Viana, 13 de maio de 2022 – Fertilizantes Heringer (FHER3) – Em Recuperação Judicial – anuncia hoje os resultados do primeiro trimestre de 2022 – **Conferência 16 de Maio de 2022**

Relações com Investidores

Tel: +55 (19) 3322-2294
ri@heringer.com.br
www.heringer.com.br/ri

Conferência em Português
11h00 BR (09:00 a.m. U.S. ET)

🎧 **PARTICIPANTES:**
Clique aqui

Conferência em Inglês
(TRADUÇÃO SIMULTÂNEA)
11h00 BR (09:00 a.m. U.S. ET)

🎧 **PARTICIPANTES:**
Clique aqui

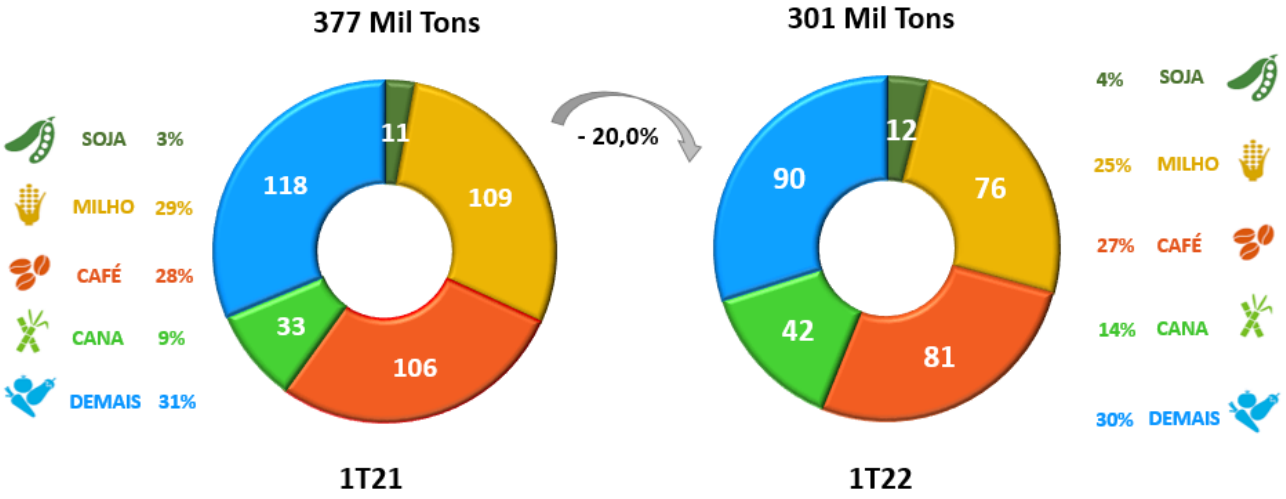
DESTAQUE:

Monitoramento do preço médio de vendas, mantendo a atenção à recomposição de margens, o que impactou positivamente no lucro bruto em reais por tonelada vendida em comparação com o mesmo trimestre do ano anterior.

Apesar da alta global no custo dos insumos, e da menor demanda de mercado, a companhia manteve no trimestre rentabilidade bruta e operacional.

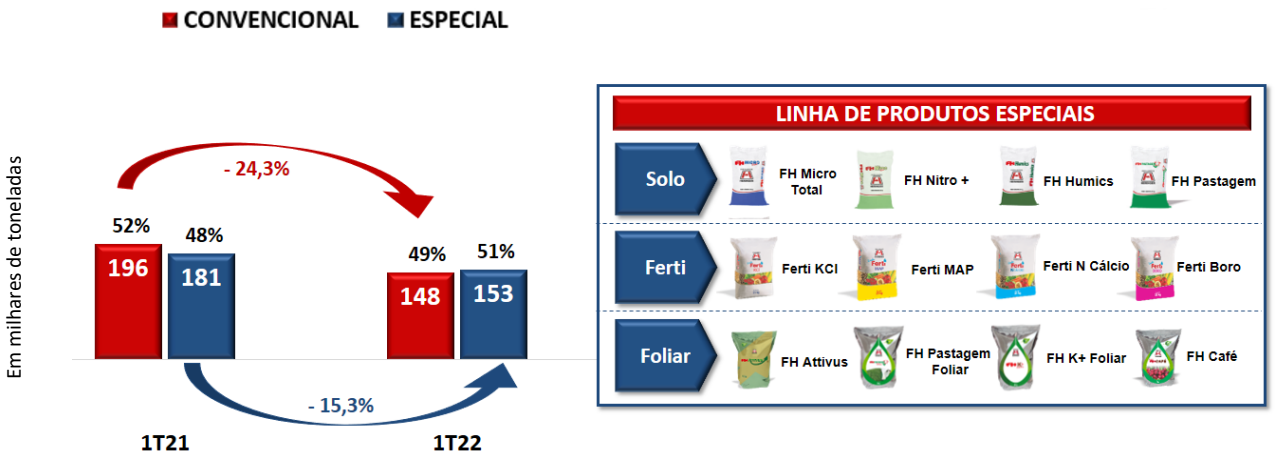
ENTREGAS TRIMESTRAIS – VOLUMES E CULTURAS

A Companhia segue com sua estratégia de atenção e monitoramento de margens, apesar da redução do volume entregue no 1T22 em comparação ao 1T21. A diversidade de entregas por culturas está uniforme em relação ao mesmo período do ano anterior. Café e Milho, foram as culturas de maior concentração no período, representando 52% das entregas.



