+34.8%	(209.1)
Gross Profit	49.3	86.5	45.2	-8.3%	-47.7%	154.0	207.5	34.7%	258.8
Operational Expenses	(10.5)	(14.0)	(13.2)	+25.6%	-5.4%	(30.8)	(39.6)	+28.6%	(48.0)
EBIT	38.8	72.5	32.0	-17.5%	-55.8%	123.2	167.8	36.2%	210.8
Margin (% NR from Services)	23.6%	36.8%	26.1%	+2.5 p.p.	-10.7 p.p.	24.8%	33.0%	+8.2 p.p.	30.9%
Financial Result	(16.5)	(22.7)	(18.9)	+14.9%	-16.4%	(47.4)	(58.2)	+22.8%	(72.8)
Taxes	(7.5)	(16.7)	(6.3)	-16.3%	-62.4%	(25.7)	(38.6)	+50.2%	(48.5)
Net Income	14.9	33.2	6.8	-54.1%	-79.5%	50.1	71.0	41.7%	89.5
Margin (% Total NR)	7.1%	11.8%	3.9%	-3.2 p.p.	-7.9 p.p.	8.3%	10.0%	+1.7 p.p.	9.4%
Depreciation	40.8	30.5	15.0	-63.3%	-50.9%	122.4	72.9	-40.4%	114.7
EBITDA	79.6	103.0	47.0	-41.0%	-54.4%	245.6	240.7	-2.0%	325.5
Margin (% NR from Services)	48.4%	52.3%	38.3%	-10.1 p.p.	-14.0 p.p.	49.5%	47.3%	-2.2 p.p.	47.7%

2. Main financial highlights - Proforma

Financial Highlights (R\$ million)	CS Brasil - Proforma								
	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Gross Revenue	136.6	153.4	151.8	+11.2%	-1.0%	393.1	465.4	+18.4%	604.8
Revenue Deductions	(13.7)	(13.4)	(12.8)	-6.8%	-4.3%	(41.5)	(39.6)	-4.6%	(53.7)
Net Revenue	122.8	140.0	139.0	+13.2%	-0.7%	351.6	425.9	+21.1%	551.1
Net Revenue from Services	93.5	109.3	109.5	+17.1%	+0.2%	290.3	324.6	+11.8%	420.9
GTF - Light Vehicles	24.5	18.9	19.4	-20.8%	+2.4%	74.9	57.6	-23.1%	78.5
GTF - Heavy Vehicles	1.9	2.9	3.3	+69.8%	+11.0%	5.0	8.8	+76.0%	11.3
GTF with driver	36.7	54.3	58.0	+58.2%	+6.8%	109.5	164.3	+50.0%	205.2
Municipal Passenger Transportation and	30.4	33.1	28.8	-5.2%	-12.9%	100.9	93.9	-6.9%	125.7
Net Rev. from Sale of Assets	29.4	30.8	29.6	+0.6%	-3.9%	61.3	101.3	+65.3%	130.2
Total Costs	(109.4)	(118.7)	(112.5)	+2.9%	-5.2%	(305.2)	(361.3)	18.4%	(477.1)
Cost of Services	(79.0)	(93.5)	(91.9)	+16.4%	-1.7%	(243.8)	(279.7)	+14.7%	(366.2)
Cost of Asset Sales	(30.4)	(25.2)	(20.6)	-32.1%	-18.2%	(61.4)	(81.6)	+32.9%	(111.0)
Gross Profit	13.5	21.3	26.5	+96.7%	+24.3%	46.4	64.6	39.2%	73.9
Operational Expenses	(7.8)	(7.9)	(11.6)	+49.4%	+46.2%	(22.6)	(26.7)	+18.1%	(33.1)
EBIT	5.7	13.4	14.9	+161.2%	+11.3%	23.8	37.9	59.2%	40.9
Margin (% NR from Services)	6.1%	12.2%	13.6%	+7.5 p.p.	+1.4 p.p.	8.2%	11.7%	+3.5 p.p.	9.7%
Financial Result	(3.0)	(2.6)	(8.6)	+185.3%	+226.6%	(9.2)	(13.1)	+42.4%	(14.5)
Taxes	(0.2)	(1.4)	(2.8)	+1171.4%	+110.0%	(4.7)	(6.0)	+27.7%	(5.2)
Net Income	2.5	9.4	3.5	+39.9%	-63.2%	10.0	18.8	88.0%	21.1
Margin (% Total NR)	2.0%	6.7%	2.5%	+0.5 p.p.	-4.2 p.p.	2.8%	4.4%	+1.6 p.p.	3.8%
Depreciation	17.8	11.0	9.9	-44.3%	-9.9%	55.2	32.9	-40.4%	49.2
EBITDA	23.5	24.4	24.8	+5.6%	+1.7%	79.1	70.7	-10.6%	90.1
Margin (% NR from Services)	25.1%	22.3%	22.6%	-2.5 p.p.	+0.3 p.p.	27.2%	21.8%	-5.4 p.p.	21.4%

3. Consolidated

On July 26, 2021, the minority shareholders attending the Movida Extraordinary General Meeting unanimously approved the corporate restructuring with the purpose of merging the businesses of Movida and CS Frotas. The restructuring consisted of (i) partial spin-off of CS Participações with conversion of the spun-off portion to CS Brasil Holding e Locação S.A.; and (ii) merger of all shares issued by CS Participações into Movida.

The comparisons below are based on pro forma figures, considering only the operations remaining after CS Frotas' partial spin-off in the analyzed periods.

In 3Q21, CS Brazil's net revenues totaled BRL 139.0 million, an increase of 13.2% year-on-year. Net Revenue from Services was up 17.1% y/y. In comparison to the previous quarter, it grew 0.2%. **The positive highlight goes to the GTF with driver activity, which showed growth of 58.2% vs. 3T20 and 6.8% vs. 2T21**, as new contracts were implemented. Net Revenues from Asset Sales were BRL 29.6 million in 3Q21, up 0.6% year-on-year and down 3.9% from the previous quarter, reflecting lower sales volumes but better conditions for used car prices due to the shortage of supply caused by lower production capacity in the automotive sector.

EBIT totaled BRL 14.9 million in 3Q21, an increase of 2.6x YoY and 11.3% vs. 2Q21. EBIT margin reached 13.6% (+7.5 p.p. YoY and +1.4 p.p. 2Q21). Depreciation showed a relevant reduction in 3Q21, -44.3% year-on-year, in line with the changes in the current dynamics and future perspectives about the used car market. **EBITDA totaled BRL 24.8 million in 3T21** (+5.6% y/y and +1.7% vs. 2Q21), while EBITDA margin totaled 22.6% (-2.5 p.p. y/y and +0.3 p.p. q/q). The evolution of indicators is particularly due to the higher margin in asset sale, but also because of the growth of the GTF business vis a vis Passenger Transportation.

Net Income totaled BRL 3.5 million in 3Q21 and increase of 39.9% YoY and drop of 63.2% vs. 2Q21. The improvement over the same period last year is mainly explained by the improvement in operating income. In turn, the drop in Net Income compared to 2Q21 is explained by the increase in net financial expenses as a result of higher average net debt in the period and of the interest rates' increase in Brazil.

4. Capital structure

CS Brasil ended September 2021 with a cash position and financial investments of BRL 522.6 million, sufficient to cover the amortization of short-term debt 1.8x. Net debt totaled BRL 439.9 million and leverage was 1.4x at the end of 3Q21.

SIMPAR aims to use Original's platform to become the largest car trading company in Brazil.

