GRUPO equatorial ENERGIA

Apresentação Corporativa

Junho de 2022

EQTL
B3 LISTED NM

Visão Geral

Uma plataforma de investimentos em Utilities

equatorial ENERGIA

Receita Líquida	R$ 24,2 bilhões (2021)

EBITDA Aj.	R$ 5,5 bilhões (2021)

DISTRIBUIÇÃO
6 Distribuidoras

+2,0 mm de Km^2

27,3 mm de pessoas atendidas

R$ 15,8 bi[1] em base de ativos

Atuação em regiões complexas

TRANSMISSÃO
9 Linhas

+3,2 mil Km de linhas

R$ 1,2 bi de RAP

GERAÇÃO
12 Ativos

1,2 GW Instalados

1,2 GW no Pipeline

SANEAMENTO
1 Concessão

900 m de pessoas atendidas

Atuação em 16 cidades

Concessão Plena

OUTROS

Serviços

Comercialização

Telecom

GD – Geração Distribuída

1 – valores referentes às últimas RTPs de cada Distribuidora

Líder ASG (ESG)
com amplo portfolio de negócios sustentáveis

equatorial ENERGIA

Ambiental

+3.600 toneladas
CO_2 capturado, reforçado eficiência energética

Restaurando ecossistemas
Protegendo a biodiversidade na cadeia de valor da empresa

44 GWh/ano
Energia economizada, promovendo gestão de recursos naturais

E+ Geladeira nova · E+ Comunidade · E+ Comunidades Solares · E+ Energia do Bem

341 toneladas
De material reciclado, promovendo economia circular

E+ Reciclagem

+10.000
Familias atendidas Com sistemas Fotovoltáicos

E+ Comunidades Solares · E+ Energia do Bem

GERA maranhão
Venda da Participação na Geramar (Termoelétrica)

Social

E+ Luzes da Cidade
Projetos de Iluminação Pública
Promover uma cultura de segurança para os clientes em todas as áreas de operação

E+ Comunidade
Comunidades de apoio
Colaboração com famílias de baixa renda para promover a acessibilidade à energia

E+ Cultura · E+ Esporte
Iniciativas locais
Valorização das comunidades tradicionais por meio do apoio à cultura local e aos atletas

E+ Energia Profissional
+300 pessoas
Focada em ajudar empreendedores e comunidades locais a ingressarem no mercado de trabalho

Programa LUZ para todos
Democratizando a energia
~900.000 consumidores com acesso a energia

ANEEL Agência Nacional de Energia Elétrica
Tarifa Social
+2,706 milhões
Famílias cadastradas no Programa Social Tarifa em 2021

Governança

NOVO MERCADO BM&FBOVESPA
Alto nível de Governança
100% Free Float

Alinhado com a ONU
Signatária do
United Nations Global Compact

Conselho de Administração Independente
75% dos membros são independentes

Comitês
Auditoria e Gestão de Riscos, Pessoas, Governança e Sustentabilidade e Estratégia e Novos Negócios para garantir um longo alinhamento e supervisionar o desempenho

O DNA da Equatorial

alocação de capital eficiente

busca contínua por **novas oportunidade**

crescimento com geração de valor

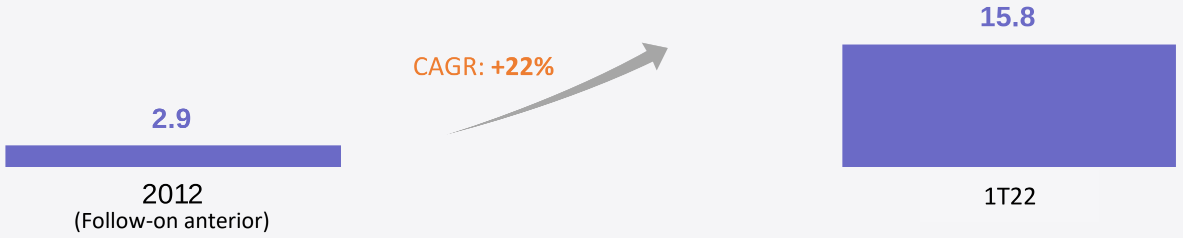
alinhamento de incentivos em toda a cadeia

capacidade de **transformar ativos**

História de Crescimento Única no setor de utilities brasileiro

Longo histórico de crescimento em Distribuição e Transmissão, prontos para crescer em Renováveis e Saneamento

RAB (R$ bi)



Ativos maduros de **qualidade superior e grande avenida de crescimento com** turnarounds

RAP (R$ bi)

Geração de caixa resiliente e estável com pouca necessidade de reinvestimento

Principais drivers de crescimento futuro

Capacidade (GW)

* 1.2GW em projetos em desenvolvimentos.

Criando valor enquanto lidera a transição energética em um **mercado estruturalmente favorável.**

CapEx (R$ bi)

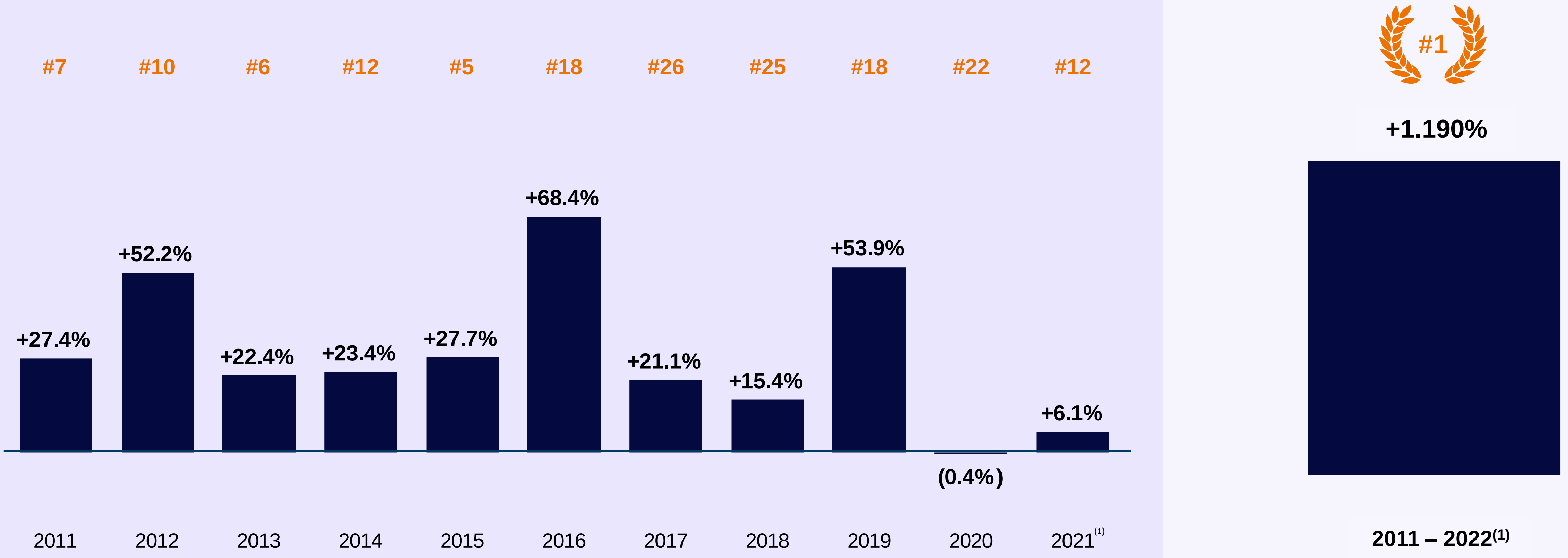
Oportunidade única de crescimento diante do **maior desafio social do Brasil**

Estamos correndo uma maratona em vez de um sprint

Nosso foco no longo prazo e na entrega de um crescimento consistente se traduz em um retorno total de alto desempenho na última década

CAGR
2011 - 2022
2522%

Retorno Total e Ranking das Ações Equatorial no Índice Ibovespa (%, #)

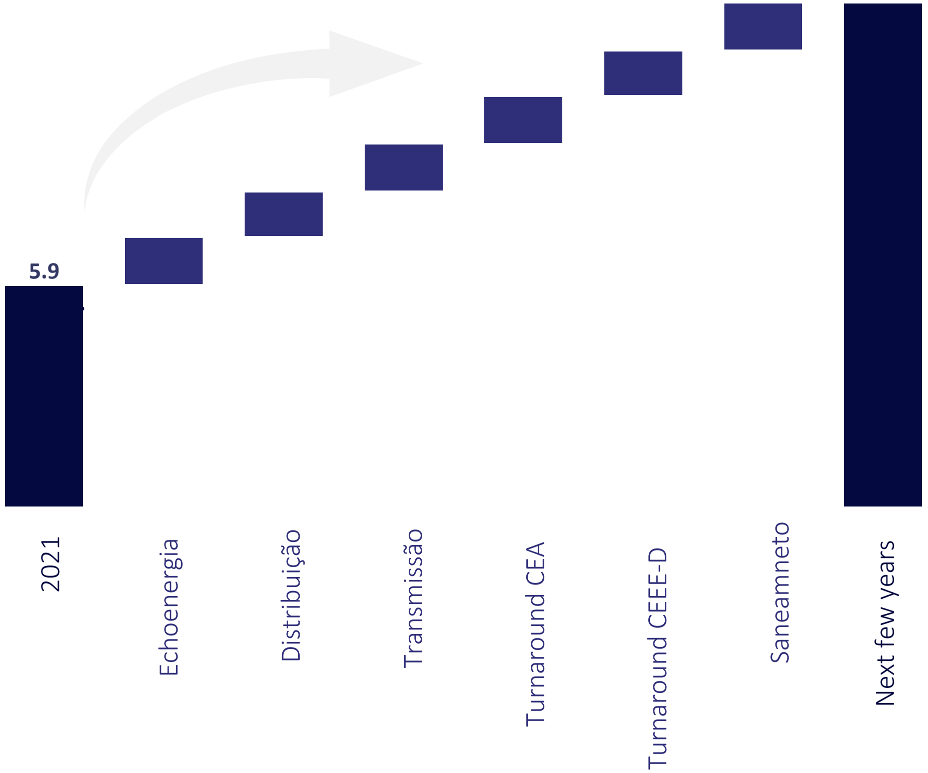


[1] Considera o Período de 03 de Janeiro de 2011 a 31 de Março de 2022

Continuaremos a oferecer um crescimento superior alinhado com nossa estratégia de expansão em renováveis e saneamento

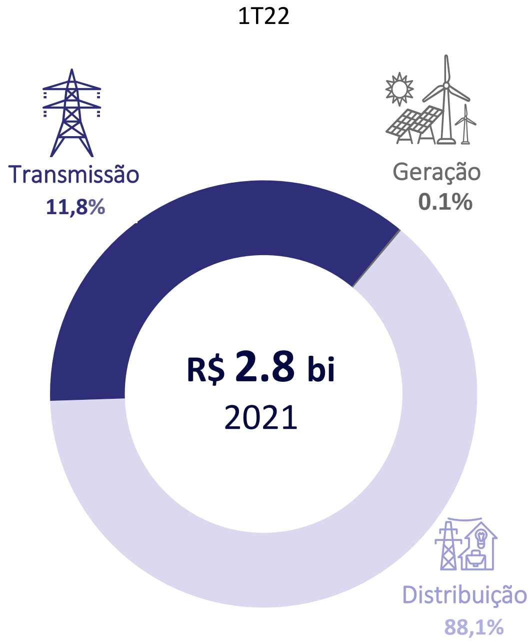
Crescimento visível com baixo risco de execução…

EBITDA - IFRS (R$ bi)



…com forte foco na otimização de oportunidades de alocação de capital

Histórico de CapEx



Investimentos Futuros

Saneamento
R$3 bi em investimentos estimados

Distribuição
Crescimento Orgânico

Renováveis
1.2 GW de crescimento nos próximos 4 anos

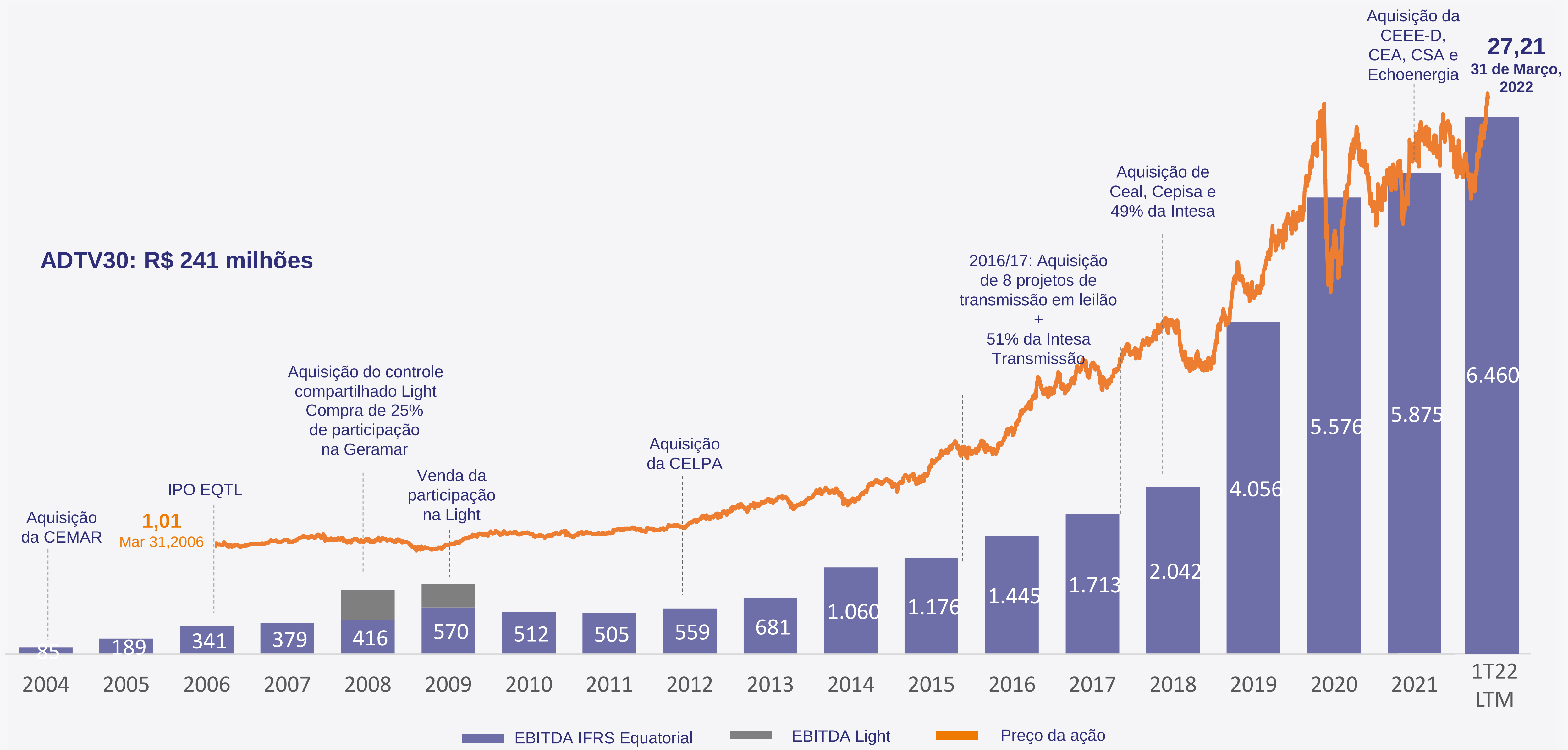
Transmissão
Orgânico e oportunista

Maior Alocação | Menor alocação

Source: Company.

Geração de Valor

no longo prazo através do turnaround das operações e disciplina de alocação de capital

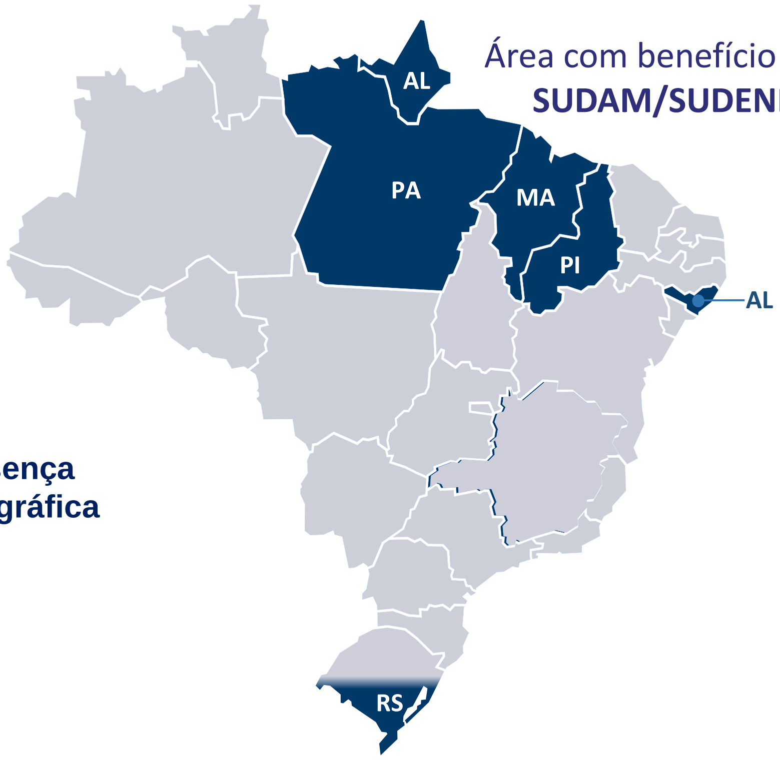


Distribuição

Portfólio Único de Ativos de Distribuição no Brasil

Mix equilibrado de ativos consolidados e oportunidades de recuperação no segmento de distribuição

Área com benefício fiscal
SUDAM/SUDENE



Presença Geográfica

Ranking de Complexidade

Amapá	➡	1º	Alagoas	➡	17º
Pará	➡	2º	Piauí	➡	18º
Maranhão	➡	10º	CEEE-D	➡	20º

	Ativos Consolidados		Oportunidades de Turnaround				
Dados 1T22	Maranhão	Pará	Piauí	Alagoas	CEEE	CEA	Total
Consumidores (mil)	2.644	2.848	1.371	1.206	1.799	187	**10.055**
Extensão da Rede (Km)	111.757	154.881	91.765	47.788	59.800	9.000	**474.991**
Volume (GWh)	2.644	2.848	1.371	1.206	1.799	187	**10.055**
Perdas Totais	18,4%	28,5%	19,4%	22,0%	18,1%	47,3%	**23,3%**
PMSO Por Consumidor (R$)	199	225	236	209	343	N/A	**1.212**
EBITDA Regulatorio 2021 (R$ mn)	887	1.412	418	308	425	102	**3.552**
RAB (R$ mm)	4.366	5.047	1.671	1.354	2.953	466	**15.857**