MIX DE PRODUTOS ENTREGUES

O volume total entregue no 1T22 foi inferior ao 1T21, porém, percebe-se o aumento do volume dos produtos especiais (de maior valor agregado), cuja participação no mix de produtos vendidos pela Companhia cresceu de 48% para 51% no mesmo período.



DISTRIBUIÇÃO GEOGRÁFICA DAS UNIDADES DE MISTURA HERINGER 2022

Atualmente a atividade da Companhia conta com onze unidades ativas e três unidades que ainda se encontram hibernadas, totalizando 14 unidades.

Capacidades unidades ativas:

Instalada: 4.225 k/Tons

Armazenagem: 638 k/Tons

DRE 1T22 (R$ MIL)

(R$ MIL)	1T22	% RL	1T21	% RL	Δ % 22/21
Volume	301.239		376.550		-20,0%
Receita Líquida	1.233.010	100,0%	741.293	100,0%	66,3%
CPV	(1.097.962)	-89,0%	(591.901)	-79,8%	85,5%
Lucro Bruto	135.048	11,0%	149.392	20,2%	-9,6%
Fretes	(16.016)	-1,3%	(13.285)	-1,8%	20,6%
Comissões	(9.385)	-0,8%	(5.723)	-0,8%	64,0%
VG&A	(34.067)	-2,8%	(33.891)	-4,6%	0,5%
Outras receitas operacionais, Líquidas	2.262	0,2%	597	0,1%	278,9%
Resultado Operacional	77.843	-7,1%	97.090	-16,4%	-19,8%
Resultado Financeiro Líquido	105.750	8,6%	(106.687)	-14,4%	199,1%
Lucro (Prejuizo) antes dos Impostos	183.593	14,9%	(9.597)	-1,3%	2013,0%
IR / CS	(55.228)	-4,5%	2.141	0,3%	-2679,2%
Lucro (Prejuizo) Líquido	128.365	10,4%	(7.456)	-1,0%	1821,7%
Depreciação e Amortização	7.306	0,6%	6.710	0,9%	8,9%
EBITDA	85.149	6,9%	103.800	14,0%	-18,0%

- **Receita Líquida**: Apesar da queda nos volumes físicos entregues, observou-se importante crescimento na receita líquida por conta do aumento dos preços.
- **Lucro Bruto**: O custo dos insumos manteve a tendência de alta observada a partir do 2T21, resultando no trimestre numa menor margem bruta quando comparado ao mesmo período do ano anterior.
- **EBITDA:** A despeito da queda de volume em relação a 1T21 a Companhia manteve a estratégia de monitoramento de margens, o que proporcionou um EBITDA da ordem de R$ 85 milhões, que representou 6,9% da receita líquida.

RESULTADOS FINANCEIROS (R$ MIL)

	1T22	% RL	1T21	% RL	Δ % 22/21
EBITDA	**85.149**	*6,9%*	**103.800**	*14,0%*	*-18,0%*
Despesas Financeiras	**105.750**	*8,6%*	**(106.687)**	*-14,4%*	*199,1%*
Variação Cambial Líquida (não realizada)	**152.463**	*12,4%*	**(85.131)**	*-11,5%*	*279,1%*
Juros da RJ / Empréstimos e Demais Despesas Financeiras	**(46.713)**	*-3,8%*	**(21.556)**	*-2,9%*	*116,7%*
IR/CS	**(55.228)**	*-4,5%*	**2.141**	*0,3%*	*-2679,2%*
Depreciação	**(7.305)**	*-0,6%*	**(6.710)**	*-0,9%*	*8,9%*
Resultado Líquido	**128.364**	*10,4%*	**(7.456)**	*-1,0%*	*1821,7%*

- **Variação Cambial**: Variação não realizada referente às dívidas em moeda estrangeira (RJ), devido à valorização do Real. Vale destacar, que a dívida em moeda estrangeira associada a RJ é de longo prazo, iniciando-se os pagamentos em dezembro de 2023.
- **Demais despesas financeiras**: referem-se aos encargos da dívida da RJ e dos empréstimos de curto prazo (que no trimestre em análise, estão com saldo médio superior ao mesmo período do ano anterior).

RENTABILIDADE BRUTA

R$(000)	1T22	*22 x 21*	1T21
Volume (Ton)	301.239	*-20,0%*	376.550
Receita Líquida	1.233.010	*66,3%*	741.293
CPV	-1.097.962	*85,5%*	-591.901
Lucro Bruto	**135.048**	***-9,6%***	**149.392**

R$	1T22	*22 x 21*	1T21
Preço Médio	4.093,13	*107,9%*	1.968,64
Custo Médio	-3.644,82	*131,9%*	-1.571,91
Lucro/Ton	**448,31**	***13,0%***	**396,74**

Nota-se o aumento expressivo no custo dos insumos com consequente aumento de preços para a recomposição de margens, suficiente para uma melhoria no lucro bruto em reais por tonelada vendida.