1. Main financial highlights

Original Concessionárias									
Financial Highlights (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Gross Revenue	184.7	168.7	222.6	+20.6%	+31.9%	443.6	577.3	+30.1%	785.7
Deductions	(8.7)	(7.1)	(10.7)	+23.5%	+50.3%	(24.1)	(26.3)	+9.1%	(36.4)
Net Revenue	176.0	161.6	211.9	+20.4%	+31.1%	419.5	551.0	+31.3%	749.2
Light Vehicles	143.2	130.1	176.3	+23.1%	+35.5%	337.0	451.7	+34.0%	611.7
Direct Sales	7.2	8.2	7.8	+7.6%	-4.4%	14.3	21.7	+51.7%	32.6
F&I	3.7	3.2	4.0	+8.3%	+25.4%	9.2	10.6	+15.2%	13.9
Post Sales	21.8	20.2	23.8	+9.0%	+18.1%	59.0	67.0	+13.6%	91.0
Total Costs	(145.8)	(130.1)	(173.7)	+19.2%	+33.5%	(348.4)	(447.3)	+28.4%	(609.3)
Gross Profit	30.2	31.5	38.2	+26.5%	+21.3%	71.1	103.7	+45.9%	139.9
Operational Expenses	(20.9)	(16.9)	(25.3)	+20.7%	+49.8%	(61.7)	(67.9)	+10.0%	(93.3)
EBIT	9.3	14.6	12.9	+39.5%	-11.5%	9.4	35.9	+281.9%	46.6
Margin (% NR from Services)	5.3%	9.1%	6.1%	+0.8 p.p.	-3.0 p.p.	2.2%	6.5%	+4.3 p.p.	6.3%
Financial Result	(1.8)	(0.4)	0.4	-121.0%	-203.0%	(5.2)	(0.8)	-84.6%	(2.8)
Taxes	(2.5)	(4.8)	(4.4)	+77.8%	-7.8%	(1.3)	(11.7)	-	(14.6)
Net Income	5.0	9.5	8.9	+78.7%	-5.9%	2.9	23.4	+706.9%	29.3
Margin (% Total NR)	2.8%	5.9%	4.2%	+1.4 p.p.	-1.7 p.p.	0.7%	4.2%	+3.5 p.p.	3.9%
EBITDA	13.8	18.7	17.7	+28.3%	-5.2%	22.3	48.7	+118.4%	64.1
Margin (% NR from Services)	7.9%	11.5%	8.4%	+0.5 p.p.	-3.1 p.p.	5.3%	8.8%	+3.5 p.p.	8.6%

Original Concessionárias									
Operational Data	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Number of Vehicles Sold	16,125	14,774	11,328	-29.7%	-23.3%	31,637	35,928	+13.6%	53,654
Light Vehicles (Qt.)	2,701	1,695	2,316	-14.3%	+36.6%	6,332	6,102	-3.6%	8,484
Direct Sales Light Vehicles (Qt.)	13,424	13,079	9,012	-32.9%	-31.1%	25,305	29,826	+17.9%	45,170
Average Ticket of Sales (R\$ Thousand)	55.1	79.4	79.5	+44.2%	+0.1%	55.8	76.9	+37.8%	75.0

Original Concessionárias recorded Total Net Revenue of BRL 211.9 million in 3Q21, (+20.4% YoY and +31.1 vs. 2Q21). The volume of cars sold at retail, which does not include direct sales, totaled 2,316 units in 3Q21, compared to 1,695 in 2Q21 and 2,701 in 3Q20. The global lack of semiconductors, an essential item for automobile manufacturing, has reduced the pace of the factories and explains the modest sales volume of the Brazilian vehicle market and the retraction in comparison with the same period of the previous year.

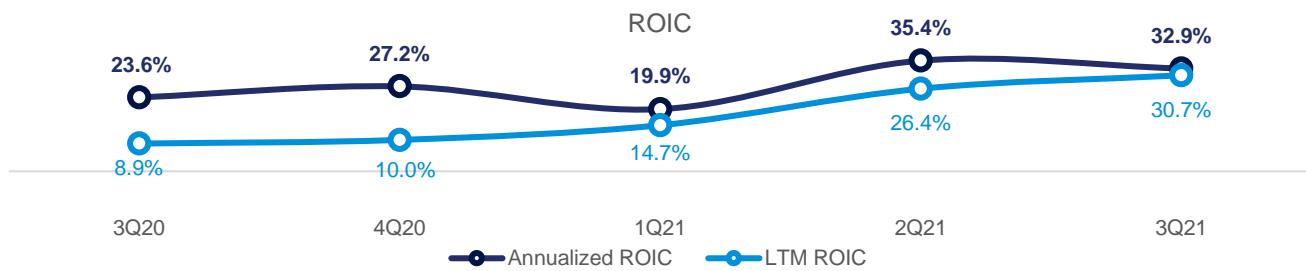
Original's recorded **EBITDA of BRL 17.7 million** in 3Q21 (+28.3% YoY and +5.2% over 2Q21), while **EBITDA margin totaled 8.4%** (+0.5 p.p. YoY and -3.1 p.p. over 2Q21). The low inventory of new and used cars in the market allowed for price adjustments in order to preserve or overcome the margins and tickets practiced in previous quarters. In 3Q21, the average retail sales ticket totaled BRL 79.5 thousand, +44.2% over 3Q20 and in line with the previous quarter. We emphasize that 2Q21 had a positive non-recurring impact of BRL 8.5 million in EBITDA related to extemporaneous credits and compensation on the closure of the activities of one of the dealerships in Brazil.

Net Income totaled BRL 8.9 million in 3Q21, compared to Net Income of BRL 9.5 million in 2Q21, and Net Income of BRL 5.0 million in 3Q20. The net margin was 4.2% in 3Q21, -1.7 p.p. when compared to 2Q21 and +1.4 p.p. versus 3Q20.

2. Capital structure

Original ended 3Q21 with a net cash position of BRL 99.7 million, an increase of 26.9% year-on-year and 18.1% compared to 2Q21, mainly due to inventory reduction and lower vehicle purchases in the period.

3. Return



Original's 3Q21 LTM ROIC totaled 30.7%, +4.3 p.p. compared to 2Q21 ROIC, mainly due to higher operating income in the last twelve months ended in the third quarter compared to 2Q21. The annualized ROIC for the quarter totaled 32.9%, -2.5 p.p. in relation to 2Q21, whose comparison base was positively impacted by non-recurring items, as described above.

With SIMPAR's support, BBC has intensified the development of its digital platform and started offering credit to truckers with the aim of becoming the main means of payment and financing for the cargo transportation ecosystem and apps in Brazil.

New CEO of BBC Leasing & Conta Digital.

In line with its strategic planning and building the foundations and pillars of its growth, SIMPAR announced the arrival of Paulo Caffarelli to the position of CEO of its financial services company, BBC Leasing & Conta Digital on October 14, 2021. The executive will be responsible for BBC's transformation plan and for contributing to SIMPAR's ecosystem.

1. Main financial highlights

BBC									
Financial Highlights (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ YoY	▲ QoQ	9M20	9M21	▲ YoY	LTM
Gross Revenue	12.7	11.4	11.9	-6.3%	+5.0%	36.8	34.7	-5.7%	47.5
Deductions	(1.0)	(1.2)	(1.3)	+24.9%	+5.5%	(3.0)	(3.6)	+20.0%	(4.9)
Net Revenue	11.7	10.1	10.6	-9.0%	+5.0%	33.9	31.1	-8.3%	42.6
Total Costs	(2.6)	(2.5)	(2.0)	-20.8%	-17.5%	(8.1)	(6.8)	-16.0%	(9.5)
Gross Profit	9.1	7.7	8.6	-5.8%	+12.1%	25.8	24.3	-5.8%	33.1
Operational Expenses	(5.1)	(4.6)	(4.1)	-19.3%	-11.6%	(14.8)	(13.2)	-10.8%	(17.1)
EBIT	4.1	3.0	4.5	+11.2%	+48.5%	11.0	11.1	+0.9%	16.0
Margin (% NR from Services)	34.6%	29.9%	42.3%	+7.7 p.p.	+12.4 p.p.	32.5%	35.9%	+3.4 p.p.	37.5%
Financial Result	(1.4)	(1.2)	(1.5)	+7.2%	+24.1%	(3.7)	(3.9)	5.4%	(5.2)
Taxes	(1.0)	(0.8)	(1.3)	+32.7%	+55.2%	(2.5)	(3.1)	24.0%	(4.5)
Net Income	1.7	1.0	1.7	+2.0%	+71.8%	4.7	4.1	-12.8%	6.3
Margin (% Total NR)	14.5%	9.9%	16.2%	+1.7 p.p.	+6.3 p.p.	14.0%	13.2%	-0.8 p.p.	14.7%
EBITDA	4.1	3.1	4.5	+11.0%	+48.1%	11.4	11.2	-1.8%	16.0
Margin (% NR from Services)	34.8%	30.1%	42.5%	+7.7 p.p.	+12.4 p.p.	33.6%	36.0%	+2.4 p.p.	37.6%
Operations (Qt.)	350	519	523	+49.4%	+0.8%	1,310	1,468	+12.1%	1,969
Present Value of Operations	175.2	209.5	229.1	+30.7%	+9.4%	175.2	229.1	+30.8%	229.1

In 3Q21, BBC recorded Net Revenue of BRL 10.6 million (-9.0% year-on-year and +5.0% compared to 2Q21). During the quarter, the institution conducted 523 credit operations, while the balance of the credit portfolio at the end of the period totaled BRL 229.1 million (+30.7% YoY).