Alto Crescimento

39,0%
RAB CAGR 18 - 21

16,8%
Parcela B Orgânica
CAGR 18 – 1T22

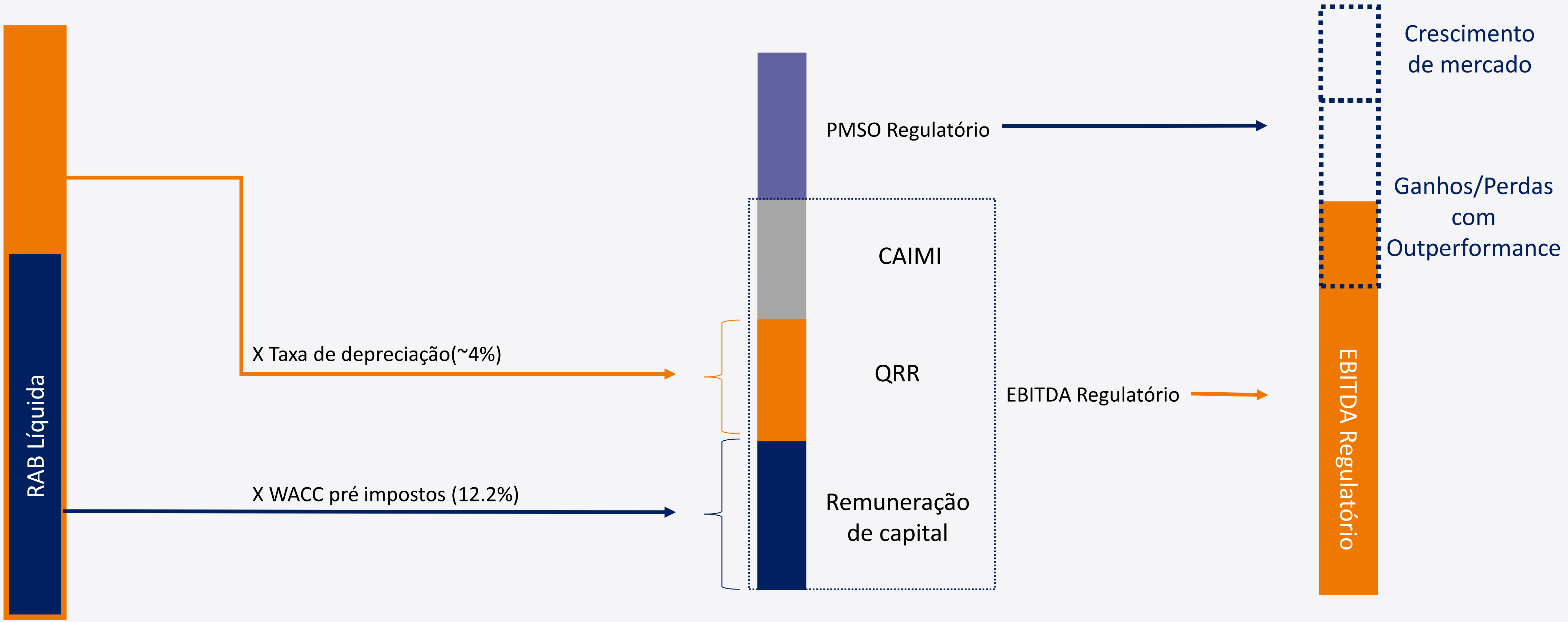
Forte Rentabilidade

R$518
EBITDA/Consumidor 1T22 LTM

38%
Superação do EBITDA regulatório 1T22 LTM

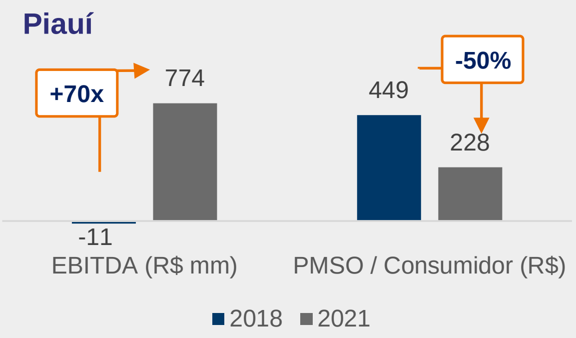
Como geramos caixa na distribuição

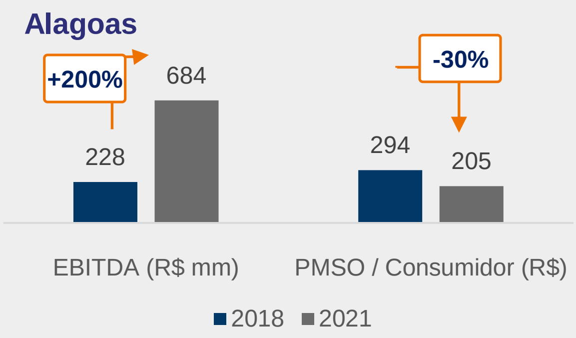
Base de Ativos Regulatória



Nosso Modelo de Turnaround – Exemplos Recentes

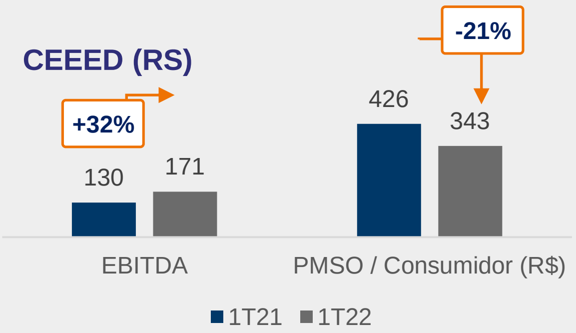
Turnaround – Resultados Piauí e Alagoas
R$ Milhões



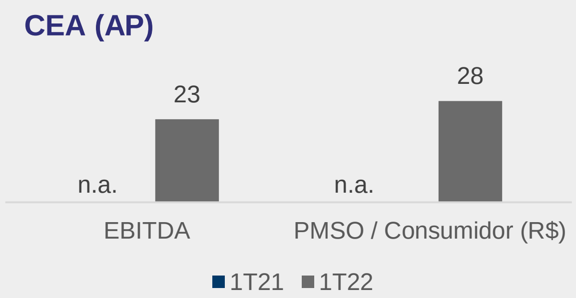


- Níveis Regulatórios de **PMSO** alcançados em **menos de 2 anos**
- **Investimentos aumentaram cerca de 200%** em ambos os ativos
- **Negociação de Dívidas** e reperfilamento
- **Aumento da RAB em 3x** nas duas concessões
- **Reconhecimento** da **eficiência** pela **ANEEL**
- **Estratégia reconhecida de combate a perdas** (Piauí abaixo do limite regulatório)

Turnaround – Oportunidades CEEED e CEA
R$ Milhões



Consolidação – desde Jul21



Consolidação – desde Nov21

- **PDVs concluídos com sucesso em ambas as empresas**
- **Aumento de Capex** nas concessões
- **Processo tarifário bem sucedido na CEEED** (aumento expressivo da RAB)
- Retorno das atividades de **combate a perdas**
- **Liability Management**

Visão geral das aquisições recentes

Aquisição da CEEE-D

73.249 Km²
Área de concessão

~1.8 mm
Consumidores

72
Municípios

7.804 GWh
Energia Distribuída em 2021

59k km
Linhas de Distribuição

Jun/45
Fim da Concessão

Área Geográfica

- **3,8 milhões** de habitantes
- Inclui Porto Alegre, **5ª maior região metropolitana brasileira**

Resumo transação	R$ mm
Preço pago	0,1
Passivos Assumidos EQTL[1]	4,929.0
Valor total	**4,929.1**
EV / RAB	**1.67x**

60%

Potencial redução de juros e multas
das Obrigações assumidas pela EQTL

Destaques

- **Nova RAB: R$ 2.953 mm** (nov/21)
- **Programa de Demissão Voluntária** foi encerrado em out/21 na **CEEE-D,** com adesão de 998 colaboradores e custo total de **R$ 120 milhões.**
- **Em 2021, o DEC diminuiu** de 19,3x para 18,1x

Aquisição da CEA

142.800 Km²
Área de concessão

~0.2 mm
Consumidores

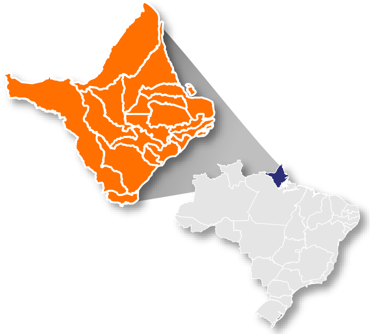
16
Municípios

1.128 GWh
Energia Distribuída em 2021

9k km
Linhas de Distribuição

Nov/51
Fim da Concessão

Área Geográfica



- **0,9 milhões** de habitantes

Resumo transação	R$ mm
Preço pago	0.1
Passivos Assumidos EQTL[1]	800.0
Valor total	**800.1**
EV / RAB	**1.74x**

Destaques

- **Início da operação: 23 de novembro de 2021**
- **+50% de consumo de energia** atualmente tem origem na classe residencial
- **Mercado altamente concentrado** em 2 municípios (Macapá e Santana)
- **Nova revisão de concessão ocorrerá em 2023**

Transmissão

Plataforma de Transmissão Exclusiva

Concessões de transmissão equatorial têm maior relação RAP/Capex em relação aos pares

Visão Geral dos Ativos

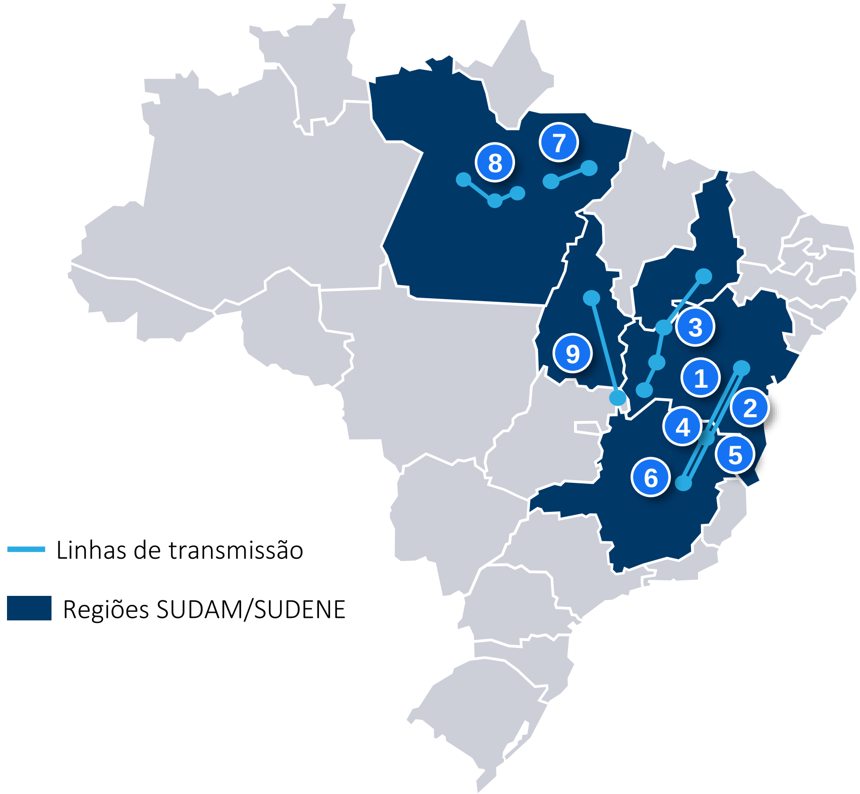
SPE	Antecipação	RAP (R$ mm)
1 SPE 1	21 meses	95
2 SPE 2	24 meses	86
3 SPE 3	10 meses	126
4 SPE 4	15 meses	227
5 SPE 5	13 meses	105
6 SPE 6	11 meses	130
7 SPE 7	13 meses	110
8 SPE 8	38 meses	159
9 INTESA	NA	183
Total	**100%**	**1.220[1]**

Reg. Margem EBITDA:
~93% avg.
2021

Linhas de Extensão:
3.278 km

Período de Concessão Remanescente
25 anos

Região Geográfica



Renováveis

Echoenergia: A melhor Plataforma de renováveis do Brasil

- **Entre os maiores e melhores players** em energia renovável do país
- **Ativos de alta qualidade** com desempenho histórico robusto
- **Forte geração de caixa operacional e opções estratégicas significativas** que aumentam os retornos de longo prazo
- **Diversificação de portfólio**, fortalecendo o conceito de **multi-utility** com impacto em **ESG**
- **Geração de valor com estratégia de comercialização** baseada em contratos de **duration mais curta** (capturando prêmio)
- **Upsides** para aumentar o **crescimento** e a **criação de valor**
    - **Abertura do mercado** de baixa-tensão
    - Implementação de **parques híbridos**
    - **Autoprodução**
    - Portfólio com **energia incentivada** (prêmio sobre energia convencional)

R$ 10,3 bi
Enterprise Value

100% Operacional
para portfolio contratado
(a partir do 1T22)

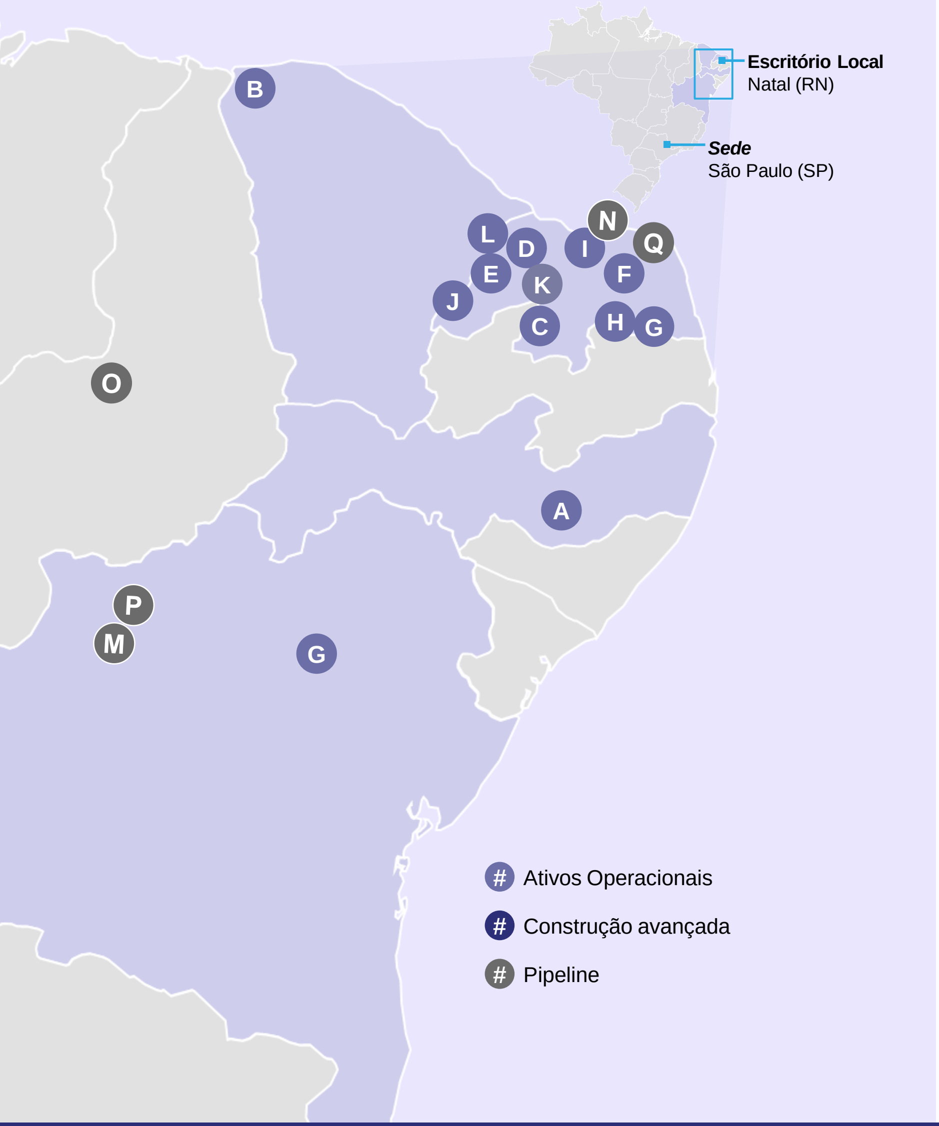
~15 anos
Média ponderada dos contratos de PPA

100%
Funded (ativos operacionais)

Ranking de Ventos Operacionais
15x reconhecida pelo seu fator de capacidade

Visão Geral do Portfolio (GW)

Adição de portfólio de alta qualidade à nossa base de ativos



Ativos Operacionais

	Projeto	Data	Capacidade (MW)	GF (MWm)
A	São Clemente	May/16	232	122
B	Tianguá	Sep/16	141	75
C	Echo 1	Aug/12	88	33
D	Echo 2	Jan/16	132	58
E	Echo 3	Apr/20	101	56
F	Echo 4	Feb/18	85	45
G	Echo 5	Nov/18	53	25
H	Echo 6	Jul/20	97	54
I	Echo 7	Sep/20	76	42
J	Echo 8	Jan/22	92	47
K	Echo 9	Jan/22	76	38
L	Echo 10	Jan/22	38	20
=	Total		1,211	615

Destaques

Principais fornecedores de turbinas:

GE Vestas

R$3,3 bi
Dív. Líquida(2)

Pipeline

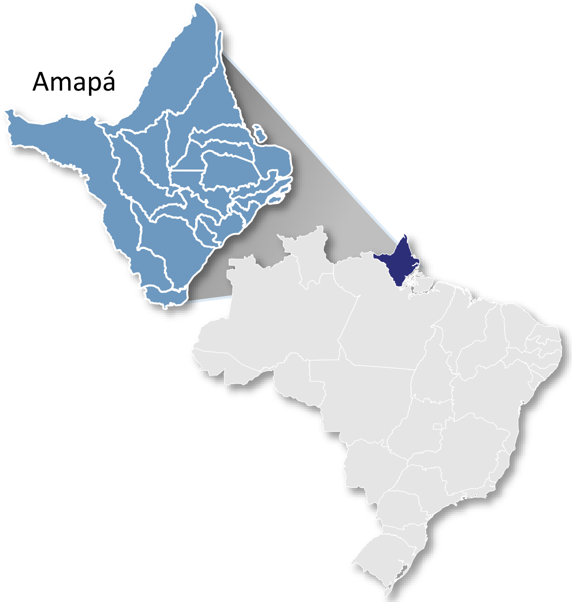
	Projeto	Fonte	Capacidade MWp / MW	Desconto Fio	Leasing	Licença Preliminar	Acesso a Info.	Garantia	Acesso a Opinião
M	Pipeline I		423 MWp / 350 MW	✓	✓	✓	✓	✓	✓
N	Pipeline II		278 MWp / 221 MW	✓	✓	✓	✓	✓	✓
O	Pipeline III		177 MWp / 144 MW	✓	✓	✓	✓	✓	✓
P	Pipeline V		466 MWp / 385 MW	✗	✓	✓	✓	2022	2022
Q	Pipeline IV		n.a. / 109 MW	✓	✓	✓	✓	2022	2022

Portfólio com forte concentração de **turbinas de primeira linha** e desempenho técnico notavelmente acima do mercado, respaldado por uma O&M com **cláusula protetiva**

Saneamento

Saneamento - Amapá

A Concessão



População

+800 mil

~80% concentrados em Macapá e Santana

Saneamento Atual

0% Tratamento Esgoto
36% Abastecimento Água

Área de Concessão

Sedes Urbanas dos 16 municípios do Estado

Não abrange consumidores rurais

Principais Características

Concessão Plena	Ampliação, Operação e Manutenção dos Sistemas de Água e Esgoto e Gestão Comercial

Prazo	Universalização	Perdas[1]	Capex (Estimado[1])
35 anos	17 anos (Esgoto) 11 anos (Água)	30% em 9 anos	R$ 3 bilhões

Jan/22 – Assinatura Contrato
Operação Assistida (6 meses)
Jul/22 – Início Operação

1 – Estimativa EVTE BNDES

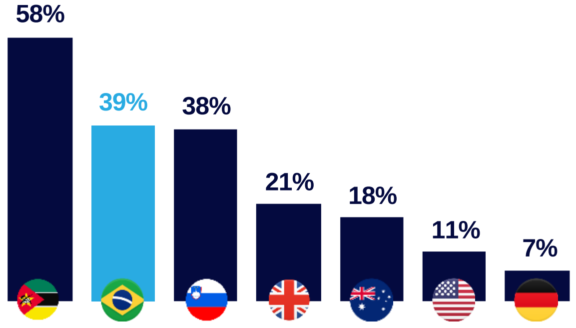
Equatorial está bem posicionada para aproveitar oportunidades no setor de saneamento

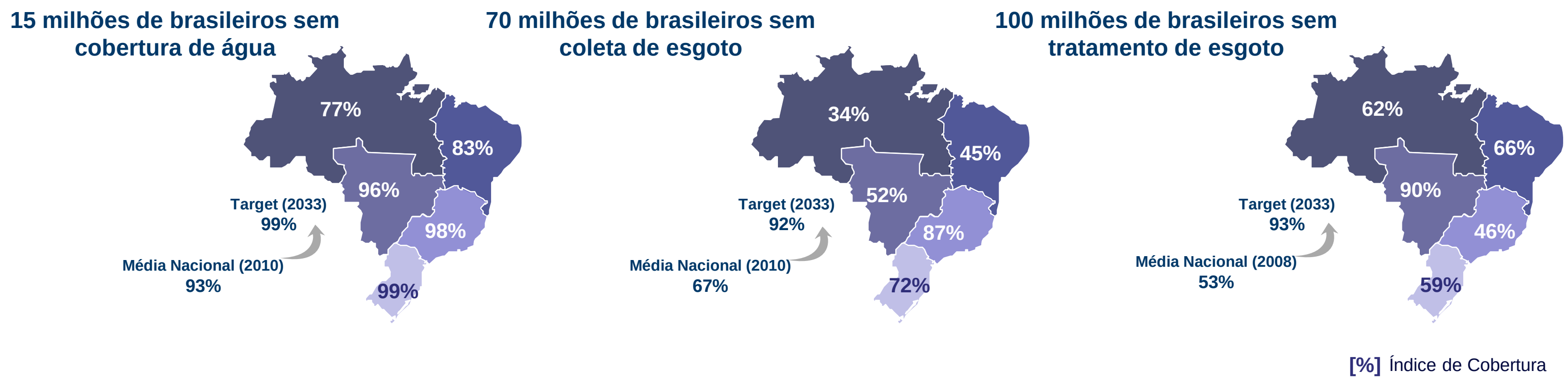
São necessários + R$ 700 bilhões em investimentos para a universalização dos serviços de água e esgoto