FLUXO DE CAIXA

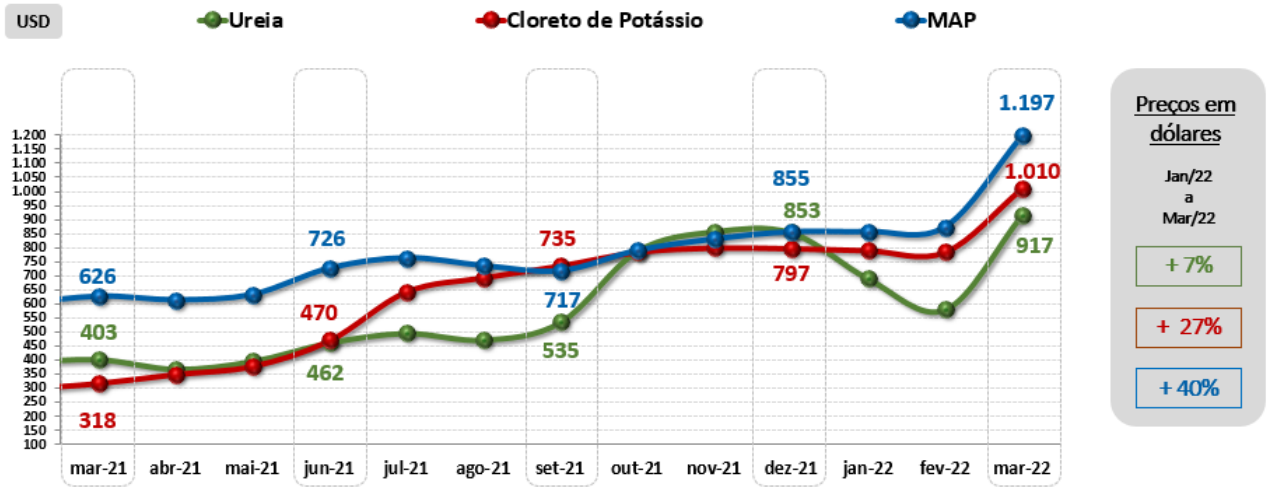
No final do 1T22, a Heringer encerrou com disponibilidades no valor de R$ 19,8 milhões. Abaixo os principais itens que compõem a variação em relação ao período anterior:

- Resultado positivo antes do IR e CSLL de R$ 183,6 milhões;
- Receitas que não afetam o caixa, no valor de R$ 90,2 milhões, principalmente compostas pelos juros e variação cambial não realizada;
- Redução nas contas do ativo, no valor de R$ 229,3 milhões, basicamente concentrado nos estoques;
- Redução nas contas do passivo, no valor de R$ 205,9 milhões;
- Investimento líquido no valor de R$ 12,6 milhões;
- Fluxo de caixa líquido negativo das atividades de financiamento, no valor de R$ 115,0 milhões.

	1T22
Resultado antes do IR e CS	**183.592**
Despesas (receitas) que não afetam o caixa	(90.232)
Resultado ajustado aos efeitos não caixa	**93.360**
Redução/(Aumento) nas contas de ativos	229.338
(Redução)/Aumento nas contas de passivos	(205.881)
Fluxo de caixa das atividades operacionais	**116.817**
Fluxo de caixa das atividades de investimentos	**(12.608)**
Fluxo de Caixa Livre	**104.209**
Fluxo de caixa das atividades de financiamentos	**(115.027)**
Variação do caixa no período	**(10.818)**
Demonstração do Caixa	
Caixa no início do período	30.647
Caixa no final do período	19.829
Variação do caixa no período	**(10.818)**

No 1T22, a Companhia consumiu estoques formados no trimestre anterior, ensejando uma menor aquisição de insumos. Além disso, gastos decorrentes do desembaraço de importações ocorridas no trimestre anterior foram desembolsados no trimestre corrente. Esses movimentos geraram no trimestre um fluxo de caixa positivo, utilizado para a redução do endividamento financeiro.