EBIT totaled BRL 4.5 million in 3Q21, an increase of 11.2% year-on-year and 48.5% over 2Q21. EBIT margin reached 42.3% (+7.7 p.p. year-on-year and +12.4 p.p. vs. 2Q21). EBITDA totaled R\$4.5 million in 3Q21, an increase of 11.0% YoY and 48.1% vs. 2Q21. EBITDA margin reached 42.5% (+7.7 p.p. vs. 3Q20 and +12.4 p.p. vs. 2Q21). The margin improvement is explained by operational optimizations such as the reduction of personnel expenses and bad credit provisions.

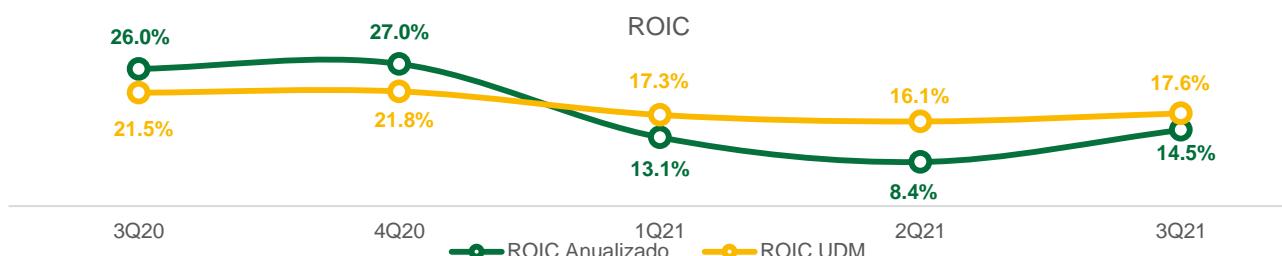
Net income reached BRL 1.7 million in 3Q21, compared to BRL 1.7 million in 3Q20 and BRL 1.0 million in 2Q21.

BBC continues to offer financial alternatives to facilitate access to used trucks, buses, cars, machinery and equipment, as well as electronic means of payment for freight.

2. Capital structure

BBC ended 3Q21 with a net cash position of BRL 43.2 million, a drop of 29.8% year-on-year and +47.4% compared to 2Q21.

3. Return



3Q21 LTM ROIC totaled 17.6%, +1.5 p.p. compared to 2Q21 LTM ROIC, mainly due to the slight increase in Operating Income compared to the previous quarter and higher net cash.

CAPITAL STRUCTURE - HOLDING

SIMPAR Holding maintained its cash strength, **sufficient to cover the amortization of short-term debt 15.0x**. Liquidity totaled BRL 3.1 billion at the end of 3Q21 and **fully covers the debt until mid-2031**. In turn, the **average cost of the post-tax net debt increased by 500bps YoY**, from 2.8% p.a. in 3Q20 to 7.9% p.a. in 3Q21. At the end of 3Q21, net debt totaled BRL 2.4 billion, an increase of 56% compared to the same period last year and 11% higher compared to June 2021, in view of the anticipation of a possible macroeconomic scenario of volatility for 2022.

Cash evolution and indebtedness - Holding (BRL million)

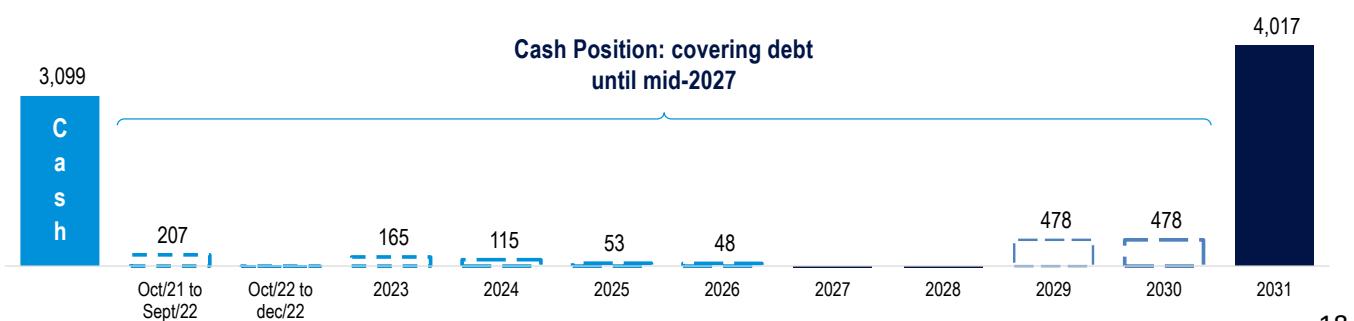
Indebtedness - SIMPAR Holding (R\$ million)	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21	3Q21
Cash and Investments¹	2,221.6	2,182.7	3,098.3	2,585.5	3,099.4
Cash and Investments - Book value	4,876.1	4,666.0	5,797.9	4,930.0	5,635.1
Credit note - CLN	(2,654.5)	(2,483.3)	(2,699.6)	(2,344.5)	(2,535.7)
Gross debt¹	3,760.9	3,712.7	5,081.6	4,746.0	5,506.4
Gross debt - Book value	6,415.4	6,196.0	7,781.2	7,090.5	8,042.1
Credit note - CLN	(2,654.5)	(2,483.3)	(2,699.6)	(2,344.5)	(2,535.7)
Borrowings ¹	3,552.3	3,331.8	4,572.2	3,947.5	3,221.7
Local Bonds	629.0	598.0	603.4	574.5	2,047.9
Finance lease payable	-	-	-	-	99.1
Confirming payable	-	-	-	-	-
Debt Swap MTM	(420.4)	(217.1)	(94.1)	224.1	137.6
Net Debt	1,539.3	1,530.0	1,983.2	2,160.5	2,407.0
Short-term gross debt	133.4	226.9	201.1	289.2	207.0
Long-term gross debt¹	3,627.5	3,485.8	4,880.4	4,456.8	5,299.4
Average Cost of Net Debt (p.a.)	4.3%	4.3%	6.9%	9.2%	11.9%
Average Cost of Net Debt (Post Taxes) (p.a.)	2.8%	2.8%	4.6%	6.1%	7.9%
Average Cost of Gross Debt (p.a.)	3.0%	3.0%	4.0%	6.3%	8.3%
Average Cost of Gross Debt (Post Taxes) (p.a.)	2.0%	2.0%	2.6%	4.2%	5.5%
Average term of gross debt (years)	3.7	3.4	7.4	7.2	7.7
Average term of net debt (years)	4.0	3.7	9.8	9.5	9.3

¹ Excludes BRL 2,535.7 million from the structure to internalize SIMPAR's Bond

Gross Debt Amortization Schedule in 3Q21 - SIMPAR Holding

9.5 YEARS
Average Term of Net Debt

15,0X COVERAGE
Short-term debt



CAPITAL STRUCTURE - CONSOLIDATED

Vamos follow-on of BRL 1.1 billion (100% primary) and the BRL 5.6 billion raised from other funding and debt extensions made by the holding and its subsidiaries in 3Q21 will allow for the Company's growth in the years to come.