O maior desafio Socioambiental

Água corrente e serviços de saneamento toda a população

Perdas de água

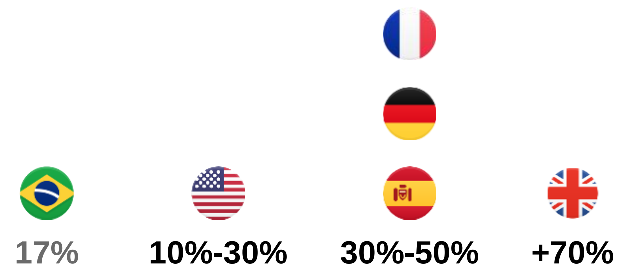




O momento certo

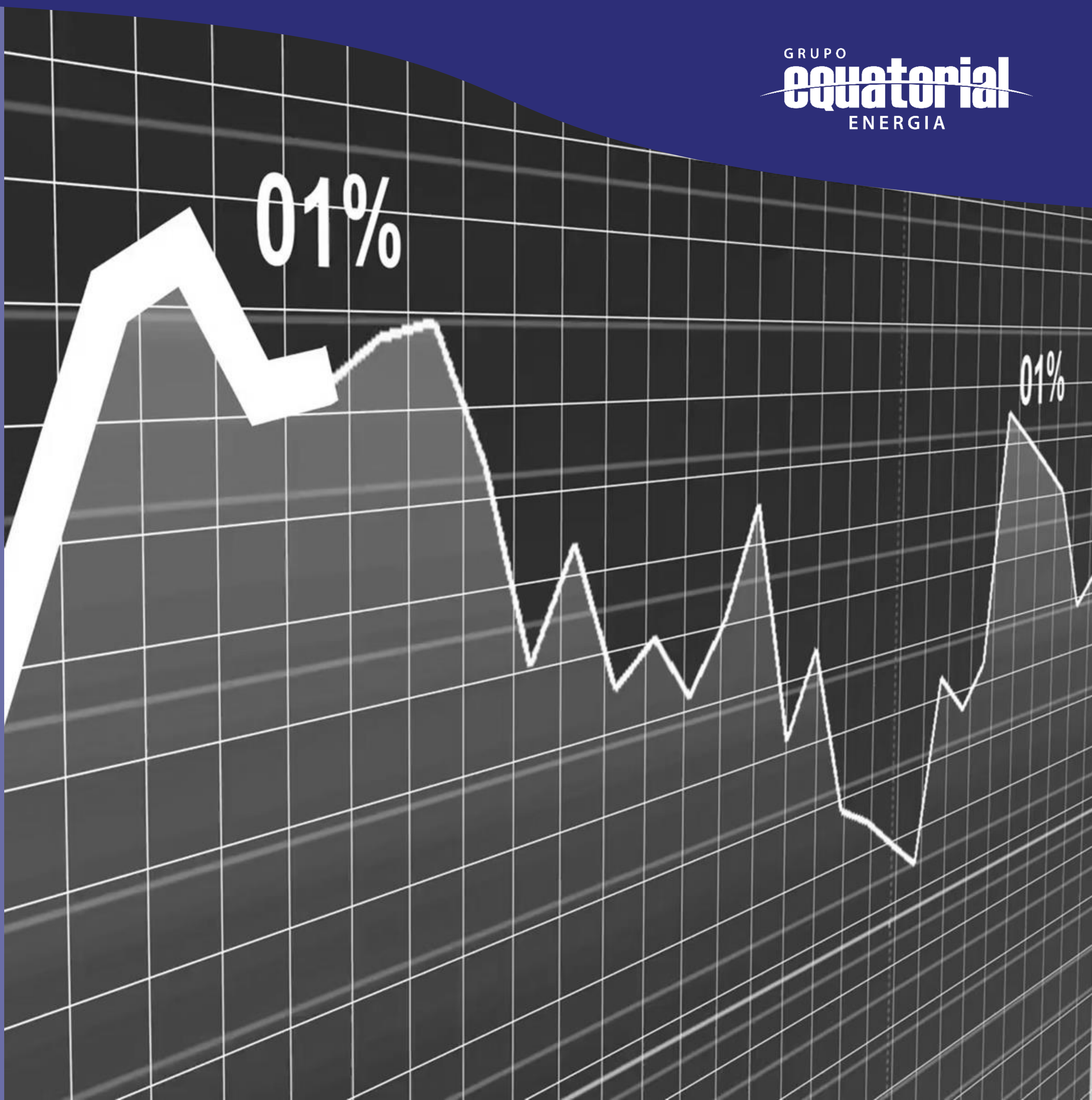
Novo marco regulatório desencadeando privatizações

Parcela de mercado de saneamento privado



Equatorial é o único grande player privado listado a jogar a próxima era do saneamento no Brasil

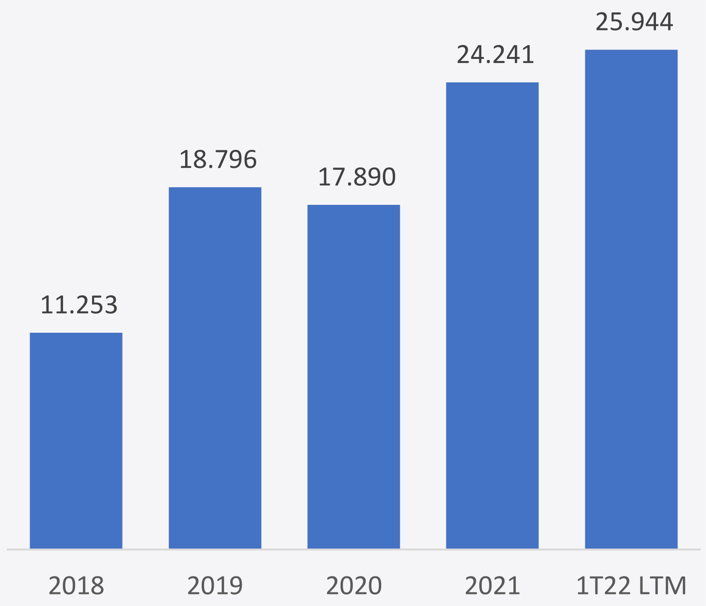
Fontes: PLANSAB, B3, Deloitte, Abcon e Anbima.
Nota: (1) Participação de mercado atual após o leilão da CEDAE e calculada em termos de população atendida.



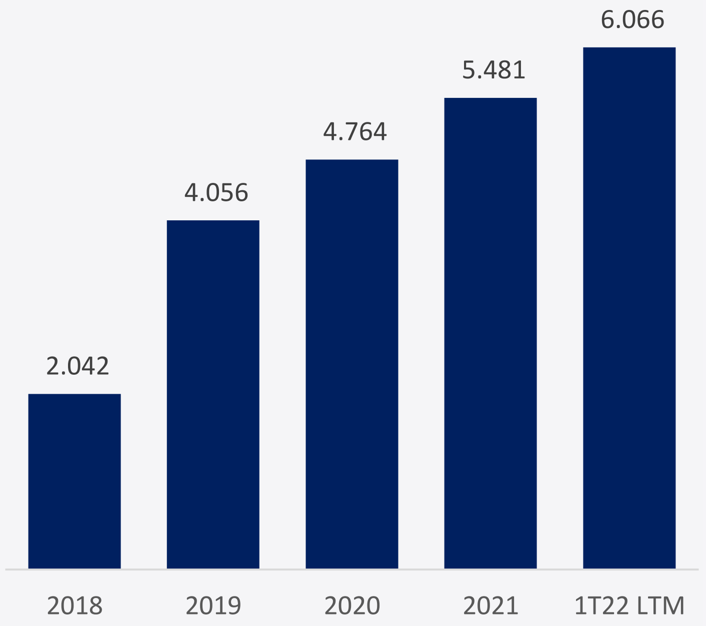
Resultados

Destaques Financeiros

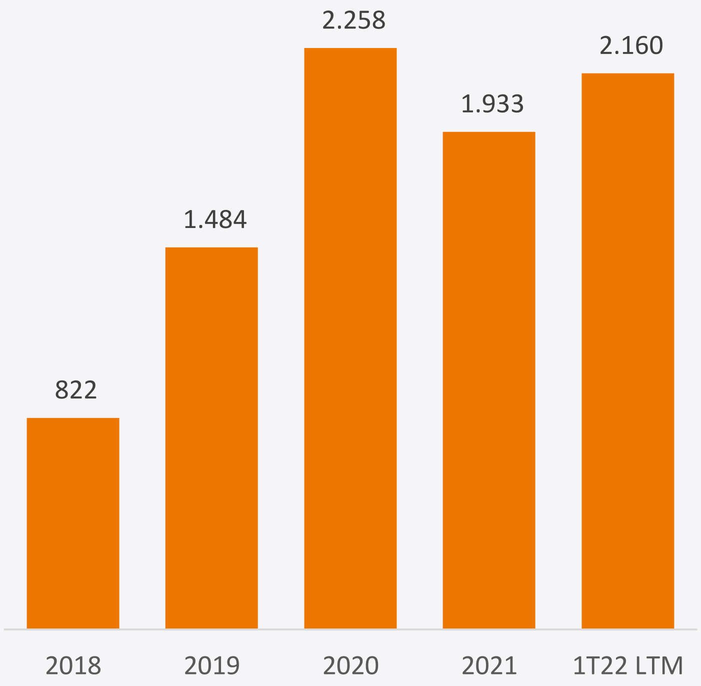
ROL



EBITDA

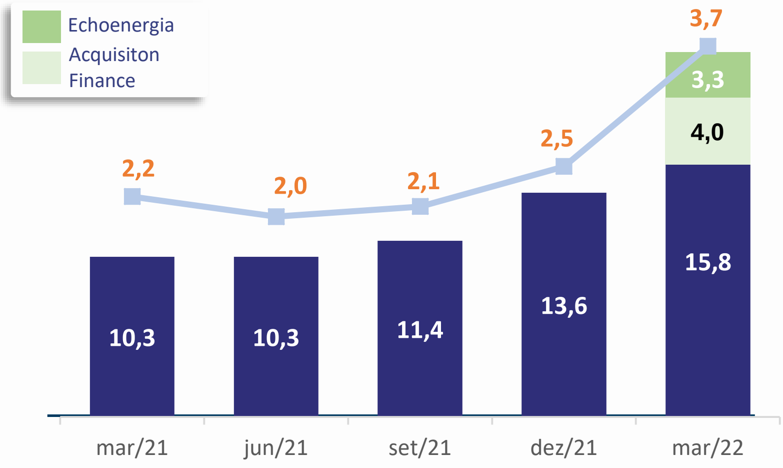


Lucro Líquido

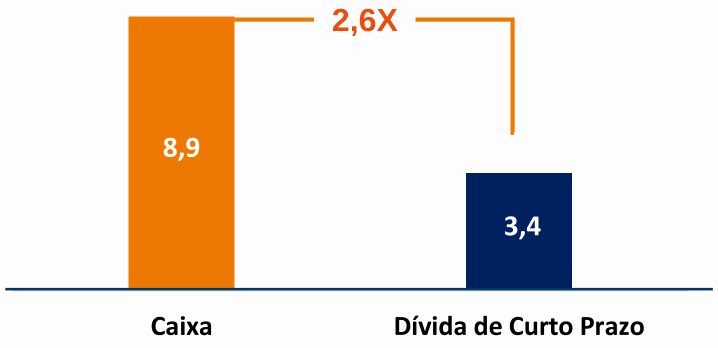


Endividamento

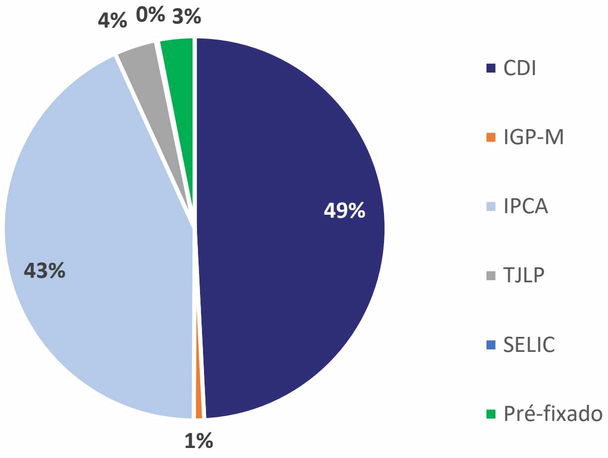
Dív. Líq. Consolidada e Dív. Líq/EBITDA LTM
(R$ Bi)



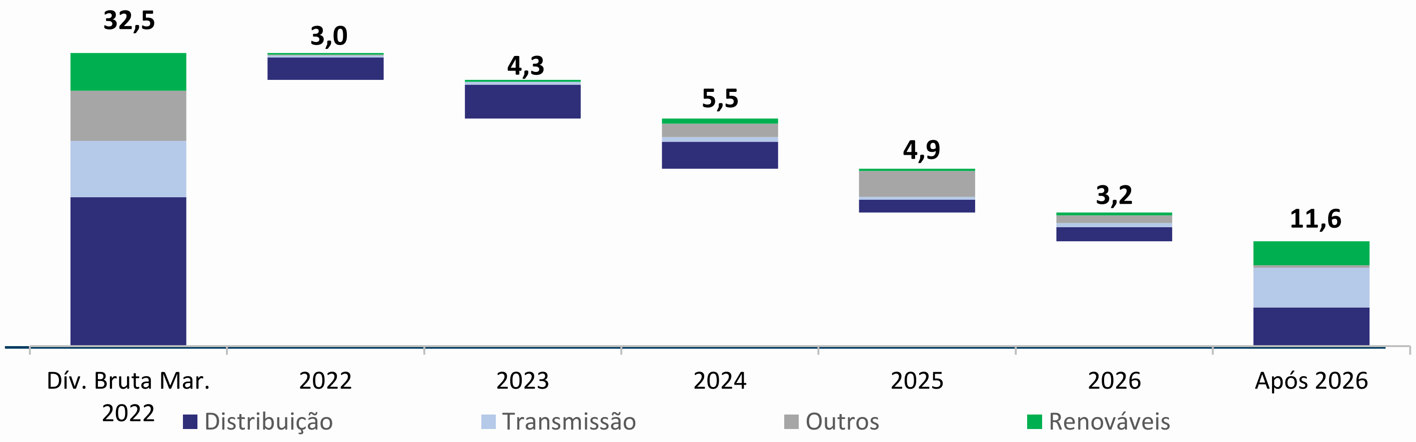
Caixa e Dívida de Curto Prazo
(R$ Bi)



Abertura da dívida por indexador
(%)



Cronograma de Amortização
(R$ Bi)



Caixa consolidado

31 Mar, 2022

R$8,9 Bilhões

*Caixa é suficiente mais do que 2 anos das amortizações previstas

Prazo Médio

5,5 anos

Custo Médio

10,80% a.a.

Considerações Finais

Considerações Finais

Uma plataforma de Utilities Distinta

Grande negócio de distribuição, aliado a um portfólio diferenciado de renováveis, um criador de valor de alto desempenho em transmissão e uma grande oportunidade em saneamento

Melhor alocador de capital do setor

Foco em longo prazo e consistência traduzida em uma valorização do preço das ações de 25x desde o IPO e 20% do EBITDA CAGR (2006 – 2021)

Onde estamos indo

Forte crescimento orgânico na Distribuição e inorgânicos em Renováveis e Saneamento

Perfil ESG Inato

Um portfólio de negócios que enfrenta a chave desafios no Brasil por sua própria natureza

Obrigado

Junho de 2022

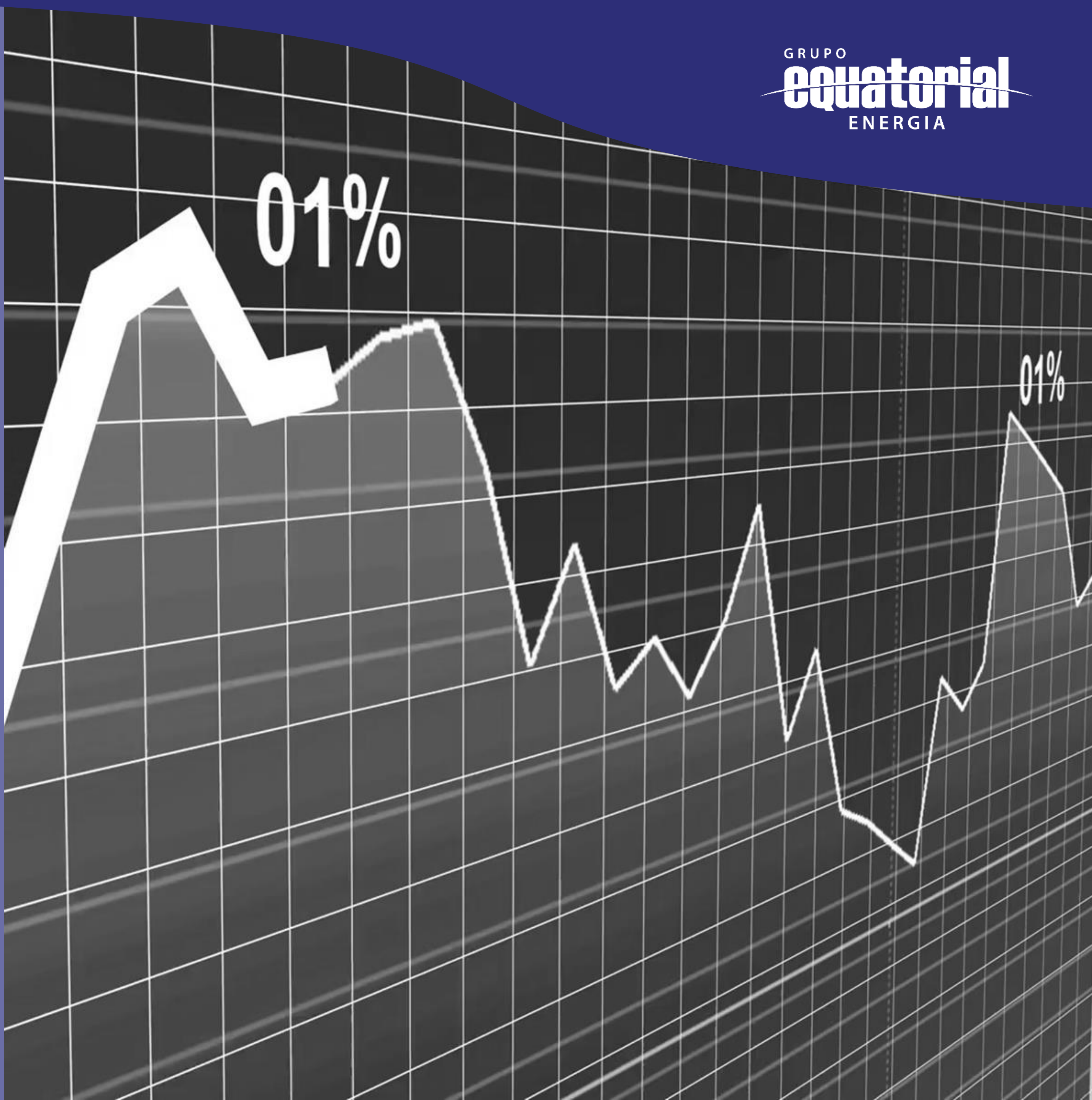
Time de RI

ri@equatorialenergia.com.br

+55 61 34261033

GRUPO equatorial ENERGIA

Anexo



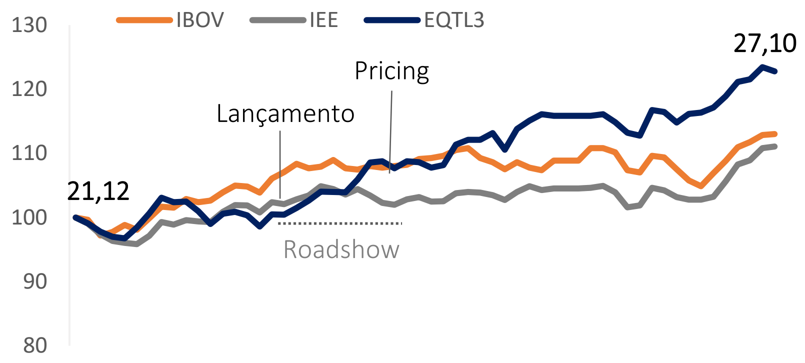
Follow-On

R$ 2,8 bilhões captados com alocação de qualidade

Visão Geral
(R$ mm)