EVOLUÇÃO DE PREÇOS DE MATÉRIAS PRIMAS IMPORTADAS

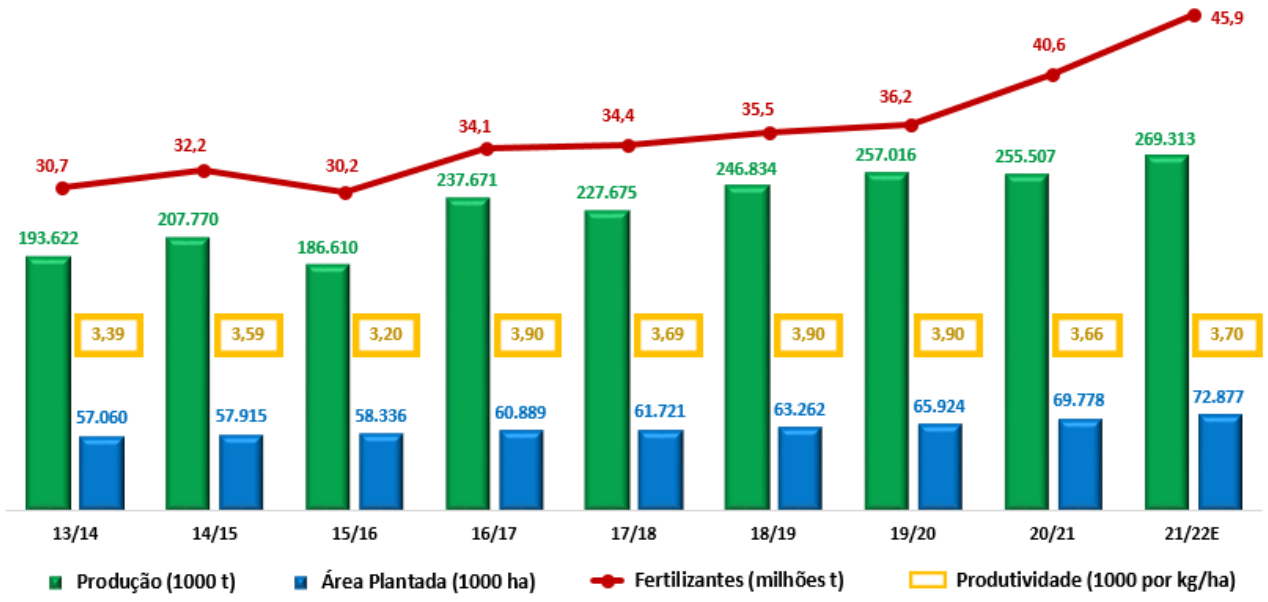


Fonte: Siacesp/ FOB Brasil

O mercado que se apresentava com certa estabilidade a partir do 4T21 e com queda para Ureia, voltou a apresentar uma tendência de alta a partir da instauração do conflito entre Rússia e Ucrânia.

PRODUÇÃO DE GRÃOS E ÁREA PLANTADA

Conforme o 7º levantamento da Companhia Nacional de Abastecimento (CONAB) referente a safra 2021/22, o Brasil deverá apresentar um crescimento de mais de 5% na produção de grãos quando comparado a 2020/21, o que levará a uma safra recorde de cerca de 269 milhões de toneladas.



Grãos: Milho, Soja, Arroz, Feijão, Sorgo, Mamona, Algodão, Girassol, Cevada, Centeio, Canola, Aveia, Amendoim, Trigo e Triticale Total Brasil (Todas as culturas)
Fonte: CONAB 7º levantamento safra 21/22 - Abril/22

ANEXO I – BALANÇO PATRIMONIAL

(em milhares de Reais)

ATIVO	mar/22	dez/21
Circulante		
Caixa e equivalentes de caixa	19.829	30.647
Contas a receber de clientes	353.218	316.763
Estoques	1.243.285	1.509.187
Tributos a recuperar	92.495	80.170
Demais contas a receber	111.219	109.521
	1.820.046	**2.046.288**
Não Circulante		
Tributos a recuperar	318.681	316.177
Outros Créditos	29.104	48.277
Realizável a Longo Prazo	**347.785**	**364.454**
Imobilizado e Intangível	**475.842**	**470.631**
	823.627	**835.085**
Total ATIVO	**2.643.673**	**2.881.372**

PASSIVO E PASSIVO	mar/22	dez/21
Circulante		
Fornecedores	273.414	421.904
Contas a Pagar - Recuperação Judicial	1.201	1.201
Empréstimos e financiamentos	351.082	482.783
Outros Passivos	284.269	287.227
	909.966	**1.193.115**
Não Circulante		
Impostos diferidos	154.570	106.428
Outros Passivos	60.435	94.836
Contas a Pagar - Recuperação Judicial	871.247	967.903
	1.086.252	**1.169.167**
Total PASSIVO	**1.996.218**	**2.362.282**
Patrimônio líquido e Passivo		
Capital Social	585.518	585.518
Ajuste de avaliação patrimonial	37.651	37.800
Prejuízos Acumulados	24.286	-104.227
	647.455	**519.091**
Total PASSIVO E PATRIMONIO LÍQUIDO	**2.643.673**	**2.881.373**

ANEXO II – DRE 1T22

(em milhares de Reais)	2022	%RL	2021	%RL	22 x 21
Receita bruta de vendas	**1.259.461**		**748.994**		68,2%
Impostos e outras deduções de vendas	(26.451)		(7.700)		243,5%
Receita líquida de vendas	**1.233.010**	100,0%	**741.293**	100,0%	66,3%
Custos dos produtos vendidos	(1.097.962)	-89,0%	(591.901)	-79,8%	85,5%
Lucro Bruto	**135.048**	11,0%	**149.392**	20,2%	-9,6%
Despesas operacionais	**(57.206)**	-4,6%	**(52.302)**	-7,1%	9,4%
Com vendas	(37.374)	-3,0%	(26.461)	-3,6%	41,2%
Gerais e administrativas	(22.094)	-1,8%	(26.438)	-3,6%	-16,4%
Outras receitas operacionais, líquidas	2.262	0,2%	597	0,1%	278,9%
Lucro (Prejuízo) Operacional	**77.842**	6,3%	**97.090**	13,1%	-19,8%
Resultado Financeiro Líquido	**105.750**	8,6%	**(106.687)**	-14,4%	199,1%
Receitas Financeiras	14.077	1,1%	7.236	1,0%	94,5%
Despesas financeiras	(60.790)	-4,9%	(28.792)	-3,9%	111,1%
Variação cambial líquida	152.463	12,4%	(85.131)	-11,5%	279,1%
Resultado antes do imposto de renda e contribuição social	**183.592**	14,9%	**(9.597)**	-1,3%	2013,0%
Imposto de renda e contribuição social	**(55.228)**	-4,5%	**2.141**	0,3%	-2679,2%
Exercício Corrente	(7.086)	-0,6%	(267)	0,0%	2555,5%
Diferido	(48.142)	-3,9%	2.408	0,3%	-2099,2%
Resultado Líquido do período	**128.364**	10,4%	**(7.456)**	-1,0%	1821,7%