With the financial management of recent months, we are structured to accelerate the pace of growth of our subsidiaries and develop new businesses, expanding returns and respecting the commitment to gradually reduce leverage, which reached 3.3x.

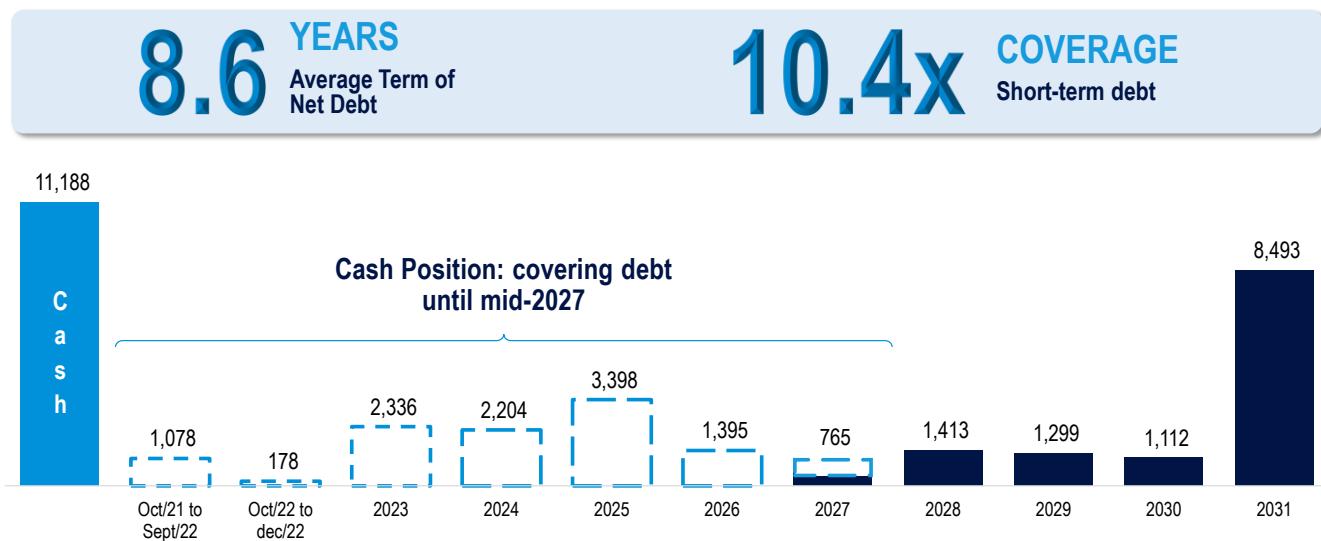
SIMPAR reinforced its capital structure, having its capacity increased in its debt amortization profile, which lengthened the average net debt term to 8.6 years in 3Q21 (4.3 years in 4Q20), as well as by the recurrent access to the exchange market reflected in four listed companies.

We intensified our liability management agenda in the quarter, aiming to anticipate a possible macroeconomic volatility scenario in 2022. In September, we completed **Vamos follow-on in the amount of BRL 1.1 billion**. The 100% primary transaction strengthened the company's cash.

In addition, we completed the **funding or extension of debts totaling BRL 5.6 billion in 3Q21**, with highlights to: (i) SIMPAR holding debentures in the amount of BRL 1.5 billion and maturities in 2029, 2030 and 2031; (ii) retap of Movida's bonds of USD 300 million with bullet maturity in 2031; (iii) Movida debentures in the amount of BRL 1.75 billion, with maturities from 2025 to 2031; and (iv) rescheduling of JSL's 10th and 12th debenture issues in the amount of BRL 715 million, with maturities from 2026 to 2028.

SIMPAR maintained its cash strength, **sufficient to cover the amortization of short-term debt 10.4x and that cover our debts until mid-2027**. Liquidity totaled BRL 11.2 billion at the end of 3Q21. In turn, the **average cost of the post-tax net debt increased by 204bps YoY**, from 3.1% p.a. in 3Q20 to 5.2% p.a. in 3Q21. At the end of 3Q21, net debt totaled BRL 12.5 billion, an increase of 64% compared to the same period last year and 16% higher compared to June 2021, given the use of resources to accelerate the group's growth.

Gross Debt Amortization Schedule in 3Q21



Cash evolution and indebtedness – Consolidated (BRL million)

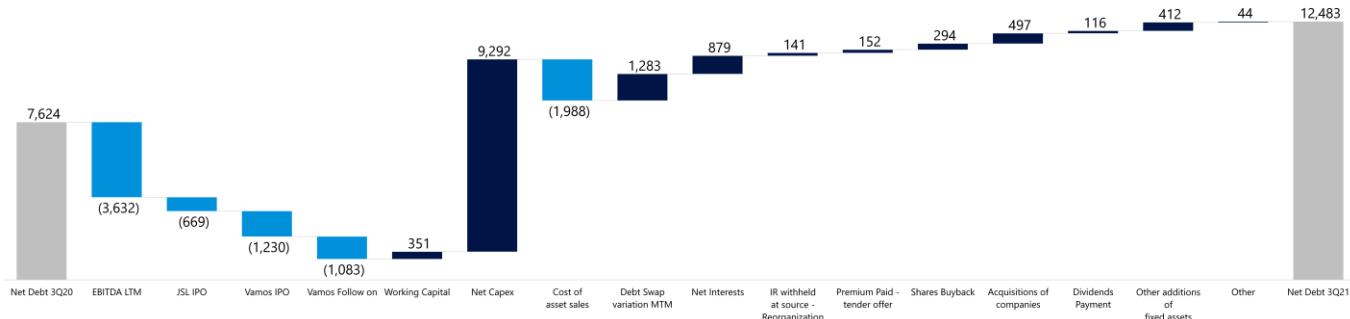
Indebtedness - SIMPAR Consolidated (R\$ million)	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21	3Q21	Sept/21
Cash and Investments¹	5,206.4	5,994.5	8,295.2	7,672.2	11,187.5	-
Cash and Investments - Book value	7,861.0	8,477.9	13,416.2	12,174.1	16,646.9	-
Credit note - CLN ²	(2,654.5)	(2,483.3)	(2,699.6)	(2,344.5)	(2,535.7)	-
4131 ³	-	-	(2,421.4)	(2,157.3)	(2,923.6)	-
Gross debt¹	12,830.4	14,465.1	17,790.1	18,454.6	23,670.1	-
Gross debt - Book value	15,485.0	16,948.5	22,911.1	22,956.4	29,129.5	-
Credit note - CLN ²	(2,654.5)	(2,483.3)	(2,699.6)	(2,344.5)	(2,535.7)	-
Credit note - CLN ²	-	-	(2,421.4)	(2,157.3)	(2,923.6)	-
Borrowings ¹	7,677.1	7,848.1	11,621.6	10,965.7	11,781.3	-
Local Bonds	5,118.4	6,560.8	5,981.2	6,796.7	10,898.4	-
Finance lease payable	356.8	313.4	255.7	215.6	298.5	-
Confirming payable	269.5	157.9	-	3.2	-	-
Debt Swap MTM	(591.3)	(415.0)	(68.2)	473.3	691.9	-
Net Debt	7,624.0	8,470.6	9,494.9	10,782.3	12,482.6	-
Short-term gross debt	1,640.1	1,229.0	1,229.3	1,130.1	1,078.1	-
Long-term gross debt¹	11,190.4	13,236.2	16,560.9	17,324.5	22,592.0	-
Average Cost of Net Debt (p.a.)	4.7%	4.6%	5.5%	6.7%	7.8%	9.3%
Average Cost of Net Debt (Post Taxes) (p.a.)	3.1%	3.1%	3.6%	4.4%	5.2%	6.1%
Average Cost of Gross Debt (p.a.)	3.8%	3.7%	4.1%	5.1%	6.7%	7.8%
Average Cost of Gross Debt (Post Taxes) (p.a.)	2.5%	2.4%	2.7%	3.4%	4.4%	5.1%
Average term of gross debt (years)	3.1	3.1	5.5	5.0	5.0	-
Average term of net debt (years)	4.2	4.3	8.4	7.7	8.6	-

¹ Excludes BRL 2,535.7 million from the structure to internalize SIMPAR's Bond and BRL 2923.6 million from the structure to internalize Movida's Bond, which equally impacts cash and gross debt.