Ações Emitidas (% diluição)	118.395.000 ações (incluindo Hot Issue de 35%)
Precificação e Valor captado	R$ 23,50/ação (+7,0% desde o soft launch) R$ 2,8 bilhões
Destinação dos recursos da oferta	Aquisição da Echoenergia
Demanda da oferta	7,1x Oferta Base (64% adesão na prioritária)

Boa Receptividade do Mercado
Trajetória da Ação (01/jan – 23/mar)



Variação desde Soft Launch

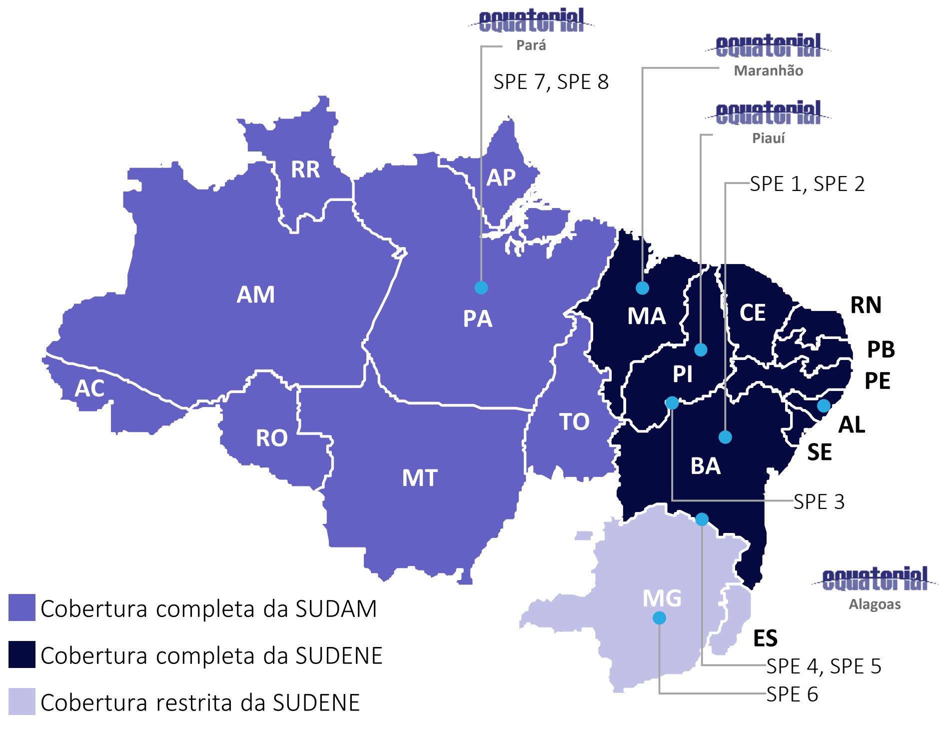
EQTL3	+22,18%
IEE	+11,05%
IBOV	+13,02%

Alocação de Qualidade
Visão Geral da Alocação

56%	44%	79%
Brasil	Exterior	Long

Benefícios fiscais

A SUDAM/SUDENE oferece redução de 75% no Imposto de Renda (IRPJ) e o valor do benefício fiscal deve ser reinvestido na região da SUDAM/SUDENE.



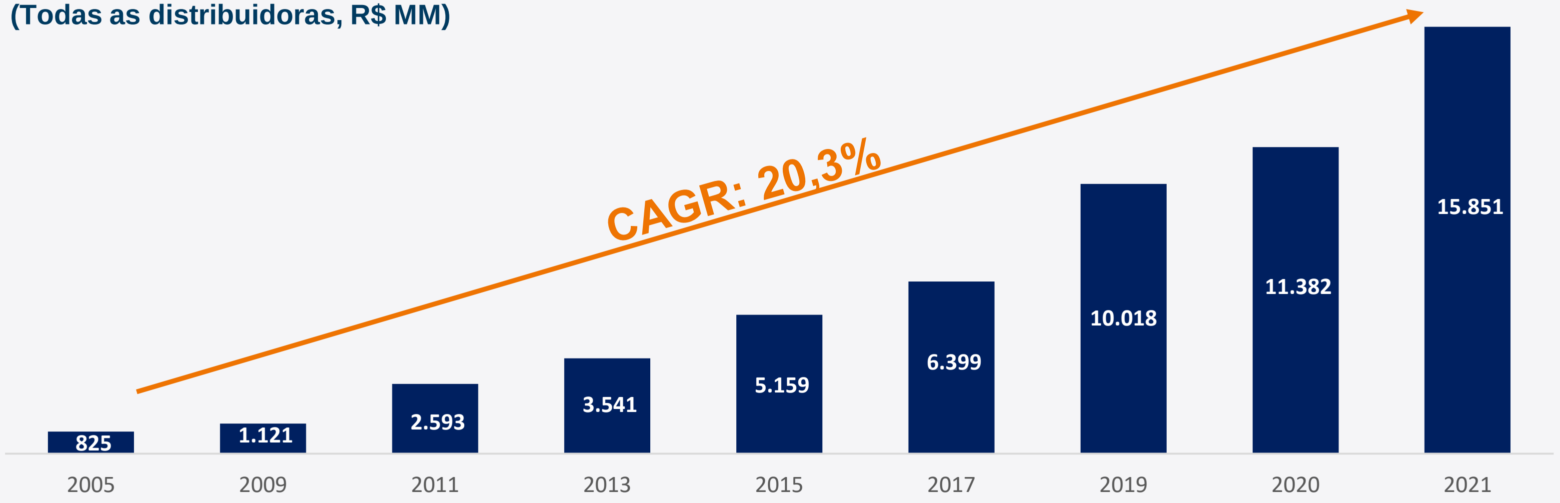
As atividades do projeto devem estar localizadas e em operação em áreas da SUDAM/SUDENE consideradas prioritárias para o desenvolvimento regional, conforme proposto no Decreto nº 4.213, de 26 de abril de 2002.

Concessão	Aplicável?	Regulação WACC	WACC com Benefício Fiscal
Equatorial Maranhão	Sim	10,64%	12,55%
Equatorial Pará	Sim	12,26%	14,47%
Equatorial Piauí	Sim	11,08%	13,07%
Equatorial Alagoas	Sim	11,08%	13,07%
CEEE-D	Não	10,64%	N/A
CEA	Sim	12,26%	14,47%
Companhia de Saneamento do Amapá	Sim	N/A	N/A

Concessão	Aplicável?	Benefício Fiscal
Transmissão – SPE 1	Sim	75%
Transmissão – SPE 2	Sim	75%
Transmissão – SPE 3	Sim	75%
Transmissão – SPE 4	Sim	45%
Transmissão – SPE 5	Sim	75%
Transmissão – SPE 6	Sim	22%
Transmissão – SPE 7	Sim	75%
Transmissão – SPE 8	Sim	75%
Intesa	Sim	65%

Crescimento e Eficiência de Custos

Evolução da Base de Ativos Regulatória
(Todas as distribuidoras, R$ MM)

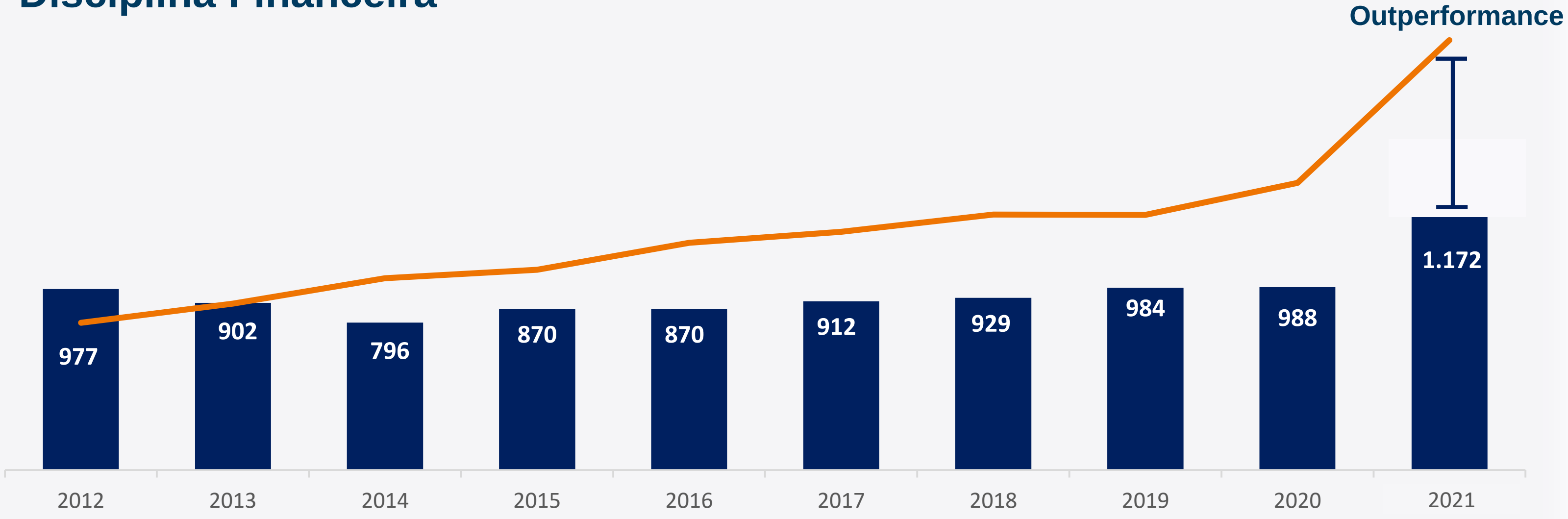


WACC Regulatório

	Antes de Impostos	Depois de Impostos
2019	12,08%	8,09%
2020	11,09%	7,32%
2021	10,63%	7,02%
2022	10,83%	7,15%

2019 – aplicável a Pará
2020 – aplicável a Piauí e Alagoas
2021 - aplicável a Maranhão e CEEE-D

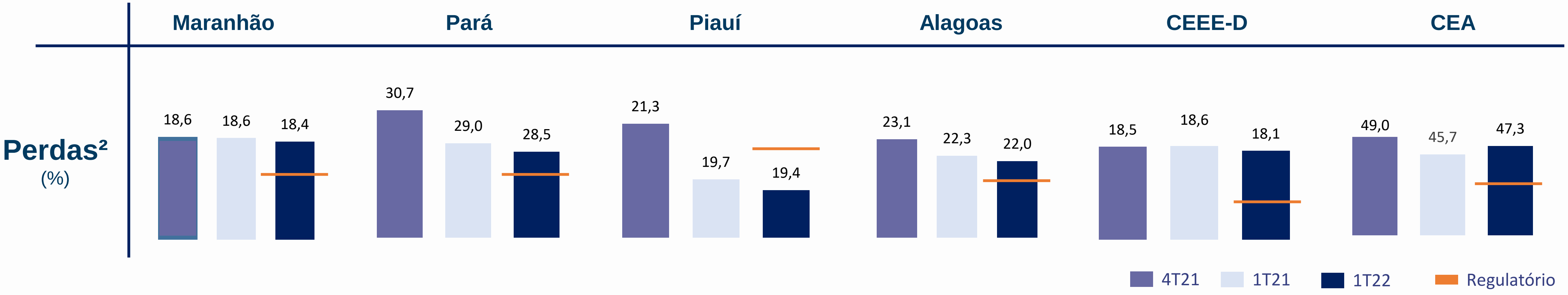
Disciplina Financeira



Revisões Tarifárias Periódicas (RTP)

	RTP
Maranhão	2025
Pará	2023
Piauí	2023
Alagoas*	2024
CEEE-D	2026
CEA	2027

Inadimplência, Arrecadação e Perdas



Perdas Consolidadas(12m)

1T21	**23,6%**
1T22	**23,3%**

variação
-0,3 p.p.

IAR[1]

	1T21	**1T22**
MA	98,70%	**98,70%**
PA	98,40%	**98,30%**
PI	100,10%	**103,10%**
AL	99,60%	**100,80%**
CEEE-D	93,3%	**95,00%**
CEA	82,4%	**109,20%**
Consolidado	**96,60%**	**98,50%**

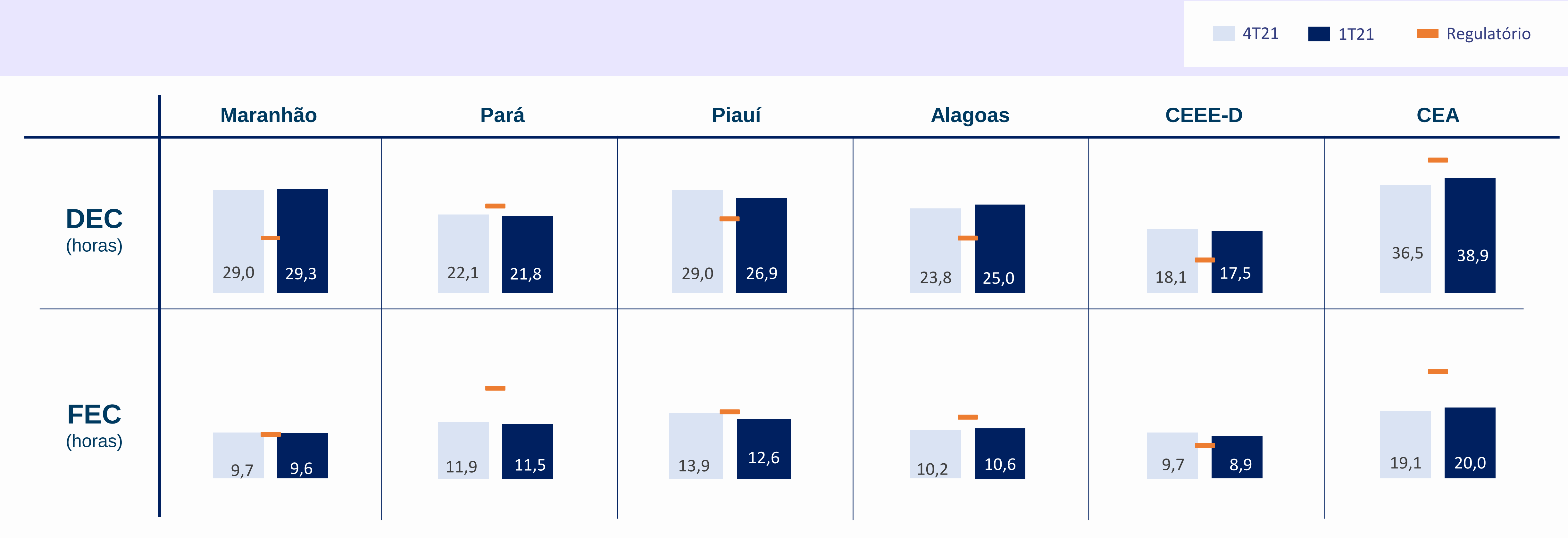
PDD[1]

	1T21	**1T22**
MA	1,00%	**1,80%**
PA	1,80%	**2,00%**
PI	1,10%	**1,30%**
AL	1,80%	**1,80%**
CEEE-D	1,50%	**2,00%**
CEA	7,40%	**-3,30%**
Consolidado	**1,70%**	**1,70%**

1 - valores trimestrais | 2 – valores acumulados 12 meses

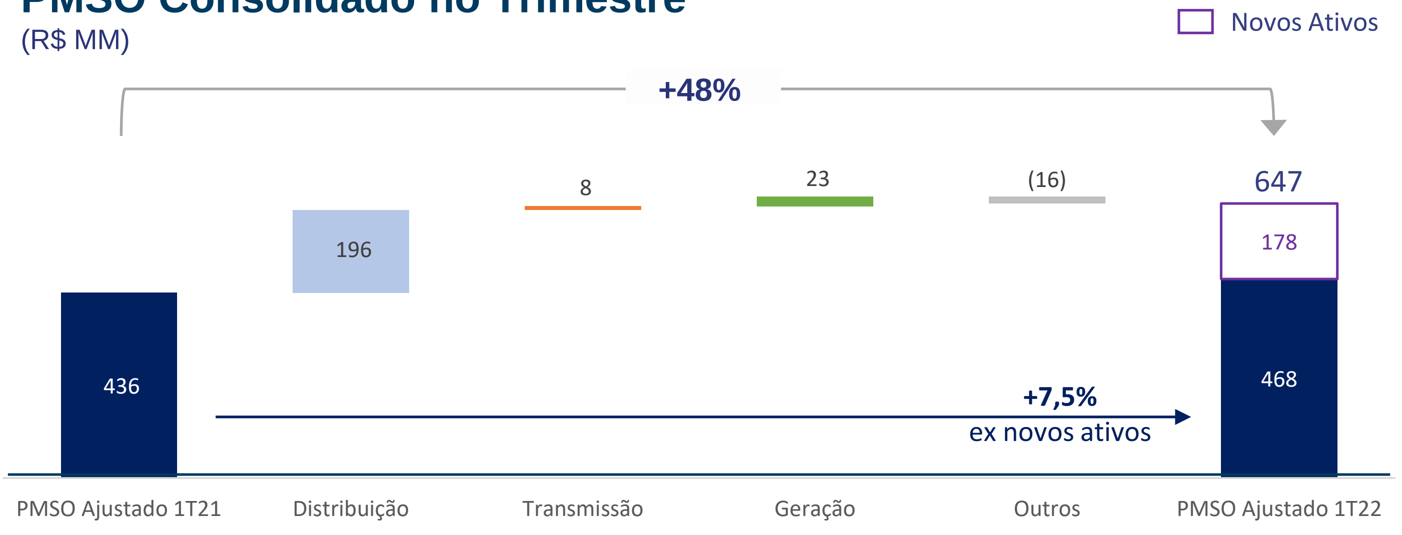
Desempenho da Qualidade – DEC e FEC

Redução do DEC e FEC na maioria dos estados



Desempenho Financeiro Consolidado

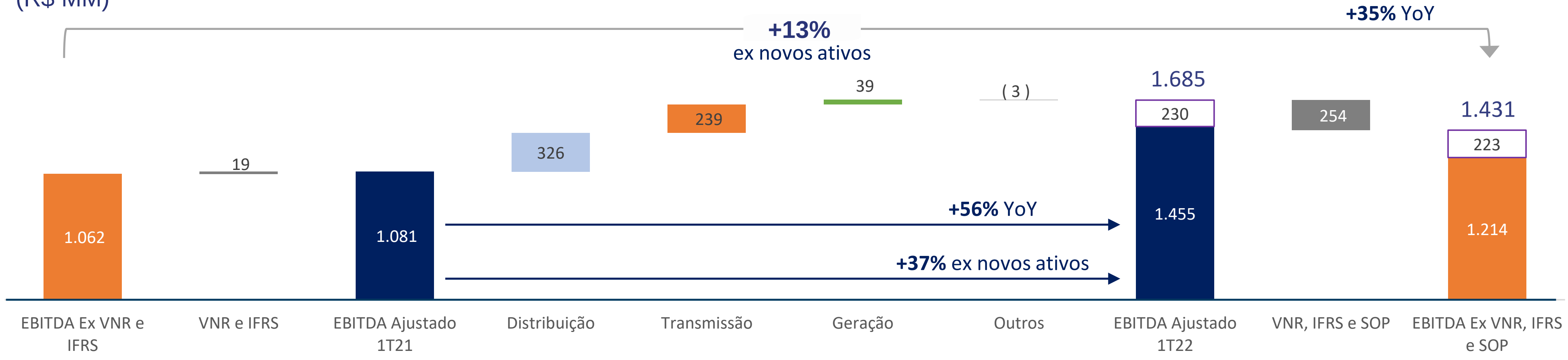
PMSO Consolidado no Trimestre
(R$ MM)



Indicadores de Inflação
12 meses

IPCA	11,30%
IGPM	14,77%

EBITDA Consolidado no Trimestre
(R$ MM)




GRUPO equatorial ENERGIA


Corporate Presentation

June 2022

EQTL
B3 LISTED NM

Overview

An Integrated Investment Platform in Utilities

equatorial ENERGIA

Net Revenues R$ 24.2 billion (2021)

EBITDA R$ 5.5 billion (2021)