EBITDA	**85.149**	6,9%	**103.800**	14,0%	-18,0%
Lucro antes do resultado financeiro e impostos	77.842	6,3%	97.090	13,1%	-19,8%
Depreciação e Amortização	7.306	0,6%	6.710	0,9%	8,9%

EBITDA (LAJIDA – lucro operacional antes de juros, impostos, depreciação e amortização) é apresentado como informação adicional porque acreditamos tratar-se de um indicador importante de nosso desempenho operacional, além de ser útil para a comparação de nosso desempenho com outras empresas do setor. No entanto, nenhum número deverá ser considerado isoladamente como um substituto para o lucro líquido apurado de acordo a Legislação Societária (BR GAAP) ou ainda, como uma medida da lucratividade da Heringer. Além disso, nossos cálculos podem não ser comparáveis a outras medidas similares adotadas por outras empresas do setor.

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Heringer atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Heringer.

As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes.

As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da Heringer.

FERTILIZANTES HERINGER

FHER3
B3 LISTED NM

Viana, May 13, 2022 – Fertilizantes Heringer (FHER3) – Under Court-supervised Reorganization – announces today its results for the first quarter of 2022 – **Conference Call scheduled for May 16, 2022**.

Investor Relations

Phone: +55 (19) 3322-2294
ri@heringer.com.br
www.heringer.com.br/ri

English Conference Call
(SIMULTANEOUS TRANSLATION)
11:00 a.m. BRT
(09:00 a.m. U.S. ET)

PARTICIPANTS: Click here

Portuguese Conference Call
11:00 a.m. BRT
(09:00 a.m. U.S. ET)

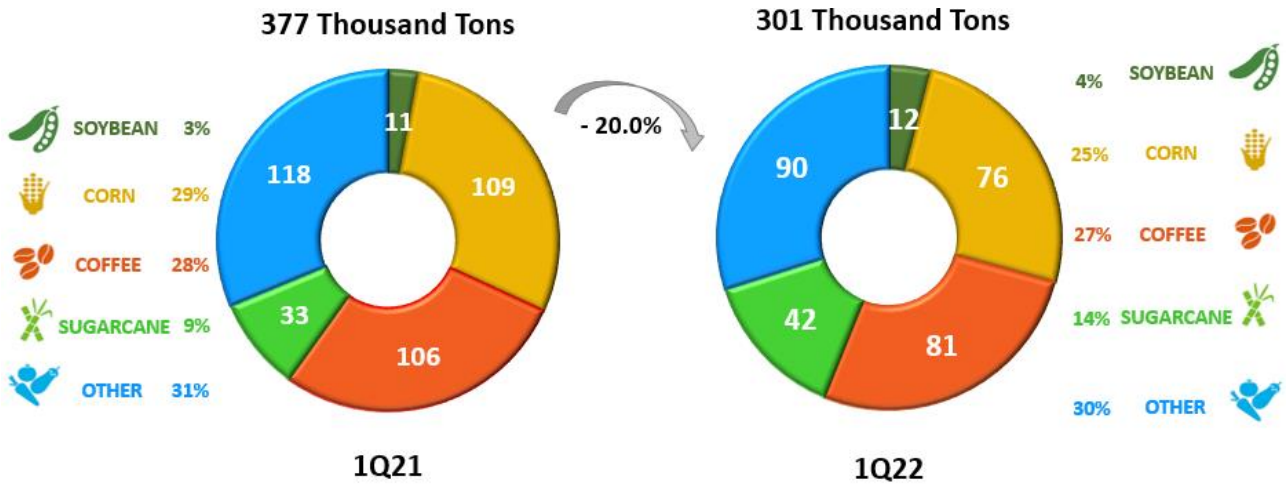
PARTICIPANTS: Click here

Monitoring the average sales price, keeping attention to the recomposition of margins, which positively impacted gross profit in reais per ton sold in comparison with the same quarter of last year.

Despite the global rise in input costs and the lower market demand, the company maintained gross and operational profitability in the quarter.