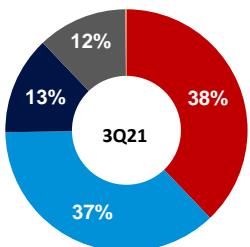
² The amount related to CLN refers to the investment with the financial institution hired to internalize the funds raised from the Senior Notes (Bonds) by issuing a debt mirror-image instrument of the bond in Brazil. For this reason, the CLN balance is fully deducted from gross debt to eliminate the effect of duplication caused by the debt mirror-image instrument.

³ The amount related to 4131 refers to the investment with the financial institution hired to internalize the funds raised from the Senior Notes (Bonds) by issuing a debt mirror-image instrument of the bond in Brazil. For this reason, the 4131 balance is fully deducted from gross debt to eliminate the effect of duplication caused by the debt mirror-image instrument.

Consolidated Net Debt Evolution (BRL million)



Debt Breakdown by Rate Type



Average cost of post-tax debt (p.a.)



¹ Includes debts protected by derivative financial instruments that ensure a cap loss limit and that benefit with the CDI drop in a scenario where the Company raises loans at a floating rate.

Financial Result

SIMPAR - Consolidated

Financial Result (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Financial Revenues	105.5	10.1	210.2	+99.2%	-	565.4	445.5	-21.2%	559.5
Financial Expenses	(261.2)	(191.1)	(526.9)	+101.7%	+175.7%	(788.3)	(1,173.0)	+48.8%	(1,438.9)
Debt Service Expenses	(237.0)	(171.1)	(540.7)	+128.1%	+216.0%	(691.5)	(1,121.0)	+62.1%	(1,388.3)
Other Financial Expenses	(24.3)	(20.1)	13.8	-156.8%	-168.7%	(96.8)	(52.0)	-46.3%	(50.6)
Financial Result	(155.7)	(181.0)	(316.7)	+103.4%	+75.0%	(222.9)	(727.5)	-	(879.4)

Net Financial Expenses totaled BRL 316.7 million in 3Q21, an increase of 75.0% compared to the previous quarter and 103.4% compared to 3Q20, mainly due to the increase in net debt as a reflection of investments made for the group's growth, as well as to the increase in the average cost of debt, which accompanied the recent rise in interest rates in the country.

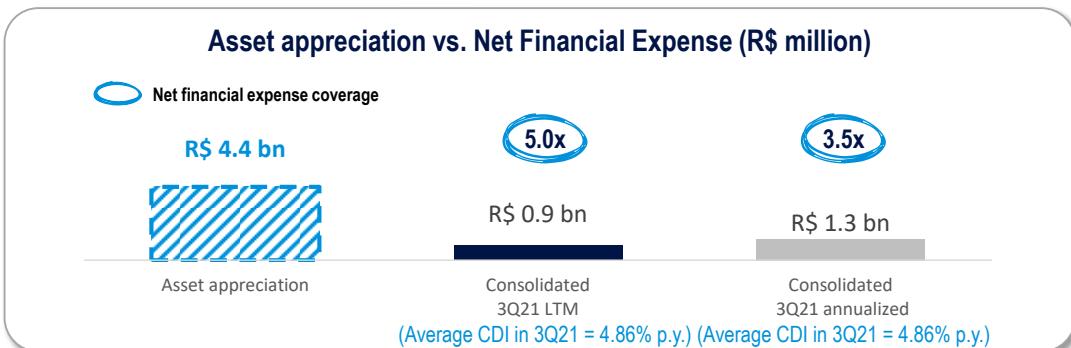
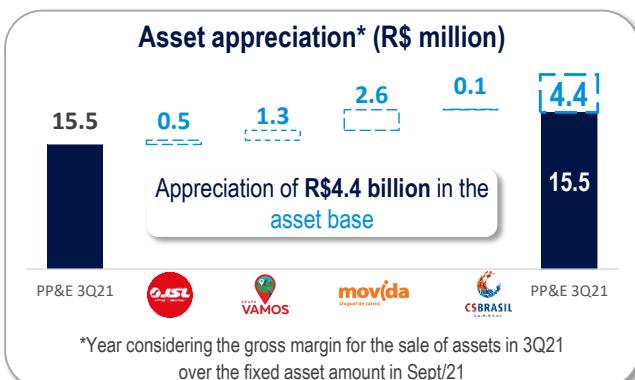
In the quarterly comparison, we highlight that there was an increase in average net debt of 14.7%, while the average cost of net debt increased 17.3% (from 6.7% in 2Q21 to 7.8% in 3Q21), with the remaining 43% variation linked to non-recurring revenues in 2Q21 stemming from the credit reversal of the repurchase provision of the SIMPAR Bond and swap gain on Movida.

In the quarterly comparison, average net debt grew 26.4%, while the average cost of debt grew 65.5% (from 4.7% in 2Q21 to 7.8% in 3Q21), with the remaining 12% variation linked to other factors.

We point out that, as a counterpart to the increase in financial expenses:

- (i) About 80% of the SIMPAR's consolidated cash generation comes from long-term contracts, which are protected by provisions establishing adjustments based on inflation indexes;
- (ii) There was an increase in the value of assets compared to book value of about BRL 4.4 billion, which mitigates in the short term the effects of the interest rate hike observed in the current scenario, and which is 5 times higher than the net financial expenses of the last twelve months or 3.5 times higher than the annualized net financial expenses of 3Q21;
- (iii) Based on the quality of our asset purchases in recent years the change in the level of prices for new cars, we consider that the gross margin from the sale of assets could be even higher.

Gross Margin for the Sale of Assets	3Q21	3Q20	▲ A/A
	27%	2%	+25 p.p.
	32%	7%	+25 p.p.
	27%	7%	+20 p.p.
	30%	7%	+20 p.p.
	29%	7%	+22 p.p.



Leverage indicators

Leverage Indicators ¹	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21	3Q21	Covenants	Event
Net Debt / EBITDA-A	1.5x	1.7x	1.9x	2.0x	2.2x	Max 3.5x	Maintenance
Net Debt / EBITDA	3.3x	3.5x	3.7x	3.3x	3.3x	Max 4.0x	Incurrence
EBITDA-A / Net interest expenses	12.8x	13.5x	11.6x	7.4x	6.5x	Min 2.0x	Maintenance

(1) To calculate the covenants, EBITDA does not consider the impairment

Leverage, measured by net debt over EBITDA¹, was 3.3x in 3Q21, stable compared to the previous quarter and to the same period last year, even as we heavily invest in future growth. Compared to 4Q20, the drop was of 0.2x. In turn, net debt/EBITDA-A¹ ratio totaled 2.2x in 3Q21, vs. 1.5x in 3Q20 and 2.0x in 2Q21. The above indicators take into account the methodology for calculating net debt that is included in the covenants in the executed issue deeds.