DISTRIBUTION
6 DisCos

+2.0 mn Km²

27.3 mn of people served

R$ 15.8 bn[1] on asset base

Performance in complex regions

TRANSMISSION
9 Lines

+3.2 thousand Km of lines

R$ 1.2 bn revenues

GENERATION
12 Assets

1.2 GW Installed Capacity

1.2 GW Pipeline (ready to build)

SANITATION
1 Concession

900k people served

Presence in 16 cities

Full Concession

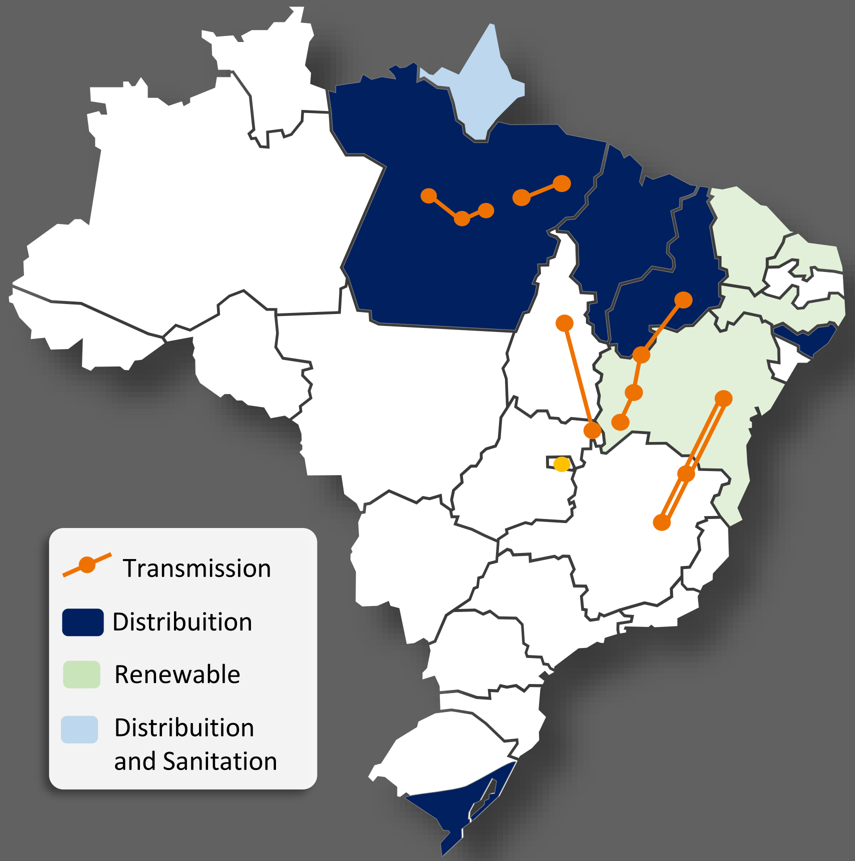
OTHERS

Comercialization

Services

Telecom

DG - Distributed Generation



1 – values referring to the last RTPs of each Distributor

Leader on ESG with a Portfolio of Sustainable Businesses

Environmental

+3,600 tons
CO_2 Captured, emphasizing energy efficiency

Restoring ecosystems
Protecting biodiversity in the company's value chain

44 GWh/year
Energy saved, promoting management of natural resources
E+ Geladeira nova · E+ Comunidade · E+ Comunidades Solares · E+ Energia do Bem

341 tons
Recycled material, promoting the circular economy
E+ Reciclagem

+10,000
Families served with Photovoltaic systems
E+ Comunidades Solares · E+ Energia do Bem

GERA maranhão
Sale of stake in Geramar (thermal energy)

Social

E+ Luzes da Cidade
Public Lighting Projects
Promote a culture of safety for customers in all areas of operation

E+ Comunidade
Supporting Communities
Collaboration with low-income households to promote energy accessibility

E+ Cultura · E+ Esporte
Local initiatives
Valuing traditional communities through support of local culture and athletes

E+ Energia Profissional
+300 people
Focused on helping entrepreneurs and local communities join the labor market

Programa LUZ para todos
Democratizing energy
~900,000 consumers with access to energy

ANEEL Agência Nacional de Energia Elétrica
Tarifa Social
+2,7 million
Families registered on the Social Tariff Program in 2021

Governance

NOVO MERCADO BM&FBOVESPA
High level of Governance
100% Free Float

UN-Aligned
Signatory of the
United Nations Global Compact

Independent BoD
75% of BoD independent

Committees
Audit and Risk Management;
People, Governance and Sustainability; and
Strategy and New Businesses,
to ensure long term alignment and oversee performance

O DNA da Equatorial

EFFICIENT CAPITAL ALLOCATION

continuous search for **NEW OPPORTUNITIES**

GROWTH WITH VALUE CREATION

ALIGNMENT OF INCENTIVES throughout the chain

capacity to **TRANSFORM ASSETS**

Unique Growth Story in the Brazilian Utilities Sector

Long track record of growth in Distribution and Transmission, and ready to grow in Renewables and Sanitation

RAB (R$ bn)

2.9 — 2012 (Follow-on anterior)

CAGR: **+22%**

15.8 — 1TQ2

Superior quality mature assets and **strong growth avenues** on turnarounds

RAP (R$ bn)

0.0 — 2012 (Follow-on anterior)

Growth: **+1,2**

1.2 — Ciclo 2021-22

Resilient and **stable** cash flow generation with **little reinvestment** needs

Principais drivers de crescimento futuro

Capacidade (GW)

0.0 — 2012 (Follow-on anterior)

Growth: **+2,4**

2.4* — 1Q22

Creating **superior value** while leading the **energy transition** on a market with **structural tailwinds**

* 1.2GW in projects under development

CapEx (R$ bn)

CapEx: R$3 bn

until 2033

One of a kind **opportunity** for **growth** facing the **greatest social challenge** in Brazil

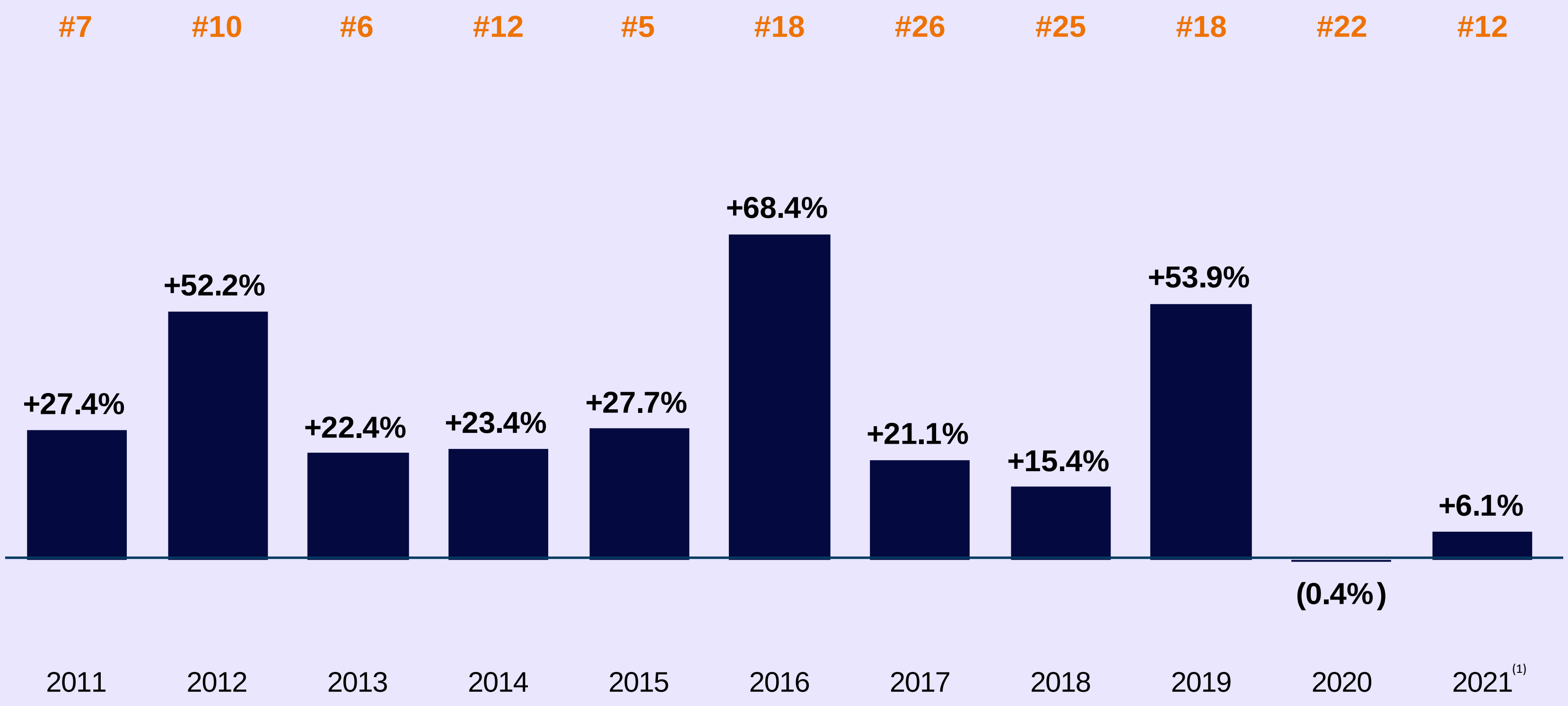
Source: Company.

We Are Running a Marathon Rather Than a Sprint

Our focus on the long run and delivering consistent growth translates into a top performing total return in the last decade

CAGR
2011 - 2022
25.2%

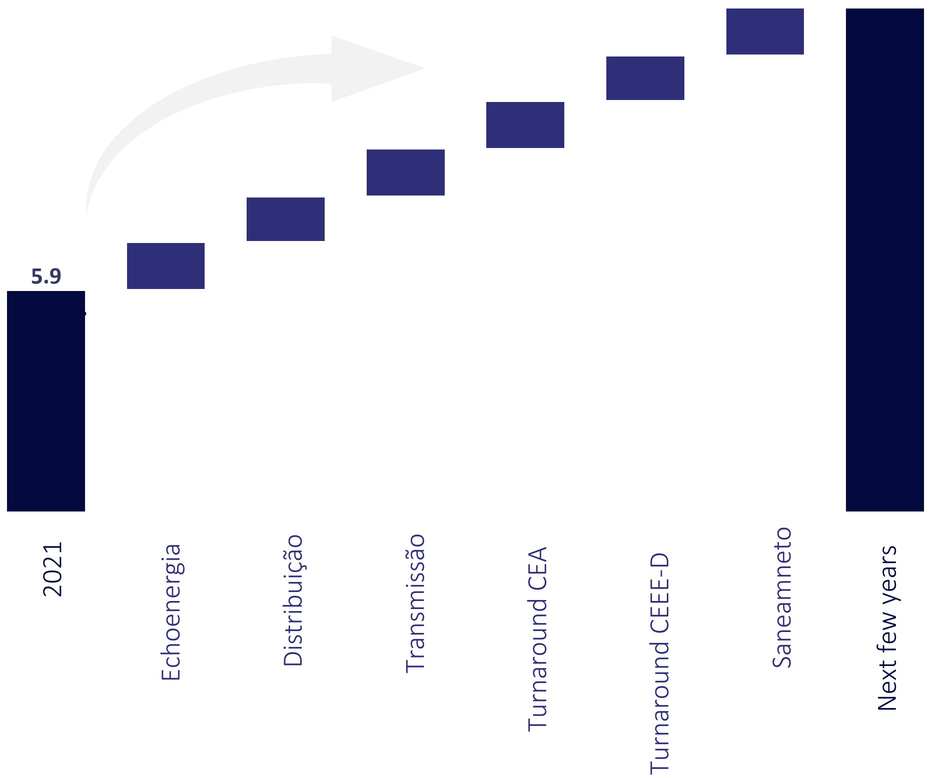
Equatorial Shares Total Return And Ranking in Ibovespa Index (%, #)



We Will Continue Delivering Superior Growth Aligned with Our Strategy to Expand on Renewables and Sanitation

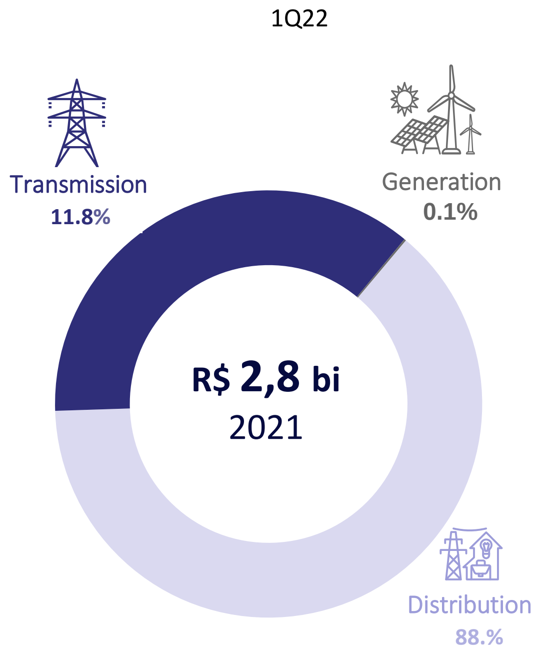
Visible growth with low execution risk…

EBITDA - IFRS (R$ bn)



…with strong focus on optimizing capital allocation opportunities

Historical CapEx



Future Investments

Higher required returns

Sanitation
R$3 bn in estimated investments

Distribution
Organic growth

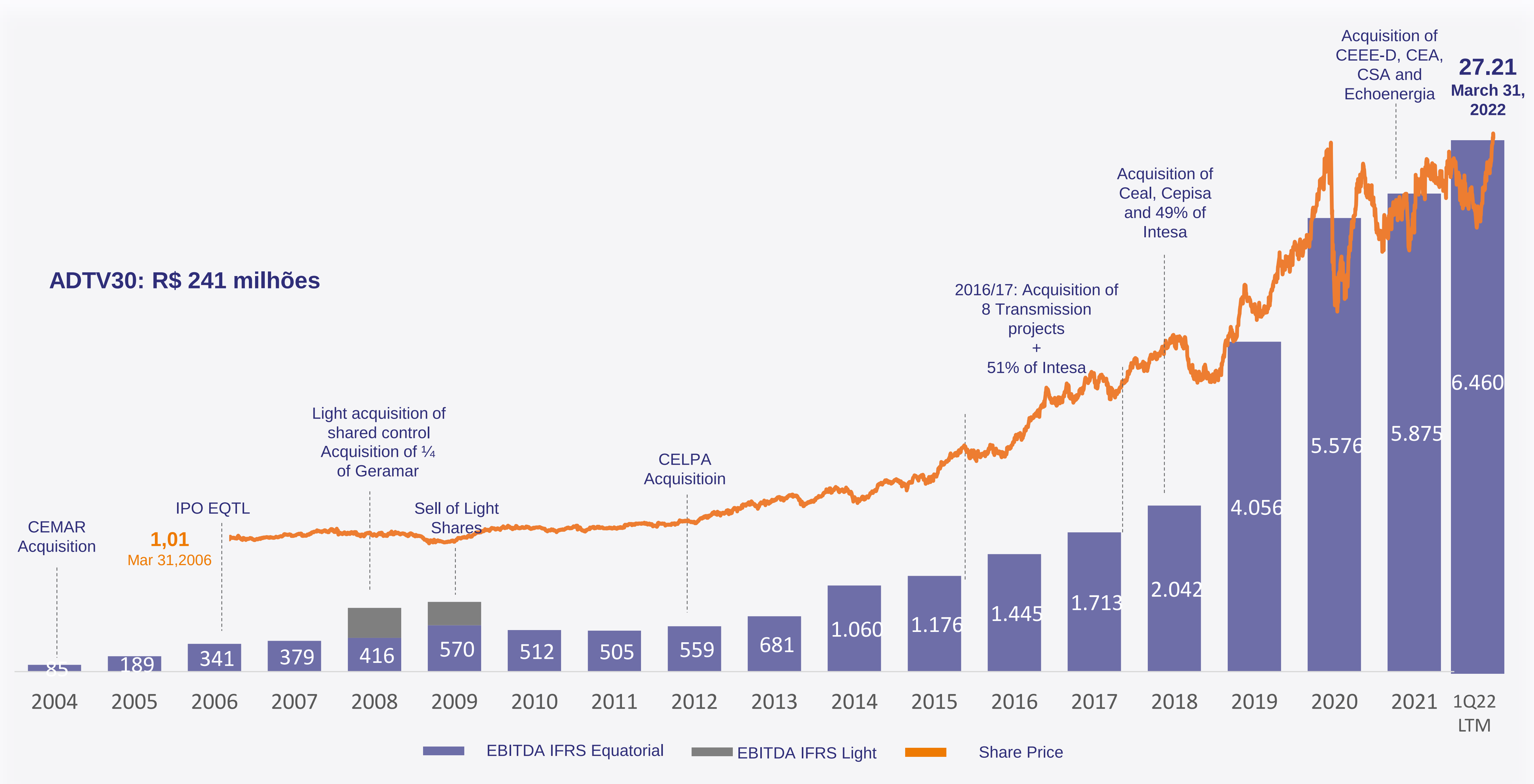
Renewables
1.2 GW to grow in the next 4 years

Transmission
Organic and opportunistic

Higher allocation
Lower allocation

Value Generation

On long term through the turnaround of the operations and efficient Capital Allocation

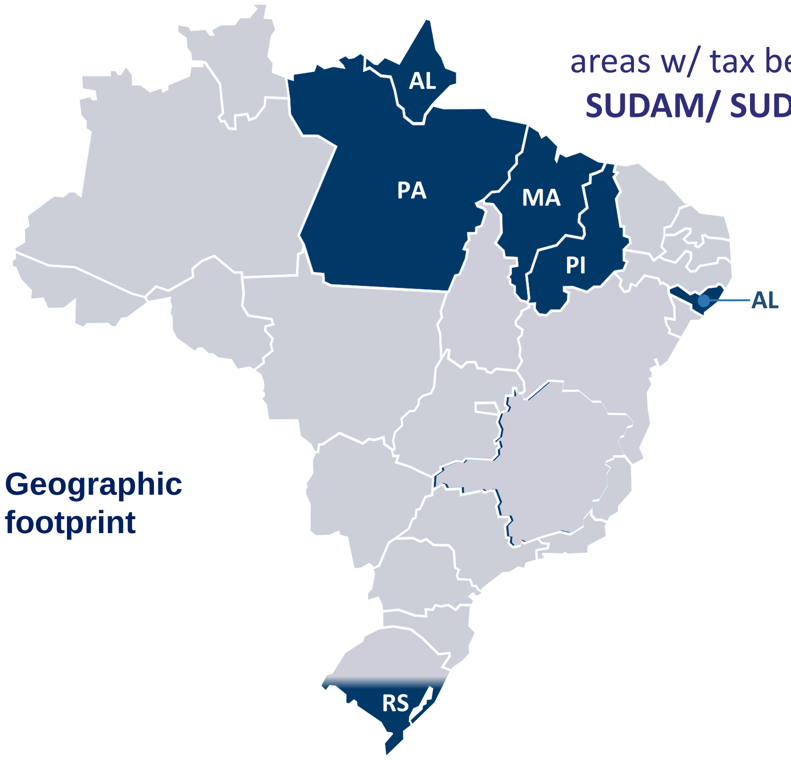


Distribution

Unique Portfolio of Distribution Assets in Brazil

Balanced mix of consolidated assets and recovery opportunities in the distribution segment

areas w/ tax benefit
SUDAM/ SUDENE



Geographic footprint

Complexity Ranking

Amapá	➡	1º	**Alagoas**	➡	17º
Pará	➡	2º	**Piauí**	➡	18º
Maranhão	➡	10º	**CEEE-D**	➡	20º

	Consolidated Assets		Oportunidades de Turnaround				
1Q22 Date	Maranhão	Pará	Piauí	Alagoas	CEEE	CEA	Total
Consumers (mil)	2,644	2,848	1,371	1,206	1,799	187	**10,055**
Network Extension (Km)	111,757	154,881	91,765	47,788	59,800	9,000	**474,991**
Volume (GWh)	2,644	2,848	1,371	1,206	1,799	187	**10,055**
Total Losses	18.4%	28.5%	19.4%	22.0%	18.1%	47.3%	**23.3%**
PMSO Per Consumer (R$)	199	225	236	209	343	N/A	**1,212**
Regulatory EBITDA 2021 (R$ mn)	887	1,412	418	308	425	102	**3,552**
RAB (R$ mn)	4,366	5,047	1,671	1,354	2,953	466	**15,857**