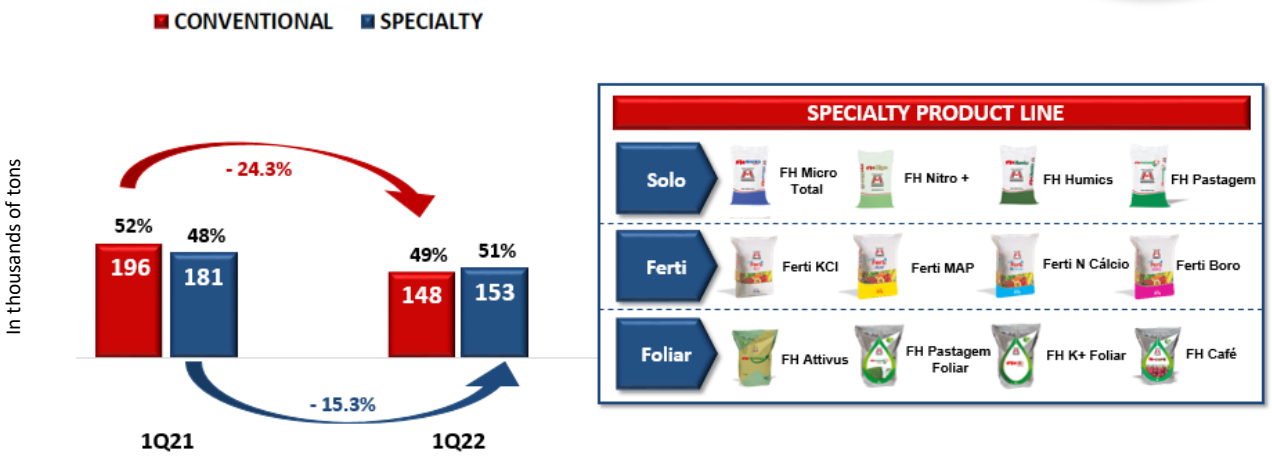
QUARTER DELIVERIES – VOLUME AND CROPS

The Company continues with its strategy of attention and monitoring of margins, despite the lower volume delivered in 1Q22 compared to 1Q21. The diversity of crop delivery is flat compared to the same period of last year. Coffee and corn accounted for 52% of the deliveries, with the largest share in the period.



DELIVERED PRODUCT MIX

Total deliveries in 1Q22 were lower than in 1Q21, however, there was an increase in the volume of specialty products (with higher added value), whose share in the mix of products sold by the Company rose from 49% to 51% in the same period.



GEOGRAPHIC BREAKDOWN OF HERINGER MIXING UNITS IN 2022

The Company currently has eleven active units and three units that are still inactive, totaling 14 units.

Capacity of Active Units:

Installed: 4,225k/Tons

Storage: 638k/Tons

1Q22 Income Statement (R$ THOUSAND)

(R$ THOUSAND)	1Q22	% of NR	1Q21	% of NR	Δ % 22/21
Volume	301.239		376.550		-20,0%
Net Revenue	1.233.010	100,0%	741.293	100,0%	66,3%
COGS	(1.097.962)	-89,0%	(591.901)	-79,8%	85,5%
Gross Profit	135.048	11,0%	149.392	20,2%	-9,6%
Freight	(16.016)	-1,3%	(13.285)	-1,8%	20,6%
Commissions	(9.385)	-0,8%	(5.723)	-0,8%	64,0%
SG&A	(34.067)	-2,8%	(33.891)	-4,6%	0,5%
Other operating expenses, Net	2.262	0,2%	597	0,1%	278,9%
Operating Result	77.843	-7,1%	97.090	-16,4%	-19,8%
Net Financial Result	105.750	8,6%	(106.687)	-14,4%	199,1%
Profit (Loss) before Taxes	183.593	14,9%	(9.597)	-1,3%	2013,0%
Income Tax / Social Contribution	(55.228)	-4,5%	2.141	0,3%	-2679,2%
Net Income (Loss)	128.365	10,4%	(7.456)	-1,0%	1821,7%
Depreciation and Amortization	7.306	0,6%	6.710	0,9%	8,9%
EBITDA	85.149	6,9%	103.800	14,0%	-18,0%

- **Net Revenue:** Despite the drop in physical delivered volumes, net revenue saw an important growth due to the rise in prices.
- **Gross Profit:** Input costs kept the rising trend seen as of 2Q21. As a result, gross margin was lower in the quarter compared to the same period of the previous year.
- **EBITDA:** Despite the lower volume compared to 1Q21, the Company pursued its strategy to monitoring margins, which led to an EBITDA of R$85 million, representing net revenue of 6.9%.

FINANCIAL RESULT (R$ THOUSAND)

	1Q22	% of NR	1Q21	% of NR	Δ % 22/21
EBITDA	85.149	6,9%	103.800	14,0%	-18,0%
Financial Expenses	105.750	8,6%	(106.687)	-14,4%	199,1%
Exchange Variation, net (unrealized)	152.463	12,4%	(85.131)	-11,5%	279,1%
Court-supervised Reorganization Interest / Loans and Other Financial Expenses	(46.713)	-3,8%	(21.556)	-2,9%	116,7%
Income Tax / Social Contribution	(55.228)	-4,5%	2.141	0,3%	-2679,2%
Depreciation	(7.305)	-0,6%	(6.710)	-0,9%	8,9%
Net Result	128.364	10,4%	(7.456)	-1,0%	1821,7%

- **Exchange Variation:** Unrealized exchange variation referring to the foreign currency debt related to the court-supervised reorganization, due to the appreciation of the Brazilian real. We highlight that said debt is long term, with payments starting in December 2023.
- **Other financial expenses:** referring to charges on the debt related to the court-supervised reorganization and short-term loans (that in the quarter under analysis, have an average balance higher than the same period of the previous year).

GROSS PROFITABILITY

R$ Thousand	1Q22	22 vs. 21	1Q21
Volume (Ton)	301.239	-20,0%	376.550
Net Revenue	1.233.010	66,3%	741.293
COGS	-1.097.962	85,5%	-591.901
Gross Profit	**135.048**	**-9,6%**	**149.392**

R$	1Q22	22 vs. 21	1Q21
Average Price	4.093,13	107,9%	1.968,64
Average Cost	-3.644,82	131,9%	-1.571,91
Profit/Ton	**448,31**	**13,0%**	**396,74**

We noted a substantial increase in input costs, with a consequent upturn in prices to recover margins, which is sufficient to improve gross profit in reais per sold ton.