Below are the net debt and EBITDA breakdowns used to calculate the Net Debt/EBITDA LTM indicator:

Net Debt Conciliation (R\$ million)	3Q21
Gross Debt	28,856.7
(+) Loans, borrowing, Debentures and leases	28,437.6
(+) Derivative financial instruments	691.9
(+) Hedge reserve - Statements of changes in equity	(272.8)
(-) Cash and equivalents and securities, marketable securities and financial investments	16,646.9
NET DEBT	12,209.8

EBITDA reconciliation (R\$ million)	3T21 LTM
Accounting Net Income	1,222.1
Loss from discontinued operations	-
Financial Result	879.4
Income tax and Social contribution	522.3
Depreciation / Amortization	829.3
Amortization (IFRS 16)	179.2
Accounting EBITDA	3,632.2
EBITDA LTM Acquired Companies	164.2
Provision for impairment losses of non-financial assets	(50.1)
Provision for impairment losses on accounts receivable (Movida) - effects COVID19	(17.9)
Equity income result	1.1
Covenant EBITDA	3,729.5

INVESTMENTS

Quarterly Evolution - Net Capex

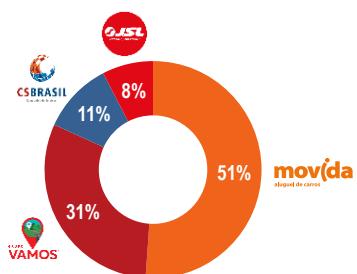


Annual Evolution - Net Capex

Capex 3T21 LTM is 2.3x higher than 2020



Net Capex Ratio 9M21



Net Capex in 3Q21 totaled BRL 2.2 billion, 5% higher than the Net Capex of 2Q21, which was BRL 2.1 billion, particularly directed to the sale of light vehicles, trucks, and tractors.

YTD 2021, Net Capex reached BRL 5.2 billion, 1.8x higher than the entire investment made along 2020, in line with our focus to accelerate capital deployment in new contracts that offer consistent returns. Investments were split among: Movida (51%), Vamos (31%), CS Brasil (11%) and JSL (8%).

FREE CASH FLOW

Cash Flow (R\$ million)	3Q20 LTM	3Q21 LTM	Var. 3Q21 LTM x 3Q20 LTM (R\$)	Var. 3Q21 LTM x 3Q20 LTM (%)
EBITDA	1,985.1	3,632.2	1,647.1	83%
Change in Working Capital	137.6	(350.5)	(488.1)	-354.8%
Cost of sale of assets used in lease and services rendered	2,773.8	1,988.1	(785.7)	-28.3%
Renewal Capex	(1,858.6)	(2,915.0)	(1,056.4)	56.8%
Cash Flow from Operations	3,037.8	2,354.8	(683.0)	-22%
(-) Taxes	(395.0)	(141.2)	253.8	-64.3%
(-) Other Capex	(72.3)	(152.7)	(80.4)	111.2%
Cash Flow Before Expansion	2,570.5	2,060.9	(509.6)	-20%
(-) Expansion Capex	(2,535.4)	(5,945.1)	(3,409.8)	134.5%
(-) Companies Acquisitions	(209.4)	(497.2)	(287.9)	-
Free Cash flow Generated (Consumed) after Growth and before Interest	(174.2)	(4,381.5)	(4,207.3)	2415%

Free cash generated before SIMPAR growth in 3Q21 LTM was around BRL 2.4 billion, down 22.5% YoY. Despite **the significant growth in cash generated by operating activities (+83.0% y/y)**, the renewal capex increased 56.8%, a consequence of the normalization of the volume of vehicles purchased after the lower volume of cars purchased during the restrictions imposed by the pandemic in 2020. Investment for fleet growth totaled BRL 5.9 billion, mainly targeted at Movida, Vamos, and CS Brasil. Free cash consumed after growth and before interest totaled BRL 4.4 billion in 3Q21 LTM, following SIMPAR's strategic plan to accelerate growth by deploying capital in new contracts that offer consistent returns.

RETURN

Evolution - Consolidated ROIC

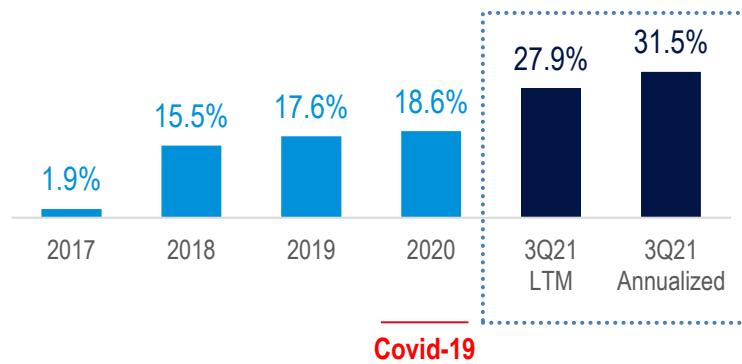


ROIC 3Q21 LTM (R\$ million)	SIMPAR ¹	JSL	Vamos	CS Brasil	Original Concessionárias	BBC	Movida
EBIT 3Q21 LTM	2,623.8	532.2	620.3	210.8	46.6	16.0	1,280.7
Taxes	(781.3)	(115.9)	(193.3)	(74.1)	(15.5)	(6.6)	(378.1)
NOPLAT	1,842.5	416.3	427.0	136.7	31.1	9.3	902.6
Average Net Debt ²	10,053.3	1,990.4	1,636.3	614.0	(89.1)	(52.3)	3,924.3
Average Equity ²	4,384.4	1,380.5	1,620.4	332.9	190.7	105.3	2,697.7
Average Invested Capital ²	14,437.7	3,370.9	3,256.7	946.9	101.6	53.0	6,622.0
ROIC 3Q21 LTM	12.8%	12.3%	13.1%	14.4%	30.7%	17.6%	13.6%

¹ Considers elimination between companies and Holding debt

² Considers the average between the current period and September 2020

Evolution - Consolidated ROE



ROE 3Q21 LTM (R\$ million)	SIMPAR Consolidated	SIMPAR Consolidated (Controlling Shareholder Participation in Companies)
Net Income	1,222.1	771.0
Average Equity ¹	4,384.4	2,597.3
ROE 2Q21 LTM	27.9%	29.7%

¹ Considers the average between the current period and September 2021

CAPITAL MARKET

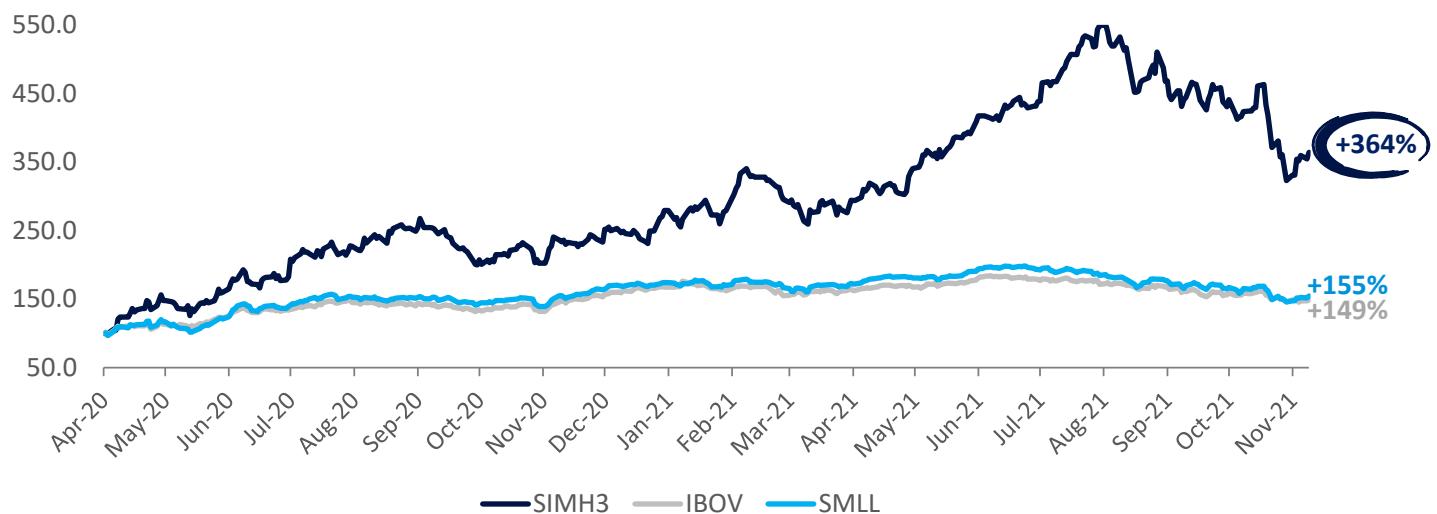
Stock Performance

On November 09, 2021, SIMH3 shares were quoted at R\$11.56, an appreciation of 364% when compared to April 1, 2020. On November 10, 2021, the Company had a total of 814,111,422 shares, with 12,365,126 held in treasury