High Growth

39.0%
RAB CAGR 18 - 21

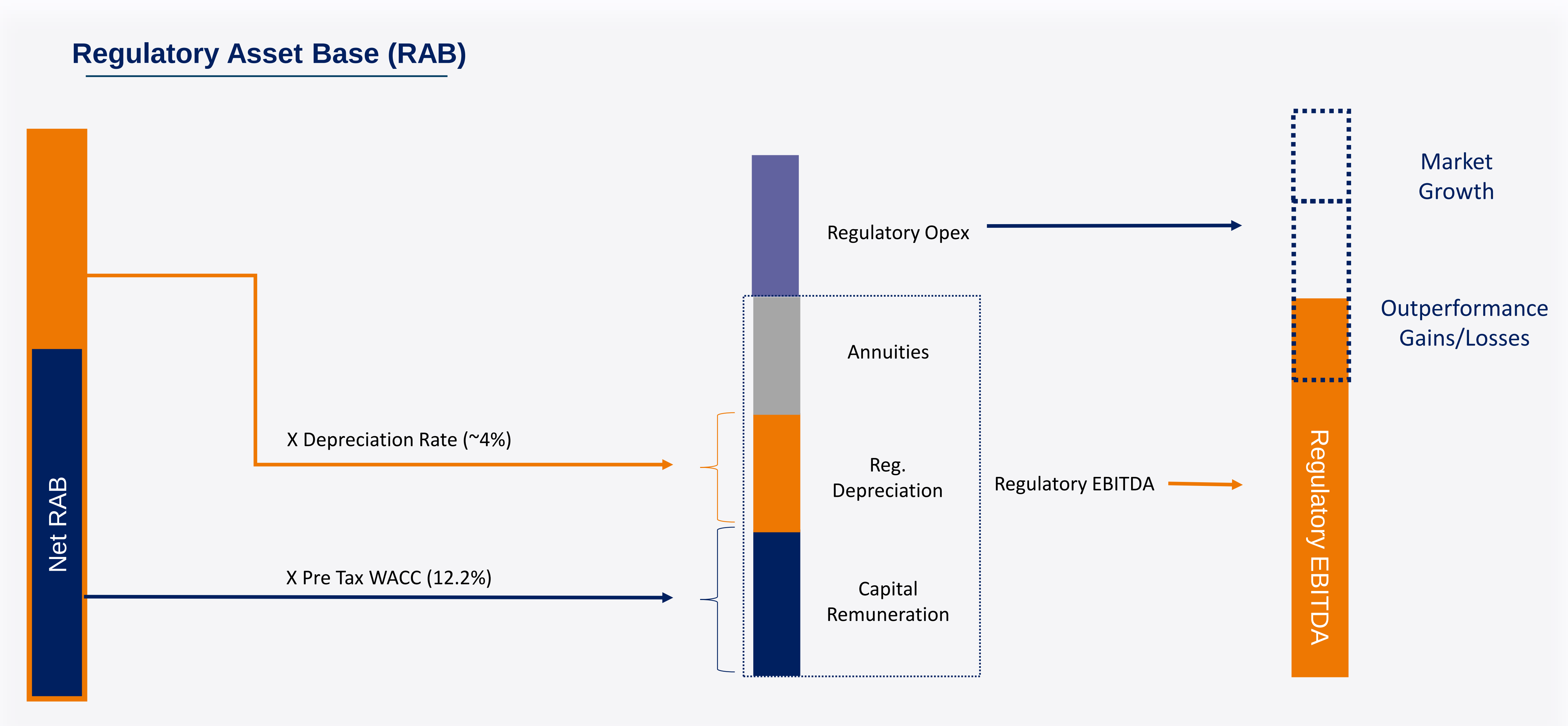
16.8%
Organic Parcela B
CAGR 18 – 1Q22

Strong Profitability

R$518
EBITDA/Consumer 1T22 LTM

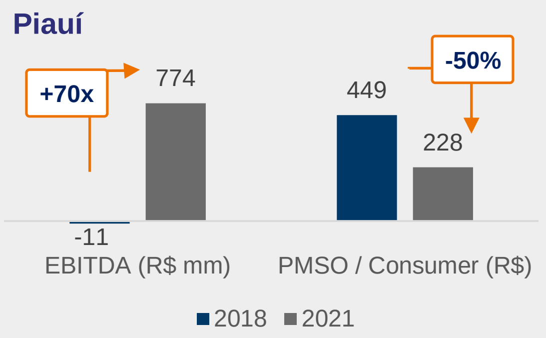
38%
Exceeding regulatory
EBITDA 1Q22 LTM

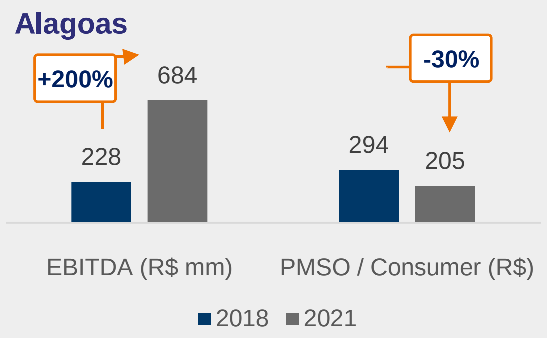
How we generate Cash



Company Turnaround Model – Recent Examples

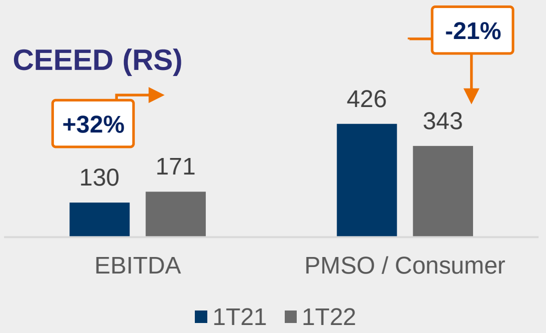
Turnarounds Results - Piauí and Alagoas
R$ Million



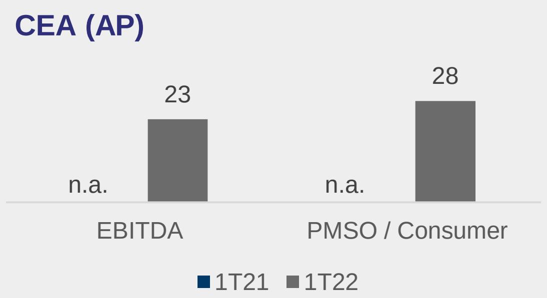


- **PMSO** within regulatory levels in **less than 2 years**
- **Investments increased by 200%** in both assets
- **Debt negotiation** and reprofiling
- **Over 3x RAB increase in** both concessions
- **Recognition** of **efficiency** by **ANEEL**
- **Recognized loss-fighting strategy (Piauí within regulatory limit)**

Turnaround opportunities – CEEED and CEA
R$ Million



Consolidation – since Jul21



Consolidation – since Nov21

- **Sucessful Dismissal Program** in both companies
- **Capex increase**
- **Successful tariff proccess** in CEEED (significant RAB increase)
- Resume of **loss-fighting** activities
- **Liability Management**

Overview of Recent Acquisitions

Acquisition of CEEE-D

73,249 Km² Concession Area	**~1.8 mm** Consumers	**72** Municipalities
7,804 GWh Energy Distributed 2021	**59k km** Distribution Lines	**Jun/45** Concession End

Geographic Footprint

- **3.8 million** inhabitants
- Includes Porto Alegre, **5th largest Brazilian metropolitan region**

Transaction Summary	R$ mn
Price Paid	0.1
Liabilities Assumed by EQTL[1]	4,929.0
Total Value	**4,929.1**
EV / RAB	**1.67x**

Highlights

- **New RAB: R$ 2,953 mm** (Nov/21)
- **The Voluntary Dismissal Program ended in Oct/21 at CEEE-D,** with the participation of 998 employees and a total cost of **R$ 120 million.**
- **In 2021, DEC decreased 18.1x**

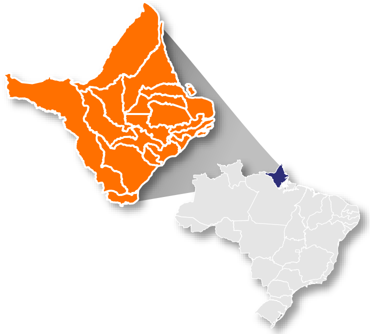
60%

Potential reduction on interest and fines
of the Liabilities assumed by EQTL

Acquisition of CEA

142,800 Km² Concession Area	**~0.2 mm** Consumers	**16** Municipalities
1,128 GWh Energy Distributed 2021	**9k km** Distribution Lines	**Nov/51** Concession End

Geographic Footprint



- **0.9 million** inhabitants

Transaction Summary	R$ mn
Price Paid	0.1
Liabilities Assumed by EQTL	800.0
Total Value	**800.1**
EV / RAB	**1.74x**

Highlights

- **Start of Operation: Nov 23rd, 2021**
- **+50% of Energy Consumption** is currently originated in the residential class
- **Highly Concentrated Market** in 2 municipalities (Macapá and Santana)
- **New Concession Review will Take Place in 2023**

Transmission

Transmission Platform

Equatorial transmission concessions have higher RAP/CapEx ratio compared to peers

Asset Overview

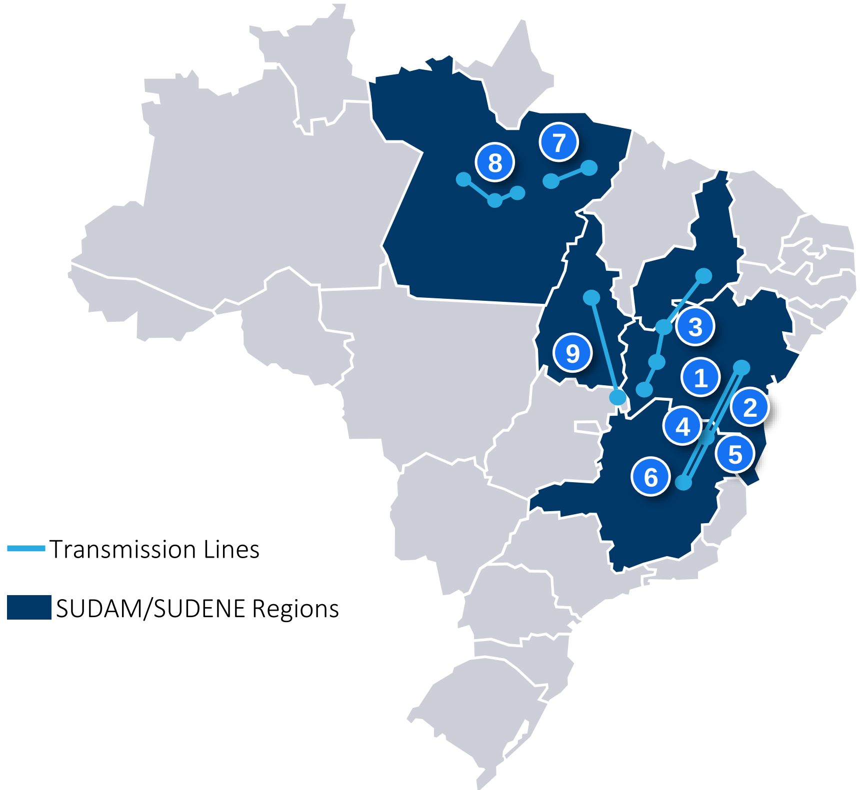
SPV	Anticipation	RAP (R$ mn)
1 SPV 1	21 Months	95
2 SPV 2	24 Months	86
3 SPV 3	10 Months	126
4 SPV 4	15 Months	227
5 SPV 5	13 Months	105
6 SPV 6	11 Months	130
7 SPV 7	13 Months	110
8 SPV 8	38 Months	159
9 INTESA	NA	183
Total	**100%**	**1,220(1)**

Reg. EBITDA Margin:
~93% avg.
2021

Extension Lines
3,278 km

Remaining Concession Period
25 years

National Geographic Presence



Renewables

Echoenergia: The Best Renewable Platform in Brazil

- Among the **largest and best players** in renewable energy in the country
- **High-quality assets** with robust historical performance
- **Strong operating cash generation and significant strategic optionalities** that enhance long-term returns
- **Portfolio diversification**, strengthening the concept of **multi-utility** with an impact on **ESG**
- **Value generation with a marketing strategy** based on **shorter duration** contracts (capturing a premium).
- **Upsides** to increase **growth** and **value creation**
    - **Opening** the low voltage **market**
    - Implementation of **hybrid parks**
    - **Self-production** plants
    - Portfolio with **incentivized energy** (premium on conventional energy).

R$ 10.3 bi
Enterprise Value

100% Operational
For contracted portfolio (from 1Q22)

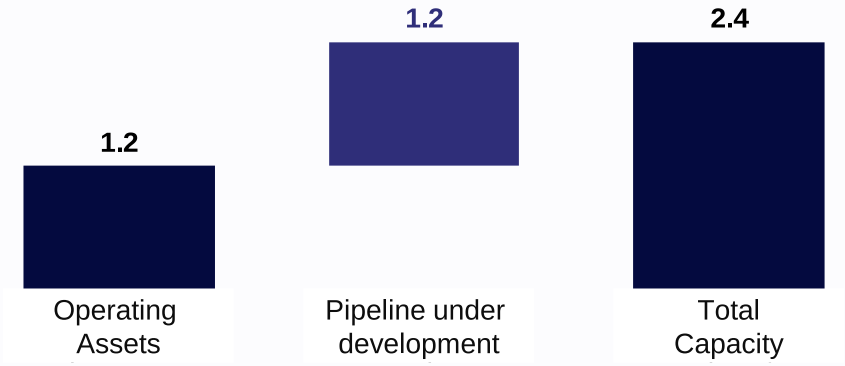
~15 years
Weighted average term of PPAs

100%Funded
operating assets

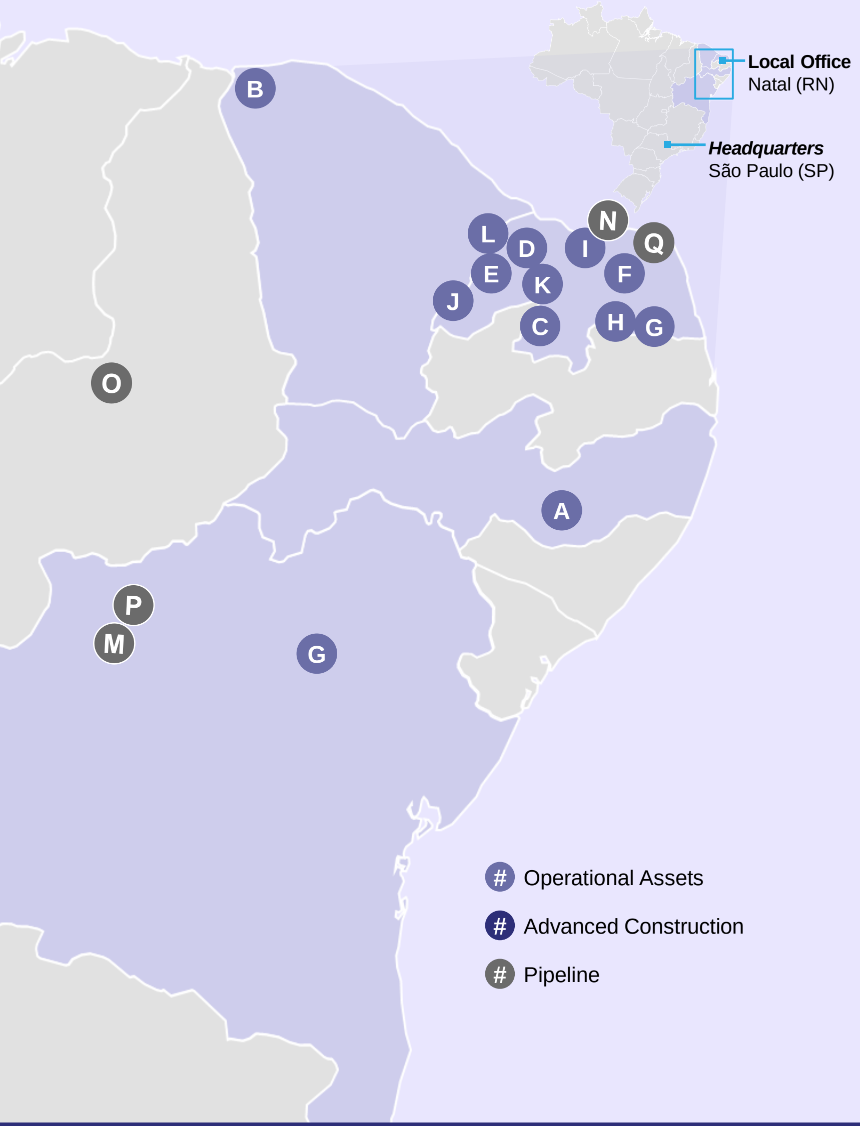
ccee
ePowerBay

Operational Wind Ranking
15x recognized for capacity factor results

Portfolio Overview (GW)



High-quality Portfolio Addition to Our Asset Base



Operational assets and advanced construction

	Project	Date	Capacity (MW)	GF (MWm)
A	**São Clemente**	May/16	**232**	**122**
B	**Tianguá**	Sep/16	**141**	**75**
C	**Echo 1**	Aug/12	**88**	**33**
D	**Echo 2**	Jan/16	**132**	**58**
E	**Echo 3**	Apr/20	**101**	**56**
F	**Echo 4**	Feb/18	**85**	**45**
G	**Echo 5**	Nov/18	**53**	**25**
H	**Echo 6**	Jul/20	**97**	**54**
I	**Echo 7**	Sep/20	**76**	**42**
J	**Echo 8**	Jan/22	**92**	**47**
K	**Echo 9**	Jan/22	**76**	**38**
L	**Echo 10**	Jan/22	**38**	**20**
=	**Total**		**1,211**	**615**

Highlights

Main O&M turbines providers

GE Vestas

R$3.3 bn
Net Debt(2)

Pipeline

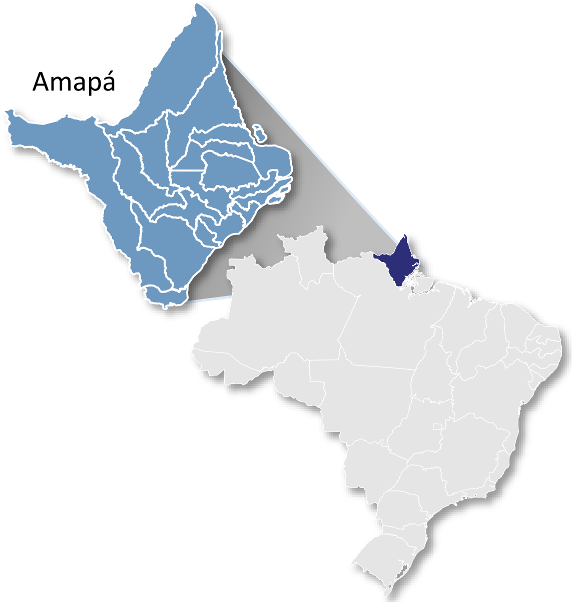
	Project	Source	Capacity MWp / MW	Wire Discount	Leasing	Preliminary License	Access Information	Grant	Access Opinion
M	**Pipeline I**	Solar	**423** MWp **/ 350** MW	✓	✓	✓	✓	✓	✓
N	**Pipeline II**	Solar	**278** MWp **/ 221** MW	✓	✓	✓	✓	✓	✓
O	**Pipeline III**	Solar	**177** MWp **/ 144** MW	✓	✓	✓	✓	✓	✓
P	**Pipeline V**	Solar	**466** MWp **/ 385** MW	✗	✓	✓	✓	2022	2022
Q	**Pipeline IV**	Wind	**n.a. / 109** MW	✓	✓	✓	✓	2022	2022

Portfolio with a strong concentration of **tier-one turbines** and technical performance remarkably above the market, backed-up by an O&M with a **protective clause**

Sanitation

Sanitation - Amapá

The Concession



Population

+800 thousand

~80% concentrated in Macapá and Santana

Current Sanitation

0% sewage treatment

36% Water supply

Concession Area

Urban Headquarters of the 16 Municipalities of the State

Does not include rural consumers

Main Characteristics

Full Concession	Expansion, Operation and Maintenance of Water and Sewage Systems and Commercial Management

Due	Universalization	Losses[1]	Capex (Estimate[1])
35 years	17 years (Sewer) 11 years (Water)	30% in 09 years	R$ 3 billion

Jan/22 – Contract Signature

Assisted operation(6 months)

Jul/22 – Operation Starts

1 –EVTE BNDES Estimate

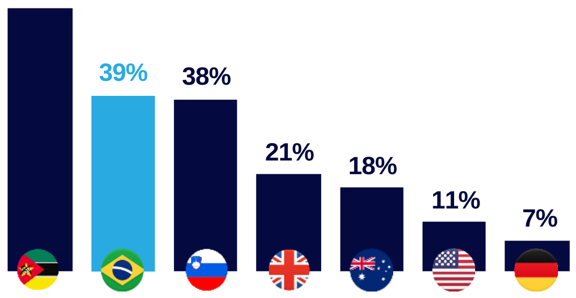
Equatorial is well positioned to play the Brazilian sanitation opportunity