CASH FLOW

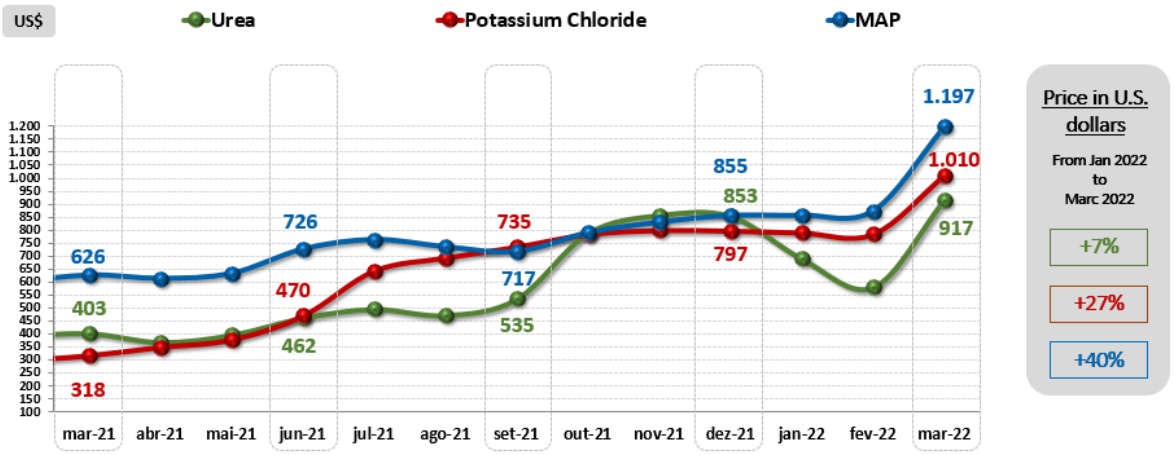
At the end of 1Q22, Heringer's cash and cash equivalents totaled R$19.8 million. See below the main items that make up the variation in comparison with the previous period:

- Positive result before income tax and social contribution of R$183.6 million.
- Non-cash expenses of R$90.2 million, mainly comprising interest and unrealized exchange gains.
- Decrease of R$229.3 million in asset accounts, especially in inventory.
- Reduction of R$205.9 million in liability accounts.
- Net investment of R$12.6 million.
- Negative net cash flow from financing activities of R$115.0 million.

	1Q22
Profit before Income Tax and Social Contribution	**183.592**
Non-cash expenses (income)	(90.232)
Adjusted Result after non-cash effects	**93.360**
Decrease/(increase) in assets	229.338
(Decrease)/increase in liabilities	(205.881)
Cash flow from operating activities	**116.817**
Cash flow from investing activities	**(12.608)**
Free cash flow	**104.209**
Cash flow from financing activities	**(115.027)**
Changes in cash in the period	**(10.818)**
Cash	
Cash at beginning of period	30.647
Cash at end of period	19.829
Changes in cash in the period	**(10.818)**

In 1Q22, the Company used inventory made in the previous quarter, resulting in a lower acquisition of inputs. Also, import clearance expenses from last quarter were disbursed this quarter. These changes resulted in a positive cash flow in the quarter, which was used to reduce the financial debt.

IMPORTED RAW MATERIAL PRICE PERFORMANCE

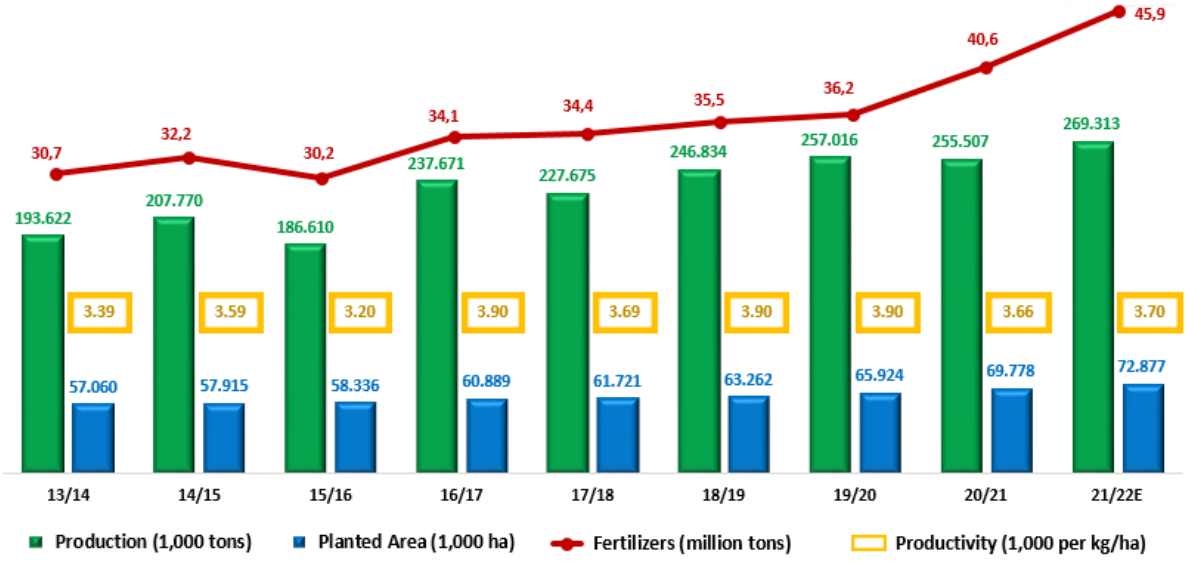


Source: SIACESP/FOB Brasil

Unstable as of 4Q21 and with falling urea prices, the market saw an upward trend following the outbreak of the Russia-Ukraine conflict.