SIMPAR is listed on B3's Novo Mercado, and its shares are included in:

- S&P/B3 Brazil ESG
- S&P/B3 Brazil BMI
- IGCX (Special Corporate Governance Stock Index)
- IGC-NM (Corporate Governance Index - Novo Mercado)
- ITAG (Special Tag-Along Stock Index)
- IBRA (Brazil Broad-Based Index)
- IGCT (Corporate Governance Trade Index)
- SMLL (Índice Small Caps)
- MSCI Brazil Small Cap Index
- MSCI Emerging Markets Small Cap Index
- FTSE Global Equity Index Series Latin America

Performance Comparison SIMH3, IBOV and SMLL11 (from April 1, 2020, to November 09, 2021 - Base 100)



EXHIBITS

1. Reconciliation of EBITDA, EBIT, and Net Income

SIMPAR - Consolidated									
EBITDA Reconciliation (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Accounting Net Income	87.2	391.8	399.4	+358.0%	+1.9%	137.7	962.4	+598.9%	1,222.1
Loss from discontinued operations	8.8	-	-	-	-	28.5	-	-	-
Financial Result	155.7	181.0	316.7	+103.4%	+75.0%	222.9	727.5	+226.4%	879.4
Income tax and Social contribution	45.6	150.8	173.6	+281.1%	+15.2%	146.9	440.1	+199.6%	522.3
Depreciation / Amortization	257.6	204.5	202.1	-21.6%	-1.2%	739.8	586.7	-20.7%	829.3
Amortization (IFRS 16)	32.6	36.9	73.8	+126.1%	+99.9%	98.0	147.7	+50.7%	179.2
Accounting EBITDA	587.5	965.0	1,165.5	+98.4%	+20.8%	1,373.9	2,864.2	+108.5%	3,632.2
Movida - Impairment of Assets	-	-	-	-	-	195.4	-	-	(50.1)
Movida - Impairment of trade receivables	-	-	-	-	-	50.3	-	-	(17.9)
JSL - Net Untimely Credits, Provisions and Other	-	(87.8)	-	-	-	-	(87.8)	-	(87.8)
Adjusted EBITDA	587.5	877.2	1,165.5	+98.4%	+32.9%	1,619.6	2,776.4	+71.4%	3,476.4
(+) Cost of Selling Assets	736.8	519.5	658.8	-10.6%	+26.8%	2,119.4	1,489.4	-29.7%	1,988.1
Adjusted EBITDA-A	1,324.4	1,396.7	1,824.3	+37.8%	+30.6%	3,739.0	4,265.8	+14.1%	5,464.5
SIMPAR - Consolidated									
EBIT Reconciliation (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
EBIT	297.3	723.6	889.7	+199.3%	+23.0%	536.1	2,129.9	+297.3%	2,623.8
JSL - amortization of goodwill from acquisitions ¹	-	-	5.1	-	-	-	13.6	-	13.6
Movida - Impairment of Assets	-	-	-	-	-	195.4	-	-	(50.1)
Movida - Impairment of trade receivables	-	-	-	-	-	50.3	-	-	(17.9)
JSL - Net Untimely Credits, Provisions and Other	-	(75.6)	-	-	-	-	(75.6)	-	(75.6)
Adjusted EBIT	297.3	648.0	894.8	+201.0%	+38.1%	781.8	2,067.9	+164.5%	2,493.8
SIMPAR - Consolidated									
Net Income Reconciliation (R\$ million)	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ Y o Y	LTM
Accounting Net Income	87.2	391.8	399.4	+358.0%	+1.9%	137.7	962.4	+598.9%	1,222.1
JSL - amortization of goodwill from acquisitions ¹	-	-	3.4	-	-	-	9.0	-	9.0
Movida - Impairment of Assets	-	-	-	-	-	195.4	-	-	(50.1)
Movida - Impairment of trade receivables	-	-	-	-	-	50.3	-	-	(17.9)
IR / CS on adjustments	-	-	-	-	-	(76.2)	-	-	23.1
Holding - Call Bond 2024 future premium provision	-	-	-	-	-	-	27.1	-	27.1
JSL - Net Untimely Credits, Provisions and Other	-	(48.3)	(18.2)	-	-	-	(66.5)	0.0%	(66.5)
Adjusted Net Income	87.2	343.5	384.5	+340.9%	+11.9%	307.2	931.8	-	1,146.7

2. SIMPAR

Income Statement (R\$ million)	Consolidated								
	3Q20	2Q21	3Q21	▲ Y o Y	▲ Q o Q	9M20	9M21	▲ A / A	LTM
Gross Revenue	2,874.7	3,510.2	4,374.3	52.2%	24.6%	7,919.7	10,836.0	36.8%	13,791.2
(-) Deductions from Revenue	(271.6)	(361.2)	(416.0)	53.2%	15.2%	(762.5)	(1,108.6)	45.4%	(1,413.9)
(=) Net Revenue	2,603.0	3,149.1	3,958.3	52.1%	25.7%	7,157.2	9,727.5	35.9%	12,377.3
Revenue from Sale and services rendered	1,812.5	2,434.4	3,035.2	67.5%	24.7%	4,853.9	7,698.7	58.6%	9,790.9
Fleet Renewal Revenue	790.6	714.6	923.0	16.7%	29.2%	2,303.3	2,028.8	-11.9%	2,586.4
(-) Total Costs	(2,062.9)	(2,172.3)	(2,694.7)	30.6%	24.0%	(5,512.2)	(6,659.4)	20.8%	(8,738.9)
(=) Gross Profit	540.2	976.8	1,263.6	133.9%	29.4%	1,645.0	3,068.0	86.5%	3,638.5
Gross Margin	20.8%	31.0%	31.9%	+ 10.2 p.p.	+ 0.9 p.p.	23.0%	31.5%	+ 8.5 p.p.	29.4%
(-) Operating expenses	(242.9)	(253.2)	(373.9)	53.9%	47.7%	(863.2)	(938.1)	8.7%	(1,014.7)
Administrative and Sales Expenses	(237.7)	(315.3)	(414.2)	74.3%	31.4%	(654.7)	(1,008.8)	54.1%	(1,315.7)
Tax Expenses	(3.8)	(3.9)	(5.4)	42.1%	38.5%	(8.9)	(13.2)	48.3%	(17.9)
Other Operating Revenues (Expenses)	(1.4)	66.0	45.7	-	-30.8%	(199.6)	83.8	-142.0%	319.0
EBIT	297.3	723.6	889.7	199.3%	23.0%	781.8	2,129.9	172.4%	2,623.8
Margin (% NR from Services)	16.4%	29.7%	29.3%	+ 13.3 p.p.	- 0.4 p.p.	16.1%	27.7%	+ 11.6 p.p.	26.8%
(+) Financial Results	(155.7)	(181.0)	(316.7)	103.4%	75.0%	(222.9)	(727.5)	22.4%	(879.4)
(=) Income before tax	141.5	542.6	573.0	304.9%	5.6%	558.9	1,402.4	150.9%	1,744.4
Provision for income tax and social contribution	(45.6)	(150.8)	(173.6)	280.7%	15.1%	(223.2)	(440.1)	97.2%	(522.3)
(=) Net income from continuing operations	96.0	391.8	399.4	316.0%	1.9%	335.7	962.4	186.7%	1,222.1
Loss after taxes from discontinued operations	(8.8)	-	-	-100.0%	-	(28.5)	-	-100.0%	-
(=) Net income	87.2	391.8	399.4	358.0%	1.9%	307.2	962.4	213.3%	1,222.1
Margin	3.4%	12.4%	10.1%	+ 9.0 p.p.	- 2.3 p.p.	4.3%	9.9%	+ 5.6 p.p.	9.9%
EBITDA	587.5	965.0	1,165.5	98.4%	20.8%	1,619.6	2,864.2	76.8%	3,632.2
Margin (% NR from Services)	32.4%	39.6%	38.4%	+ 7.2 p.p.	- 1.2 p.p.	33.4%	37.2%	+ 3.8 p.p.	37.1%
EBITDA-A	1,324.4	1,484.5	1,824.3	37.7%	22.9%	3,739.0	4,353.6	16.4%	5,620.3
Margin (% NR from Services)	50.9%	47.1%	46.1%	-380.0%	-100.0%	52.2%	44.8%	-740.0%	45.4%