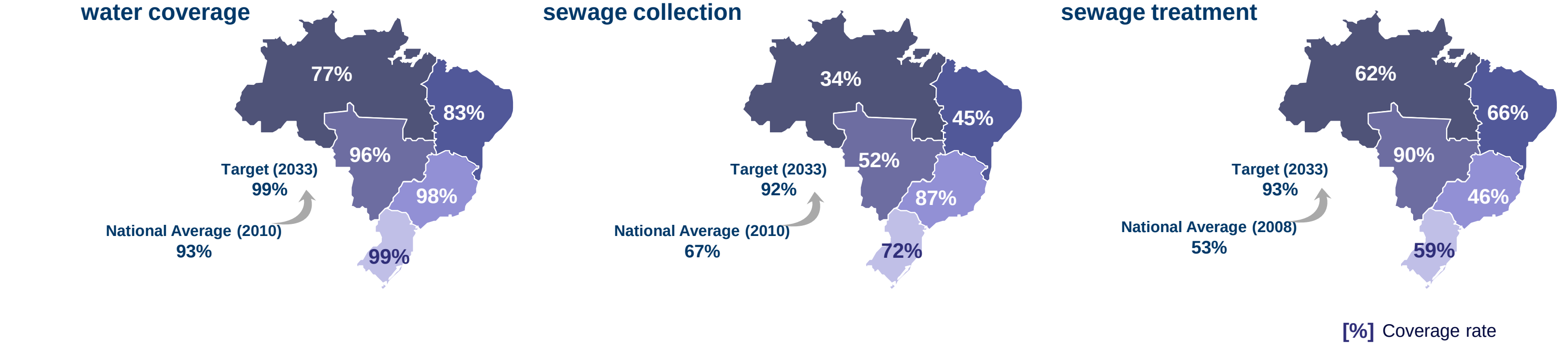
R$700 bn in investments are needed for the universalization of water and wastewater services

The greatest Social and Environmental challenge

Rolling water and sanitation services whole population

Water losses

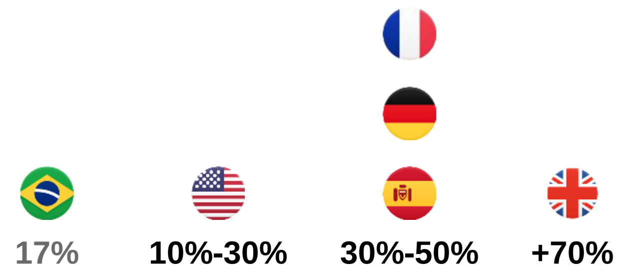


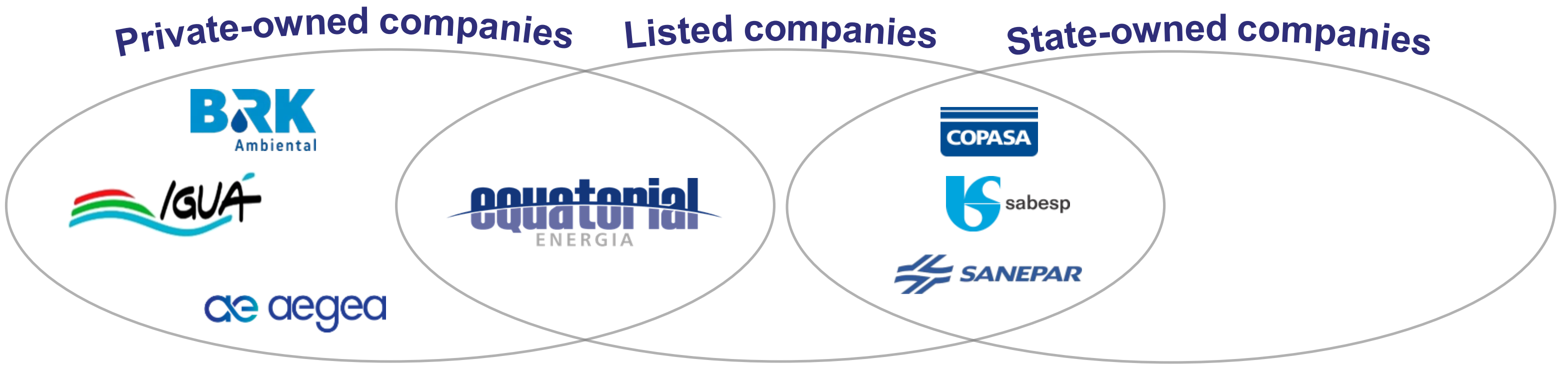


The right time

New regulatory framework triggering privatizations

Market share of private sanitation

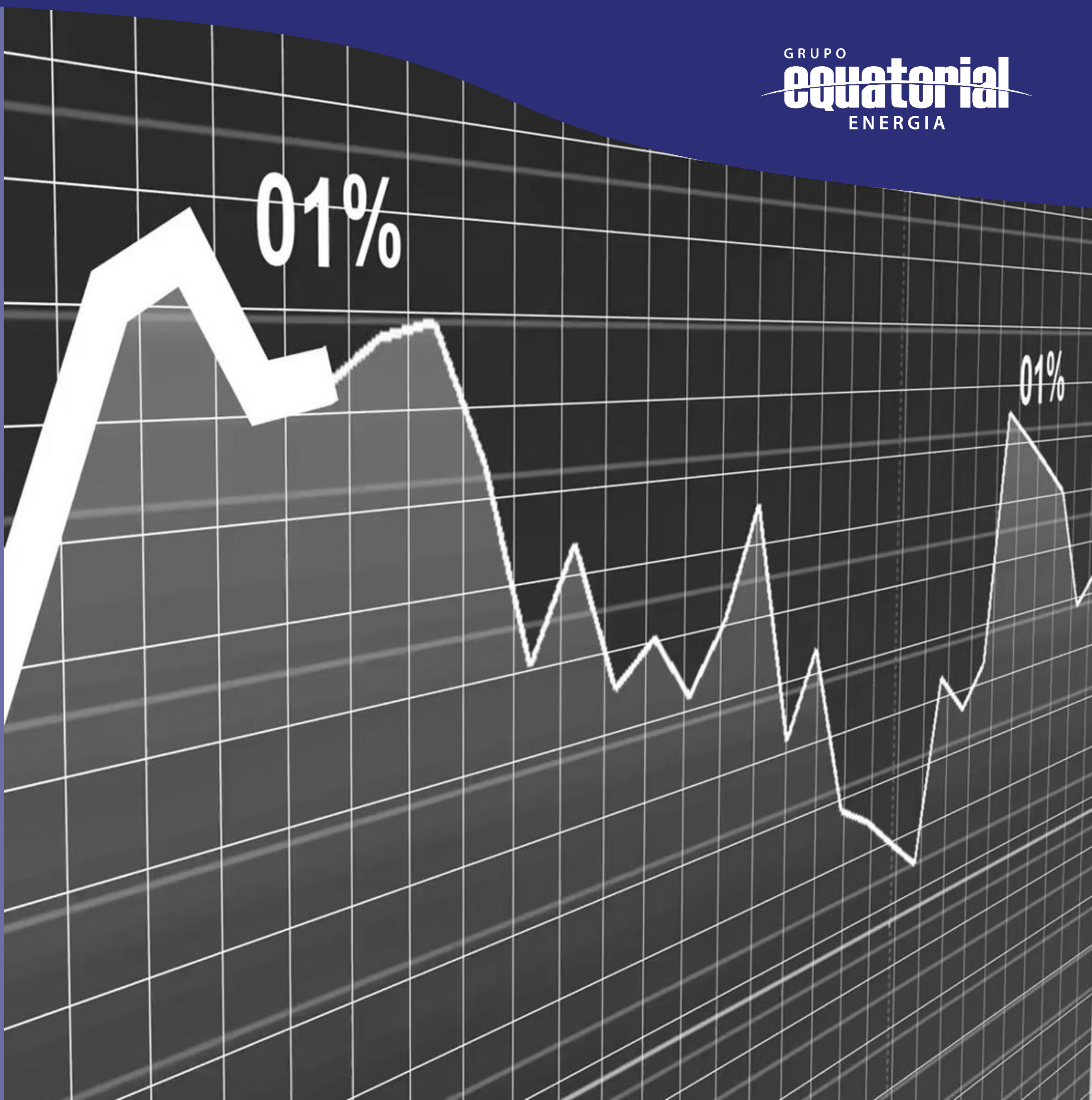




Equatorial is the only large listed private player to play the next era of sanitation in Brazil

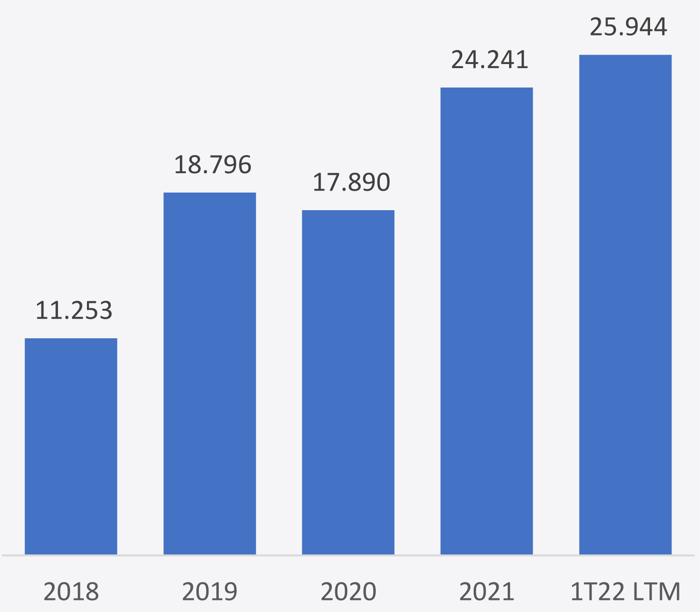
Sources: PLANSAB, B3, Deloitte, Abcon and Anbima.
Note: (1) Current market share post-CEDAE auction and calculated in terms of population served.

Results

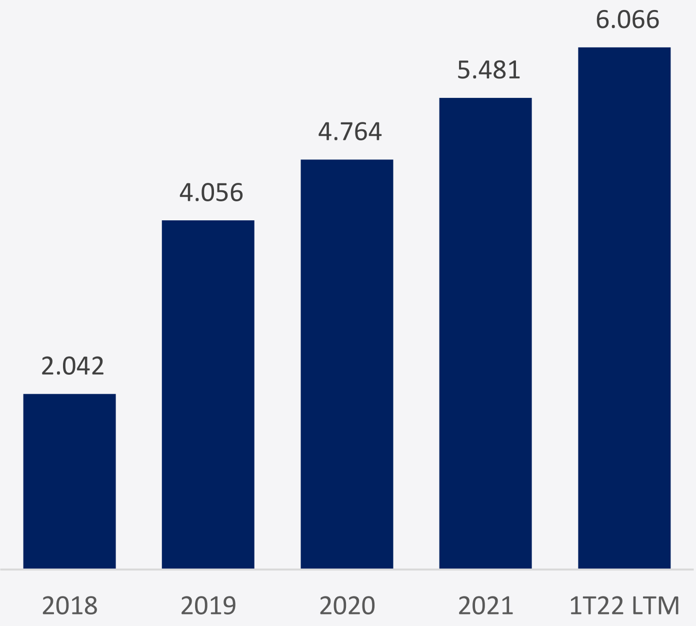


Financial Highlights

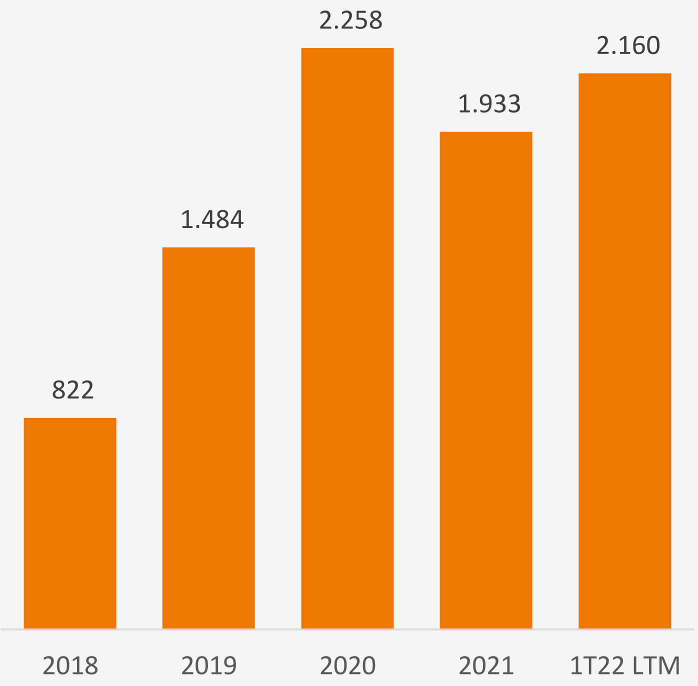
ROL



EBITDA

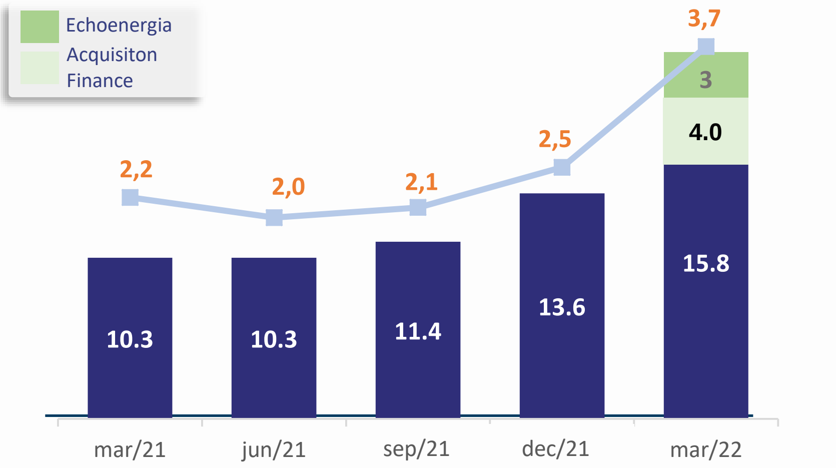


Net Revenues

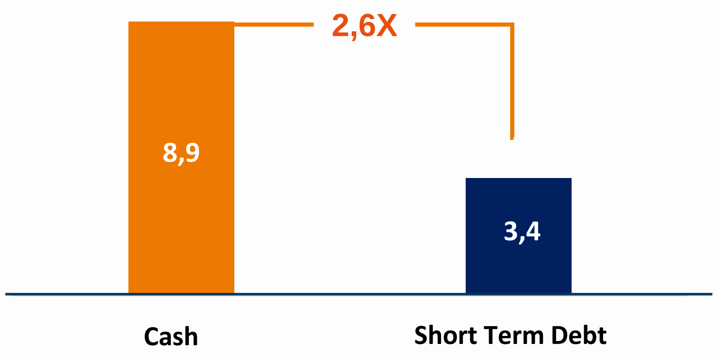


Debt

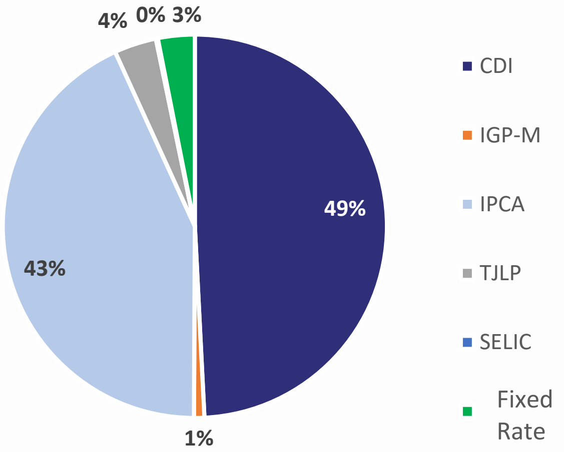
Cons. Net Debt and Net Debt/EBITDA LTM
(R$ Bln)



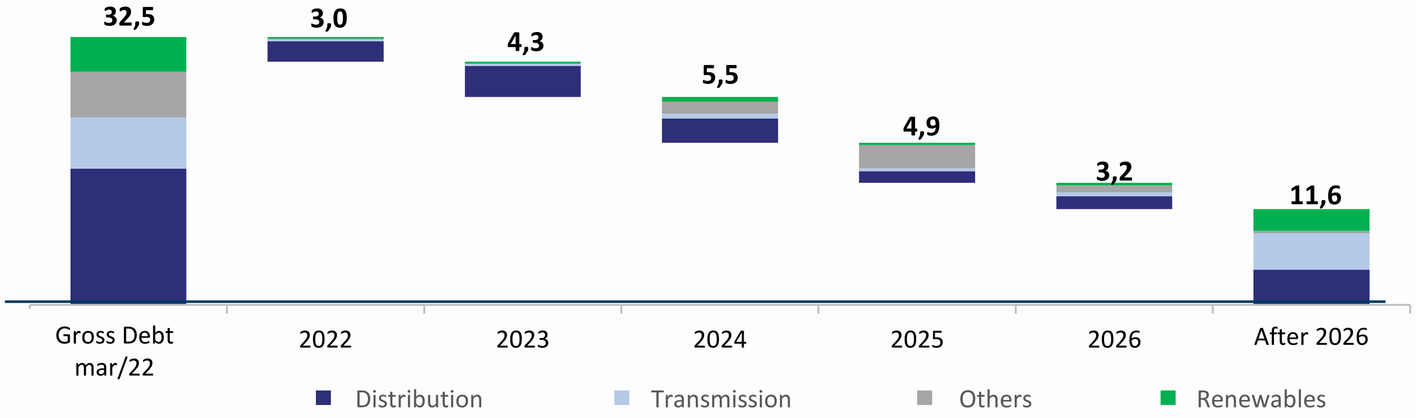
Cash and Short Term Debt
(R$ Bln)



Debt per indicator
(%)



Debt maturity profile
(R$ Bln)



Consolidated Cash

Mar 31, 2022

R$8.9 Billion

*Cash is enough for more than 2 years of expected amortizations

Average Term

5.5 years

Average Cost

10.80% p.a.