GRAIN PRODUCTION AND PLANTED AREA

According to the 7th CONAB survey on the 2021/22 harvest, grain production in Brazil should grow by more than 5% compared to 2020/21, which will lead to record harvest of approximately 269 million tons.



Grains: Corn, soybean, rice, bean, sorghum, castor bean, cotton, sunflower, barley, rye, canola, oat, peanut, wheat and triticale - Total Brazil (all crops)
Source: 7th CONAB survey on the 2021/2022 harvest - April 2022

APPENDIX I – BALANCE SHEET

(in thousands of reais)

ASSETS	mar/22	dez/21
Current		
Cash and cash equivalents	19.829	30.647
Trade receivables	353.218	316.763
Inventories	1.243.285	1.509.187
Taxes recoverable	92.495	80.170
Other receivables	111.219	109.521
	1.820.046	**2.046.288**
Non-current		
Taxes recoverable	318.681	316.177
Other receivables	29.104	48.277
Non-current Receivables	**347.785**	**364.454**
PP&E and Intangible Assets	**475.842**	**470.631**
	823.627	**835.085**
Total ASSETS	2.643.673	2.881.372

LIABILITIES AND DEFICIT EQUITY	mar/22	dez/21
Current		
Suppliers	273.414	421.904
Accounts payable - Court-Supervised Reorganization	1.201	1.201
Loans and financing	351.082	482.783
Other liabilities	284.269	287.227
	909.966	**1.193.115**
Non-current		
Deferred taxes	154.570	106.428
Other liabilities	60.435	94.836
Accounts payable - Court-Supervised Reorganization	871.247	967.903
	1.086.252	**1.169.167**
Total LIABILITIES	**1.996.218**	**2.362.282**
Deficit Equity		
Share Capital	585.518	585.518
Equity valuation adjustments	37.651	37.800
Accumulated Losses	24.286	-104.227
	647.455	**519.091**
TOTAL LIABILITIES AND EQUITY	2.643.673	2.881.373

APPENDIX II – 1Q22 INCOME STATEMENT

(in thousands of Reais)

	1Q22	% of NR	1Q21	% of NR	22 vs. 21
Gross sales revenue	**1.259.461**		**748.994**		68,2%
Taxes and other sale deductions	(26.451)		(7.700)		243,5%
Net revenue from sales	**1.233.010**	100,0%	**741.293**	100,0%	66,3%
Cost of goods sold	(1.097.962)	-89,0%	(591.901)	-79,8%	85,5%
Gross Profit	**135.048**	11,0%	**149.392**	20,2%	-9,6%
Operating Expenses	**(57.206)**	-4,6%	**(52.302)**	-7,1%	9,4%
Selling	(37.374)	-3,0%	(26.461)	-3,6%	41,2%
General and administrative	(22.094)	-1,8%	(26.438)	-3,6%	-16,4%
Other operating expenses, net	2.262	0,2%	597	0,1%	278,9%
Operating Profit (Loss)	**77.842**	6,3%	**97.090**	13,1%	-19,8%
Net Financial Result	**105.750**	8,6%	**(106.687)**	-14,4%	199,1%
Financial income	14.077	1,1%	7.236	1,0%	94,5%
Financial expenses	(60.790)	-4,9%	(28.792)	-3,9%	111,1%
Exchange variation, net	152.463	12,4%	(85.131)	-11,5%	279,1%
Profit (loss) before income tax and social contribution	**183.592**	14,9%	**(9.597)**	-1,3%	2013,0%
Income tax and social contribution	**(55.228)**	-4,5%	**2.141**	0,3%	-2679,2%
Current	(7.086)	-0,6%	(267)	0,0%	2555,5%
Deferred	(48.142)	-3,9%	2.408	0,3%	-2099,2%
Net Result for the Period	**128.364**	10,4%	**(7.456)**	-1,0%	1821,7%
EBITDA	**85.149**	6,9%	**103.800**	14,0%	-18,0%
Profit before financial result and taxes	77.842	6,3%	97.090	13,1%	-19,8%
Depreciation and Amortization	7.306	0,6%	6.710	0,9%	8,9%

EBITDA (Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortization) is presented as additional information, given our belief that it is an important indicator of our operating performance, as well as useful for comparing our performance with that of other companies in the sector. However, no single figure should be considered a substitute for net income calculated in accordance with the Brazilian Corporate Law (BR GAAP), or even as a measure of Heringer's profitability. Moreover, our calculations may not be comparable with similar measures adopted by other companies in the sector.

We make forward-looking statements that are subject to risks and uncertainties. These forward-looking statements are based on the beliefs and assumptions of Heringer's Management and on information currently available. Forward-looking statements include information about our current plans, beliefs or expectations, as well as those of Heringer's Board of Directors and Executive Officers.

The reservations related to forward-looking statements also include information on possible or presumed operating results, as well as any statements preceded, followed or including words such as "believe", "may", "will", "continue", "expect", "foresee" ,"intend", "plan", "estimate" or similar expressions.

Forward-looking statements are not guarantee of performance. They involve risks, uncertainties and assumptions because they refer to future events and therefore depend on circumstances that may or may not occur. Future results and value creation for shareholders may differ significantly from those expressed or implied in these forward-looking statements. Many factors that will determine these results and figures are beyond Heringer's control or ability to predict.