Assets (R\$ million)	SIMPAR - Consolidated			Liabilities (R\$ million)	SIMPAR - Consolidated		
	3Q20	2Q20	3Q21		3Q20	2Q20	3Q21
Current Assets				Current liabilities			
Cash and cash equivalents	641.5	3,301.7	5,168.1	Suppliers	1,566.4	2,487.3	2,124.9
Securities	7,128.4	8,800.8	11,475.5	Floor plan vehicles	87.4	109.9	142.1
Derivative financial instruments	82.1	0.1	0.1	Confirming payable (Automakers) (ICVM 01/2016)	269.5	3.2	-
Accounts receivables	1,741.5	2,430.9	2,779.1	Loans and financing	791.1	603.9	473.3
Inventory	235.6	378.6	378.2	Debentures	475.5	535.8	545.0
Recoverable taxes	115.6	114.5	162.2	Leasing payable	139.3	76.8	113.9
Income tax and social contribution	372.7	268.9	283.5	Lease for right use	101.8	135.3	324.4
Prepaid expenses	90.6	145.5	115.2	Assignment of receivables	6.0	6.0	6.3
Other credits Intercompany	-	-	-	Derivative financial instruments	-	-	-
Dividends	0.0	-	-	Salaries and charges payable	287.6	395.1	462.7
Assets available for sales (fleet renewal)	314.7	508.7	459.6	Provision for losses on investments in discontinued operations	5.6	49.7	58.9
Third parties advances	43.8	52.8	72.6	Taxes payable	80.8	139.9	146.8
Advances to third parties - Intergroup	-	-	-	Accounts payable and advances from customers	168.3	519.7	512.2
Other credits	52.3	64.2	47.1	Dividends and interest on equity payable	22.3	42.5	21.5
Related Parts	-	-	-	Advances from customers	159.3	163.8	192.1
Current Assets - Total	10,818.8	16,066.5	20,941.3	Advances from customers - Intergroup	-	-	-
Noncurrent Assets				Related parties	3.8	0.5	0.5
Long-term Assets				Provisions for losses Investments in discontinued operations	-	-	-
Securities	91.0	71.6	3.3	Current liabilities - total	4,164.7	5,269.2	5,124.4
Derivative financial instruments	509.2	164.0	45.7	Noncurrent liabilities			
Accounts receivables	103.0	120.7	125.9	Loans and financing	9,540.5	14,863.6	16,767.4
Recoverable taxes	161.8	340.4	312.4	Debentures	4,642.9	6,260.9	10,353.4
Income tax and Social Contribution	34.9	17.2	40.3	Leasing payable	217.5	138.9	184.7
Deposit in court	73.2	76.2	92.8	Lease for right use	421.7	571.3	419.1
Income tax and Social Contribution Deferred	159.0	256.8	412.6	Assignment of receivables	7.6	3.0	1.1
Related parties	-	-	-	Derivative financial instruments	-	637.4	737.7
Fund for capitalization of concessionaires	-	-	-	Taxes payable	-	28.3	29.6
Compensation asset by business combination	-	298.8	305.9	Provision for litigation and administrative demands	56.3	378.6	383.3
Other credits	79.8	91.3	83.9	Deferred Income tax and Social contribution	486.7	761.2	952.3
Deferred expenses	-	-	-	Related parties	-	0.5	0.5
Investments in discontinued operations	-	-	-	Accounts payable and advances from customers	169.7	417.1	425.4
Long-term Assets - Total	1,212.0	1,437.0	1,422.7	Acquisition of companies payable	-	-	-
Investments	13.7	22.1	25.0	Other accounts payable Intercompany	-	-	-
Property, plant and equipment	10,164.1	15,023.6	17,425.6	Floor Plan	-	-	-
Intangible	565.7	1,223.8	1,267.5	Tax payable	1.0	-	-
Total	10,743.5	16,269.6	18,718.1	Noncurrent liabilities - total	15,543.9	24,060.9	30,254.4
Noncurrent Assets - Total	11,955.4	17,706.6	20,140.8	Shareholders' equity			
Total Asset	22,774.2	33,773.1	41,082.0	Capital stock	712.8	721.1	722.2
				Capital Reserve	575.1	1,408.3	1,977.9
				Discount Reserve	-	-	-
				Treasury shares	(8.1)	(282.5)	(151.6)
				Reserves of earnings	21.1	262.3	262.3
				Other comprehensive income	472.5	(197.2)	(272.8)
				Other equity adjustments from subsidiaries	(4.5)	467.6	487.7
				Minority interest	1,277.9	1,815.7	2,296.4
				Accumulated Income / Losses	137.7	361.5	607.3
				Asset Valuation	(118.9)	(113.7)	(226.2)
				Shareholders' equity - Total	3,065.6	4,443.0	5,703.2
				Total liabilities and shareholders' equity	22,774.2	33,773.1	41,082.1

ADDITIONAL INFORMATION

This Earnings Release is intended to detail the financial and operating results of SIMPAR S.A. in the third quarter of 2021. SIMPAR S.A. discloses its 3Q21 results, including JSL, Vamos, Movida, CS Brasil, Original Concessionárias, and BBC, which make up the consolidated results. The financial information is presented in millions of Reais unless otherwise indicated. The Company's interim financial information is prepared under the Brazilian Corporation Law and is presented on a consolidated basis under CPC-21 (R1) Interim Financial Reporting and IAS 34 - Interim Financial Reporting, issued by the IASB. Comparisons refer to revised data for 3Q21, 2Q21, and 3Q21, except where otherwise indicated. As of January 1, 2019, SIMPAR adopted CPC 06 (R2)/IFRS 16 in its accounting financial statements corresponding to the 1Q19. None of the changes leads to the restatement of the financial statements already published.

DISCLAIMER

We make forward-looking statements that are subject to risks and uncertainties. Such statements are based on the beliefs and assumptions of our Management and rely on information to which the Company currently has access. Forward-looking statements include information about our intentions, beliefs, or current expectations and those of the Company's Board of Directors and Management.

Disclaimers for forward-looking information and statements also include information on possible or supposed operating results, as well as statements that are preceded, followed, or that include the words "believes," "may," "will," "continues," "expects," "predicts," "intends," "plans," "estimates," or similar expressions. Forward-looking statements and information are not guarantees of performance. They involve risks, uncertainties, and assumptions related to future events, depending, therefore, on circumstances that may or may not occur. Future results and shareholder value creation may differ materially from those expressed or implied by the forward-looking statements. Many of the factors that will determine these results and values are beyond our ability to control or predict.

Conference Call and Webcast

Date: November 11, 2021, Thursday

Time: 10:00 a.m. (Brasília)
8:00 a.m. (New York) – with simultaneous interpretation into English

Dial In:

Brazil: +55 (11) 4090-1621 | +55 (11) 4210-1803

Other countries: +1 (412) 717-9627 | +1 (844) 204-8942

Access code: Simpar

Webcast:



[Click here](#)

Webcast access: The presentation slides will be available for viewing and downloading at the Investor Relations section of our website <https://ri.simparsa.com.br/>. The audio for the conference call will be broadcast live on the platform and will be available after the event.

For further information, please contact the Investor Relations Department:

Phone: +55 (11) 2377-7178

<https://ri.simparsa.com.br/>