Closing Remarks

Closing Remarks

Distinctive Utilities Platform

Sizeable distribution business, coupled with a distinctive renewable portfolio, a top performer value creator in transmission and a huge opportunity in sanitation

Best Capital Allocator In The Sector

Focus on long term and consistency translated to a 25x share price appreciation since IPO and 20% EBITDA CAGR (2006 – 2020)

Where Are We Going

Strong organic growth in Distribution and inorganic in Renewables and Sanitation

Innate ESG Profile

A business portfolio that faces the key challenges in Brazil by its own nature

RI Team

ri@equatorialenergia.com.br

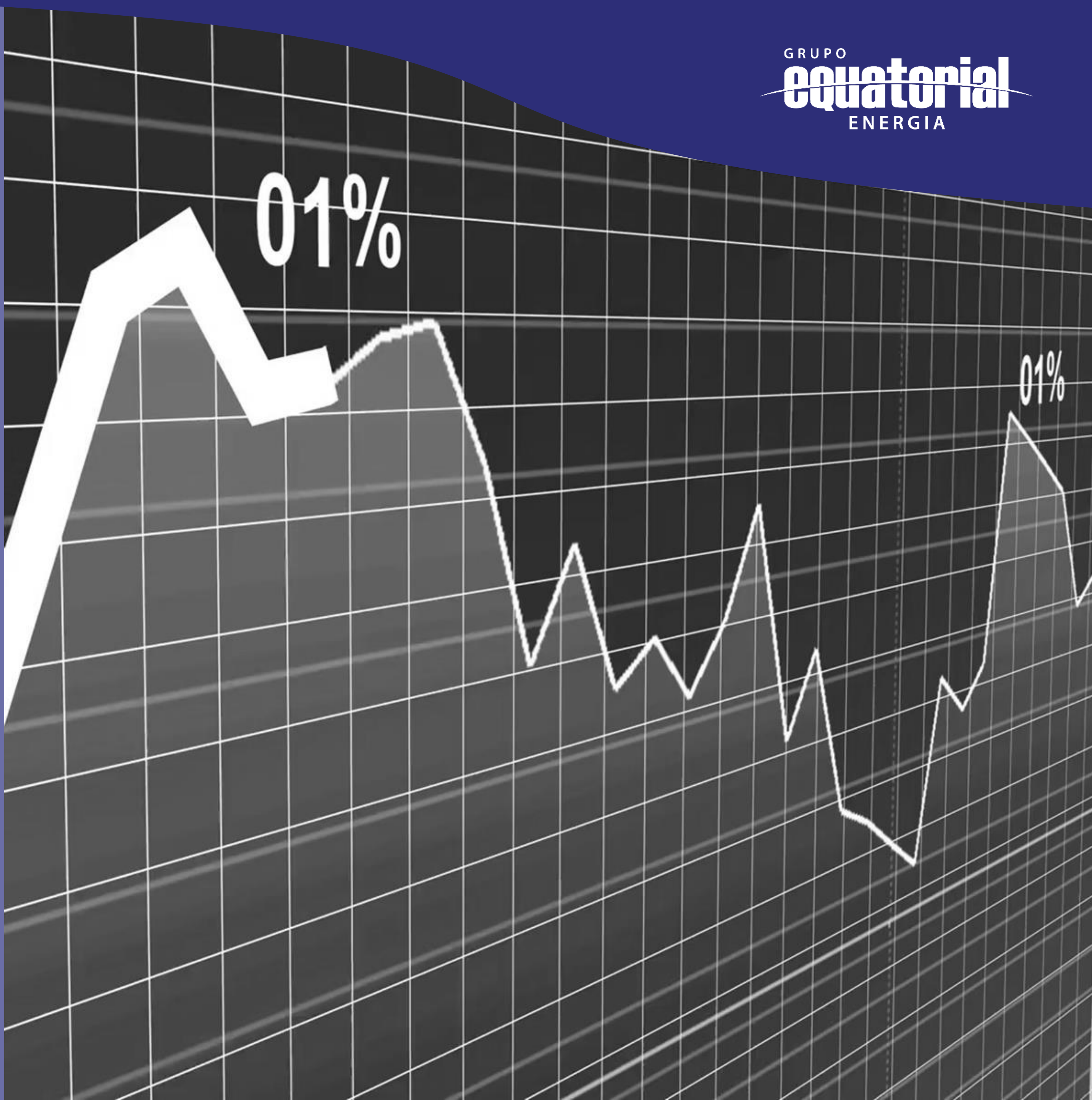
+55 61 34261033

Thank You

June 2022

GRUPO equatorial ENERGIA

Appendix



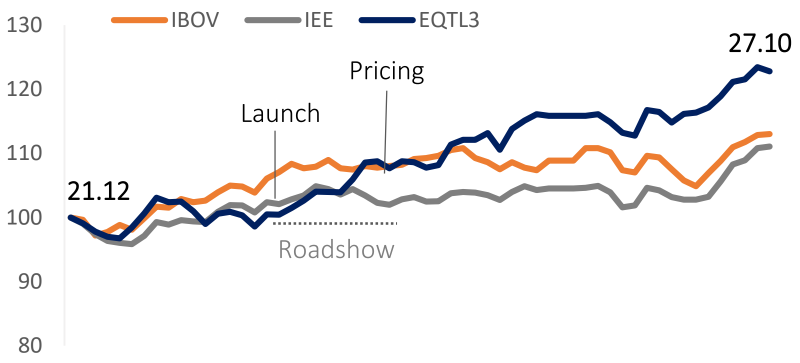
Follow-On

R$ 2.8 billions raised with quality allocation

Overview
(R$ mn)

Shares Issued (% dilution)	118,395,000 shares (including 35% Hot Issue)
Pricing and Captured Value	R$ 23.50/share (+7.0% since soft launch) R$ 2.8 billion
Allocation of offer resources	Echoenergia Acquisition
supply demand	7.1x Base Offer (64% priority adhesion)

Good Receptiveness of the Market
Trajectory of the share (jan/01 – mar/23)



Variation since Soft Launch

EQTL3	+22.18%
IEE	+11.05%
IBOV	+13.02%

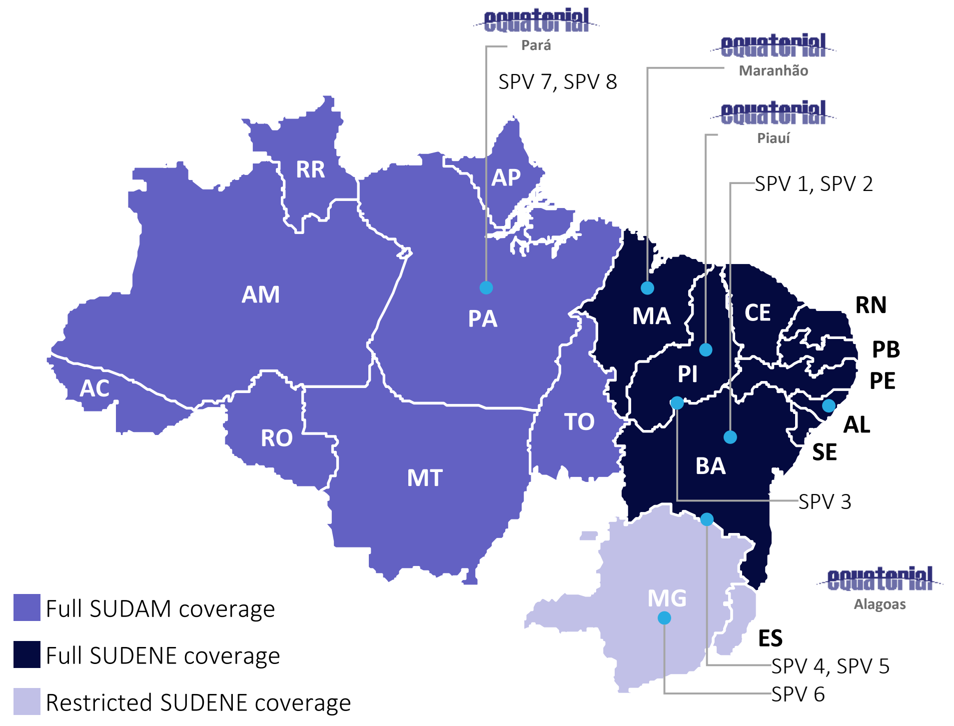
Quality Allocation
Allocation Overview

56%	44%	79%
Brazil	Foreign	Long

Tax Benefits

SUDAM/SUDENE provides 75% reduction on income tax (IRPJ) and the amount of the tax benefit must be reinvested in the SUDAM/SUDENE region

SUDAM and SUDENE Footprint



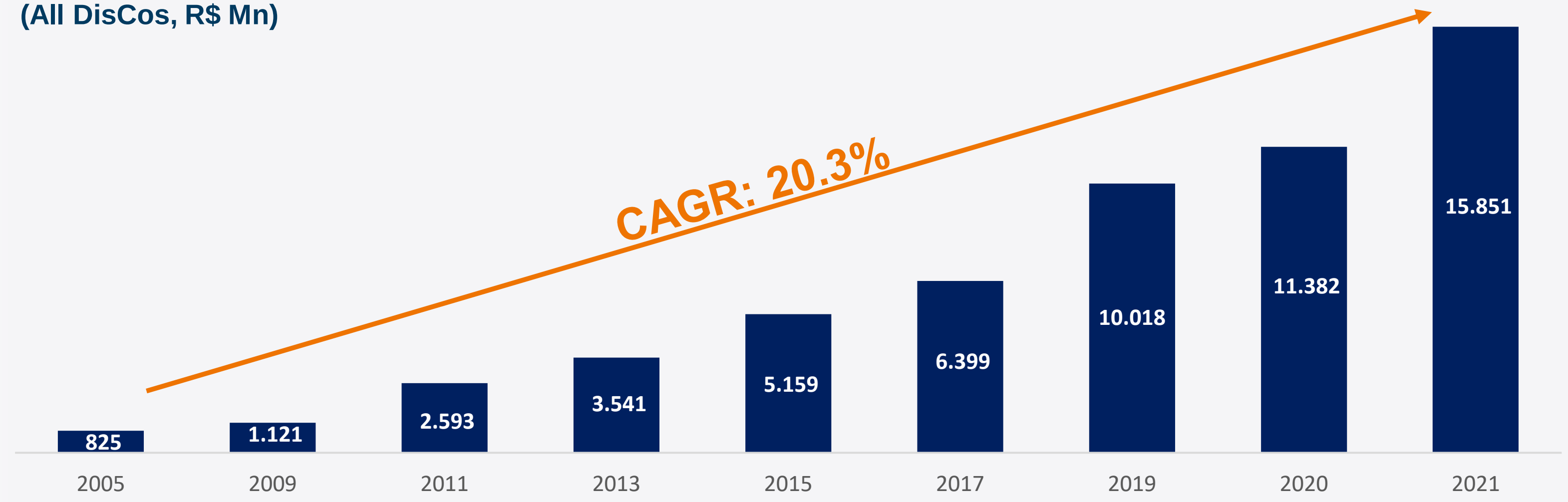
The activities of the project must be located and in operation in SUDAM/SUDENE areas considered priority for the regional development, as proposed in Decree nº 4,213 of April 26th, 2002

Concession	Applicable?	Regulatory WACC	WACC w/ Tax Benefit
Equatorial Maranhão	Yes	10.64%	12.55%
Equatorial Pará	Yes	12.26%	14.47%
Equatorial Piauí	Yes	11.08%	13.07%
Equatorial Alagoas	Yes	11.08%	13.07%
CEEE-D	No	10.64%	N/A
CEA	Yes	12.26%	14.47%
Amapa Sanitation Company	Yes	N/A	N/A

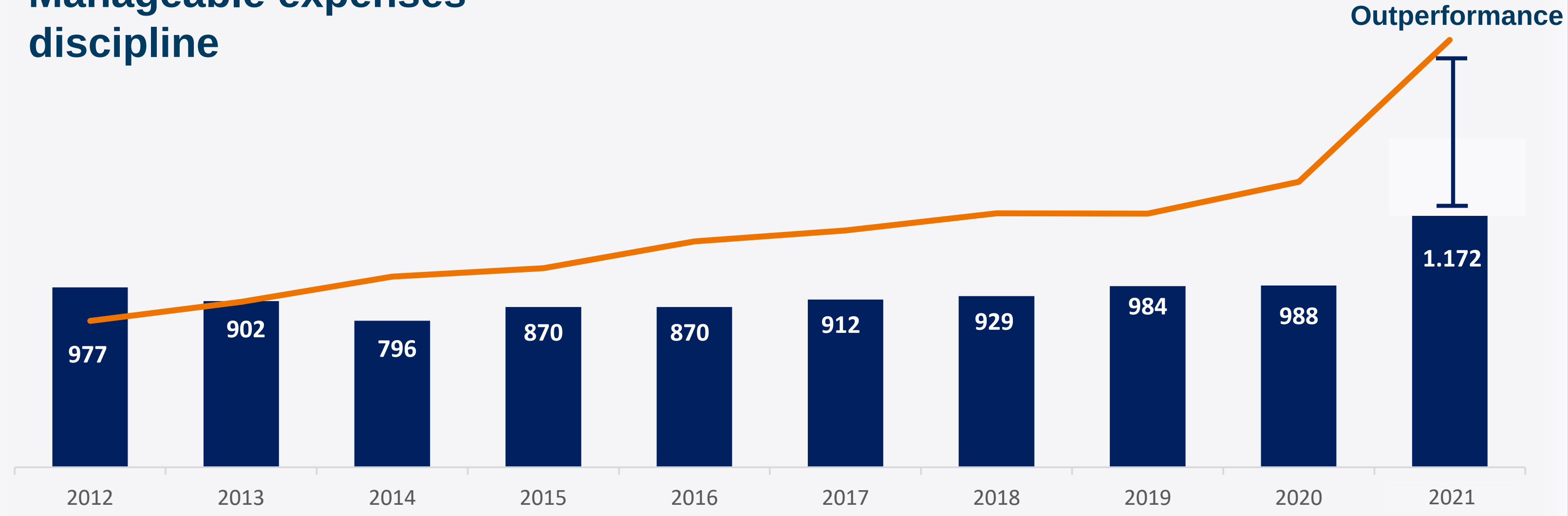
Concession	Applicable?	Tax benefit
Transmission - SPV1	Yes	75%
Transmission - SPV2	Yes	75%
Transmission - SPV3	Yes	75%
Transmission - SPV4	Yes	45%
Transmission - SPV5	Yes	75%
Transmission - SPV6	Yes	22%
Transmission - SPV7	Yes	75%
Transmission - SPV8	Yes	75%
Intesa	Yes	65%

Growth and Cost Efficiency

Regulatory Asset Base Evolution
(All DisCos, R$ Mn)



Manageable expenses discipline



Regulatory WACC

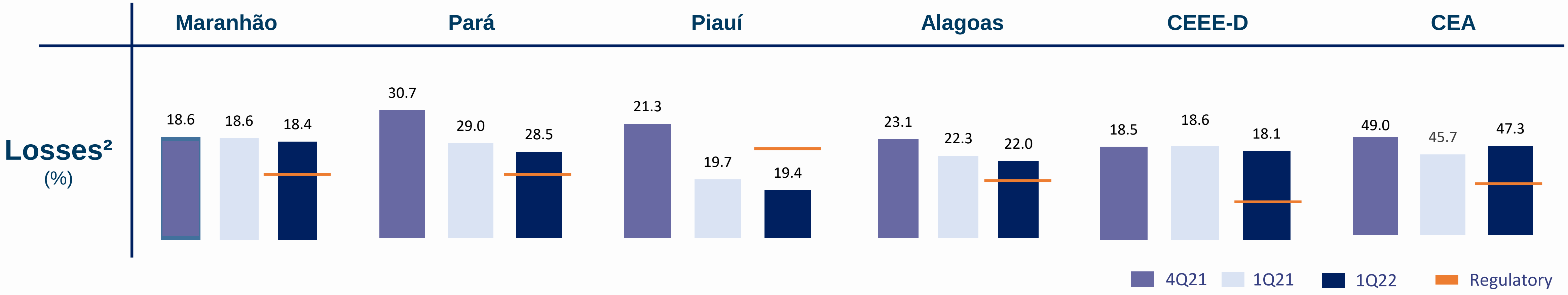
	Before Taxes	After Taxes
2019	12.08%	8.09%
2020	11.09%	7.32%
2021	10.63%	7.02%
2022	10.83%	7.15%

2019 – applicable to Pará
2020 – applicable to Piauí e Alagoas
2021 - applicable to Maranhão and CEEE-D

Periodic Tariff Reviews (RTP)

	RTP
Maranhão	2025
Pará	2023
Piauí	2023
Alagoas*	2024
CEEE-D	2026
CEA	2027

Delinquency, Collection and Losses



Consolidated Losses (12m)

1Q21	**23.6%**
1Q22	**23.3%**

variation

-0.3 p.p.

Collection Index[1]

	1Q21	1Q22
MA	98.70%	**98.70%**
PA	98.40%	**98.30%**
PI	100.10%	**103.10%**
AL	99.60%	**100.80%**
CEEE-D	93.3%	**95.00%**
CEA	82.4%	**109.20%**
Consolidado	**96.60%**	**98.50%**

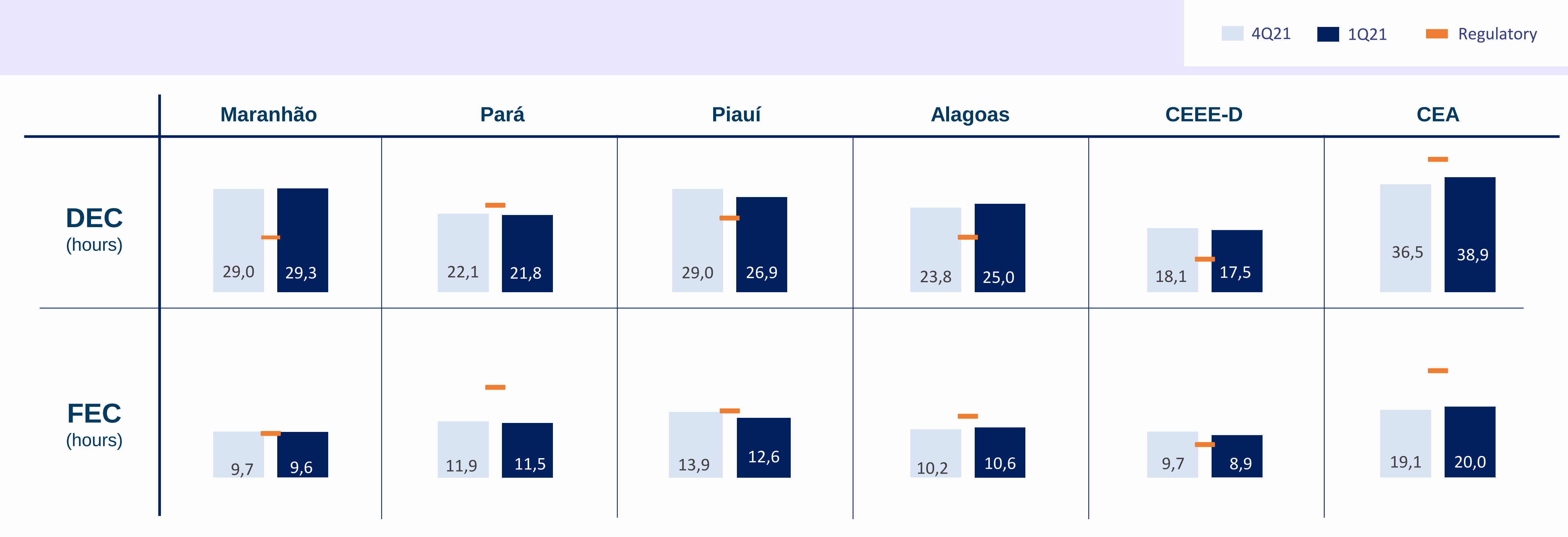
PDA[1]

	1Q21	1Q22
MA	1.00%	**1.80%**
PA	1.80%	**2.00%**
PI	1.10%	**1.30%**
AL	1.80%	**1.80%**
CEEE-D	1.50%	**2.00%**
CEA	7.40%	**-3.30%**
Consolidado	**1.70%**	**1.70%**

1 – quarterly values | 2 – accumulated values 12 months

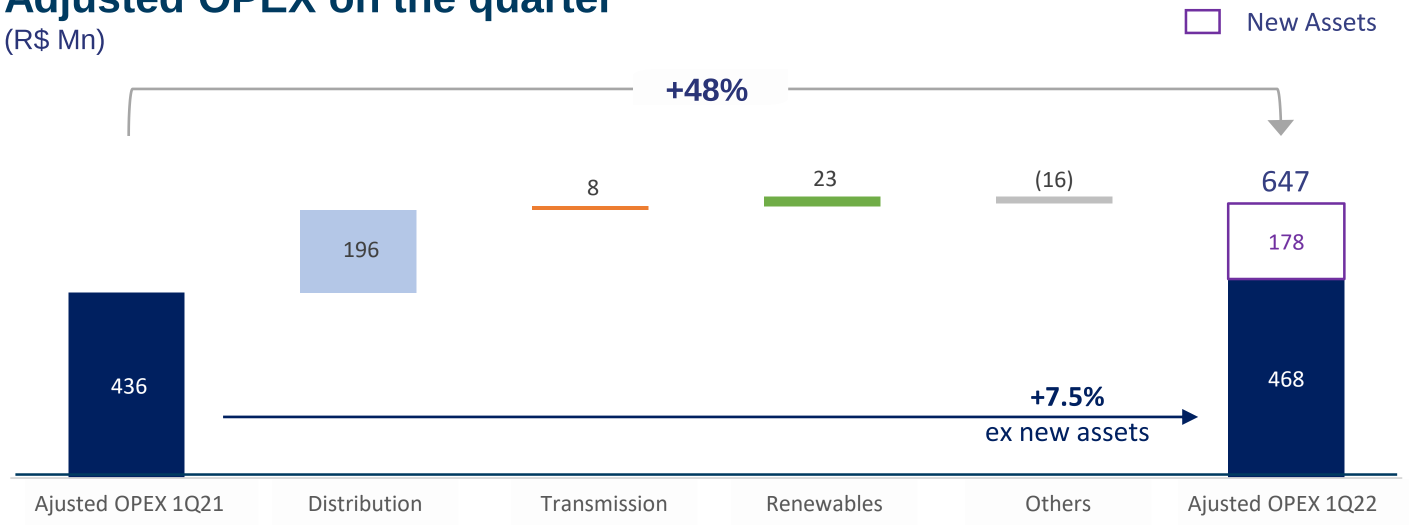
Quality Performance – DEC and FEC

DEC and FEC reduction on most states



Consolidated Financial Performance

Adjusted OPEX on the quarter
(R$ Mn)



Inflation Indexes
12 months

IPCA	11.30%
IGPM	14.77%

Consolidated EBITDA on the quarter
(R$ Mn)